第一图书网, tushu007.com

<<兽药经销员培训教程>>

图书基本信息

书名：<<兽药经销员培训教程>>

13位ISBN编号：9787511607423

10位ISBN编号：751160742X

出版时间：2011-12

出版时间：中国农业科学技术出版社

作者：李建柱　主编

页数：127

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

本书主要从兽药经销员的素质要求、兽药经销员须具备的基础知识、兽药店的开店准备、兽药店的经营艺术和兽药店客户管理5个方面对兽药营销技巧和兽药店经营艺术进行了详细的介绍。

本书内容避免了枯燥的教条理论，语言力求通俗易懂，对兽药营销专业人员及兽药店经营管理者来说，针对性、可操作性强，是一本相当实用的工具书。
同时，可作为高职高专在校畜牧兽医、兽药生产与营销等专业师生的课外阅读书。

第一图书网, tushu007.com

<<兽药经销员培训教程>>

书籍目录

第一章 兽药经销员的素质要求
一、兽药经销员的基本素质
二、兽药经销员的专业素质
第二章 兽药经销员须具备的基础知识
一、兽药基本知识
二、畜禽常见疾病的鉴别诊断与防治
三、养殖环境对动物生产和发病的影响
四、兽药市场营销知识
第三章 兽药店的开店准备
一、兽药店经营目标的确定
二、兽药店目标确定应遵循原则
三、兽药店开店的各种准备
四、兽药店必备要素
五、选择合作厂家
六、兽药店起名
七、宣传
八、兽药经营许可证申请
第四章 兽药店的经营艺术
一、学会沟通技巧
二、兽药店经营方法
三、如何选择不同品牌的兽药
四、如何有效地提升兽药营销业绩
五、兽药店营销注意事项
八、兽药营销的售后服务
七、促销艺术
八、催收赊欠款的技巧
第五章 兽药店客户管理
一、客户的类型
二、客户管理
三、客户异议处理
参考文献

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com