第一图书网, tushu007.com

<<律师帝国>>

图书基本信息

书名：<<律师帝国>>

13位ISBN编号：9787511832757

10位ISBN编号：751183275X

出版时间：2012-4

出版时间：法律出版社

作者：林肯·卡普兰

页数：316

译者：黄福宁

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

内容概要

本书选取世达律师事务所（SKADDEN）这家华尔街超级律所的崛起之路为样本，详细分析了全球顶尖律所面对外部经济环境的变迁时，如何把握机遇，确立运营方略，拓展业务。

本书内容生动，是国内从业人员了解国外律师业务实践及律所管理的有用参考。

作者简介

<<律师帝国>>

书籍目录

第一篇 历史
第一章 发迹之所
第二章 创立之初
第三章 突发事故
第四章 崭露头角
第五章 展翅高飞
第二篇 业务
第六章 机会主义
第七章 竞争市场
第八章 构建伟业
第九章 超凡绝伦
第三篇 文化
第十章 恶性竞争
第十一章 硬式棒球
第十二章 世达文化
第十三章 绿色墙纸
第十四章 公益活动
第十五章 并购运动
第四篇 考验
第十六章 幸灾乐祸
第十七章 晨早头条
第十八章 萧条
第十九章 合伙人
第五篇 未来
第二十章 全球扩张
第二十一章 惊慌失措
第二十二章 继往开来
后记

章节摘录

后记

1983年，在研究了乔·弗洛姆以及他在美国公司并购历史上的角色后，我开始对撰写一本关于世达的书产生了兴趣。
1988年，我向弗洛姆和马伦提出了撰写这本书的建议。
当时，弗洛姆是世达的资深合伙人，而马伦则是管理合伙人。
马伦将这个议题提交世达管理委员会讨论，委员会同意与我合作。
但他们并没有为我的写作提供费用或者报酬。
我以独立作家的身份接近世达，同时，也是以相同的身份来进行报道和写作。
　关于自己为何支持这本书的创作，马伦解释说，他认为我能以不同于世达律师的角度来观察和思考世达。
1988年我提出写作计划时，世达辉煌的经济状况让合伙人们对撰写世达的故事充满自信。
当我开始工作时，弗洛姆对我说：“我对各位同事说过了，‘一切毫无保留，据实相告！’”　不过，世达将会如何合作？
一切尚不知晓。
对于我的工作，世达有时确实非常配合。
早在。
1983年我就公司并购议题造访世达期间，以及1988年至1993年我在世达定期进行密集采访的阶段，很多世达的律师、其他专业人士以及世达其他职员都花费了大量时间与我交谈。
我要对他们深表谢意。
这些访谈让我得以用一种局外人难以相信的方式，仔细探究世达这个地位举足轻重的私人机构。
　不过，在某些时候，世达只是非常谨慎地予以合作。
弗洛姆口中那种敞开心扉、坦诚相待的态度，并未得到广泛遵从。
相反，不少人都不愿意讨论或者承认世达存在什么缺点和不足。
　有时候，世达则根本不愿合作。
我曾希望世达能够提供有关自身财务情况和其他有助于反映其状况的重要信息，但这些信息都被认为属于商业机密，不能向我披露。
我在这本书里使用的财务数据，是根据世达个别律师提供的资料，以及从其他渠道获得的信息，核对之后拼合而成。
我希望获准出席合伙人会议，参与世达律师的谈判，亲身观察其他事件，但无论是那一项请求，最终都被驳回。
对于我的采访请求，一些世达的客户不是感到震惊，就是敷衍了事。
这足以表明他们认为不该主动披露任何情况。
　世达试图控制本书的内容，其中最为直接的一个动作，便是我和马伦于1990年1月签署的一份协议。
该协议由世达一位律师起草，就我在世达采访过程中获得的客户秘密和内部人信息问题予以规范。
在允许我继续进入律所采访之前，世达要求我签署该协议。
协议中规定，我的工作“一般”不得“要求使用任何有关世达客户的机密信息”，而且我必须配合世达“采取合理的措施，以防止我接收到此类客户信息”。
　为了避免与我获得的赞助混淆，根据我的要求，世达为我建立了一个账户，这样一来，我就可以弄清楚自己在世达办公室的工作餐、复印资料以及其他支出，并据实偿付相应的款额。
　我从综合类书籍、学术书籍、学术期刊、综合类报刊、商业报刊、世达的记录以及众多未公开的论文中搜集资料。
即使可以完全依靠文件来写作，本书在创作过程中也不得不做出判断：何者真实？
何者存疑？
何者可予以援引？
何者应剔除在外？
相互冲突的表述中，何种细节应提供给读者？

另外，本书大部分内容的依据，是我进行的三百多次访谈，其中半数受访者都是世达内部人士。
访谈资料的天然特性，要求我做出大量的判断。
对于这些口头陈述，我尽可能地寻查到具有独立性的确证材料，以核实口头陈述之间的一致性；同时，我本人也会对其可信性及合理性进行评估。
存在不同观点之处，我则努力将彼此对立的见解全面予以呈现。
当我对自己根据亲身采访而形成的全书框架和内容都感到满意后，我又回头找到世达的律师，向他们阐明我的叙述中最为关键的要素，让他们有机会就此做出回应。
对于那些为我提供了最重要情节的人们，我尽量争取跟他们再次交谈，这样一来，他们就可以纠正自己以前的陈述，或者进一步详述他们的观点。
我在本书中的描写，转述了我在对世达持续数年的采访中听到的故事、留下的印象以及由此产生的认识。
这一切都忠实地描绘出了这家律所的状态。
我相信，这些叙述，有助于我们对美国大型律所的现状及其在二战后发生的变革获得一般性的了解。

编辑推荐

首部讲述全球顶尖律所传奇故事的中文图书。
《律师帝国：超级律师事务所世达崛起实录》是关于全球最富有的律师事务所之一——世达（Skadden）律师事务所的传记，细致地记录了世达如何崛起并跻身华尔街最具影响力的机构的历程。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com