

<<聪明男人与笨男人的距离>>

图书基本信息

书名：<<聪明男人与笨男人的距离>>

13位ISBN编号：9787511300812

10位ISBN编号：7511300812

出版时间：2009-11

出版时间：中国华侨出版社

作者：池雨秋

页数：274

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<聪明男人与笨男人的距离>>

内容概要

世上有许多硬道理，如果你不留意，而是贸然冲撞，就会处处碰壁。

真正聪明的男人，不是那种说话处处压人一头，处事算计得滴水不漏的人。

这种聪明，顶多只算是“假聪明”和“小聪明”。

人笨拙一些没关系，因为没有谁一生下来就是个聪明人。

笨了可以观察，可以学习，吃一堑长一智，只要能不断地调试自己，聪明只是一个历练的问题。

“假聪明”却比这严重得多，当周围的人都觉得你这个人太聪明，太难相处时，差不多你的路已经走到了尽头。

在男人们血气方刚的时候，眼里不揉沙子，心里装不下更多的事儿。

他们多的是敢打敢拼的冲劲儿，缺的是把握大局的能力。

爱什么，就倾其所有地去投入，恨一个人，愤怒和不屑也挂在脸上。

当一个人看问题的眼光由单纯变为复杂，由单一变为多向，并且可以用一种弹性的手腕处理各种问题时，他才拥有了聪明男人的心胸与城府。

有人把我们所处的社会称为“江湖”，“江湖”上变数大，风险多，没有永远的朋友也没有永远的敌人，没有人可以说他要风有风，要雨有雨，从此可以高枕无忧。

“江湖”不在我们任何人的掌控之中，但是“江湖”也有“江湖”的规矩，你种什么样的因，就得什么样的果。

聪明的男人，不论是处世、求职还是求财，都以与人分享利益、相互提携为大原则，与人既近又远，能离能合，不因过分亲密而失去分寸，不因一时不快而视为死敌，处处棋高一招，变不可能为可能。从小成到大成，从小目标到大目标，聪明的男人一步一步走得非常稳妥，他们的成功，也都是可以放心享用的果实。

世上的笨男人太多，聪明男人太少，那种清高、死板、鲁莽、狂傲、短视的劲头儿一日不消失，我们就一日聪明不起来。

<<聪明男人与笨男人的距离>>

书籍目录

笨男人口无遮拦聪明男人深知舌头伤人尤甚于刀枪 栽花很难, 种刺太容易 保持一团和气, 就不能碰人痛处 出口伤人, “直肠子”不是你的借口 不看你说的什么, 只看你怎么说的笨男人只顾自己说得痛快聪明男人不但会说还会听 最高明的交流技巧, 是做好一名听众 不要听岔了对方的言外之意 “口才”再好, 不如沉默更有力量笨男人用正经掩盖古板聪明男人懂得幽默是一种力量 谈吐幽默, 会不断提升你的人气 幽默不能当饭吃, 但能决定吃饭的心情 携带好幽默的武器, 让对手的拳头打在棉花上 放下包袱, 挖掘你的幽默因子笨男人容易把话说死聪明男人话到嘴边留三分 话说得太满, 总有打自己嘴巴的时候 两难之境。

不要轻易表态 人情留一线。

日后好相见笨男人爱充老大聪明男人没资本时不强出头 出头意识太强, 肯定要招来对手的打击 竞争中失利时, 要学会认输 与其抢风头, 不如重实惠笨男人怕被看低聪明男人善于在低姿态中寻找机会 先生存下去, 然后才谈得上发展 把优越感让给别人, 你并不会少什么 是人物, 更要懂得心高气不傲的道理笨男人吃不了眼前亏聪明男人忍一时, 争千秋 忍过一时之气, 才可能成就真正的强者沉得住气, 别中了对手的圈套能忍耐的人, 才有机会得到更多的东西笨男人爱面子聪明男人的自尊心有弹性 求人, 并不等于你就比别人低 没有希望也要“泡”出希望来 化解冷遇有妙招笨男人得理不饶人聪明男人懂得给人台阶 拥有绝对的控制权, 也要保持“有礼” 给别人留的台阶, 其实是给自己搭的桥 为别人好, 也不能戳人脸面 以德服人, 才能让人真正佩服你笨男人看透就点破聪明男人该糊涂时不较真 做人不能太较真, 水太清了不养鱼 不影响大局的事, 不必缠住不放 能装傻的人, 其实是最聪明的人笨男人称朋友为哥们聪明男人称朋友为人脉 要多打鱼, 就要结一张大网 平日多去“交”, 关键时刻才有“情” 处关系要趋热门, 也要赶冷场笨男人拒绝高攀聪明男人想办法结识贵人 小人物不能只有“穷朋友” “贵人相助”是不可缺少的成功筹码 结交成功人士并不像你想象得那么难 抓住生活中每一个结交贵人的契机笨男人争夺小利聪明男人把利益让给对自己重要的人 先伸手给别人, 吃亏换来人情利 不吃“全鱼”, 才会一直有鱼吃 “欲取先予”, 给人点儿甜头好办事笨男人疏于换位思考聪明男人会将心比心 看问题全面一些, 你就不会苛责别人 把握对方的心理需求, 是解决分歧的好办法……

<<聪明男人与笨男人的距离>>

章节摘录

古希腊有一句民谚说：“聪明的人，借助经验说话；而更聪明的人，根据经验不说话。

”在我们的生活工作中，有些时候确实是沉默胜于雄辩。

与得体的语言一样，恰到好处的沉默也是一种语言艺术。

在说话时机未到的时候，保持沉默，有时候是一种最好的选择，会收到“此时无声胜有声”的效果。

渡边是日本一家空调公司的客服人员。

一天，公司收到客户一封措辞十分严厉的信，表达了对他们产品的不满，公司便派渡边到这家客户家中调查调解此事。

那位客户一听是空调公司的人，立即对他们的产品质量提出质疑。

通过了解渡边发现问题是由顾客使用不当造成的，责任不在公司，但是他心想：“我的第一任务是让客户的怒火平息，而不是为了和他辩解才来的。

”所以，他一言不发，只是静静地听对方大发牢骚，等客户终于把那些埋怨空调公司的话说完之后，渡边才有针对性地提出了调解方案。

听完渡边君的建议之后，那位客户拍着他的肩膀说：“小伙子，你这话倒还中听，不过，我埋怨的是那混蛋的空调公司。

”渡边君接着说：“我很感谢您中肯的意见，但是，如果您不说您的问题已得到满意的解决，我是不能回去的。

”“好的，”这位客户说，“就看在你的面子上，我以后再也不写信到你们空调公司去了。

”果然，他很守信，以后再也没有写信到空调公司去。

对于生活中大部分的事件，我们需要的都是解决问题而不是明辨是非。

如果你一上来就指责别人错了，常会激起对方的逆反心理，使下面的谈话陷入僵局。

每个人对自己的能力和判断都充满自信，没有人会当众承认自己不行。

一个谈话高手绝不会说“你错了”或者“好！

我证明给你看”，因为这样直接打击了对方的智慧、判断力和自尊心，所以他只会反击。

这时候，被驳斥者考虑的基点就不会再放在你的观点是否正确的问题上，而只在思考怎么维护他自己以及怎么从你的观点中找出漏洞。

因此，这种完全非理性的、情绪化的争论会越演越烈，进而出现叫嚷、奚落、威吓、羞辱，形成了如角斗一般的个人争斗。

这时，即使你说得头头是道，他也不可能接受。

甚至还会演变到从对观点的驳斥到成为对尊严和人格的冲突，也就决定了没有人能赢得争论。

此时，惟一能使他平静的办法是：静静地听他把话说完。

此时的沉默会给对方留下宽厚、大度和尊重别人的印象，这样，你很快就能与他建立起感情，问题也就好解决了。

话说得越多，越显得平庸，说出蠢话或危险的话的几率就越大。

可以说，不同的沉默方式，如果运用恰当，会收到不同的效果。

1.用沉默转变话题。

把握主动权对于一些明显不值得回答或不便回答的问题，如果不回答对方也无法指责的话，完全可以不予理会。

当然，不要只是简单地沉默不语，可以“顾左右而言他”或辅以某些相应的“体态语言”，如微笑地中断、皱眉头、目光旁视等动作向对方发出所提问题无法回答的信息。

2.沉默会使对方摸不透你的底线而就范陈先生是一家单位的领导，有一次交代下属办一件较困难的任务，当然，他能够胜任。

刚刚交代完毕，下属就开始抱怨，“困难如何大”“条件如何差”“时间如何紧”。

陈先生对此没有任何表示，保持着沉默，这位下属说着说着就不说了。

最后说了一句：“好，我一定完成。

”3.沉默倾听的姿态。

<<聪明男人与笨男人的距离>>

可以促进对方反思面对明显无理的不同意见，直截了当地驳回，容易引起更激烈的反击：循循善诱时，又费时间和精力，最好的办法便是平平淡淡地保持沉默。

这种态度会使对方自己冷静下来，重新考虑自己的见解。

在人生的绝大部分领域内，说的越少，就越能掩藏自己的真实意图，越能控制别人。

当一个人能够适时地闭上嘴巴时，他就会获得更多成功的机会。

<<聪明男人与笨男人的距离>>

编辑推荐

《聪明男人与笨男人的距离》：少做些傻事！

今天起立志不做笨男人！

事业、成功、金钱、处世、恋爱、婚姻、家庭.....聪明地解决男人各种疑惑和麻烦的艺术。

0.01mm近吗？

有时却是最遥远的距离！

看聪明男人与笨男人的区别!笨男人怕被看低聪明男人善于在低姿态中寻找机会笨男人只会埋头苦干聪明男人懂得利用自己的优势谋生笨男人称朋友为哥们聪明男人称朋友为人脉笨男人只懂得出卖劳力挣钱聪明男人盘活脑筋赚钱笨男人争夺小利聪明男人把利益让给对自己重要的人笨男人吃不了眼前亏聪明男人忍一时，争千秋笨男人迷恋不现实之事聪明男人知道一鸟在手胜过百鸟在林跨越那0.01mm的距离，幸福就在十指间。

畅销男人圈。

<<聪明男人与笨男人的距离>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>