

<<人脉圈大全集>>

图书基本信息

书名：<<人脉圈大全集>>

13位ISBN编号：9787511312594

10位ISBN编号：7511312594

出版时间：2011-4

出版时间：中国华侨出版社

作者：达夫

页数：383

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人脉圈大全集>>

内容概要

在美国好莱坞流行着一句话：“一个人是否成功，不在于你知道什么，而在于你认识谁。

”卡耐基训练大中华区负责人黑幼龙指出，这句话并不是说人不需要学习和提高专业知识，而是强调“人脉是一个人通往财富和成功的入门票”。

斯坦福研究中心曾经发布一份调查报告，结论指出：一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自人际关系。

这是一个令人震惊的结论，同时，也是一个让人清醒的结论。

这让我们明白为什么世界上有那么多才华横溢的人郁郁不得志，为什么我们的周围有那么多怀才不遇的抱怨者，事实上，人脉的力量超乎你的想象。

《人脉圈大全集(超值白金版)》是迄今为止内容最全面、方法最实用、技巧最丰富的人脉圈经营术大全集，将理论与实践相结合，深入浅出地论说了人脉圈的价值、如何获得极佳的人脉关系、经营人脉圈的方法以及在经营人脉的过程中应当注意的问题等，让你以一种高瞻远瞩的战略眼光拓展自己的人脉圈，为自己走向成功奠定坚实的人脉基础。

阅读《人脉圈大全集(超值白金版)》，可以帮助你找出生命中的贵人、规避生活和职场中的小人、通晓分辨贵人与小人的方法，让你在广阔的人脉圈中获取最大的利益，获得更多的发展机会，办事更顺利，生活更幸福，从而快速走向成功。

本书由达夫编著。

<<人脉圈大全集>>

书籍目录

上篇人脉就是命脉

第一章人脉就是命脉

储藏你的“人脉基金”了吗

人脉来了，机遇还会远吗

缔造人脉，时来运转的关键

搭建好人脉，生活更精彩

人脉，离不开的护身符

人脉，施展你魅力的舞台

人脉，延伸你能力的法宝

第二章人脉是你事业发展的有力的推手

人脉，决定成功的暗码

人脉，为你的人生镀金

赢家手中的秘密武器——人脉

人脉，看不见的手，看不见的资产

人脉，一种可再生资源

人脉，事业前进的推动器

人脉，事业发展的情报站

第三章有人脉成功像坐电梯，没人脉成功像爬楼梯

命运并不完全掌握在自己手里

成功可以抄近路

贵人是人际网上的重要“结点”

每个人的身边都有一座金矿

贵人是成事的一大筹码

借贵人之力激发生命潜能

让别人为自己的成功铺路

不是怀才不遇，是没找到贵人

山重水复疑无路，贵人相助又一村

第四章越早搭建人脉，就越早成功

建立高品质的“人脉网”

牢记姓名好处多

有事没事常联系

没有机会，就自己创造

让贵人环绕在你的身边

发挥“智囊团”的巨大威力

“贵人网”也需要及时升级

第五章主动靠近人脉，让关系越走越近

为感情多开几个账户

天涯海角常联络

酒席宴上无远近

登门拜访，叙旧迎新

礼尚往来

“鸿雁传书”

第六章自己走百步，不如贵人扶一步

拓展你的交际版图

不是富人也要搭几次头等舱

<<人脉圈大全集>>

用显微镜看他人的优点
寻找贵人也要对症下药
你慷慨助人，贵人自会慷慨助你
在他人的矛盾缝隙中寻找自己的贵人
以实力为饵，“钓”贵人上钩
结交贵人，多多益善
远离“舒适圈”，呼吸新鲜空气
社交馈赠也需要窍门
第七章人一生要借助的8种贵人
机遇贵人：慧眼识珠的伯乐
诸葛贵人：出谋划策的智囊
指路贵人：指引方向的识途老马
推手贵人：催人奋进的激励高手
财富贵人：雪中送炭的资金支持者
势力贵人：照亮前程的折射光
精神贵人：塑造人格的灵魂导师
侠义贵人：危难时刻援助之手
第八章做一个到处招人喜欢的有“缘”人
宽容和谦让
充满自信，赢得信任
做人要诚实守信
有时候，沉默也很重要
倾听，无声胜有声
甩掉自负
大智若愚，该糊涂时就糊涂
心平气和，少惹是非
善待他人
该说“不”时就说“不”
不要随随便便生气
做到善解人意
软硬兼施
饰外修内，毋虚有其表
第九章赢在第一印象
给人微笑，传递美好
好的开场白，好的后续
幽默，打通人脉的灵丹妙药
时刻敬人三分，所得必是人敬三分
赞美，天下最美的语言
要一点含蓄，要一点谦逊
把自信写在脸上
怀有一颗热忱友善的心
主动，便赢得了成功人脉的一半
第十章四两拨千斤的“人脉策略”
三杯酒量，不熟也能混熟
小小的名片，长长的线
留下电话，保持联系
适时适地适话题

<<人脉圈大全集>>

人脉的“异性效应”
人与人之间的“弹性原则”
第十一章通过人际脉络，不断拓展人脉
人脉中的“鲑鱼法则”
人脉也需要互动
抓住时机、抓住场合沟通
距离产生美
化干戈为玉帛，让别人为你添砖加瓦
不怕欠人情，只怕忘恩情
拔?人脉中的杂草
为你的人脉投一笔“感情投资”
拓展人脉的七大战略
中篇人脉圈中的黄金法则
第一章向上看齐，成功人士是你的榜样人脉
与成功者在一起的秘密
抱着学习的心态去工作
多向前辈取“真经”
与优秀的人共事
用榜样激励自己
第二章凿壁借光，名人是你的王牌人脉
有超强影响力的人是王牌贵人
接近名人，没有想象中那么难
借名人之“光”
让名人的“虚荣心”为己所用
让名人给你当“托”
找个名人做朋友
抓住关键人物的手上路
第三章做厚缘分，陌生人也是难得的人脉
世上没有陌生人，只有未结识的朋友
不要与贵人“对面不相识”
找到与陌生人之间的共同话题
微笑着说“你好”的学问
打造亲和力，让陌生人乐于接近
让陌生人成为自己的贵人
第四章平等待人，小人物是你的潜在人脉
今天的小人物，明天的大贵人
识英雄于微时
不可小觑?服务人员
认出你的“隐形上司”
适时的关心让人感动
挖掘平凡人的优点
给小人物信心
对小人物施与知遇之恩
与小人物交往，细节不容忽视
别让你的荣耀暗淡他人
第五章学而不厌，师长是你的精神人脉
师长为你带来人生的无形资产

<<人脉圈大全集>>

尊重各个领域的资深元老
留意身边的长者和大师
多一点主动，多一点谦逊
用请教换取“高人一点”
别碰尊者的“逆鳞”
第六章血浓于水，亲人是你永恒的人脉
亲情支撑你的生命
亲戚之中必有贵人
成功者背后必有一个伟大的爱人
父母：你的第一任老师
兄弟齐心，其利断金
亲戚情分是“走”出来的
依靠亲人走向成功
第七章肝胆相照，朋友是你忠实的人脉
朋友是一座坚实的靠山
朋友助你创造财富
朋友是你事业前进的情报站
交友需要志同道合
朋友必须分类
深交靠得住的朋友
朋友相处是一门艺术
第八章乡音无改，老乡是你的地缘人脉
老乡是难得的办事资源
老乡是助你拓展人脉的好帮手
异乡之难，靠老乡化险为夷
故乡人，该求就求
“乡情”是巧妙办事的突破口
警惕“老乡骗子”
第九章化敌为友，对手是你的特殊人脉
善于借力，对手也能变贵人
对手逼你成为强者
能容对手，才能借对手之力
学习对手的长处是最佳的借力之道
放对手一马
同行——不是冤家是贵人
不计前嫌，化敌为友真君子
第十章同舟共济，同仁是你的互助人脉
同仁的作用无处不在
同?是自己的一面镜子
以心换心，寻求同仁的支持
与同仁双赢才是真赢
与同仁在事业上互相促进
学会与几种不同类型的同仁相处
第十一章借梯登天，领导是你的天然人脉
欲求事业发展，抓住领导是关键
揣摩领导的意图
做上司认可的员工

<<人脉圈大全集>>

执行命令是不容商量的事
唯有敬业，才能晋升
忠言不必逆耳
推卸责任是不负责任的表现
“功高震主”会害了自己
第十二章以德服人，下属是你的未来人脉
水能载舟，下属是你真正的贵人
不拘一格用人才
“巴掌加甜枣”的驭人艺术
别揪着下属的错误不放
为下属们设置“擂台”
给下属展现才华的机会
共享才能共赢
下篇人脉圈中不可不防的12种人
第一章小人，游离于道德圈外的社会细菌
小人无处不在
心机吞噬人性的良知
扭曲的价值滋生社会细菌
小人磕绊你的人生
牵着鼻子走向死胡同
察言观色识小人
防人之心不可无
多听听老前辈的经验
第二章拍马者，拍弯了脊梁
拍马者古今有之
不动声色“咬人”
认清拍马者的恭维
对拍马者置之不理
第三章墙头草，利就是风向
利就是风向
左右逢源，两边讨好
唯利是图
秘密泄露在不断的变色中
六月的天，墙头草的脸
如何应对“墙头草”
故意显示无利可图的一面
勿让“墙头草”的企图得逞
第四章笑面虎，阴险藏在笑脸后
狐狸想吃鸡，脸上笑嘻嘻
善面与邪念只在转眼之间
明枪易挡，暗箭难防
蜜酒有毒
暗箭随时都会射来
明辨不善意的恭维
始终留一道心理防线
莫当好好先生
第五章伪君子，污浊的心披着道德的外衣

<<人脉圈大全集>>

伪装是“君子”最大的专利
最会说道德，最不讲道德
杯酒藏玄机
烫手的山芋全扔给你
不要被假象迷惑
人不可貌相
学会说“不”
打铁还需自身硬
第六章大嘴巴，“求知欲”与传播欲的结晶
谣言就这样产生
长舌的背后
欲传之话，何患无辞
众口可以铄金
人言可畏
心事烂在肚子里
不可以被激怒
让别人说去吧
第七章瘾君子，难以自制的瘾劲
从好奇走向上瘾
吸尽万贯家财，换来牢狱之灾
青烟几缕，悲歌一曲
贪杯误事
沉迷与堕落一起发酵
骰子摇出残缺家庭
规劝瘾君子迷途知返
拒绝为瘾推波助澜
远离瘾友
第八章红眼病，狭窄心胸装满自卑与失落
心胸狭窄容不得他人
嫉妒是长在自卑上的畸形果
不良心态带来对他人的伤害
功臣战友一个不留
妒火点燃兽性
学会韬光养晦
与嫉妒心强的人适当沟通
不妨满足一下别人的虚荣
第九章好猜疑的人，在这个世界上只相信怀疑
自信抛到九霄云外
生活中写满戒备
狐疑是一面哈哈镜
理性为猜疑殉葬
逼出兄弟间的一堵墙
主动洗刷清白
三思后行释猜疑
利用狐疑化危局
第十章忘恩负义的人，私利将了恩情的军
私利是吞噬情义的虎口

<<人脉圈大全集>>

中山狼得志便猖狂
吃水忘了挖井人
鸿恩浩荡不敌恨水一滴
狗还懂得摇尾巴
不渴求别人的感激
错误只能上演一次
第十一章贪婪的人，索取满足不了贪欲
欲海无边
名利的奴隶
财富重于生命
有便宜就占
强求不属于自己的面包
为达目的不择手段
不要贪小便宜
适当给他几颗糖
不与贪者争名利
吊起对方的胃口
第十二章赖皮者，无理与无信的集合体
耍赖的几种类型
视承诺为儿戏
赖皮的商家
借口如山堆
赖皮的多米诺效应
不与赖皮者做交易
摸清底细再出牌
第十三章窝里霸，温顺与蛮横隔着一道门
窝里当霸王
专捏软柿子
得寸进尺
有仇必报
小区里的地痞
软弱没有抬头的日子
强悍面对刁难
好汉不惹地头蛇

章节摘录

版权页：每个人都将成功作为自己追求的人生目标，因为在竞争的社会里只有拥有事业的成功才是完美的人生。

一个人的成长、发展、成功，都是在人际交往中完成的，甚至一个人的喜怒哀乐也都与他的人际关系息息相关。

没有人际交往，人们无法预测自己的前途，无法面对困难，无法面对天灾人祸；没有人际交往，人们就组不成家庭、社会和国家，更谈不上个人的前途和发展。

以前，每个组织都是独立的单元。

在这些单元中每个人都权责分明。

分工程度、次序及内部程序都是统一规定的。

如今，那些等级森严、分工明确、井然有序的组织结构已经被可变的、有机的和充满活力的架构所取代，面貌焕然一新了。

这种新的架构能够很快适应组织不断变化的需求。

人们不再把各层面的工作定义为一些毫无人情味、机械性的操作了。

社会就是这样根据每个人对变革的适应能力、反映能力和应变能力对他们的成果作出反馈的。

而他们的成功取决于如何编织他们的关系网络、如何营造他们的人脉天地。

这是社会赋予每个人的使命，我们义不容辞！

不论是大自然赐给我们人类的福祉，还是我们在漫长的物竞天择中进化来的必需的生存能力，总之，正是无数人脉资源的延伸，我们才得以实现伟大的梦想，才得以成功，得以辉煌。

如果谁能编织一张这样的人际交流网络，那他注定就要成功，因为他已经牢牢把握住了属于成功的暗码。

在我们的日常生活和平常工作中，可以作为“人脉暗码”的朋友，大抵可分为以下三类：第一类朋友与工作无直接关系，但又是我们生活中必不可少的，称为“游伴”。

原则上不是同行，通常是我们参加各种研讨会、同乡会和各种社团时认识的朋友，有些可能还是“吃”出来或“喝”出来的酒肉朋友。

他们不但可以成为我们掌握各行各业知识信息情报的提供者，帮助我们了解周围的动态，有时甚至可以成为我们的知心朋友或“监护人”，有什么事都可以拿出来商量或发泄，这种朋友俗称“哥们”。

第二类朋友提供给我们有关工作情报和意见，称为“情报提供者”。

这种人大都从事记者、杂志和书刊的编辑、广告和公关工作还有政府行政人员，他们信息来源及时广泛，即使你不频频请教打扰，对方也会经常提供一些宝贵的意见。

第三类朋友提供给我们有关工作方式和生活态度的意见，称为“顾问”。

这种人多半是专家学者，甚至是本行业内的权威人士，我们可以把他们视为前辈或师长。

我们要对他们万分尊敬，而你所得的也将是超过万分的惊喜。

无论哪一类朋友，我们都应该尽力和他们处好关系。

来日方长，总有他们大显身手的一天，也有你收获的一天。

经营好你的人脉关系网，然后，你就可以像“稳坐中军帐”的蜘蛛，猎物自然会送上门来——只需要迅速出击就可以稳操胜券了。

有了人脉，意味着你就有了成功的潜在能力，只要利用适当、发挥适当，成功非你莫属。

莫洛最初只不过是一个医院的书记员，后来升任美国摩根银行股东兼总经理，年薪高达100万美元，后任美国驻墨西哥大使，一时威震全美。

这位莫洛先生，缘何有如此惊人的成就呢？

原来莫洛一生中最大的转折点，就是他被摩根银行的董事们相中，才一跃而成为全美商业巨子，登上摩根银行总经理的宝座。

据说摩根银行的董事们选择莫洛担当此任，不仅因为他的聪明才智和果断干练在企业界久负盛名，更因为他具有极佳的人脉关系。

可见，有了人脉，不但意味着你会比一般人更富有成就，而且就连成功都有捷径，真是百利而无一害

<<人脉圈大全集>>

啊！
那你还犹豫什么，快抓好你手中成功的暗码吧！

<<人脉圈大全集>>

编辑推荐

《人脉圈大全集(超值白金版)》：人脉是成功的秘密捷径：有人脉，成功就像坐电梯；没人脉，成功就像爬楼梯。

一个人的圈子决定他的眼界和所处的阶层，人脉圈的广度和深度决定他的财富和前途。

一生中收益最大的投资就是对人脉的投资。

人脉就是命脉，人脉就是财脉，人脉就是成功的最大秘诀人脉决定成败 人脉决定财富 人脉决定命运
古今中外人脉术的集大成之作你是不是经常感到自己势单力薄？

是不是经常期望获得他人的支持？

是不是意识到自己力量有限，并不能解决所有的问题？

全美人际关系专家哈维·麦凯甚至直白地问了这样一个问题：“如果凌晨两点，你急需70万美元，你有多少个朋友会不问理由、二话不说、迅速到银行汇钱给你？

”能否利用人脉关系，决定了人生的成败；能否善用人脉关系，决定了可否快速走向成功。

· 人脉圈决定人的发展平台 · 人脉圈左右人一生的成败 · 人脉圈是人生最大的财富内容最全面、方法最实用、技巧最丰富有人脉，成功就像坐电梯；没人脉，成功就像爬楼梯每个人一生下来就形成了一张属于自己的人际关系网，而且随着人的成长。

这张关系网不断地得到编织和完善。

人一出生，就有了父母和亲戚，产生了家族里的人际关系；一上学，就有了老师和同学。

产生了师生和同学的人际关系；参加工作，有了老板和同事，产生了单位里的人际关系；此外，还有社会上的各种朋友、同乡、合作伙伴等人际关系。

可以说，我们每一个人都生活在一张巨大的人际关系网之中，这张能够无限扩大的人际关系网就是我们生存于其中的人脉圈，它就好比一座无形的金矿，拥有了这座金矿。

你就掌握了取之不尽的财富。

少数人认识到了这一点，所以他们富了；大多数人没有认识到这一点，所以他们仍然贫穷。

有的人穷了一辈子，就因为他们一辈子也不懂得经营自己的人脉圈。

《人脉圈大全集(超值白金版)》是迄今为止内容最全面、方法最实用、技巧最丰富的人脉圈经营术大全集，将理论与实践相结合，深入浅出地论说了人脉圈的价值、如何获得极佳的人脉关系、经营人脉圈的方法以及在经营人脉的过程中应当注意的问题等，让你以一种高瞻远瞩的战略眼光拓展自己的人脉圈，为自己走向成功奠定坚实的人脉基础。

阅读《人脉圈大全集(超值白金版)》，可以帮助你找出生命中的贵人、规避生活和职场中的小人、通晓分辨贵人与小人的方法，让你在广阔的人脉圈中获取最大的利益，获得更多的发展机会，办事更顺利，生活更幸福，从而快速走向成功。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>