

<<中国谋略之成事经>>

图书基本信息

书名：<<中国谋略之成事经>>

13位ISBN编号：9787511305442

10位ISBN编号：751130544X

出版时间：2010-11

出版时间：中国华侨

作者：孙颢

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<中国谋略之成事经>>

前言

天下的事有成，也有败，但“成败”二字不是由别人来决定的，而是由你自己来策划的。

准确地说，每个人的成败都把握在自己手中。

你的成败就在于你的思路、眼光以及技巧。

也许天下本无所谓有把握的事，但是假如你激发全部的脑细胞，就会把事情做得变中有通、稳中有胜，这就是确保你一步步做大自己人生局面的成事经。

怎样才能做成自己的事？

这个问题说大可大，说小可小，但是这是要因人而异的。

我们常困惑于眼前的各种障碍，对它们总会产生厌烦的心理，但又时时为它们所困，故有仰天长叹之感！

在生活中，每个人都会立下自己的心愿，并想办法去实现它，这是做人的胆量和气魄。

也许，每个人只能对他自己的心愿负责，而不能对他的未来预测。

这种难题，不是一两个人能够左右的，是人生之常理。

人生的努力过程就在于：对自己负责、对未来预测。

解决这个过程的唯一方法就是：掌握成事之道！

毫无疑问，成事之道就显得极为重要。

所谓成事之道即成事经，它告诉人们如何获得许多增加成功率的机会，如何在绝境之处冲出一条通道，等等。

《成事经》一书的一个基本取向就是通过中国古代历史上的成功者，来剖析成事之道。

当然，成事之道有大有小、有高有低，但它们却又是具有共同性的。

因此，我们尽可能比较全面、合理地描述它们，希望能给大家带来启迪！

<<中国谋略之成事经>>

内容概要

《成事经》一书的一个基本取向就是通过中国古代历史上的成功者，来剖析成事之道。当然，成事之道有大有小、有高有低，但它们却又是具有共同性的。因此，我们尽可能比较全面、合理地描述它们，希望能给大家带来启迪!

<<中国谋略之成事经>>

书籍目录

第一章 谋事之法：欲成事，先谋事 “变”字的最高境界是神算 以大变之计划小变之计 缺乏变换，等于失败 根据角色需要变脸谱 精于观察，把工夫用在灵活变化上 能办事还需有忠诚公正之心 以软招打开局面 不可纠缠在小事之中 施展“瞒天过海”之计 拿出让人心服口服的绝招 经得起磨炼，才能图大事 做到一手扬，一手压 治人之法一定要巧妙 在势盛之时，头脑越要清醒 用人不计恩怨 揣摩“要”字诀，世事可迎刃而解

第二章 做人之道：欲成事，先做人 千方百计化敌为友 虚己以听方能成大事 心中有数，就会占得主动 一步一步辨清人 稳住自己等于击垮对手 掌握“透视人心法” 切忌直来直去 绕着弯儿去说话 精明与糊涂孪生 找到人才，就有了一切 记住“学人长，补己短” ……

第三章 灵动之计：欲成事，先处事

第四章 琢磨自己：欲成事，先克己

第五章 事在人为：欲成事，先提升

第六章 合情合理：欲成事，先理情

<<中国谋略之成事经>>

章节摘录

插图：聪明人不仅聪明在脑子中，而且聪明在眼神中。

我们知道，做人办事须有敏锐的观察力和灵活的运作力，以便力戒难以办成的事。

这两种能力是非常重要的，反映了一个人的素质和智慧。

毫无疑问，善于观察，就会灵活出击，就会见缝插针，就会造势。

对于那些善于谋事者而言，他们均善为此——精于观察，把工夫用在灵活变化上。

古今能成大事之人，手笔自然恢弘，行事自然开阔。

清代“红顶商人”胡雪岩曾点化王有龄“水涨船高，人抬人高”之道。

胡雪岩的好朋友王有龄受到抚台黄宗汉的赞赏，并把催运漕粮的任务交给他去办。

运送漕米本来是一项肥差，只是浙江的情况却有自己的特殊性。

浙江上年闹旱灾，钱粮征收不上来，且河道水浅，不利行船，直至九月漕米还没有启运。

同时，浙江负责运送漕米的前任藩司由于与抚台黄宗汉不和，被黄宗汉抓住漕米问题狠整了一通，以致自杀身亡。

到王有龄做海运局时，漕米由河运改海运，也就是由浙江运到上海，再由上海用沙船运往京城。

现任藩司因有前任的前车之鉴，不想管漕运的事，便以改海运为由，将这档子事全部推给了王有龄。

漕米是上交朝廷的“公粮”，每年都必须按时足额运到京城，哪里有阻梗哪里的官员便要倒霉，所以，能不能完成这桩事，不仅关系到王有龄的前途，而且还关系到他的身家性命。

但如果按常规办，王有龄的这桩公事几乎没有能够完成的希望，一是浙江漕米欠账太多，达三十多万石之巨。

二是运力不足，本来漕米可以交由漕帮运到上海，可是由于河运改成了海运，等于是夺了漕帮的饭碗，他们巴不得漕米运不出去，哪里还肯下力？

到时你急他不急，慢慢给拖过期限，大家也该丢饭碗了。

然而这桩在王有龄几乎是无法解决的麻烦事，被胡雪岩一个就地买米之计一下子就给化解了。

以胡雪岩之见，反正是米，不管哪里的都一样，只要能按时在上海将漕米交兑足额，也就算完成了任务。

既然如此，浙江可以就在上海买米交兑，差多少就买多少，这样省去了漕运的麻烦，问题也就解决了。

就地买米，解决漕运麻烦，严格说来并不是通常意义上的做生意，但从这里我们却看出胡雪岩遇事思路开阔、头脑灵活，不墨守成规而能随机应变的本事。

比如黄宗汉、王有龄以及浙江藩司等人，想到的只是漕米欠账太大，一时难以筹足，想到的只是漕米由河运改海运之后漕帮会从中作梗，即使筹足米数，要按时运达上海也难，可他们就是想不到漕米改海运之后实际上为同时解决上面两个问题提供了契机。

由于没有想到这一层，因而只能在那里一筹莫展干着急。

究其原因，也就在于他们拘于漕米必需是由征收地直接上运的成法，而没有想到情势不同还可以有新的运作方式。

生意场上当然少不了如胡雪岩的思路开阔、不拘成法。

后来胡雪岩借公家的银子开自己的药店，用苏州富家公子的资金办自己的典当，都是他头脑灵活，随机应变的结果。

胡雪岩说：“八个坛子七个盖，盖来盖去不穿帮，就是会做生意。

”说的就是做生意要不拘成法，灵活机动。

由于上海之行，收获不小。

公事方面，圆满完成了漕粮代垫；私事方面，汇了两万两银子到黄宗汉老家。

黄宗汉异常满意，透出口风，要不了多长时间定有酬谢。

<<中国谋略之成事经>>

编辑推荐

《中国谋略之成事经(一部点石成金的做事谋略书)》编辑推荐：怎样能达成自己的事？

这个闻题说大可大，说小可小，是要因人而异的。

我们常困惑于眼前的各种障碍。

对它们总会产生厌烦的心理，但又时时为它们所困，故有仰天长叹之感：这就是不懂得成事之道的缘故，所谓成事之道即成事经，它告诉人们如何获得许多增加成功率的机会，如何在绝境之处冲出一条通道。

也就拥有了打开成功之门的金钥匙。

<<中国谋略之成事经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>