

<<魔鬼搭讪学>>

图书基本信息

书名：<<魔鬼搭讪学>>

13位ISBN编号：9787511331298

10位ISBN编号：7511331297

出版时间：2013-2

出版时间：中国华侨出版社

作者：成杰

页数：214

字数：150000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<魔鬼搭讪学>>

内容概要

你想让自己朋友遍布天下吗？
你想让自己在异性面前魅力四射吗？
你想取得事业和爱情的成功吗？
读完这本书，你会对搭讪有一个全新的认识，你会对搭讪的技巧、方法有一个全新的领悟，你会重新认识自己重新塑造自己，更会再学习搭讪的过程中感受到成功和快乐！
它将带给你的，是个人魅力的培养，以及全方位的自我提升，让你第一次搭讪就上手。
记住，没有人是交际天才，你需要的是行之有效的方法，需要一个深暗此道的老手告诉你问题出在哪，你该怎样一步步地改进。

#好书尽分享#

一本书读懂投资理财学(一本专为中国家庭个人定制的理财宝典，最实用，最体贴的理财枕边书。
当当网年度最畅销财经图书众多理财者疯狂)

<<魔鬼搭讪学>>

作者简介

心理专家指出，搭讪是人们社交活动过度网络化后，出于心理以及生活的内在需求的原始社交方式的回归，应理性看待。

搭讪，原本并不限于男女交流的第一步，就算是跟陌生人打发点时间，不论男女老幼，也都有搭讪的需求。

搭讪行为本身很难定性为是好事还是坏事，如果你的目的非常的正当，那合理地运用搭讪手段也无可厚非。

通过学习搭讪技巧，可以帮助一些本来性格内向、腼腆的人树立自信心，找到成功的捷径，还有可能获得美好的爱情，何乐而不为呢？

其实，在西方社会，搭讪惯于耳际，是人际交往的不可分割的部分，是人们彼此认识的重要途径。在咖啡厅、餐厅或酒吧里，人们除了一定会和坐在旁边的人说上几句外，遇到自己想要认识的人，是一定会上前攀谈的。

对他们来说，和自己想认识的人搭讪，不仅是自然而然的事，更是应该做的事，不做才不自然呢。这也就是说，当我们还在这边大声疾呼要人们在咖啡厅或餐厅搭讪的时候，外国人其实早就这么做了！

西方人认为，陌生人之间就是靠搭讪才得以认识的；而中国人的想法是，搭讪是件不必要的事，因为我们表达情感原本就含蓄委婉，而且对陌生搭讪者潜意识里存在着敌意，所以不应该学。

现在，搭讪已经上升为一门有着完整理论体系和流派的学问，甚至成为一种需要交钱培训的技能，这也证明了人们对搭讪的需求。

但不可否认的是，在日常的生活和工作中，我们看到许多人都存在社交困惑及障碍，有的人甚至自我封闭，而由此引发的一系列问题严重阻碍了事业及情感的发展。

正所谓观念决定行动，没有一个正确的观念作指导，人生将是灰暗的。

这本《魔鬼搭讪学——瞬间与陌生人成为朋友》，旨在强调搭讪的必要性和它所带给人们的影响。

希望朋友们能够摆脱社交时的紧张甚至恐惧心理，树立起坚定的自信心，培养阳光心态，掌握搭讪技巧，通过搭讪陌生人给自己创造机会，通过结识客户来拓展业务，为你的人生增添更多的精彩。

我坚信，书中阐述的关于搭讪的观点、方法和技巧，对参与社交活动，构建人脉网络，是具有参考价值和指导意义的。

只要朋友们按照本书提供的方式实际操作，你的生活和工作必将是另一番景象。

如果你想成为一个搭讪达人、社交高手，那么，就请跟着本书学习搭讪吧！

<<魔鬼搭讪学>>

书籍目录

第一章

让相识自然而然

——搭讪不仅是一门口才，更是一门拓展人脉的艺术

01. 推翻老思想的墙：先为搭讪正个名
02. 丢不掉的面子：你为什么搭讪失败
03. 要想战胜搭讪恐惧，必先坚定成功信念
04. 内在足够强大，搭讪才够影响力
05. 主动搭讪，懂礼仪的人才有社交魅力
06. 新搭讪主义：请再直接一些
07. 修炼搭讪魅力，绽放你的光彩
08. 我能行，搭讪让你变得更自信
09. 谨言慎行，力求搭讪给力
10. 避开搭讪误区，搭讪不再尴尬

第二章

左右逢源的技巧训练

——迷住别人，没有好口才怎么能行

01. 搭讪成功两要素：选对地方，找准对象
02. 好的第一印象，就是搭讪成功的开始
03. 提升搭讪成功概率，不要败在搭讪用语上
04. 相由心生，肢体语言助你成功搭讪
05. 新手搭讪，做好互动的准备工作
06. 搭讪的开场白，场合不同搭讪语也不同
07. 赞美的力量，搭讪也能愉悦人心
08. 高效搭讪，礼貌修养来加分
09. 职场巧搭讪，Hold住新同事

第三章

魔鬼搭讪助你成为交际达人

——结交天下朋友不怵，储蓄隐形财富路好走

01. 结识陌生人，勇于搭讪才有朋友
02. 搭讪有技术，跟陌生人打成一片
03. 远离搭讪空白期，问问题的门道
04. 自我介绍，成功搭讪的通行证
05. 探知对方心理，提高搭讪成功率
06. 见什么人说什么话，搭讪先看对象
07. 网络搭讪，看网搭高手的秘密武器

第四章

魔鬼搭讪招来爱神的眷顾

——大好姻缘岂可错过，让语言化作爱神之箭

01. 告别剩男剩女，搭讪是获得爱情的第一步
02. 克服紧张心理，顺利搭讪心仪之人
03. 突破情感困局，掌握搭讪异性的秘诀
04. 男人搭讪要慎重，有勇有谋有机会
05. 被女人“倒追”，你想过吗
06. 搭讪女王的魔法，让男人主动送上门
07. “第一次”约会，离幸福更近一些

<<魔鬼搭讪学>>

08. 利用好45秒钟，自我推销要够漂亮

09. 短信聊天，为搭讪加加分

第五章

魔鬼搭讪引来财神临门

——伶牙俐齿求得人脉，精彩口才说动四方客

01. 识别客户，为搭讪找到更多的借口

02. 观察着装特点，搭讪正中客户下怀

03. 不可忽视的小细节，与客户搭讪的助推器

04. 3分钟成功搭讪，别给客户说不的机会

05. 赢取客户信任，说好搭讪的第一句话

06. 电话搭讪是捷径，让客户主动成交

07. 约见客户，不谈销售谈什么

08. 职业化拜访，帮销售打好基础

09. 搭讪进行时，用心维护客户关系

10. 与陌生客户搭讪，莫要触犯说话禁忌

<<魔鬼搭讪学>>

章节摘录

版权页： 02.丢不掉的面子：你为什么搭讪失败 能不能放下面子与人搭讪，是对待搭讪行为的一个基本态度。

面子观念由来已久。

“人活一张脸，树活一张皮”“人争一口气，佛争一炷香”等和面子有关的俗语比比皆是。

生活中，我们也常常能看见为了面子讳疾忌医、邯郸学步、沐猴而冠、夜郎自大……有些人仿佛天生就会交朋友，他们能很轻松地在不同的场合结交陌生人，而陌生人也喜欢被他们搭讪。

但有些人却很难和陌生人交上朋友，甚至完全不知道如何与陌生人搭讪。

因为他们不好意思，害怕万一对方拒绝或者不理睬，自己会在别人那里留下笑柄。

搭讪不成功的原因有许多，其实最主要的一个是无法放下面子去跟陌生人开口说第一句话。

想要进行一个成功的搭讪行为，首先就要深刻认识面子在搭讪中的危害，从而征服面子带来的交往阻碍。

请大家仔细想一想，此刻正去搭讪的你，本来就不认识对方，被拒绝了大不了就是回到原点，你损失什么了吗？

事实上，搭讪比任何一个商业活动或决策都要来得划算，而且只赚不赔。

因为只要你做了，就可能有收获；即使你失败了，也不会有任何损失。

有人会说：“不对，搭讪失败让我损失了面子啊！”

但现代社会的经验告诉我们：做人要务实，里子比面子更重要。

由面子问题还可能引申出一种错误的罪恶感，认为搭讪是一种轻浮的举动，是不文明、不道德的。

其实，搭讪只是一种手段，与对方相识、相知才是真正的目的。

因此，你不必为自己主动搭讪别人而感到心虚。

如果你连接触对方的行动都没有，那对方不仅不会成为上天赐给你的礼物，反而会成为你永远的遗憾。

“以貌识人”不是“以貌取人”！

况且，一个人的外貌绝不只是其亮丽的外形，还包括其气质、风度以及举止。

被这样的人吸引，而产生结识他的愿望和行动，不是天经地义的吗？

还有的人把缘分当做不敢搭讪的借口，这其实也是面子带来的错误认识。

认为只有朋友介绍或在同一个公司上班，才是所谓“自然而然”认识的人，这样认识的人也比较值得信任。

而搭讪则是跟完全不相干的人说话，因此这不能算是缘分。

其实这种论点是站不住脚的，实质上搭讪是一种宽泛意义上的缘分：只要被你看到的，就是一种缘分。

你该做的就是把握这个机会，和你感兴趣的那个“陌生人”说话，开始你们真正的“结缘之旅”。

面子问题实在害人不浅！

其实仔细想想，搭讪不过是一件简单的事，无关痛痒，只要你不做得太过分，有哪个美女或帅哥会抡圆了手臂打你巴掌呢？

每个人都希望自己被搭讪，因为这不但是对自己魅力的肯定，还能结交一个新朋友，何乐而不为呢？一切都只是面子惹的祸，放下面子能有多难呢？

面子是一种潜在的自卑。

过分注重面子，虚荣背后的辛酸也只有自己知道，正如莫泊桑小说《项链》中的玛蒂尔德夫人，在一次虚荣的背后，付出的却是自己十年辛酸的代价。

而事实上，真正的尊严来自于自信来自于实力，来自于成绩。

搭讪是为了让自己结交一份良缘，或者有助于事业的成功，因此要时刻记得，放下面子，不等于失去尊严。

面子就是包袱，就是负累。

它只会让你在面对事情的时候优柔寡断，会顾及到很多种因素，让你犹豫不前，最后只能与机会说再

<<魔鬼搭讪学>>

见。

有的人活了一辈子只为面子而活，到最后却丢了面子；而有的人甩开面子的包袱，努力奋斗，最后却赢得了面子。

说到底，面子就是身边的一层枷锁，只有挣脱出它的束缚，才能让一个人重获新生。

总之，想要搭讪就要放下自己的面子，不要以为搭讪会让自己多么尴尬或者多么有失身份。

只要改变了自己对搭讪的看法，那么，想要成功地结识陌生人，我们就可以牺牲面子；为了真正的尊严，我们可以丢掉一时的面子！

延伸阅读：你搭了，便成功了 搭讪的修炼就是人生中的一个过渡，从一个默默无言的人转变成一个成功的搭讪者，经历的过程是艰辛的，但也是快乐的。

要想进行高明的搭讪，基础工作一定要做好。

这样，搭讪将会变得轻而易举。

另外，即使搭讪失败了也不要紧，搭讪的机会天天都有，这一次的失败就是下一次成功的起点。

作为一个菜鸟，要对自己的语言攻势负责，搭讪的道路将会越走越平坦。

搭讪的基础是开场白，不用去钻牛角尖，没有必要去计较搭讪的成败。

相对而言，你搭了，你便成功了。

你可以在搭讪中成长，当然也可以在搭讪中变得强大。

修炼搭讪这条路并不好走，也许会被误解为坏人，也许会被嘲笑。

可是当你搭到一个让你感觉很好的人时，你就可以扬眉吐气地翻身了。

你做到的，是那些嘲笑你的人做不到的。

从这个角度说，你比他们强多了。

<<魔鬼搭讪学>>

编辑推荐

《魔鬼搭讪学:瞬间与陌生人成为朋友》旨在强调搭讪的必要性和它所带给人们的影响。希望朋友们能够摆脱社交时的紧张甚至恐惧心理，树立起坚定的自信心，培养阳光心态，掌握搭讪技巧，通过搭讪陌生人给自己创造机会，通过结识客户来拓展业务，为你的人生增添更多的精彩。

<<魔鬼搭讪学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>