

<<温州人发财日记>>

图书基本信息

书名：<<温州人发财日记>>

13位ISBN编号：9787511309785

10位ISBN编号：751130978X

出版时间：2011-2

出版时间：中国华侨

作者：富贵

页数：255

字数：280000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<温州人发财日记>>

内容概要

敢吃天下苦，敢走天下路，敢闯天下关，敢揽天下财。

这就是温州人的财富理念。

他们在超越印度人的双腿，英国人的财富，美国人的金钱，犹太人的头脑，他们在用一种全的创业模式和致富手段去改变现实，创造历史。

哪里有财富，哪里就有温州人。

未来是属于中国人的，也属于温州人的！

翻开本书，透视温州人的发财秘笈，探寻温州人的财富精髓和智慧。

温州人能做到的你也能做到！

<<温州人发财日记>>

书籍目录

全温州最窝囊的男人
“倒插门”的女婿不好当
借钱?你拿什么来还
人要是倒霉,放屁都能砸伤脚后跟
老子靠力气赚钱
和媳妇闹别扭
钱不是万能的
差点去抢小朋友的包子
顺手牵衣
绝情丈母娘逼我离婚
没法在家待了
给我三年时间,还你一个百万富翁
哈尔滨,我到你这疙瘩挣钱来了
只要能挣钱,啥苦我都能吃
十个温州人,九个是老板,还有一个准备当老板
大生意都是从小做起的
小商品好赚钱
有行动,才有收获
吼出第一单生意
推销是门学问
生意不分贵贱
我不想拯救地球,我只想挣够100万
人算不如天算
食堂里偷听来的商机
“买贵送便宜”和“超低折扣”
货源决定你的利润
加快货物和资金的流通速度
哪怕只挣一毛钱,也别把货砸手里
想当老板,先睡地板
和城管打游击
你缺什么,我卖什么
愿意掏100块钱的人,不在乎多掏3块钱
先交朋友,再做生意
收保护费的“地头蛇”
为了顾客,我不怕得罪小偷
人比货重要
小钱是大钱的祖宗
不能让天气影响我的生意
我卖的都是新鲜玩意儿
骑三轮车在冷风中拿货
不熟不做
离家远了,离钱近了
认识了老乡,加入了商会
救了一个女孩子
未来需要规划

<<温州人发财日记>>

寻了块风水宝地
再见了，地摊儿生涯
不“名”则已，一“名”惊人
生意只要不停，就不存在失败
没有不赚钱的行业
路越熟，越好走
亲兄弟，明算账
不知道“约会”，你“out”了
钱只有“转”起来，才能“赚”进来
做生意就是做人，必须讲诚信
预备一笔“救命钱”
做生意就像蜘蛛结网
多个朋友多条路
两手都抓，两手都要硬
生意是跑出来的
做生意不仅要能吃苦，更要动脑子
用人脉挖金脉
老实人总是受欢迎
有了自己的工厂
借鸡生蛋，借钱赚钱
稳定压倒一切
采购好不好，决定着我的利润
培养自己的业务精英
没有质量，一切都是假的
从偷师学艺到自成一家
有了车，挣钱更快了
力不从心，该学习了
留住了人才，就赚到了钱财
忠于一个客户
只有借钱才能知道自己有几个朋友
机遇来临时，要冲在前面
处变不惊，把损失降到最低
为了准时送货，差点把命搭进去
我成功不仅是靠运气
分钱赢人心，大家好，才是真的好
春节，老富家的大团圆
我相信，我的明天会更好

<<温州人发财日记>>

章节摘录

富贵。

27岁。

温州人。

上门女婿。

全世界都知道温州男人精明能干，可任何地方都有例外。

比如，富贵的丈母娘就认为，自己的女婿是个窝囊废，而且是全温州最窝囊的男人。

对于一个男人而言，窝囊是对他最大的羞辱！

她的话对别人无所谓，却让我很难过。

因为，我就是富贵！

为了买到最新鲜的菜，每天早上5点多，我就起床去菜市场。

等我从早市回来，粥已经熬的差不多了，我开始煎鸡蛋、烤面包。

6点半，我把全家人叫起来吃早饭。

吃早饭时，丈母娘总会挑三拣四，不是说粥没熬好，就是说我煎的鸡蛋不够香，又或者我买的油条不脆了。

我曾经试图为自己辩护，结果招来了暴风骤雨般的“反击”。

现在，我学会了沉默。

整个早饭时间，我都要忍受她不停的抱怨。

到最后，她喜欢用一句话来总结：“你看看你，一个大男人，连这点小事儿都干不好，真是窝囊废！”

我闺女嫁给你，真是倒了八辈子的霉！

”她每天都是如此。

从早上起床那一刻起，她就给我脸色看，一直到晚上睡觉，才会停止对我的刁难。

每当她喋喋不休地指责我时，我都会有一种冲动，想把汤勺扔在她脸上的冲动。

“富贵！”

冷静点！

她是你丈母娘，别跟她一般见识！

”每次我都在努力抑制自己的冲动。

吃完早餐，我把孩子送到幼儿园。

孩子们去幼儿园了，老婆和岳父上班了，丈母娘去公园跳舞了，家里只剩下我一个人。

我开始收拾早餐的碗筷。

我现在没有工作，家务活就是我的工作。

收拾完厨房，我再把家人昨晚换下的衣服洗干净晾好，然后，我还要把家里的地墩干净，把房间收拾干净。

干完这些家务，我就躺在客厅的地上看天花板上的红色吊灯。

吊灯是结婚时我老婆小莉买的，当时她对我说：咱们要把日子过得像吊灯一样红红火火。

- 转眼间，五年过去了，我们已经有了了一双儿女，可是日子一直不温不火，并没有当初想的那么红火。

相反，丈母娘每天的言语刺激甚至让我在这个家里感到不知所措。

如果一个人无所事事，我会感觉时间过得很慢；如果一个人无所事事地发呆，一个上午很快就会过去。

午饭我一般不吃，但是我要做给丈母娘吃。

为了不被挨骂，午饭做好我就出门。

通常，我会去江心屿，坐着，发呆。

下午5点，我要去幼儿园接孩子，回家还要做晚饭。

吃完晚饭，全家人在客厅看电视，我在厨房刷碗。

<<温州人发财日记>>

丈母娘一边嗑瓜子一边看电视，每当看到电视里有成功男人出现，她都会跟小莉说：“你那个窝囊废要是能有人家一半，我这个‘刘’字就倒过来写。

”我不知道自己该说些什么，只能默默地溜回自己的房间。

这就是我近半年的生活，我是个没工作的男人，每天除了做家务，就是发呆。

很多时候，我都在绝望中生活，像行尸走肉般地存在。

今天是周末，老婆不用上班，孩子们也不用上课，他们要睡到9点才会起床。

这并不意味着我也可以睡懒觉。

我的丈母娘可不会因为今天是周末而推迟跳舞时间，我仍然要像往常那样，5点多就起床去菜市场，买完菜回家为她一个人准备早餐。

没办法，谁让我是“倒插门”的女婿！

结婚很久我才明白，为什么那么多人宁愿打光棍，也不愿意去人家当“上门女婿”，因为，“倒插门”的女婿难当！

全世界都知道温州人有钱，可任何地方都有穷人。

温州市下辖鹿城、龙湾、瓯海3区和瑞安、乐清2市及永嘉、平阳、苍南、文成、泰顺、洞头6县。

市区的眼镜、打火机、饰品、不锈钢；苍南人的标牌、商标、印刷；平阳人的礼品；永嘉人的纽扣、玩具、皮具；乐清人的电器；文成、泰顺人的餐饮宾馆……每个地方都有值得当地人夸耀的产品，唯独洞头没有。

洞头绝大多数是渔民，终日靠打渔维生。

所以，在温州，洞头是“穷”的代名词，其他地方的人如果听说你来自洞头，都会露出鄙夷的神情。

而我，就是洞头人。

虽然是温州人，但是我家很穷，不然我也不会给小莉家当“上门女婿”。

我爸爸是渔民，我爷爷是渔民，我爷爷的爷爷也是渔民。

如果不是遇到小莉，我想，我也会跟大哥一样，继续做一个渔民。

第一次遇见小莉是1999年的夏天。

当时，初中毕业的我已经跟着大哥出海捕鱼好几年了，如果不出意外，再干上几年，爸爸就会给我买个渔船，然后再给我娶个媳妇。

那天傍晚，我去市区给鱼贩子送鱼，回来的时候看见两个小伙子正拿着刀跟一个姑娘比划着什么。

打劫！

我的脑海里迅速地蹦出这么个词。

见此情形，我二话没说就冲了上去。

我虽然穷，也没什么文化，但我知道见义勇为。

我让那个姑娘先跑，然后自己跟那两个小子打成一团。

我们从路边打到路中间，又从路中间打到路边，一会我追着他们打，一会他们追着我打。

仗着自己每天出海打渔练就的好身体，我一个人勉强跟他们打了个平手。

但是他们有刀，我没有。

很快，他们的刀就把我的胳膊扎伤，可是他们也没占到什么便宜，被我夺过刀分别捅了一下。

等那个姑娘打电话把警察叫来时，我们已经足足扭打了半个多小时，他们迅速被制伏，然后我们仨一起被送去了医院。

P1-4

<<温州人发财日记>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>