

<<每天学点心计学全集>>

图书基本信息

书名：<<每天学点心计学全集>>

13位ISBN编号：9787511308405

10位ISBN编号：7511308406

出版时间：2011-1

出版时间：中国华侨

作者：肖文键

页数：306

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<每天学点心计学全集>>

### 前言

很多成功人士在总结自身成功的经验时都提道：“为人处世。

要有点心计，要识时务，有眼光。

”做人缺少心计，就会手足无措，孤立无助；做事缺少心计，就会举步维艰，陷入绝境。

在竞争日益激烈的现代社会中，要想更好地生存与发展，就需要掌握心计学。

上帝是公平的，他给予了每个人均等的成功机会。

但是只有掌握了为人处世应有的心计，你才有可能获得成功。

为人处世要有心计，这里所说的“心计”，并不是害人之心，不是处心积虑地算计别人之心，不是耍阴谋玩手段的欺诈之心，不是要让你在做事的过程中为达目的而使用的不正当手段，更不是让你为了出人头地，而不择手段地使用“黑招”，而是做人做事时所使用的技巧，是人们为了取得成功所采取的谋略。

做一个没有心计的人，不用瞻前顾后，不必察言观色，可以随心而发、随意而为，的确是一件省心的事。

但是人生在世，我们可以保证自己坦坦荡荡，却不能保证别人也和我们一样坦荡。

心计是一个人智慧的流露，同时也是自保的能力。

没有心计的人可能会受到来自外界对自己不同种类的伤害。

如果做人太过单纯，被人骗了还觉得对方是好人，等醒悟过来时，恐怕一切已经无法挽回。

心计的存在是生存权得到保障的必然，只有有心计的人，才会在各种各样的危险和威胁中善存自己，使自己得以保全，不受伤害。

## <<每天学点心计学全集>>

### 内容概要

本书立足现实，取材于我们熟悉的生活，但又没有丝毫拘泥于世俗生活的痕迹，把为人处世的心计哲学娓娓道来，旨在引导人们踏上轻松愉快的成功之旅。

书中内容丰富，取材广泛，理论精辟，故事生动。

相信通过阅读本书，你会体会到心计的重要性并从中受到启发，领悟灵活变通的处世之道，迈向卓越的人生巅峰。

## <<每天学点心计学全集>>

### 书籍目录

1. 说话心计学——口有心计，说话有乾坤
  - 含蓄地表达难以启齿的话
  - 在恭维中给对方提要求
  - 一开始就让对方说“是”
  - 一步登天为拙招，“得寸进尺”方有效
  - 好话也要在恰当的时机说
  - 在背后说别人的好话
  - 把话说到别人心窝里
  - 站在对方的立场说话
  - 失意人面前不谈得意事
  - 稳中求妥，多说顺心话
2. 社交心计学——成熟睿智，圆滑不世故
  - 轻诺必寡信，多易必多难
  - 人之患，在好为人师
  - 逢人多送“高帽子”
  - 交往需付出，也要追求回报
  - 维护他人的面子
  - 不可轻视身边的“小人物”
  - 害人之心不可有，防人之心不可无
  - 与其锦上添花，不如雪中送炭
  - 见面长不如常见面
  - 宁得罪十君子，不得罪一小人
3. 身价心计学——提高身价，你也可以成为“绩优股”
  - 适度“抬高身价”
  - 让自己成为“绩优股”
  - 想尽一切办法推销自己
  - 增强自己被利用的价值
  - 创造出自己的“不可被替代性”
  - 给自己制造一些神秘感
  - 主动“曝光”自己
  - 不断提升自己的能力与实力
4. 变通心计学——灵活变通，方圆之中沟壑变通途
  - 做人要学会变通
  - 不要一条道走到黑
  - 因地制宜，改变规则
  - 不要总是直线思考
  - 只有创新才能赢
  - 别出心裁，与众不同
  - 逆向思维，出奇制胜
  - 此路不通彼路通
  - 另辟蹊径，路更宽
  - 见机行事，学会“变脸”
5. 人情心计学——投资人情，做一个储蓄人情的高手
  - “人情”是一种有价的财富
  - 一本万利的感情投资

<<每天学点心计学全集>>

建立自己的人情账户  
放长线方能钓大鱼  
晴天留人情，雨天好借伞  
施予小恩惠，回报大实惠  
做人做事学会主动出击  
帮助别人，成就自己  
“冷庙”也要多烧香  
储藏亏欠，受益匪浅

6. 求人心计学——有礼有节，助你心想事成

求人办事必学的阅人密码  
先“礼”后事，未雨绸缪“礼”为先  
送礼送到心坎里  
求人要投其所好  
求人有术，巧言攻心  
激将有法，让他人助你成事  
“软磨硬泡”能成功  
用心利用你办事的敲门砖  
巧借乡情，如鱼得水  
求人办事忌脚踏多只船

7. 择友心计学——慎重选择，结交“有用”的朋友

建立良性循环的人际关系网  
努力寻找自己的贵人  
结识关键人物，改变你的人生  
与对你有帮助的人经常联系  
结交比自己优秀的人  
积极结交社会名流助己成事  
朋友也要分等级  
友谊背后也有骗局

8. 吃亏心计学——吃亏是福，小损失换来大回报

吃亏是一种隐形投资  
吃点小亏也许能赚到大便宜  
多“主动吃亏”，少“被动吃亏”  
亏要吃在明处  
见好就收，是一种战略  
抓了“芝麻”就会漏掉“西瓜”  
不要被眼前利益牵绊  
别当一毛不拔的“铁公鸡”  
别做被枪瞄准的出头鸟

9. 藏拙心计学——藏锋显拙，做个糊涂的精明人

功高不能盖主  
不要表现得比别人聪明  
大智大谋者，小事糊涂  
学会隐藏自己的实力  
揣着明白装糊涂  
大智若愚，韬光养晦  
该装傻时就要装傻  
功成身退乃明智之举

<<每天学点心计学全集>>

花要半开，酒要半醉

10. 应酬心计学——左右逢源，灵活机智地应对人情世故  
强化第一印象

应酬方式因人而异  
使“不”藏而不露  
照顾他人的荣誉感  
以“爱”为出发点  
知人知面更要知心  
应酬需要度量  
做错就认错

对付小人有绝招  
恭维周围的女性

11. 职场心计学——掌握规则，让你的仕途平步青云

职场风云中安然生存法则  
与领导相处忌锋芒毕露  
必要时为上司挺身而出  
不要侵犯他人的“领地”  
巧用“二八定律”与上司合作  
不在其位，不谋其政  
做一只喜传捷报的喜鹊  
用迂回战术向上司表达反对意见  
主动消除上司的误会  
利用情感联络人心

## &lt;&lt;每天学点心计学全集&gt;&gt;

## 章节摘录

说话是一种艺术，也是一门学问。

学问深了，就会受益匪浅；学问不深，就要处处碰壁，做不成好人，更做不成大事！

古人讲：“山不在高，有仙则名；水不在深，有龙则灵。”

说话也是如此，话不在多，点到就行；话不在好，时机对就行！

掌握好说好话的时机，是每一个人必修的一门课程，因为如果你说的不是时候，即便你的话再好，再动听，不仅起不到好的作用，相反，还会给你带来反面的效果，那么你就是赔了夫人又折兵，实在是很不划算。

因此，要学会根据对方的性格、心理、身份以及当时的氛围等一切条件，考虑自己说话的内容。

人们经常能看到这样一幕：一个人在那里口若悬河地讲话，可是对方却是紧缩眉头，根本就对这个人说的话不感兴趣，即便对方一直在夸奖他，到最后，无奈之下，也会找个借口偷偷地溜掉。

这就是一个时机问题了，不管一个人说话的内容有多么精彩，如果时机掌握不好，也就无法达到有效说话的目的。

如果你要让对方变得愿意听你讲话，或者接受你的观点，你就得学会怎样选择适当的时机并且把握这个时机，在适当的时机说适当的话。

犹如一个参赛的棒球运动员一样，即便他有良好的技术、强健的体魄，但是如果他没有把握住击球的那个决定性瞬间，偏早或偏迟，棒就落空了，比赛也就输了。

因此，时机对一个想让自己变得优秀的人来说是非常宝贵的，但何时才是这“决定性的瞬间”，怎样才能判明并及时抓住时机，并没有一定的规则，主要根据谈话时的具体情况而定，比如说对方的心情，当时的环境等一系列的因素。

另外在交谈双方中，由于各人的阅历不同，对事物的认识也就不尽一致，各人观点的分歧、碰撞、交锋在所难免。

因此，在这种时候说好话，就得根据对方的阅历和对事物的认识作相应的调整。

比如说一个阅历不高、对事物认识比较浅显的人，对他说好话就必须降到他那个相应的水平，不能说大话，不能说空话，否则，对方就会认为你是在拿他开涮；相反如果是一个高阅历、对事物有着自己的认识的人，就必须用一些高层次的好话来满足对方的虚荣心，这样也就能给对方留下一个比较深刻的印象。

但是这一切的前提都是在适当的时机才能这么做，不能在对方心情不好，甚至是工作不顺利的时候去说，否则就是适得其反。

最后要注意的是，在交谈过程中每个人都有表现欲，同时也就有被发现、被承认、被赞赏的内在心理需求。

因此，在和对方交谈的时候，一定要满足对方的这种欲望，不能一味地跟对方说好话，适当地留一点空间给对方慢慢地品味你的好话，就像吃一道美味佳肴一样，必须要留足够的时间来品，不能像是口渴喝白开水一样驴饮。

如果你只热衷于表现自己，而轻视他人的表现，对自己的一切津津乐道，而对他人的一切不屑一顾，就势必造成自吹自擂、自我陶醉的不良印象，最终好话也就变成空话了。

在现代这个商业社会，更是要懂得怎样说话，怎么样说好话，以下有一则故事可以作为前车之鉴：听到这儿，乔治立刻呆滞了，他暗暗地掐指一算：700万元人民币折成美元是90余万，一个2000多人的企业一年才赚这么点儿钱；而且，这位领导居然还表现得十分自豪和满意，看来合作以后这个企业肯定会令乔治非常失望，因为离自己预定的利润目标差距实在太大了。

还好合同还没有签，于是，乔治决定立即终止合作谈判。

眼看马上就要到手的投资就这样飞了，原因仅仅是因为一句话，况且还是因为一句好话。

试想如果那位领导当时能保持一下安静，那么这事不也就成了吗？

因此只能说明这个领导说话还没找对时机，甚至说他在商场摸爬滚打几年还没有学会如何说话，还不知道在什么场合说什么样的话，最终也因为这个问题而失去了一笔很大的投资，给国家造成了较大的经济损失！

好话并不是什么时候都适用，并不是什么时候都能给自己带来好处，而是要看时机。时机对了，那就是力量；时机不对，那就成了阻碍！

## <<每天学点心计学全集>>

### 媒体关注与评论

剖析人性案例 认清人性本质 人生在世，我们可以保证自己坦坦荡荡，却不能保证别人也和我们一样。

心计是一个人智慧的流露，同时也是自保的需要。

没有心计的人可能会受到来自外界的各种伤害。

只有有心计的人，才会在各种各样的危险和威胁中保全自己，免受伤害。

做人没有心计，就会处处碰壁；做人没有心计，会让自己身处险境；做人没有心计，就难有大的作为。

。

心计是一种谋略，一种智慧。

心计是一种用来观察别人、保护自己的生存法则。

本书将教你：如何让自己做个有心计的人，如何让自己变得成熟而不复杂，如何让自己强大而不强势，如何让自己真诚和善却不因此成为受害者。

学好心计学，你就能在人生的舞台上顺风顺水，事事如愿。

## <<每天学点心计学全集>>

### 编辑推荐

《每天学点心计学全集》：剖析人性案例，认清人性本质。

人生之旅，暗涛汹涌，变幻莫测，命运之途，荆棘丛生，陷阱密布，心计是助你通往成功之路的向导，玩的就是心计，不是让你使奸弄诈算计别人，而是要懂得去利用智慧、头脑、口才等笼络人，用好人，成全自己。

玩转心计，才能在人生舞台上左右逢源，事事如愿。

心计是一种谋略，一种智慧。

心计是一种用来观察别人、保护自己的生存法则。

《每天学点心计学全集》将教你：如何让自己做个有心计的人，如何让自己变得成熟而不复杂，如何让自己强大而不强势，如何让自己真诚和善却不因此成为受害者。

学好心计学，你就能在人生的舞台上顺风顺水，事事如愿。

人生必须掌握的心计学说话心计学、变通心计学、择友心计学、应酬心计学、社交心计学、人情心计学、吃亏心计学、职场心计学、身价心计学、求人心计学、藏拙心计学。

在与人生和命运较量的过程中，光有勇气和坚强是不够的，还需要高明处世方略，更需面精明的手段和心计。

心计不是阴谋，不是为达到目的而使用不光明的手段，而是做事时所需的技巧。

是人们为达到成功而采取的正当手段，是大师先哲们的处世大智慧。

它既防止别人伤害自己，同时也能够增强自己的竞争力，为自己创造更多成功的机会。

害人之心不可有，防人之心不可无，聪明交心巧妙攻心看透人心。

<<每天学点心计学全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>