

<<30岁生存竞争力>>

图书基本信息

书名：<<30岁生存竞争力>>

13位ISBN编号：9787511303783

10位ISBN编号：7511303781

出版时间：2010-7

出版时间：中国华侨

作者：王澜

页数：266

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<30岁生存竞争力>>

前言

人际关系是成功的温床，是成功的前提，是事业发展的支持系统，是成功的第一因素，更是成功的一项资本。

“人缘好四处逢源，人缘差寸步难行”。

拥有一流的人际关系，才能在这个社会中游刃有余、进出有道。

在中国古代，越王勾践的卧薪尝胆是可歌可泣的，但若没人来助，他怎会败中取胜。

汉高祖刘邦的楚汉相争是惨烈悲壮的，但若没人相帮，他怎能扭转乾坤。

自古以来，得人际关系者定输赢，得人心者得天下。

可见融洽的人际关系对人生好和事业是不可或缺的。

人生在世，谁都想活得潇洒，活得成功，活得红红火火。

然而，任何事业都是人际关系的事业，成功之道在于你与多少人有良好的关系。

所以经营事业就是在经营人际关系，当你学会了利用人际关系，你就具备了整合人际资源、创造价值的能力。

从某种意义上说，人际关系也是生产力。

也许人际关系不会直接给你带来金钱、地位和晋升，但却可能润物于无声中，不知不觉提升你的能力和层次，当你的人际关系积累到一定程度时，就能实现从量到质的转变，让你的事业获得巨大辉煌。

“一个好汉三个帮，一个篱笆三个桩”。

在当今时代，单打独斗寸步难行，孤胆英雄已鲜无踪迹，人与人之间的沟通日益频繁，人与人之间的合作愈显重要。

无论你从事何种职业，身处何地，都免不了要跟各种各样、形形色色的人打交道共事。

融洽的人际关系可以给你创造机遇，可以延伸你的能力，更是你用之不尽的资源财富。

一位国内的财富精英甚至宣言，其最大的也是最重要的成功资本就是人际关系。

中国社会自古以来就尤为重视人际关系，历史传统造就了讲人情、重关系的习性，办事要讲人际关系。

拥有过硬的人际关系一向是中国人评价一个人能力高低的重要标志。

若某人拥有过硬的人际关系就意味着他能够利用蕴藏于其中的资源为自己办成事情，开创事业，收获财富，拥有幸福。

成功要靠人际关系，没有人际关系就会处处碰壁。

因此，欲要精彩人生，就得有更广泛的社会交往，更好的人际关系。

很多人天真地觉得只要自己有能力，就很容易取得成功！

而事实上，不管你是否有能力，人际关系都会为你提供足够的发展空间。

如果你还在抱怨他人的成功是因为拥有人际关系，其能力并不比你高的话，那么你就与时代落伍了！

不管出身如何，那些最终能够成为超级富翁的人，他们的人际关系都是非常广泛的！

你只看到了他们拥有的财富，而没有看到他们成功之前的人际关系。

那些取得成功的超级富翁都是因不断地积累人际关系，才会取得今天的成功！

能力，不单纯是指对某个行业的关注或技能的娴熟，还包括对人际关系的把握。

如果你能将人际关系中的学问研究透彻，你的人际关系终将变成财富！

很多成功的大企业家都已经深刻地意识到人际关系资源对自己事业的重要性。

因此，要想成就事业、想处理好各种问题，就一定要营造一个适合成功的人际关系气氛。

那些具有突破人际关系能力的人，却总能在困难时候有人帮助，贫苦之时有人济，迷途之时有人引，晋升之际有人扶。

正是过硬的人际资源使他能战胜各种艰难险阻，收获各种资源财富，在芸芸众生之中脱颖而出，成为一个事业成功、生活幸福的时代宠儿。

我们与家人、同事、上司及雇员的关系是我们事业成败的关键。

一个没有良好的人际关系的人，即使他再有知识、再有技能，也不会有施展的空间。

<<30岁生存竞争力>>

<<30岁生存竞争力>>

内容概要

本书用精炼的语言，浅显易懂的道理、典型的事例，从有情有义、互惠互利、强化互动、尊重对方、善于结交、言辞得体等方面破解人际关系与成功的秘密。
通过对人际关系与办事能力的阐述，为你指点迷津，让你学会更多实用的办事技巧，开拓思路，借鉴经验，提升处世能力。
让我们从阅读此书开始，一起来打造我们突破人际关系的超强能力，拥有通往成功和幸福的杀手锏!

<<30岁生存竞争力>>

书籍目录

理论篇 第一章 成事在天，“天”即人际关系 第二章 办事有人际关系，再难也容易 第三章 人际关系是成功的重要因素 第四章 人际关系也是生产力 第五章 人际关系在职场中的重要性
提升篇 第六章 人际关系互动形成网络 第七章 经营人际关系，也是经营事业 第八章 人际关系网是事业成功的催化剂 第九章 发掘人际关系，攀登事业的高峰 第十章 善借他人之力，成就自己的事业实践篇 第十一章 拓展人际关系的要领 第十二章 努力提升你的人际关系竞争力
第十三章 外部人际关系不可忽视

<<30岁生存竞争力>>

章节摘录

把“人际关系”变成办事资本聪明的人善于把“人际关系”变成办事的资本，他们凭借自己的本领，最大限度地打通各个环节，以便为自己办事营建人事关系。

与他人建立“人际关系”，其目的就是相互帮助。

别人有急事、难事的时候，你鼎力相助，你有难办的事的时候，朋友也才会两肋插刀。

但一定要记住不要等到需要别人帮助的时候才想到别人，“人际关系”就像一把刀，常常磨才不会生锈。

《三国演义》中，个人能力最差的刘备之所以获得成功，与他的善于利用“人际关系”的本领密不可分，可以讲刘备正是凭借这一强大的本领而成就了一生的伟业，最终三国鼎立，平分天下。

刘备小时就是一个孩子王，邻里的小孩常常跟随他的左右。

刘备身形瘦小，也无过人的本领，但是小孩们都非常乐意听从他，因为他常常把家里好吃的东西拿去跟大家分享，常和其他孩子在村里的大树下玩，从不仗着家里有钱而占人便宜，这样小孩们自然就聚集在他的周围。

15岁那年，他母亲让他出去读书，老师是曾当过九江太守的卢植，同学中有刘德然、公孙瓒等人。

刘备到了新的地方，很快就和同学们打成一片，和他们交上了朋友，刘德然的父亲常给刘备以帮助。

公孙瓒与刘备关系很好，刘备拜他为兄。

通过与同学打好的关系，刘备认识了更多的朋友，也为他以后的事业奠定了一定的基础。

刘备不怎么喜欢读书，他所喜好的是犬马、音乐，他还喜欢好看的衣服。

他对比他地位更低的人很和善，喜好结交豪侠之士，所以不少年轻人都愿意和他来往，刘备也就有了一定的人际关系圈，渐渐地有了一定的名气。

中山（今河北定州）的富商张世平和苏双是做贩马生意的，他们见了刘备，都感觉他气质不凡，于是给他很多金钱。

这样，刘备有了一定的经济条件，可以用来广招徒众，形成自己的一个团体。

从此以后，刘备开始步入历史舞台。

东汉王朝气息奄奄，社会危机日益加剧。

汉灵帝中平元年（公元184年），终于爆发了震动天下的黄巾军大起义。

依靠老同学、老朋友公孙瓒（此时已经当了中郎将）的帮助，刘备做了平原（平原，郡名，治所在平原，即今山东平原县）相。

仅凭借着同学关系，刘备就能官居要职，很显然，如果没有他在求学时所付出的努力所打造的良好关系，刘备也当不了官。

可见，在古代要想出人头地，没有关系也是不能成事的。

谈到刘备，自然也就要说到曹操。

曹操在三国里是个举足轻重的大人物，他对于刘备的成功也起着重要的作用。

刘备充分认识到了这一点，因为曹操位高权重。

因此刘备就刻意地去逢迎他，巴结他，与曹操建立良好的关系，以期得到曹操的提拔和重用。

事实证明，刘备充分地利用了这种“关系”，并把这种“关系”发挥得淋漓尽致。

公元196年，曹操采取了一个有巨大影响的举措，他把无家可归的汉献帝迎封许都（今河南许昌），“挟天子以令诸侯”，从此，曹操名为汉相，实为太上皇。

这一年，曹操上表升刘备为镇东将军，封为宜城亭侯，刘备从此成为天下群雄中的一员。

刘备当时所占据的徐州在今山东南部、江苏北部一带，是战略要地，兵家必争，吕布、袁术等都向这里派兵，刘备受到了严重威胁。

吕布是一员虎将，刘备被吕布打败后，就逃到曹操那里，曹操让他当了豫州牧（牧是州的最高长官）。

。

曹操亲自出征，和刘备一起打败了吕布。

消灭吕布后，刘备随曹操回到许都，仍然受到曹操的厚待。

<<30岁生存竞争力>>

<<30岁生存竞争力>>

编辑推荐

《30岁生存竞争力:人际关系也是生产力》编辑推荐：30岁之前赚钱靠智慧，30岁之后赚钱靠关系。人际关系是成功的温床，是成功的前提，是事业发展的支持系统，是成功的第一因素。更是成功的一项资本。

br 人缘好四处逢源，人缘差寸步难行 br 拥有一流的人际关系，才能在这个社会中游刃有余，进出有道。

br 中国人自古以来就尤为重视人际关系，历史传统造就了讲人情、重关系的习性，办事要讲人际关系。

拥有过硬的人际关系一向是评价一个人能力高低的重要标志。

br 30岁，对男人来说是人生的一道坎，已经失去所有可以为自己掩饰的借口。你已经别无选择，无路可逃，只有背水一战，拿出更多的成就来应对人生的挑战。

br 30岁的男人，该有紧迫感了！
你已经没有任何时间可供浪费了！

br 30岁，是人生一个质的飞跃，是一个男孩转变为男人的重要标志，也是男人蜕变的重要时期。问鼎天下，豪情万丈，用双手打造一片自己的天下，这才是30岁男人的光荣与梦想！

br 30岁的男人，只有把自己打造成一把锋利的宝剑，心态和思维都已达到炉火纯青的地步，举手投足间透出一种成功人士的成熟。

他们一旦出手创业，就意味着无往而不胜。

br 人际关系也是生产力。

<<30岁生存竞争力>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>