

<<国际贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务>>

13位ISBN编号：9787512104556

10位ISBN编号：7512104553

出版时间：2011-1

出版时间：清华大学出版社

作者：苑涛 主编

页数：254

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<国际贸易实务>>

### 内容概要

本书重点介绍了国际贸易实务的相关知识，并对中国对外贸易的基本情况和国际电子商务对国际贸易实务的促进进行了分析。

本书分为9章。

第一章是中国对外贸易的发展；第二至八章分别是交易洽商与合同的订立，商品的品名、品质、数量与包装，国际贸易术语与商品价格，国际货物运输与保险，国际货款的收付与进出口商品的检验，进出口合同的履行，国际贸易方式；第九章是电子商务与国际贸易电子化。

本书的读者对象为国际贸易、经济学专业的本科生和研究生、国际商务硕士，以及从事国际贸易相关工作的专业人员。

#### 作者简介

苑涛，男，南开大学国际经济贸易系副教授、博士、系主任助理。  
两次获得安子介国际贸易研究奖优秀论文奖，四次获得中国国际贸易学会优秀论文奖；出版学术专著和教材数本，在国内外学术刊物发表论文多篇。

## <<国际贸易实务>>

### 书籍目录

- 第一章 中国对外贸易的发展
  - 第一节 中国对外贸易的迅速增长
    - 一、中国对外贸易增长的基本情况
    - 二、中国主要的贸易伙伴
  - 第二节 中国对外贸易结构的转变
    - 一、中国出口结构的变化
    - 二、中国进口结构的变化
  - 第三节 中国对外贸易迅速增长的成因及影响
    - 一、中国对外贸易扩张的成因
    - 二、中国对外贸易迅速增长的影响
    - 三、中国对外贸易增长与发达国家贸易逆差的关系
    - 四、正确认识中国对外贸易迅速增长的影响
  - 习题与思考
- 第二章 交易洽商与合同的订立
  - 第一节 出口交易前的准备工作
    - 一、国际市场调研
    - 二、制订经营方案
    - 三、选配洽谈人员
  - 第二节 交易洽商的一般程序
    - 一、交易洽商的步骤
    - 二、交易洽商的法律步骤
  - 第三节 合同的订立
    - 一、签订书面合同的意义
    - 二、合同有效成立的条件
    - 三、书面合同的形式
  - 习题与思考
- 第三章 商品的品名、品质、数量与包装
- 第四章 国际贸易术语与商品价格
- 第五章 国际货物运输与保险
- 第六章 国际货款的收付与进出口商品的检验
- 第七章 进出口合同的履行
- 第八章 国际贸易方式
- 第九章 电子商务与国际贸易电子化

## 章节摘录

中国国际电子商务网包括资讯区、贸易区、行业区、产品与服务区及区域电子商务等区域。根据电子商务实际应用又分为业务申报、VIP会员服务等操作平台。

网站在信息资讯发布上强化实效性和网上信息更新即时性,包括国内外经贸、招商、地方经济、行业资讯,以及我国重点出口商品中的纺织、机电、能源、玩具、高新技术贸易和会展等信息的发布。

贸易区包括海外市场、国内市场、加工贸易促进、经贸法规和贸易学院等栏目。用户可以通过网络浏览最新的外经贸实务信息,如中国出口商品大全、机电产品国际招标项目、技术出口项目;还能看到涉及经贸业务的海关、商检、金融、运输等信息,全方位的国际贸易供求机会、商务部驻外商务参赞处提供的供求信息、联合国贸易网点网络发布的贸易机会等;可以通过贸易学院了解国际贸易基本理论和基本知识,为有关业务人员学习外贸知识、增长外贸实务经验、获得最新商务标准和知识提供机会与场所。

行业区按纺织、机电、能源、玩具、高新技术产品不同频道分类,能在第一时间获得各行业最新动态、行业标准的规定、国内外政策的发布、数据的更新、政策预警等信息。

此外,该网站开设Ec全流程电子商务服务专区,该专区包括贸易全流程、投融资服务、移动商务服务、网络推广及信用与安全服务。

&hellip;&hellip;

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>