

<<看透人心好办事>>

图书基本信息

书名：<<看透人心好办事>>

13位ISBN编号：9787511304339

10位ISBN编号：7511304338

出版时间：1970-1

出版时间：中国华侨出版社

作者：张易山

页数：322

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<看透人心好办事>>

### 前言

随着社会的发展、时代的进步，人与人之间的接触越来越多，信息咨询越来越便捷，生活压力越来越大，各方面竞争也越来越激烈……这一切都迫切地需要我们能够知道别人内心的想法，快速、准确地对身边的人做出判断。

只有了解到亲朋好友的心思，明白了领导同事下属的性格，把握住竞争对手的优点和短处，我们才能做出最佳的选择，也才能让自己更好地生活和发展。

然而，想要迅速准确地对身边某个人的性格做出判断，又谈何容易？

俗话说：“画虎画皮难画骨，知人知面不知心。”

”人心本来就是这个世界上最复杂、最难以琢磨的东西，它隐藏在人的内心深处，并没有写在额头，要想一眼识穿，绝非易事。

再加上当今社会竞争越来越激烈，现实也越来越残酷，这迫使很多人不得不小心翼翼处世，戴着面具做人，这也在无形中加大了识人的难度。

识人固然很难，但并非无从下手。

纵观中国历史，善于识人者比比皆是，周文王渭水河畔识得姜太公，吕太公挑选无赖刘邦为婿，曾国藩初会江忠源的判断……诸如此类的典故可谓数不胜数。

不仅如此，早在数千年前，中国古代就有了相关的理论书籍，如《周易》、《易经》等等。

## <<看透人心好办事>>

### 内容概要

观人之术，识人之智在于准确而迅速，唯有如此才能达到识人的目的。  
生活到处有学问，只要做个有心人，定能够获得有益的人生经验与处世技巧。

## &lt;&lt;看透人心好办事&gt;&gt;

## 书籍目录

一、由表及里，外貌长相看人心外貌长相不仅代表着一个人的形象，还能传递出一个人的精神、感情，更能反映出一个人的内在心理和性格特点。

晚清名臣曾国藩在识人方面有着独到的见解，他认为看一个人“邪正看眼鼻，真假看嘴唇；功名看气概，富贵看精神；主意看指爪，风波看脚筋；若要看条理，全在语言中。

古人云：“貌由心生”，通过人的外貌长相，人们往往能了解到别人内心里更多真实的信息。

所以，如果你能抓住一个人的外貌，那么也就不难了解到对方的内心。

1、眼睛是心灵的窗户2、从眼神看透对方3、眼皮透露出的秘密4、透过眉毛看内心5、鼻子其实也能“说话”6、从耳朵看性情7、下巴里蕴含的潜台词8、嘴巴不说话也能传意9、透过发质看精神状态10、发型表现人的心理11、看脸型知性情12、手型表露性情13、从臀部看女人个性14、从表情看人心理15、从体型判断个性16、精神反映人的内心二、从外到内，服装打扮观人心人的外貌特征不能改变，服饰打扮则不然。

一个人穿什么样的衣服，喜欢什么样的服饰，不但与生活环境有关，也与身边人的眼光和看法有关，更与自己的个性有关。

俗话说“观衣知其人”，要想了解一个人的心理状态和性格特征，其服饰打扮就是一个非常好的突破口。

1、衣着选择中透视个性2、服饰颜色是指南针3、从穿衣风格识人心理4、从上衣类型看性格5、透过领带看男人6、从T恤看人个性7、透过帽子看人性情8、眼镜折射人内心9、项链识人性情10、透过手表看人11、戒指透露个性12、从化妆打扮看女人13、从口红香水看女人14、从饰品识别女人15、提包透视个性16、从裤子类型看内心17、鞋子透露个性三、言为心声，闻声识人知人心言为心声，言语交流不仅能够体现一个人的才智、能力，更能反映一个人的性格、品行。

古人在这方面早有研究，他们认为“察其言可洞其心”、“闻其声而识其人”，通过对一个人说话时语调、语速、声调、语气等方面的观察，可以看出其内在的心理和个性。

所以，要想尽快了解一个人的本质，通过交流抓住言语上的细节是很有必要的。

1、察其言而洞其心2、从说话习惯识人3、闻其声辨其人4、笑声代表你的心5、幽默阐释个性6、语速透露的秘密7、如何辨别人在撒谎8、语气是性情的暗语9、从说话方式看个性10、透过话题看人心理11、说粗话的心理12、口误的真实原因13、打招呼看人个性14、口头禅后的潜台词四、举手投足，行为举止见人心据载，曾国藩与江忠源初次相交后，观江之行为举止后得出结论：“京师求如此人才不可得。

”又说：“是人必立功名与天下，然当以节义死。

”当时天下太平，听到曾国藩这番话的人莫不惊讶。

然而在数年后，屡立勋的江忠源就在与太平军的交战中兵败身亡，验证了曾国藩的远见卓识一个人不管做什么，都需要付诸行为，在其行为举止背后，都隐藏着大量的信息，而这些信息，也正是供我们识别人心、了解他人性格的最直接依据。

1、常见的体态语言2、头部动作有玄机3、看人视线明个性4、睡眠姿势看性情5、十指连心，手随心动6、女人腰部动作的奥秘7、巧识腹部语言8、从坐姿看人心理.....五、花鸟鱼虫，嗜好兴趣辨人心六、起居住行，生活习惯察人心七、油盐酱醋，三餐饮食探人心八、社交职场，点滴细节明人心

## <<看透人心好办事>>

### 章节摘录

插图：（13）爱眨眼每个人都在眨眼，但有些人相比常人而言，他们眨眼的频率奇高。这种人脑子灵活，心思灵敏，每每会产生新的想法，善于接受新事物，好奇心也比较强。但他们对任何事情都缺乏持久的耐心，几分钟的热情过后即弃之不理。

（14）眼睛上扬眼睛上扬有几种情形：眼睛上扬，配合着张大的嘴角，这种表情有无辜、被冤枉的意思；在看人的时候，眼睛极力张开上扬，上睫毛朝上几乎跟眉毛挨着，则是一副意外发怒的神态；微低着头，斜眼向上瞟人，这种偷看又不愿被人发现的表情，传递的则是羞怯腼腆的信息。

（15）转动眼珠很多人在谈话的时候都会不由自主地转动自己的眼珠，这里面也透露出很多信息。通常，眼珠向左上方转动，是回忆以前见过的事情；向右上方转动，是想象以前见过的事物；向左下方转动，是自己在琢磨事情；向右下方转动，是感觉自己的身体；一齐向中间转动，表示在集中精力弄清楚对方的意思。

此外，注意看人的角度，也能推测出对方的心思：正视代表着严肃郑重；斜视意味着轻视、看不起；仰视代表着思索或者优越感；俯视意味着羞涩或者不愿被人发现；闭目代表着思考或不耐烦；瞪大眼睛意味着惊奇或者兴趣；目光游离代表着焦急或者没兴趣；直视意味着关注或者挑衅；瞳孔放大预示着积极、兴奋；瞳孔缩小则代表着生气、消极。

透过眼睛看心灵，对方的心思将会一览无遗。

如果在交往中遇到了深沉的人，如果难以了解到对方的心中在想什么，那么不妨去从他们的眼睛寻找突破点，也许会有一番意外的发现。

<<看透人心好办事>>

编辑推荐

《看透人心好办事》编辑推荐：茶余饭后的消遣书，床头案边的手边书 br 为人处事要把握的第一项修炼 br 人的心理活动是最复杂、最难以琢磨的东西，不会写在脸上，很难一眼看穿，这就要靠平时的观察和积累来作出判断。

br 由表及里，外貌长相看人心 br 从外到内，服饰打扮观人心 br 言为心声，闻声识人知人心 br 举手投足，行为举止见人心 br 花鸟虫鱼，嗜好兴趣辨人心 br 衣食住行，生活习惯察人心 br 油盐酱醋，三餐饮食探人心 br 社交职场，点滴细节明人心

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>