

<<丛林社会永恒的生存法则>>

图书基本信息

书名：<<丛林社会永恒的生存法则>>

13位ISBN编号：9787511329653

10位ISBN编号：7511329659

出版时间：2012-12

出版时间：中国华侨出版社

作者：宋师道

页数：249

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<丛林社会永恒的生存法则>>

### 前言

人都是在“用人”和“被人用”中成就自己的。

要明白，我们被人用正说明我们有价值，我们完全可以摆正心态，承认这种法则的存在，并且合理地利用这种价值，在“被人用”中成就自己。

一位建筑老板，总是感觉工程进度太慢，想在底层提用一个工人做工头出来管事。

为了找到合适的人选，他直接到建筑工地去探访。

到了工地，他便问第一位工人：“请问你在做什么？”

” 这位工人没好气地回答：“在做什么？”

你没看到我正在用铁锤来敲碎这些该死的石头。

而这些石头又异常地坚硬，让我汗流不止，这真不是人干的活。

” 他又继续找到第二位工人，问他：“请问你在做什么？”

” 第二位工人无奈地答道：“为了每天能拿到养家糊口的工资，不然，谁会愿意干这种又脏又累的活呢？”

” 他又去问第三位工人：“请问你在做什么？”

” 第三位工人眼睛中顿时闪烁着喜悦的神采，便说道：“我正在参与兴建这一座雄伟华丽的大教堂

落成之后，这里可以容纳许多人来做礼拜。

虽然敲石头的工作并不轻松，但当我想到将来会有无数的人到这儿接受上帝的爱，心里便常为这份工作而感到高兴。

” 结果不言而喻，老板决定让第三位工人成为管理者。

通过以上分析，我们可知，虽然这三位工作都在工作，但他们的工作态度却截然不同。

前两位面对被人用时，态度消极，只为了工作而工作。

第三位面对工作则是充满了感恩之心，能积极思考，凡事在他看来，都是好得不能再好。

那些能够正视“被人用”的人，就能够抓住机会，从中获益。

就像第三位工人一般，在“被人用”中找到了自身的价值，并且还心情愉快地度过了每一天，同时还获得了提升的机会。

所以，生活中，我们要正视“被人用”，同时也要用他人之力，让自己受益一生。

本书一反传统对“利用”一词的认知，颠覆了人们一贯对“被人用”的反感与厌恶，从积极的方面阐述想要得到成功的秘诀是“不怕‘被人用’，就怕你没用”，强调人应该在“被人用”中成就自己，提升自己。

本书内容翔实，语言生动，贴近现实生活，小故事耐人寻味，深入浅出地向读者阐明了丛林社会永恒的生存法则，让你在“被人用”中逐步地铺好成功之路，成就成功的人生！

## <<丛林社会永恒的生存法则>>

### 内容概要

宋师道编著的《丛林社会永恒的生存法则》一反传统对“利用”一词的认知，颠覆了人们一贯对“被人用”的反感与厌恶，从积极的方面阐述想要得到成功的秘诀是“不怕‘被人用’，就怕你没用”，强调人应该在“被人用”中成就自己，提升自己。

《丛林社会永恒的生存法则》内容翔实，语言生动，贴近现实生活，小故事耐人寻味，深入浅出地向读者阐明了丛林社会永恒的生存法则，让你在“被人用”中逐步地铺好成功之路，成就成功的人生！

## <<丛林社会永恒的生存法则>>

### 书籍目录

#### 第一章 好人气的人“有价值”

1. 没自信，别指望能提升个人价值
2. 工作是反射个人价值的镜子
3. 小细节，暗藏提升个人价值的大智慧
4. 有潜力，才能有未来
5. 会打扮，能赢得更多的好感
6. 好行为，让别人对你刮目相看
7. 职场“看涨不看跌”

#### 第二章 提升自我价值，做个有用的人

1. 做一个让人觉得了不起的人
2. 被老板欣赏是一种本事
3. 做一个行业内拔尖的人
4. 不满足现状，才能走得更高远
5. 给自己正确地定位
6. 你的“看家本领”是什么
7. 不断学习，提升价值
8. 随时给自己“充充电”
9. 今天工作不努力，明天努力找工作
10. 从小事做起，细节成就卓越

#### 第三章 要想找到好出路，就要有“不可替代”性

1. 培养吃苦耐劳的精神
2. 要有精准的择业眼光
3. 敢于冒险，才能抓取机会
4. 要有敢为人先的魄力
5. 培养把握机会的能力
6. 合作的意识必不可少
7. 用智慧去寻找成功的道路
8. 练就真实力，才能更好地生存
9. 练就自身的优势

#### 第四章 主动出击，创造机会，寻找好出路

1. 创造机会，才有好出路
2. 正确对待背黑锅
3. 等待机会，不如创造机会
4. 不愿意求人，难以被重用
5. 善于用人者胜
6. 多一些“感情投资”
7. 创造“双赢”局面

#### 第五章 拥有好心态，是快乐生存的关键

1. 要学会控制好自身的情绪
2. 做人不必太较真
3. 能屈能伸，方能成就大业
4. 有进取心，困难并不算什么
5. 用幽默化解尴尬
6. 面对“窘境”，学着自嘲一下
7. 学会适时装点“小糊涂”

## <<丛林社会永恒的生存法则>>

### 第六章 大智若愚，韬光养晦，低成是为了未来的高就

1. 学会示弱，成就大计
2. 韬光养晦，隐忍待时
3. 今日之屈，为了明日之伸
4. 把握好聪明与糊涂的度
5. 既掌握原则又善于妥协
6. 硬碰硬，会让你吃大亏
7. 盯紧自己的“目标”
8. 韬光养晦，争取笑到最后

### 第七章 懂点“读心术”，才不易被欺骗

1. 看清别人的真实面孔
2. 熟人也可能成为骗子
3. 朋友之间要“亲密有间”
4. 牢记“防患于未然”的古训
5. 别有用心的闲话不要听
6. “火眼金睛”识上司

### 第八章 欲想被老板很好地重用，赢得信任是关键

1. 欲被老板重用，“听话”是关键
2. 老板喜欢被人尊重
3. 在老板心中，忠诚比能力更重要
4. 让老板放心，努力工作是第一位
5. 正确领会老板的意图
6. 别跟老板抢镜头

### 第九章 有原则有主见，才能不迷失自我

1. 坚持原则是上策
2. 切不可迷失自己
3. 成功来源于忍耐
4. 顺从别人，不等于要做“应声虫”
5. 做人原则不可丢
6. 有主见，才能有方向
7. 多听取他人意见，但不要任人玩弄
8. 缺乏主见，只会落得可悲的下场
9. 坚持自己，敲开成功的大门
10. 命运掌握在自己手中

### 第十章 有智慧有勇气，事业、人气共同提升

1. 切勿让人拿你当枪使
2. 一定要警惕的职场陷阱
3. “小心”背后，竖起耳朵
4. 身处逆境，善于自救
5. 告诉自己“我能行”
6. 失败了，雄心壮志不可丢
7. 寻找有利时机，自立门户
8. 不给自己留太多的退路
9. 梦想再多，还需行动

### 第十一章 有行动，有恒心，经营属于自己的成功

1. 想与做有距离
2. 今日事，今日毕

<<丛林社会永恒的生存法则>>

3. 克服自卑，努力去做
4. 成功属于立即行动的人
5. 没有失败，只有暂时的不成功
6. 坚持不懈，方能成功
7. 成功就是将自己的强项发挥到极致
8. 善借他人之智

## <<丛林社会永恒的生存法则>>

### 章节摘录

1. 没自信, 别指望能提升个人价值 成功学大师拿破仑·希尔说过这样一句话: 成功的外表总能够吸引人们的注意力, 尤其是“成功者的力量”, 更能吸引人们的赞许性的注意。

这种“成功者的力量”, 就是人们在自信时散发的独特的气质, 它能使别人的目光不由自主地停留在你身上。

而很多时候, 我们告诫自己要谦虚谨慎, 不要锋芒太露, 时间一长, 反而使自己变得有点自卑。

如果你是一个新产品推销员, 在你不自信的时候, 可能会用下面几种开场白开始谈话: “不好意思, 我知道您很忙, 如果您能给我5分时间, 我将不胜感激。

” “今天我是特意来问候您的, 祝您事业顺利, 万事如意。

如果您现在不方便, 我可以等一会儿……” “打扰了, 请问可以开始了吗?

” “对不起, 说到这里可以结束了吧?

” 这样的谈话了无生趣, 没有生机, 也会使自己感到一股潜在的压力, 畏首畏尾, 对方也就觉得自己高高在上。

而一个自信的人, 他会这样说: “很高兴能有与您直接谈话的机会。

因此, 我想充分地利用这个机会, 谈谈我们产品的优点。

如果您有什么疑问的话, 请随时提出问题。

” “我今天是专程来向您介绍一下这种新产品的优点。

” 就这样, 你从被动就变为主动, 既能介绍产品, 让对方了解, 也能制造机会, 让对方主动提出疑问。

这种自信的力量能让对方对你产生好奇, 交流的时候也就愉快多了。

当然, 对双方而言, 真正的价值是那种长远的、能可持续发展的合作关系, 这样才能实现“双赢”。

而“成功者的力量”, 那种从内而外散出来的自信正是开创“双赢”局面的保证。

当然, 这种从骨子里流露出来的自信, 也不是说有就有, 就像一个侠客的内功修为, 需要长期的沉淀。

而当你从内心深处认为自己能够触摸到成功的时候, 你的价值才能更好地展现出来。

李萍是一个应届毕业生, 在招聘会上, 她看好一份发展前景很好的工作, 竞争十分激烈。

她认真地投上了自己的简历。

几天后, 她去公司参加面试, 到了那儿她才发现, 只有两个名额的岗位, 却来了近百人参加面试, 这给人带来的压力可想而知。

不过她相信自己的实力, 同时认为如果有压力的话, 那对每个来面试的人都是一样的。

当面试官问她: “你觉得你能做好这份工作吗?

” 李萍十分坚定地回答: “我能行!

” 刚说完, 李萍又有些不好意思, 接着说: “我说‘我能行’, 是完全没有根据的。

我并非故意要说谎, 而是在任何一个面试的时候我一直都说‘我能行’。

” 面试官轻轻一笑, 说: “这个我是知道的, 但是在你身上, 我看到了热情和某种闪光的力量。

至于实力, 在以后的工作慢慢积累就是了。

” 就这样, 李萍通过了面试, 找到了自己满意的工作。

实际上, 面试官所说的“某种闪光的力量”, 主要还是从李萍身上散发出来的那股自信, 它迸发着一股让人难以抗拒的力量, 使李萍在众多求职者中脱颖而出。

在我们听一些名人的讲座、看一些名人的访谈节目的时候, 总是会不经意地被他们的一些细微的动作吸引, 也许是一个眼神, 也许是一个手势……在他们的眼神和手势中, 透露出一种震慑人心的力量, 感染着我们。

我们也希望能结交到像他们一样有实力、有价值的人。

有的人本来信心满满, 不过, 他们太容易受到外在因素的影响, 别人的一句话、一个动作、一个眼神可能就让他们乱了方寸, 这不是一个真正自信的人, 也很难成为一个有大作为的人。

## <<丛林社会永恒的生存法则>>

小范刚参加工作在车间实习的时候，跟随一名老师傅在车床上学习加工零件。在老师傅眼里，他真是一个很有头脑的小伙，学得也很好。

“学得真快”“干得好”是他对小范说过最多的话。

很快，小范就可以单独加工一些零件了，并且没有出过不合格产品。

一次，车间主任见他独自在加工零件，就走过来对他说：“你自己行吗？

师傅不在不要瞎干，出次品怎么办？

”脸上露出一丝责备的神情。

结果，小范一整天都在担心，生怕做出不合格的产品，可最后还是有好几件产品不合格，这让他很失望，觉得自己并没有师傅说得那么好，也没有自己想象得那么聪明。

本来，小范可能会快速掌握技术，然后也成为一名优秀的师傅，但他失败了，只因车间主任的那一句话。

为了能够提升个人价值，我们一定不能像小范这样缺乏自信，不管遇到什么，都要有着积极乐观的心态和“蔑视”一切困难的勇气。

积极乐观的心态能够让你战胜恐惧。

很多时候，失败的原因往往不是自己能力低下，而是信心不足，还没有上场，在士气上就先输了几分。

在许多成功者身上，我们都可以看到超凡的自信心所起到的巨大作用。

这些事业取得成功的人，在自信心的驱动下，敢于对自己提出更高的要求，并在失败的时候看到希望，最终获得成功。

所以，想要成为焦点，成为一个能够取得成就的人，我们一定要自信。

它不是自吹自擂自恋，而是一种积极的心态。

充满自信的人似乎总是在一个强大的气场当中，而这个气场正是一种能促使别人渴望与你交流的力量，在无形中提升着我们的价值。

P2-4

<<丛林社会永恒的生存法则>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>