

<<一生的忠告大全集>>

图书基本信息

书名：<<一生的忠告大全集>>

13位ISBN编号：9787511313096

10位ISBN编号：7511313094

出版时间：2011-6

出版时间：中国华侨

作者：(美)约翰·D.洛克菲勒|译者:范毅然

页数：424

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<一生的忠告大全集>>

前言

前言 忠告，是智者的睿语，是师长的劝诫。

好的忠告是一笔值得一生珍藏的宝贵财富，它是歧路前的警示，让你避免重蹈覆辙，在人生的道路少走弯路，少遭挫折和失败；它是迷途时的明灯，在你彷徨之际，指引你前进的方向；它是坦途时的鞭策，在你春风得意之时，提醒你别忘了远方的目标；它是末路时的安慰，抚平你的创伤，激发你的潜能，催促你重整旗鼓，开始新的挑战……接受了正确有益的忠告，不但可以增加你的个人力量，而且可以帮你树立正确的人生观，让你具有前进的希望和动力。

本书收录了洛克菲勒、约翰·摩根、查斯特菲尔德、巴菲特、比尔·盖茨、李嘉诚、松下幸之助等七位世界名人给年轻人的忠告，这些忠告毫无保留地总结和浓缩了他们的人生经验和智慧，在学习、工作、交友、处理人际关系等方面给予年轻人许多深刻的教诲，在投资理财、获取成功方面提出了许多中肯的指导。

约翰·D·洛克菲勒是美国第一家工业托拉斯企业的创建者，他成功地造就了美国历史上一个独特的时代，被誉为“窥见上帝秘密的人”。

可以毫不夸张地说，洛克菲勒家族在过去150年的发展史就是整个美国历史的一个精确的缩影，并且已经成为美国国家精神的杰出代表。

“洛克菲勒给儿子的37封信”是洛克菲勒一生的思想精华，饱含了一位父亲对孩子们那浓浓的爱以及殷切的希望，真实、完整地记录了洛克菲勒在其98年的峥嵘岁月中的人生智慧和成功之道，展示一位商业巨子如何从无到有创造财富，又如何抓住每一分钱来赚取更多的财富的。

从中你将看到一位传奇的商业巨子、一位伟大的父亲，为你揭示成长、修身、处世与财富的秘密。

这不仅仅是一些教子的忠告，更是一把把收获幸福、走向成功、开启财富大门的金钥匙。

约翰·皮尔庞特·摩根是美国近代金融史上最著名的金融巨头，曾两度几乎以个人之力使美国经济起死回生，被誉为“华尔街的拿破仑”。

摩根给儿子小约翰·皮尔庞特的32封信是以遗嘱形式流传下来的贵重藏品。

信札“透露了太多摩根家族创造财富的秘密和人生智慧，是一本培养伟大企业家无可比拟的教材……”这些信札被外界获悉之后引起出版界的广泛关注，多年一直有人强烈要求出版，但都被一一回绝。

直到20世纪90年代中期摩根家族的继承者查尔斯·摩根才答应付梓刊印。

这些信札的价值就如亨利·斯塔杰所说：“比摩根家庭富可敌国的全部财富更加宝贵。”

美国金融家艾伦·格林斯潘也曾高度评价：“这些信件是摩根家族的至宝。”

当我戴上白手套阅读了一页，便不忍释手，文章写得实在太妙了，我只有在读《圣经》时才有这种感觉。

恍然间，我好像看到了摩根家族强大、富有的秘密……查斯特菲尔德勋爵是英国著名政治家、外交家、文学家，他出身于贵族世家，36岁担任英国驻荷兰海牙大使，1745~1748年相继担任爱尔兰总督、国务大臣等国家要职。

他留给后人最大的财富是他写给儿子的书信。

在这些书信中，他把自己宝贵的人生经验和处世感悟，通过深情的教诲和极富文学魅力的灵动笔触，毫无保留地告诉儿子，给儿子在学识、品格、仪表、交际、事业、生活等方面提出了极其宝贵的人生忠告。

在父亲书信的教导下，菲利普·斯坦霍普最终成为英国杰出的外交家。

两个多世纪以来，查斯特菲尔德勋爵写给儿子的信风靡欧洲各国，成为西方贵族式教育的典范，被誉为“培养最杰出的青少年、造就最优秀的男子汉的经典教科书”。

这些忠告对于所有人，尤其是正在成长中的青少年提高素质、取得成功具有重要的借鉴和教育作用。

巴菲特是世界上唯一一位仅仅通过股票投资成为世界首富的人，其资产曾经达到620亿美元，超过比尔·盖茨，被誉为“华尔街股神”、“当代最伟大的投资家”。

然而，巴菲特更是一位慈祥的长者，一位成功的导师，他的人生哲学被世人所推崇，“巴菲特给年轻人的31个忠告”展示了他在人生观、价值观等方面独特的感悟，针对年轻人成长过程中

<<一生的忠告大全集>>

的关键问题，如生活态度、职业选择、人生规划、管理营销、投资理财、股票操作等等，向青年朋友提出了一些实用的忠告。

这些饱含智慧的忠告都是从巴菲特年轻时候所犯的 errors 中加以提炼总结的，为年轻人提供了化解人生困局的指引，无疑是年轻人改变命运、拥有辉煌人生的智慧指南。

比尔·盖茨是世所共知的财富的象征，他学生时代创业，20岁领导微软，31岁成为有史以来最年轻的亿万富翁，37岁便成为美国首富，39岁成为世界首富。

这一切的成功，使得比尔·盖茨成为世人特别是年轻人羡慕和崇拜的偶像。

比尔·盖茨的成功，绝不是与生俱来的，而是得益于他的一些做人做事的准则。

他将自己成功的秘诀，总结为30条人生忠告，作为最珍贵的礼物奉献给每一位渴望成功的人。

这30条忠告被称为“黄金准则”，其中既有他的人生感悟、处世妙论，又有他的经营智语、经商心得，是每一个有志追求成功的年轻人都应该学习的，可以引导年轻人克服障碍，少走弯路，勇于登高，最终实现人生的目标。

李嘉诚创造了一个让人惊叹的商业神话：14岁步入社会，没有文凭，没有资金，当过茶馆堂倌，做过推销员，22岁正式开始创业，30岁即成为千万富翁，最终以自己雄厚的实力和庞大的商业帝国成为风光无限的世界华人首富，被誉为商界“超人”。

李嘉诚的成功是他智慧、意志力的胜利，同时又是他人生信条和做人哲学的胜利。

“李嘉诚给年轻人的30个忠告”是其数十载打拼后的人生感悟、上百亿财富的人格源泉，涵盖了立志、心态、性格、价值观等各个方面，不仅教那些刚刚步入社会的年轻人如何做人、做事，而且也为年轻人指明了努力的目标和成功的方向。

松下幸之助是日本的“经营之神”、东方企业界的骄子、日本商业精神的化身。

他领导松下公司从一家小作坊发展到著名跨国企业，他首创“事业部制”、“终身雇佣制”等日本企业管理制度，以及“自来水哲学”、“玻璃式经营”、“水坝式经营”等企业经营哲学。

“松下幸之助给年轻管理者的24个忠告”是他60多年的实践与思考的结晶，融合了东西方双重智慧——以古老的东方学统为基础，消化吸收西方国家先进的管理理念与方法，并将其转化为适宜本土文化的经营之道，字里行间时时闪现着他对人生、价值、世界的深刻思考，处处洋溢着东方智慧的芬芳，令人读之倍感亲切，在潜移默化中感受和习得松下经营管理思想的精髓。

朋友们，向这些已成就辉煌事业的成功者学习吧，他们的忠告句句都是“金玉良言”，当你了解了他们的人生忠告并有目的地遵循时，祝贺你，你已经迈出了改变你人生的第一步！

当你严格地按照他的忠告去做，你将会以健康、积极的心态投入到你的学习、生活和事业中，并会取得非常大的进步。

向优秀的人学习，你将是优秀的人；向成功的人学习，你将是成功的人。

<<一生的忠告大全集>>

内容概要

忠告，是智者的睿智语，是师长的劝诫。

好的忠告是一笔值得一生珍藏的宝贵财富，它是歧路前的警示，让你避免重蹈覆辙，在人生的道路少走弯路，少遭挫折和失败；它是迷途时的明灯，在你彷徨之际，指引你前进的方向；它是坦途时的鞭策，在你春风得意之时，提醒你别忘了远方的目标；它是末路时的安慰，抚平你的创伤，激发你的潜能，催促你重整旗鼓，开始新的挑战.....接受正确有益的忠告，不但可以帮助你树立正确的人生观、价值观，还能给你力量和指引，让你站在巨人的肩上，更快更顺利地取得人生的成功。

《一生的忠告大全集(超值白金版)》由约翰·D.洛克菲勒等所著，收录了洛克菲勒、摩根、查斯特菲尔德、巴菲特、比尔·盖茨、李嘉诚、松下幸之助等七位享誉世界的名人给年轻人的人生忠告，这些忠告毫无保留地总结和浓缩了他们的人生经验和智慧，在学习、工作、交友、处理人际关系等方面给予年轻人许多深刻的教诲，在获取财富、成就事业方面等提出了许多中肯的指导，是每一个有志追求成功的人都应该学习的人生指南。

朋友们，向已成就辉煌事业的成功者学习吧，他们的忠告句句都是“金玉良言”，当你了解他们的人生忠告并有目的地遵循时，祝贺你，你已经迈出了改变你人生的第一步，当你严格地按照他们的忠告去做，你将以健康、积极的心态投入到你的学习、生活和事业中，并会取得非常大的进步。向优秀的人学习，你将是优秀的人；向成功的人学习，你将是成功的人。

<<一生的忠告大全集>>

作者简介

作者：（美国）约翰·D.洛克菲勒等 编译：范毅然等

<<一生的忠告大全集>>

书籍目录

洛克菲勒给儿子的37封信

约翰·D·洛克菲勒简介

第1封信 起点不决定终点

第2封信 运气靠策划

第3封信 天堂与地狱比邻

第4封信 现在就去

第5封信 要有竞争的决心

第6封信 为前途抵押

第7封信 别让精神破产

第8封信 只有放弃才会失败

第9封信 坚定不移的信心足可撼动山峦

第10封信 你只能相信自己

第11封信 重视对手，勇于竞争

第12封信 天下没有免费的午餐

第13封信 隐瞒你的聪明

第14封信 财富是勤奋的副产品

第15封信 只为成功找方法，不为失败找借口

第16封信 成功的希望就在自己手中

第17封信 花时间让自己富裕起来

第18封信 第二名与最后一名没什么两样

第19封信 冒险才能利用机会

第20封信 侮辱有时可以催人奋进

第21封信 明白交易中的价值与价格

第22封信 合作是一种获利战术

第23封信 相信自己是重要人物

第24封信 让每一分钱都物有所值

第25封信 忍耐是一种策略

第26封信 幸运之神眷顾勇者

第27封信 欲得完美想法，必先具备许多想法

第28封信 结束是另一个开始

第29封信 拒绝与消极人士来往

第30封信 做目的主义者

第31封信 抱怨只会让优秀沦丧

第32封信 让合适的人出现在合适的地方

第33封信 永远作策略性思考

第34封信 始终把部属放在 第一位

第35封信 财富是种责任

第36封信 充实你的心灵

第37封信 谁都有机会成为大人物

摩根给儿子的32封信

约翰·皮尔庞特·摩根简介

第1封信 迎接挑战

第2封信 做一个积极行动的人

第3封信 敢于尝试新事物

第4封信 只有相信成功才能得到成功

<<一生的忠告大全集>>

- 第5封信 失败不是一件坏事
- 第6封信 看重读书的经济价值
- 第7封信 用心经营友谊
- 第8封信 婚姻是一生的投资
- 第9封信 释放压力, 储蓄健康之本
- 第10封信 有效利用时间
- 第11封信 不断汲取新经验
- 第12封信 说“谢谢”越频繁, 越容易成功
- 第13封信 激发员工的热情
- 第14封信 多元化策略安度暴风雨
- 第15封信 谨防冒险的诱惑
- 第16封信 正确使用金钱
- 第17封信 扩大事业的野心
- 第18封信 成为最优秀的领导者
- 第19封信 让你的演讲充满魅力
- 第20封信 企业精神的精髓
- 第21封信 有价值的“批评”
- 第22封信 关心并尊重员工
- 第23封信 解雇员工的技巧
- 第24封信 效率化管理
- 第25封信 看好你的钱包
- 第26封信 创新是突破困境的利器
- 第27封信 规避投资的风险
- 第28封信 与银行愉快地合作
- 第29封信 战胜你的恐惧心理
- 第30封信 掌握用人之道
- 第31封信 幸福来自你对生活的态度
- 第32封信 全看你的了

查斯特菲尔德给儿子的46封信

查斯特菲尔德简介

- 第1封信 确定目标, 合理分配时间和精力
- 第2封信 奠定一生的基石
- 第3封信 不要沉湎娱乐活动
- 第4封信 品性的重要意义
- 第5封信 培养完美的品性
- 第6封信 完美是你终生追求的目标
- 第7封信 高尚的品格是你立足和腾飞的基础
- 第8封信 美德与学问缺一不可
- 第9封信 勿染恶习, 远离不良人士
- 第10封信 社会是荣誉的大学堂
- 第11封信 切莫自以为是, 要不断完善自己
- 第12封信 学习切忌一知半解
- 第13封信 持之以恒地学习
- 第14封信 学习时要全神贯注
- 第15封信 切勿卖弄学问
- 第16封信 学习时不忘关心政治
- 第17封信 从生活中学习真知

<<一生的忠告大全集>>

- 第18封信 良好的外在素养让你在社交和事业上脱颖而出
 - 第19封信 优雅的风度礼仪蕴含着巨大的力量
 - 第20封信 凭借良好的教养出人头地
 - 第21封信 像雕琢的钻石一样光彩照人
 - 第22封信 培养你的口才
 - 第23封信 口才和雄辩
 - 第24封信 轻松自如地演讲
 - 第25封信 优雅的谈吐比讲话的内容更为重要
 - 第26封信 靠自己的力量开辟道路
 - 第27封信 学会独立思考
 - 第28封信 保持自信乐观的心态
 - 第29封信 培养坚定无畏的气魄
 - 第30封信 挫折是前进的动力
 - 第31封信 懒散的头脑和关注琐事的头脑
 - 第32封信 细节决定你的成败
 - 第33封信 真正的智慧
 - 第34封信 积累社会经验，提高社会认识
 - 第35封信 抛弃教条主义，增长社会阅历
 - 第36封信 掌握为人处世的艺术
 - 第37封信 广结善友，不要处处树敌
 - 第38封信 取悦他人的艺术
 - 第39封信 如何加入“上流社交圈”
 - 第40封信 如何在群体中扮演高贵的角色
 - 第41封信 如何与上流社会的女士交往
 - 第42封信 对于爱的思考
 - 第43封信 谨防年轻时的诱惑
 - 第44封信 经营好你的婚姻
 - 第45封信 健康是你一生的财富
 - 第46封信 友谊温暖人生
- 巴菲特给年轻人的31个忠告

巴菲特简介

- 第1个忠告 以自己想要的方式生活
- 第2个忠告 个人最大的成功是靠自己努力的成功
- 第3个忠告 思考永远是行动的前锋
- 第4个忠告 只做有把握的事情
- 第5个忠告 为兴趣工作
- 第6个忠告 别把简单的事情复杂化
- 第7个忠告 极尽所能地选出自己的英雄
- 第8个忠告 把阅读当成工作
- 第9个忠告 工作需要激情
- 第10个忠告 研究失败比研究成功更有价值
- 第11个忠告 没有调查就没有发言权
- 第12个忠告 抗住诱惑的攻击
- 第13个忠告 理性是稳定的保障
- 第14个忠告 人生最大的利润是信誉
- 第15个忠告 做一个正直的人
- 第16个忠告 不轻易负债

<<一生的忠告大全集>>

- 第17个忠告 不盲目跟风
- 第18个忠告 价格与价值的差异是盈利的来源
- 第19个忠告 模糊的正确胜过精确的错误
- 第20个忠告 足够的耐心是成功必不可少的
- 第21个忠告 相信直觉，它能帮你做出优化选择
- 第22个忠告 胆大心细是做成所有事情的“法宝”
- 第23个忠告 出手要快，收手要更快
- 第24个忠告 筹码集中在一起才更有优势
- 第25个忠告 财富只钟情专注的人
- 第26个忠告 假定自己只有一次机遇
- 第27个忠告 策略因实情而变
- 第28个忠告 避免陷入分析的沼泽
- 第29个忠告 情商比智商更重要
- 第30个忠告 志在必得的决心
- 第31个忠告 多投资自己

附：巴菲特语录

比尔·盖茨给年轻人的30个忠告

比尔·盖茨简介

- 第1个忠告 我应为王
- 第2个忠告 等待恩赐是不合时宜的
- 第3个忠告 首先思考谁会帮助自己
- 第4个忠告 跑在别人的前面
- 第5个忠告 策划未来是最重要的事情
- 第6个忠告 借助巨人的力量
- 第7个忠告 人才是企业的生命
- 第8个忠告 落后就是耻辱
- 第9个忠告 合作是生存的必要
- 第10个忠告 勇于挑战“不可能”
- 第11个忠告 机遇不会自动变成财富
- 第12个忠告 创新是活力之源
- 第13个忠告 思考是行动的灵魂
- 第14个忠告 有效的竞争管理
- 第15个忠告 与人才共事是永远不变的
- 第16个忠告 注重团队协调
- 第17个忠告 充分信任，给员工创造空间
- 第18个忠告 最宝贵的是适应变化的能力
- 第19个忠告 客户的需求是市场的导向
- 第20个忠告 最出色的工作是利用好信息
- 第21个忠告 坚持下去，成功在下一个转角
- 第22个忠告 多否定自我欲望
- 第23个忠告 做力所能及的事
- 第24个忠告 准备越足，效率越高
- 第25个忠告 失败是成功的需要
- 第26个忠告 爱拼才会赢
- 第27个忠告 专注是卓越的征兆
- 第28个忠告 伟大来自责任感的驱使
- 第29个忠告 一劳永逸的想法只会导致灭亡

<<一生的忠告大全集>>

第30个忠告 不成功，决不罢休

附：比尔·盖茨语录

李嘉诚给年轻人的30个忠告

李嘉诚简介

第1个忠告 眼界决定境界

第2个忠告 有变数的地方就有机会

第3个忠告 决策是行动的风向标

第4个忠告 积累不够，事情的发展必不宏大

第5个忠告 小心驶得万年船

第6个忠告 先人一步，胜人千里

第7个忠告 谋虑周详才能做到“不疾而速”

第8个忠告 风险意识是最后的防备

第9个忠告 欲擒故纵，让生意来找你

第10个忠告 步步为营，稳扎稳打

第11个忠告 不入虎穴，焉得虎子

第12个忠告 成功没有绝对公式，但有一定的原则

第13个忠告 进攻要快，退守要更快

第14个忠告 苦难是最好的学校

第15个忠告 未雨绸缪，未买先想卖

第16个忠告 分散风险，投资多元化

第17个忠告 别人贪婪时恐惧，别人恐惧时贪婪

第18个忠告 给机遇一些成长的时间

第19个忠告 信誉是商人的最大资本

第20个忠告 保持低调，隐藏虚实

第21个忠告 先做人，再做商人

第22个忠告 多做一点，就可能多赢一点

第23个忠告 抢知识就是抢未来

第24个忠告 只赚良心钱

第25个忠告 人事有代谢，与时代并进

第26个忠告 跟好市场导向

第27个忠告 最大的智慧在于知人用人

第28个忠告 和气生财

第29个忠告 让别人赚钱

第30个忠告 嘉千骏之长，诚万川之江

松下幸之助给年轻管理者的24个忠告

松下幸之助简介

第1个忠告 苦难是试金石

第2个忠告 勤勉是治疗悲惨生活的良药

第3个忠告 走自己的路

第4个忠告 勇气与魄力让希望升腾

第5个忠告 用别人的钱做大自己的生意

第6个忠告 坚持相信自己

第7个忠告 时机成熟了再行动

第8个忠告 好时别看得太好，坏时也别看得太坏

第9个忠告 把事情看得简单些

第10个忠告 把事业当做崇高的使命

第11个忠告 危机中的机会

<<一生的忠告大全集>>

- 第12个忠告 在竞争与合作中谦虚学习
- 第13个忠告 适应市场需求是企业竞争力的保证
- 第14个忠告 慎重选择合作伙伴
- 第15个忠告 “玻璃式”经营法
- 第16个忠告 “水坝式”经营法
- 第17个忠告 人力不是成本，而是资源
- 第18个忠告 人事决策是最根本的管理
- 第19个忠告 给员工充分信任
- 第20个忠告 管理应该人情化
- 第21个忠告 销售服务是品质竞争的关键
- 第22个忠告 分清大事和小事
- 第23个忠告 储存信誉就是储存资金
- 第24个忠告 随时反省，才能领悟经营要诀

<<一生的忠告大全集>>

章节摘录

版权页：亲爱的约翰：有一则寓言很有意味，也让我感触良多。

那则寓言说：在古老的欧洲，有一个人在他死的时候，发现自己来到了一个美妙而又能享受一切的地方。

他刚踏进那片乐土，就有个看似侍者模样的人走过来问他：“先生，您有什么需要吗？”

在这里您可以拥有一切您想要的：所有美味佳肴，所有可能的娱乐以及各式各样的消遣，其中不乏妙龄美女，都可以让您尽情享用。

”这个人听了以后，感到有些惊奇，但非常高兴，他暗自窃喜：这不正是我在人世间的梦想嘛！

一整天他都在品尝所有的佳肴美食，同时尽享美色的滋味。

然而，有一天，他却对这一切感到索然无味了，于是他就对侍者说：“我对这一切感到很厌烦，我需要做一些事情。

你可以给我找一份工作做吗？”

他没想到，他所得到的回答却是摇头：“很抱歉，我的先生，这是我们这里唯一不能为您做的。

这里没有工作可以给您。

”这个人非常沮丧，愤怒地挥动着手说：“这真是太糟糕了！”

那我干脆就留在地狱好了！”

”“您以为，您在什么地方呢？”

”那位侍者温和地说。

约翰，这则很富幽默感的寓言，似乎告诉我：失去工作就等于失去快乐。

但是令人遗憾的是，有些人却要在失业之后，才能体会到这一点，这真不幸！

我可以很自豪地说，我从未尝过失业的滋味，这并非我运气，而在于我从不把工作视为毫无乐趣的苦役，却能从工作中找到无限的快乐。

我认为，工作是一项特权，它带来比维持生活更多的事物。

工作是所有生意的基础，所有繁荣的来源，也是天才的塑造者。

工作使年轻人奋发有为，比他的父母做得更多，不管他们多么有钱。

工作以最卑微的储蓄表示出来，并奠定幸福的基础。

工作是增添生命味道的食盐。

但人们必须先爱它，工作才能给予最大的恩惠，获得最大的结果。

我初进商界时，时常听说，一个人想爬到高峰需要很多牺牲。

然而，岁月流逝，我开始了解到很多正爬向高峰的人，并不是在“付出代价”。

他们努力工作是因为他们真正地喜爱工作。

任何行业中往上爬的人都是完全投入正在做的事情，且专心致志。

衷心喜爱从事的工作，自然也就成功了。

热爱工作是一种信念。

怀着这个信念，我们能把绝望的大山凿成一块希望的磐石。

一位伟大的画家说得好，“痛苦终将过去，但是美丽永存”。

但有些人显然不够聪明，他们有野心，却对工作过分挑剔，一直在寻找“完美的”雇主或工作。

事实是，雇主需要准时工作、诚实而努力的雇员，他只将加薪与升迁机会留给那些格外努力、格外忠心、格外热心、花更多的时间做事的雇员，因为他在经营生意，而不是在做慈善事业，他需要的是那些更有价值的人。

不管一个人的野心有多么大，他至少要先起步，才能到达高峰。

一旦起步，继续前进就不太困难了。

工作越是困难或不愉快，越要立刻去做。

如果他等的越久，就变得越困难、可怕，这有点像打枪一样，你瞄的时间越长，射击的机会就越渺茫。

我永远也忘不了做第一份工作——记账员时的经历，那时我虽然每天天刚蒙蒙亮就得去上班，而办公

<<一生的忠告大全集>>

室里点着的鲸油灯又很昏暗，但那份工作从未让我感到枯燥乏味，反而很令我着迷和喜悦，连办公室里的一切繁文缛节都不能让我对它失去热心，而结果是雇主不断地为我加薪。

收入只是你工作的副产品，做好你该做的事，出色完成你该完成的工作，理想的薪金必然会来。

而更为重要的是，我们劳苦的最高报酬，不在于我们所获得的，而在于我们会因此成为什么。

那些头脑活跃的人拼命劳作绝不是只为了赚钱，使他们工作热情得以持续下去的东西要比只知敛财的欲望更为高尚——他们是在从事一项迷人的事业。

老实说我是一个野心家，从小我就想成为巨富。

对我来说，我受雇的休伊特—塔特尔公司是一个锻炼我的能力、让我一试身手的好地方。

它代理各种商品销售，拥有一座铁矿，还经营着两项让它赖以生存的技术，那就是给美国经济带来革命性变化的铁路与电报。

它把我带进了妙趣横生、广阔绚烂的商业世界，让我学会了尊重数字与事实，让我看到了运输业的威力，更培养了我作为商人应具备的能力与素养。

所有的这些都在我以后的经商中发挥了极大效能。

我可以这样说，没有在休伊特—塔特尔公司的历练，在事业上我或许要走很多弯路。

<<一生的忠告大全集>>

编辑推荐

<<一生的忠告大全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>