第一图书网, tushu007.com

<<成功创业的300个常识>>

图书基本信息

书名：<<成功创业的300个常识>>

13位ISBN编号：9787511317964

10位ISBN编号：7511317960

出版时间：2012-1

出版时间：中国华侨

作者：常桦

页数：384

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

选择决定人生，创业改变命运。
许多青年人都梦想着有一天能成为创 业者， 拥有属于自己的事业。
中国人最爱自己创业，但创业者虽多，其中失败的 人也不 少，成功率往往不高。
无数事实证明，要想创业致富的美梦成真，功成名 就，就 必须在创业前掌握各种知识，做好各项准备工作，然后才能按部就班地实 现自己 的理想。
如果你有心创业，就必须掌握所有的创业信息。
除了运用既有的人脉 、经验、 资金外，也可以阅读相关的图书，如此会事半功倍，避免在创业的过程中 多走一 些冤枉路。
创业是一项开拓性的事业，其中涉及的因素多而复杂，创业者面临的 风险与 机遇并存。
创业者如何避免失败，走向成功，其中大有学问。
如需要掌握 什么样 的管理知识，如何选人、聘人与用人，如何谈判，怎样筹集资金与财务管 理，如何拓展市场和营销，怎样掌握法律法规，如何了解员工和下属的心理等， 这都关 系到企业的兴衰成败，也是每一位有心创业的青年最为关注的难点，更是 本书所 要解决的问题。
创业承我着无数人的梦想，是对家人的责任，以及对生活的追求与希 望。
创 业的过程充满了迷茫、无助、汗水与泪水，在追求成功的道路上，我们将 走过一 个艰辛的历程。
既然选择了去拼搏，就无惧长路漫漫、道路崎岖。
风雨中 我们必 将脚踏实地、满怀信心地走向成功。
创业可让我们为社会作出较大的贡献。
无论是风风火火的创业大赛， 还是高 校关于允许在校生创业的政策；无论是股市创业板的开放，还是孵化器的 星火燎 原，所有的这些都说明了整个社会对创业的关注和支持。
本书一共分为15个章节，共计300个常识，这300个常识贯穿了创业者 从创 业起步到公司成熟运作时需要了解的每一个步骤和每一个过程。
成功创业的道路有无数条，需要用到的知识也极为深厚，300个常识略 显不 够。
但愿本书精选出来的这些共性的常识、发散思维型的案例以及幽默生 动的睿 智良言，能对即将踏上和已经踏上创业道路的人们起到学习、参考和借鉴 的作用。

内容概要

创业并不是传奇！
书中的内容并不会让您头脑发热、热血沸腾，反而会让您趋于理性、冷静！
它没有吹嘘种种创业的“宝典”和“圣经”，而是讲述可能导致创业失败甚至让创业者破产的种种可能和潜在隐患。
它解决的问题是：在当下的中国，没有资本支撑也没有强大的后台，普通人如何避开陷阱、少走弯路、修正做事方法，从而走出“我想创业”的梦想，迈向“我能创业”的征程！
是企业老板、门店经营者、草根创业者和不甘于打工者不可不读的创业实践宝典。

作者简介

常桦：企业管理咨询专家，中国国际经济法律人才学会理事。
长期从事企业管理、咨询、营销和策划等工作。
出版有《哈佛管理模式全集》、《日价值管理》、《中国式领导》、《中国当代企业家管理思想述评》、
《影响企业家一生的300个管理故事》等。

第一图书网, tushu007.com

<<成功创业的300个常识>>

书籍目录

第一章　成功不是梦，我能创未来
1.创业需要健康的身体
2.用创业心态来武装自己
3.创业要拼才会赢
4.创业者应具备的资质
5.创业者应具备的文化素质
6.创业者应具备的商业知识
7.创业者要有鲜明的个性
8.创业不可缺少政治头脑
9.善于发现并抓住市场机遇
10.要有良好的创业管理才能
11.注意创业时存在的风险
12.了解你的特长
13.知识工作者的创业优势
14.失业者的创业契机
15.克服创业时的恐惧心理
16.创业前先赢得家庭的支持
第二章　谋划当先，创业前的筹划
17.创业时应谨慎人行
18.进行必要的市场调研
19.谨慎选择创业项目
20.对创业计划进行可行性评估
21.创业从熟悉的行业做起
22.如何正确选择创业项目
……
第三章　创业第一步：筹集资金
第四章　创业方式与经营方式
第五章　合同：成功创业的护身符
第六章　启动创业的引擎
第七章　招兵买马，打造必胜团队
第八章　先求生存，后图发展
第九章　向制度要效益，做好行政与内部管理
第十章　精打细算，健全企业财务管理
第十一章　营销：创业生死牌
第十二章　创业秘籍：核心竞争力
第十三章　税务登记，依法纳税
第十四章　企业维权与公关
第十五章　要创业，更要生活

章节摘录

第二章 谋划当先，创业前的筹划　　创业要做到三思而后行，做到有备无患。
切忌浮躁，切忌仓促行事。
在创业时，要提前做好调查研究，不可凭一时的冲动匆忙上阵，造成不必要的损失。
17.创业时应谨慎入行　　有人说：“创业就是先创后业。
”对创业者来说，选择行业是其中的一大难题，那么，如何选择好的行业呢？
找对进入的行业，是创业成功的第一步。
选择适合创业的中小企业类别，一般说来应该注意以下几点：　　（1）选择资金周转快的行业。
对刚刚创业的人来说，不宜选择投资回报周期太长的行业。
创办公司有很多地方需要资金，当你老是看到向外数钱而不进账的时候，心里会越做越慌，资金计划切忌不要刚刚好，很多企业就是死在资金没有一点儿余地上。
（2）选择人手少的行业。
有很多初创者缺乏经验，如果摊子铺得太大，有时候就收拾不过来，最后也把自己给累坏了。
人少，大家目标一致，可以集中精力向前冲。
（3）选择市场区分明显的行业。
你提供的商品或创业的行业应有明显的市场区分，这样即使在竞争激烈的市场中，也必能符合某一特定市场的需求，占有一席之地。
（4）选择毛利率高的行业。
如果产品的毛利率高，相对来说获利也高；另一方面，如果可以不断开发产品的附加价值，获利空间自然也会加大。
（5）选择生产、交易或服务时间短的行业。
最好选择生产过程短或者根本不需要生产过程，可立即交易而不需要浪费时间讨价还价，服务时间短的行业，因为这类行业在财务或市场上的风险相对较少。
（6）选择民生必需的行业。
所谓民生必需行业，就是日常生活的6大基本需求，即食、衣、住、行、育、乐，这些行业往往定位清楚，消费者普遍，不论景气好坏人们都会需要，因此不会缺乏客源。
（7）选择充满远景的行业。
如果你进入的行业具有前瞻力、有远景，那么时机一到你便会成为第一品牌。
切莫去接触一些“夕阳”行业，没有前景的行业只会使你创业的负担愈来愈重。
在游戏市场上，有家公司增速很快，这个公司叫豌豆。
团队的老板叫黄加阳，这个赢在中国12强的80后男孩，绝对是聪明之极。
但是，在创立豌豆公司之前，他却花了6年时间在社区里奋斗，却一无所获。
正如他自己所言：自己选错了行业方向，导致自己白白浪费了6年的光阴。
有时候创业容易驾轻就熟，这个原理是没有错的，做你最熟悉的事情。
但殊不知，创业须有“天时地利人和”，在过去的6年中，天时一直不错，那就剩下地利与人和，互联网是一种大众消费服务，所以地利其实就不一定要就熟，把自己作为一个消费者，把周围朋友作为消费者，不难获得相对准确的用户体验。
篱笆的团队不是装修行业出身，55BBS的团队也不是快销行业的背景，只是从自身出发，从身边的消费者出发，踏踏实实在一个“正确的行业”里去细致地耕耘，才会结出丰硕的果实。
“男怕入错行，女怕嫁错郎”。
创业更是如此，入错行，选错了方向，即使怎么努力，你都会在迷惑之中，最终得到的是徒劳的失败。
……

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com