

<<初级会计学>>

图书基本信息

书名：<<初级会计学>>

13位ISBN编号：9787512113350

10位ISBN编号：7512113358

出版时间：2013-1

出版时间：北京交通大学出版社

作者：沈菊琴 编

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<初级会计学>>

### 内容概要

《21世纪经济学类管理学类专业主干课程系列教材:初级会计学》分为七章：第一章主要介绍会计的发展与职能；第二章主要介绍会计核算理论基础；第三章主要介绍借贷记账法的运用；第四章主要介绍会计凭证与会计账簿；第五章主要介绍财产清查的概念、方法及财产清查结果的处理；第六章主要介绍账务处理程序；第七章主要介绍财务会计报告的概念和编制方法。

## &lt;&lt;初级会计学&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章会计的发展与职能 第一节会计概述 第二节会计的产生和发展 第三节会计对象 第四节会计的职能与社会需求 第二章会计核算理论基础 第一节会计循环 第二节会计基本假设和会计信息质量要求 第三节会计要素 第四节会计等式 第三章借贷记账法 第一节会计科目和账户 第二节借贷记账法 第三节借贷记账法的应用 第四章会计凭证与会计账簿 第一节会计凭证 第二节会计账簿 第五章财产清查 第一节财产清查的概述 第二节财产清查的方法 第三节财产清查结果的处理 第六章账务处理程序 第一节账务处理程序概述 第二节记账凭证账务处理程序 第三节汇总记账凭证账务处理程序 第四节科目汇总表账务处理程序 第五节多栏式日记账账务处理程序 第七章财务会计报告 第一节财务会计报告概述 第二节资产负债表 第三节利润表及利润分配表的编制 第四节所有者权益变动表 第五节现金流量表 第六节报表附注

## 章节摘录

版权页：插图：收入可能表现为企业资产的增加，如增加银行存款、应收账款等；也可能表现为企业负债的减少，如以商品或劳务抵偿债务；或者两者兼而有之。

收入能导致企业所有者权益的增加。

由于收入能增加资产或减少负债或者二者兼而有之，根据“资产-负债+所有者权益”这一会计恒等式，企业取得收入则能增加所有者权益。

收入只包括本企业经济利益的流入，不包括为第三方或客户代收的款项，如企业代国家收取增值税、代收利息。

3.收入的分类 企业的经营活动丰富多彩，由此产生的收入也多种多样，为了便于对收入进行管理和核算，可以对收入按不同的标准予以分类。

(1) 按照收入的性质分类。

按照性质，可以将收入分为销售商品收入、提供劳务收入和让渡资产使用权收入。

(2) 按照经营活动的主次分类。

按照经营活动的主次，可以将收入分为主营业务收入和其他业务收入。

不同行业的主营业务收入所包括的内容有所不同。

比如，工业性企业的主营业务收入主要包括销售商品、自制半成品、代制品、提供工业性劳务等取得的收入；商品流通企业的主营业务收入主要包括销售商品所取得的收入；咨询公司的主营业务收入则主要是提供咨询服务而取得的劳务收入。

(二) 销售商品收入的确认和计量 销售商品取得的收入通常应在销售成立时予以确认，并按实际交易金额计价入账。

但在会计实务中，商品交易的方式是多种多样的，交易过程有时也纷繁复杂，判断一项销售商品的收入是否可以入账，需要考虑多种因素。

《企业会计准则14号——收入》规定，销售商品收入同时满足下列条件的，才能予以确认。

1.企业已将商品所有权上的主要风险和报酬转移给购货方 企业已将商品的所有权上的主要风险和报酬转移给购货方，是指与商品所有权有关的主要风险和报酬转移给了购货方。

其中，与商品所有权有关的风险，是指商品可能发生减值或损失等形成的损失；与商品所有权有关的报酬，是指商品价值增值或通过使用商品等形成的经济利益。

判断企业是否已将商品所有权上的主要风险和报酬转移给购货方，应当注重交易的实质，并结合所有权凭证的转移进行判断。

如果与商品所有权的任何损失均不需要销货方承担，与商品所有权有关的任何经济利益也不归销货方所有，就意味着商品所有权上的风险和报酬转移给了购货方。

通常情况下，转移商品所有权凭证并未交付实物后，商品所有权上的所有风险和报酬随之转移，如大多数零售商品。

## <<初级会计学>>

### 编辑推荐

《21世纪经济学类管理学类专业主干课程系列教材:初级会计学》从初级会计学的基本理论和方法及其实际运用出发,根据经济管理类专业的教学目标和要求编写。

《21世纪经济学类管理学类专业主干课程系列教材:初级会计学》既可以作为高等院校经济管理类专业的会计学课程的教材,也可以作为经济管理工作人员的参考书。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>