

<<塔木德赚钱故事全知道>>

图书基本信息

书名：<<塔木德赚钱故事全知道>>

13位ISBN编号：9787511302458

10位ISBN编号：7511302459

出版时间：2010-4

出版时间：中国华侨出版社

作者：李睿

页数：292

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<塔木德赚钱故事全知道>>

前言

众所周知，犹太人是全世界公认的“第一商人”。

说到犹太人，就会想到他们那让世界折服的富有和奇异的赚钱能力。

有人形容他们是“世界的金穴”，有人说：“不了解犹太人，就不了解世界”，也有人说：“三个犹太人坐在一起，就可以决定世界。”

“世界的钱在美国人的口袋里，而美国人的钱却在犹太人的口袋里。”

更有人说：“犹太富豪打个喷嚏，世界上所有的银行都将引起感冒”。

的确，犹太民族是个谜一般的民族，他们是世界上的少数人，但是却掌握着世界上庞大的资产，这个占世界总人口的比例仅为0.3%的民族，却掌握着世界经济的命脉。

在富饶的美国，犹太人占人口的比例仅为3%，但是《财富》杂志所评选出来的超级富翁中，犹太裔企业家却占20%~25%，在全世界最有钱的企业家中，犹太人竟然占到一半。

如果作一合理猜测，犹太人约占全美最富有的人的20%。

可以说，犹太人是名副其实的世界上最富有的商人。

一千多年以来，犹太人的金钱是大家非常关注的话题，几乎所有的人对于犹太人拥有的巨大财富都产生了浓厚的兴趣。

基督教的牧师对之诋毁，说犹太人是金钱魔鬼；世间的一些贵族和王侯们为了得到犹太人的金钱处心积虑；反犹太主义者对于犹太人所掌握的庞大金钱更是暴跳如雷；而犹太人对自己所掌握的巨大财富则深感自豪而且讳莫如深。

他们的发财秘密从来不传于外人，世人对他们发财的神奇秘诀感到不可思议，唯有震惊和羡慕。

<<塔木德赚钱故事全知道>>

内容概要

犹太人成功的秘密就隐藏在《塔木德》之中，《塔木德》正是他们巨大财富的智慧所在。所以，我们着眼于犹太人经商智慧，撷取《塔木德》中有关赚钱方面的智慧精华，提炼成简单精辟的智慧语录，再通过犹太商人的具体故事加以阐释。

《赚钱故事全知道》通过详细的分类，把犹太商人“赚钱”的方方面面展现在读者面前，让大家都能够了解到犹太人令人羡慕的经商智慧。

<<塔木德赚钱故事全知道>>

书籍目录

第一章 智慧种子比金钱更珍贵——《塔木德》智慧故事 一、头脑风暴 智慧生财 故事1 智慧才是财富银行 故事2 赚钱靠思考的脑袋 故事3 富有在于挣钱的头脑 故事4 赚钱也要灵感绽放 故事5 在富人堆里站一会儿 故事6 多和优秀的人接触 故事7 大路上拾不到金子 二、崇智重教 学识聚宝 故事1 犹太智慧, 教育造就 故事2 致富教育从娃娃抓起 故事3 书本才是你的朋友 故事4 商人要做杂学博士 故事5 办法总要比困难多 故事6 学习是一生的课题

第二章 诚信甚至高于利益——《塔木德》诚信故事 一、信守契约 一诺千金 故事1 严格信守契约 故事2 对己不利也不违约 故事3 合同本身也是商品 故事4 违约者必会受惩罚 故事5 契约不只赢得尊重 故事6 完美的契约不存在 二、诚信经营 财源广进 故事1 顾客信任, 财源广进 故事2 每次合作都是初交 故事3 品德是信誉的担保 故事4 信誉打造品牌价值 故事5 奉行诚实守信原则 故事6 手抚圣经, 证明诚信

第三章 有钱不赚无异于犯罪——《塔木德》心态故事 一、信仰 财富 现金主义 故事1 金钱不分高低贵贱 故事2 有钱不赚就是犯罪 故事3 成就大事, 不拘小节 故事4 对钱财有爱惜之情 故事5 做起生意百无禁忌 故事6 贪婪是自挖的陷阱 故事7 财富是活着的上帝 二、世界商人 守富致富 故事1 世界商人赚取世界 故事2 钱要来得正大光明 故事3 赚钱采取合法手段 故事4 金钱态度, 人格写照 故事5 量人为出, 绝不透支 故事6 人的心态好比琴弦 故事7 赚钱不难, 用钱不易

第四章 不要轻视每一个硬币——《塔木德》机遇故事 一、商眼锐利 把握命运 故事1 机会是瞬间的命运 故事2 正确把握时机 故事3 多射几箭就能中靶 故事4 重视一元钱的贷款 故事5 多走几步, 风景更多 故事6 任何东西都是商品 故事7 洞悉造物的理由 二、把握信息 掌控先机 故事1 嗅出风的来历 故事2 情报是财富的声音 故事3 信息是财富的量度 故事4 信息是有价的 故事5 时间就是金钱 故事6 每一分钟都是钱

第五章 钻石在别人不敢去的地方——《塔木德》风险故事 一、独特眼光 制造商机 故事1 利润是机会的种子 故事2 钻石总是不易发现 故事3 抓住金钱给的机会 故事4 商人看问题要全面 故事5 独特的眼光更重要 故事6 有心才能遍地生财 故事7 一边飞翔, 一边思考 故事8 强者创造机会 故事9 锐意突破既有成见 二、风险创利 赢在意外 故事1 钻石在他人畏惧的地方 故事2 只要值得, 就要去冒险 故事3 风险和收获成正比 故事4 风险当前, 坚定立场 故事5 不敢冒险, 永远平庸 故事6 自己努力争得机会 故事7 机遇偏爱有准备的人

第六章 一加一永远大于二——《塔木德》策略故事 一、处处留心 处处生意 故事1 让一加一大于二 故事2 盯住女人才有生意 故事3 在嘴巴里面淘金 故事4 法律里面也有生意 故事5 商人不只卖产品 故事6 把石头当作钥匙 故事7 把钱变成赚钱的佣人 二、赢在策略 商智创富 故事1 78:22赚钱法则 故事2 厚利经销, 永盛不衰 故事3 脱离常规才能进步 故事4 思维开阔, 钱包增大 故事5 借鞋子比赤脚走得快 故事6 放弃是得到之本 故事7 帮助别人也是生意 故事8 做生意要打好广告 故事9 为人着想, 为己铺路 故事10 顾客是真正的上帝 故事11 踏踏实实做好本行 三、巧投精算 细处着眼 故事1 做个吝啬的有钱人 故事2 钱是靠赚出来的 故事3 不要把储蓄变成嗜好 故事4 潜心专注于一个目标 故事5 能够得到的才有价值……

第七章 敢向上帝讨价还价——《塔木德》口才故事 第八章 生意不成也要笑脸相迎——《塔木德》处世故事 第九章 透过黑暗才能看到光明——《塔木德》信念故事 第十章 超越别人不如超越自我——《塔木德》意志故事 第十一章 坏情绪是头蠢驴——《塔木德》生活故事

<<塔木德赚钱故事全知道>>

章节摘录

格林斯潘是担任经济顾问委员会主任这一重要职务的第一位“商业经济学家”，他很快就发现要对付许多商业方面的挑战。

而他所面临的最大挑战，却是在13年之后。

1987年，格林斯潘担任美国联邦储备委员会主席。

他的任命一宣布，道琼斯指数竟下降了22个点；债券价格下滑得更厉害，在一天之内降到了5年内的最低点。

在东京，美元对日元的汇率由1145点跌到了1142.5点；在巴黎，美元对法国法郎的汇率下降了2%。

这位新任的美联储主席不得不马上对付通货膨胀。

在7月份，原油价格跌到了每桶11美元；而到了8月，又猛涨到每桶22美元。

价格的暴涨连同其他通胀压力，促使美联储于1987年9月4日将贴现率提高了0.5个百分点。

然而，危机四伏，接连不断。

市场很快就平静下来，在短短几个月内，人们挽回了黑色星期一中所遭受的全部损失。

正如《福布斯》日报所描绘的那样，这是格林斯潘最辉煌的一刻，他高举喇叭，告诉银行把钱借给华尔街，然后降低短期利率，而长期利率也随之下调。

这种有效的干预，对格林斯潘来说还只是开头。

股票大跌几个月后，美联储又调高了利率。

这是一个惊人的举动，而且传递了两条有关信息：首先，格林斯潘已下定决心抑制通货膨胀；其次，他相信1987年的股票大跌与其说是危机，倒不如说是对经济的调整。

他高瞻远瞩不让短期波动影响到经济的长期持续增长。

在经济领域取得胜利后，格林斯潘又面临着重大的政治考验。

保守的共和党总统乔治·布什正争取连任，大多数悲观的华盛顿内部人士预测：保守的共和党人格林斯潘不会对利率采取什么行动来支持布什，尽管当时迫于通货膨胀的压力很明显需要再次调高利率。

<<塔木德赚钱故事全知道>>

编辑推荐

《塔木德赚钱故事全知道》：投资之神索罗斯曾说：“没有谁能打败犹太人.除非他研读过圣书《塔木德》。

”最会赚钱的犹太人是罗斯柴尔德家族，曾控制欧洲经济命脉长达200年。

而最知名的犹太巨人有：巴菲特、迪斯尼、罗森杰尔德、卡耐基、哈默、希尔顿、格林斯潘、摩根、洛克菲勒、基辛格、索罗斯、戴尔等。

《塔木德》里很多的小故事发人深省，给人以深刻的赚钱启示。

一部终生受益的赚钱经典故事全书

<<塔木德赚钱故事全知道>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>