

<<信任是靠挣出来的>>

图书基本信息

书名：<<信任是靠挣出来的>>

13位ISBN编号：9787511333827

10位ISBN编号：7511333826

出版时间：2013-5

出版时间：中国华侨出版社

作者：易文

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<信任是靠挣出来的>>

前言

你能想象缺乏甚至没有信任的世界是什么样子吗？

你能想象缺乏信任的团队能顺利完成某项工作吗？

你能想象缺乏信任的生意伙伴能顺利签约吗？

你能想象缺乏信任的朋友能风雨同舟同甘共苦吗？

你能想象缺乏信任的爱人能白头偕老举案齐眉吗？

..... 信任，就像是这个世界运转的润滑剂，没有它，这个世界就变得生涩而无法运转。

不知道读者看过《在劫难逃》这部影片没有。

本书的书名就是由此而来。

在这里先简单介绍一下这个故事。

影片从主角尼敦登陆失踪人口网站开始，之后发生了许多无法控制的事情，养父母被杀、亲生父母不知身在何处，他开始觉得原来自己一直生活在一个谎言里，于是开始对抗这个谎言，并寻找自己真实的身份，逃亡、追击、发现、绝地反攻..... 整部影片除了动作打斗、飞车、枪战这些给人视觉震撼的元素外，男主角的性感、女主角的美貌、配角的亮眼也都为影片注入了让人心潮澎湃的血液，不过让我留心的是一句反复两次提到的台词：“信任，是要挣出来的。”

第一次是在尼敦整夜参加Party并喝得烂醉未回家时，他的养父母惩罚他禁足一周，并对他的反驳回应了一句“信任是要挣出来的”，言外之意是“你自己做不到的事情，就不要拿出来说了！”

当时的语境让人觉得这句话挺逗的，猜想尼敦当时也是很不屑的。

但当尼敦亲眼目睹养育自己多年的养父母死在面前时，这只言片语就显得弥足珍贵了。

这是影片催人泪点的部分，也是故事继续发展的前奏。

该信任谁？

成为一个问题。

第二次是在医院里。

电话里所谓的CIA提出要尼敦信任他们时，尼敦回他一句“信任是要挣出来的”便挂断了电话，言语中流露出些许心伤。

这一次，说出这句话的人不是父母，不是别人，而是他自己。

是不是意味着他开始懂得了信任的真正意义？

还是说明他面对这个充满谎言的世界披上了防护的铠甲？

总而言之，尼敦是在成长的。

“信任是要挣出来的”，看似简单，实则意味十足。

想想编剧应该不是随意安放这样一句话在情节中，定有他特殊的隐意。

据说当初故事的创作背景也是编剧浏览到失踪人口网站，震惊于如此之多的失踪人口，之后才创作了这部影片中的故事。

其实这个世界每天都在上演失踪的画面，是不是每个人都要经历“在劫难逃”，没有人知道，但相信“信任”能够成为击败谎言的一把利器，让自己变得可信，让生存的世界变得可信，于是危机不攻自破。

看一部影片，学一个道理。

《在劫难逃》拥有动作悬疑大片的气质，也伴着文艺片的沁人心脾。

如果你从这段紧张刺激的旅途中醒悟过来了，那就请开始挣得你的信任指数吧！

<<信任是靠挣出来的>>

内容概要

学习《信任,是靠挣出来的》赢得别人信任的方法,从现在开始挣得你的信任指数。
因为被信任,奥巴马、普京等人才能成为政界领袖,因为被信任,李嘉诚、马云等人才能成就商业王国。
当生活充满谎言的时候,我们才知道谎言有多么可怕!
当生活充满怀疑的时候,我们才知道怀疑有多么恐怖!
没有了金钱可以再赚,但没有了诚实和信任就无法生存,因为没有人会帮你,没有人会相信你。

<<信任是靠挣出来的>>

书籍目录

上篇反思篇——你为什么得不到别人的信任 第一个反思你看上去像一个值得信任的人吗？

你注重第一印象吗？

习惯把坏心情写在脸上 为什么别人总说你“冷漠”？

小事就不当引起重视？

你是一个稳重的人吗？

你是没自信还是不敢自信？

第二个反思要别人相信你时，你相信别人了吗？

你是不是经常放别人鸽子？

把“戏弄人”当作乐趣？

你是否对人意存欺骗？

你做到一诺千金了吗？

你对别人真诚以待了吗？

施人以恩，你是否不求回报？

第三个反思你嘴上说的和实际做的一样吗？

精心打扮想给人好印象，为什么一说话就失败了？

说话除了用嘴，还要用什么？

不确定可以办到的事情，你还敢拍着胸脯答应？

问问自己，是不是心口不一？

在别人面前，你是不是将自己说得无所不能？

在指责别人时，你做得又怎样？

第四个反思说话之前，你揣摩过别人的心思吗？

自我介绍洋洋洒洒，为什么没人记得你是谁？

同样的话，为什么别人说出来特别中听，你说了没人理？

轮到自己发言，为什么大家不是没反应就是快睡着了？

本想讨好异性跟人混熟一点，为什么结果却总被人厌恶？

要想说话，先得会听——你做到了吗？

开口之前，你有没有听清对方的真实意图？

谁不爱听好话，你能赞到别人心里去吗？

第五个反思你给别人制造过开口的机会吗？

想要处理好关系，你让对方开口说话了吗？

你像木头一样不知回应，对方还怎么说话？

为什么你老是打断别人的话？

冷场之时，你是否会主动寻找话题？

三人行，你是否会冷落其中一个？

你知道别人对什么话题感兴趣吗？

你会不会将别人驳得哑口无言？

下篇实践篇——赢得信任的秘诀 第一种情境面试：如何赢得考官的信任 用心打造第一眼 用有力的握手给信任加分 用令人难忘的简洁语言，设计属于自己的“10秒广告” 不要无聊地搔首弄姿 充分的准备是赢得考官信任的试金石 让考官看到你眼里的真诚 要记住：细微小事定乾坤 第二种情境销售：如何赢得客户的信任 你的业务水准，是赢得客户信任的基础 你的真诚，会让客户心生温暖 面对客户，你微笑了吗？

不要总是一味地奉迎客户 诚信是建立信任的桥梁 要让客户知道，咱这碗茶永远不凉 第三种情境竞争：如何赢得对手的信任 对手并非敌人 人前不可露怯 以你之长折服对手 为对手喝彩 你可以“编造真实” 第四种情境管理：如何赢得下属的信任 小事彰显“爱民如子” 一碗水须得端平 正人须先正己 让贤者在位，能者在职 “柔性管理”的妙用 用人不疑，疑人不用 第五种情境沟通：如何赢得上司的信任

<<信任是靠挣出来的>>

好的成绩，其实是最有效的沟通方式 做一个“听话的士兵”用委婉的方式提意见 要学会“号”上司的脉 记住：要赞美而不要奉承 先拿上司当领导，然后才是朋友 第六种情境合作：如何赢得同伴的信任 合作的根本在于“共赢”要多为同伴着想 千万别揭同伴的短处 建议比命令更有效 出了差池，敢揽责任 别打同伴的“小报告” 第七种情境婚恋：如何赢得爱人的信任 分享喜悦，建立信任 把爱人当作艺术品来欣赏 男人，家庭责任一肩担 女人，做个贤妻良母 有包容、有理解，才有信任 多一些爱，多一份关怀 第八种情境交际：如何赢得陌生人的信任 “战前热身”要到位 将自己塑造为“成功人士” 注意你的说话节奏 “小”称呼里有“大”学问 说话“投机”是关键 结束语不可忽视 第九种情境危机：重建你的信任度 一不留神，让信任这家伙跑了 职场翻车，用忠诚换回上司的器重 同事翻脸，演一曲“将相和” 朋友闹崩，显示出你的大度与宽容 夫妻猜忌，用行动表达你的真情 将心比心，用信任赢得人生

<<信任是靠挣出来的>>

章节摘录

版权页：照理说，周小姐人长得不丑，往细了看还很漂亮。

可是为什么每次相亲都得不到男方的青睐？

周小姐自己也糊涂了。

这次，家人又给她安排了一次相亲，听说那个男孩比周小姐大上几岁，不但长相不俗，而且还事业有成。

周小姐下定了决心，这次一定要钓得这个“金龟婿”，为自己的后半生购得一张长期饭票。

为了保险起见，她找来了好友苏小姐做参谋。

苏小姐告诉她，相亲最重要的就是给人留下最好的第一印象。

只有第一印象好了，两个人才有继续发展下去的可能。

而要想给对方留下良好的第一印象，就一定要把自己打扮得漂漂亮亮，风情万种。

周小姐深以为然，决心在打扮上下足功夫，把自己的美充分展示出来。

周小姐人本来就长得不差，这一精心打扮下来，当真是女人味十足。

这不，打扮过后自己也有信心了，早早地赶到了约会的地点。

可是她左等右等，等了好一会儿，对方还没有到。

周小姐实在忍不住了，破口骂道：“什么混账男人啊，竟然让老娘等这么久……”在咒骂声中，对方终于出现了。

男人的肤色有些黑，由于心里有气，她忍不住出言讥讽说：“你的这副抱歉样子，像被太阳烤蔫了似的……”那男人本来正想给她解释迟到的原因，听她这么一抢白，就忍住不说话了。

周小姐见他不说话，以为他是理亏不好意思说，就更得理不饶人。

接着说：“长得抱歉本来也没有什么关系，不过，连个解释也不会的人，这人品可就差劲儿了。

”男人一听，对周小姐无奈地耸了耸肩，沉声说：“我本来是想道歉的，可是现在却又不想说了。

给你个忠告，以后说话的时候，先多动一下脑筋再说。

”说完转身离开了。

<<信任是靠挣出来的>>

编辑推荐

《信任,是靠挣出来的》由中国华侨出版社出版。

<<信任是靠挣出来的>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>