

<<中国智慧品读>>

图书基本信息

书名：<<中国智慧品读>>

13位ISBN编号：9787510705670

10位ISBN编号：7510705673

出版时间：2013-1

出版时间：中国长安出版社

作者：明志

页数：272

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 前言

所谓“当下”，简单地说，就是现在的这一刻。

当下生活就是你现在所做的事、所处的地方、周围一起工作和生活的人。

人能活着和感觉到的只有当下。

过去的一切人们无从改变，已经变成了记忆储存于脑海中；而未来还是一个充满变数的未知，你永远不知道明天会发生什么。

所以，我们唯一能够把握的只有现在，只有当下。

古希腊学者库里希波斯曾说：

“过去与未来并不是‘存在’的东西，而是‘存在过’和‘可能存在’的东西。

唯一‘存在’的是现在。

”身处在当下这个物欲横流的经济社会中，不论你是企业领导者还是普通职员，都会遇到棘手的竞争对手，若是手足无措不知如何应对，那么在竞争中就会失利。

相反，若是能够运用适当的计谋，那么获得胜利就会相对简单多了。

《三十六计》或称“三十六策”，是指中国古代三十六个兵法策略，语源可考自南朝宋将檀道济（？—公元436年），成书于明清。

它是根据我国古代卓越的军事思想和丰富的斗争经验总结而成的兵书，堪称一部“益智之荟萃，谋略之大成”的兵学奇书，是中华民族悠久文化遗产之一。

原书按计名排列，共分六套，即胜战计、敌战计、攻战计、混战计、并战计、败战计，前三套是处于优势所用之计，后三套是处于劣势所用之计。

每套各包含六计，总共三十六计。

《三十六计与当下生活智慧》从政治军事、职场商场、为人处世等各个方面对《三十六计》中的每一计都进行了详细解析，并配以精彩的故事，以全新的视角、清晰的层次，全方位、多角度地向读者展示《三十六计的谋略内涵。

既可以使读者加深对这部经典之作的了解，又能够通过对本书的阅读悟出具体的办事技巧和方法。

本书不仅是政治家、军事家的必备，还是当今人们开创人生局面、掌握为人之道、深谙处世哲学、遨游职场、商海，以及赢得感情生活的最佳秘笈。

学习《三十六计》的智慧，并运用于当下生活，从当下做起，一点一滴地开始改变自己，改变生活，即是本书的宗旨所在。

## 内容概要

本书从政治到军事，从职场到商场，从为人到处世等各个方面对《三十六计》中的每一计都进行了详细解析，并配以精彩的故事，以全新的视角、全面的层次，全方位、多角度地向读者展示《三十六计》所涵盖的谋略内涵。

既可以使读者加深对这部经典之作的了解，又能够通过对本书的阅读悟出许多具体的办事技巧和方法

。

## 作者简介

明志为胡细明笔名，长期从事社科励志类图书的策划编辑工作，出版编写过多部畅销书，其出版作品有《有一种智慧叫包容》8万多册，《有一种智慧叫低调》4万多册，《有一种魔力叫沟通》4万多册，《懂心理才能会说话会办事会做人》《左手责任右手执行》《愿干胜于能干》等系列畅销书，编写过《做人必须保留的7张底牌》《会说才有竞争力》《包容的智慧全集》等作品。

## 书籍目录

## 第一章 胜战计

第一计 瞒天过海——示假隐真，变假为真

第二计 围魏救赵——后发制人，攻其必救

第三计 借刀杀人——巧借外力，坐享其成

第四计 以逸待劳——以守为攻，以静制动

第五计 趁火打劫——审时度势，乘而取之

第六计 声东击西——由此及彼，弱中求胜

## 第二章 敌战计

第七计 无中生有——故布疑阵，无事生非

第八计 暗渡陈仓——另辟蹊径，以奇制胜

第九计 隔岸观火——顺时以动，坐收渔利

第十计 笑里藏刀——麻痹对手，突袭制胜

第十一计 李代桃僵——忍痛割爱，保全大局

第十二计 顺手牵羊——乘虚而入，获取胜利

## 第三章 攻战计

第十三计 打草惊蛇——探测虚实，采取行动

第十四计 借尸还魂——借形借力，东山再起

第十五计 调虎离山——因势利导，智胜强敌

第十六计 欲擒故纵——以退为进，收获人心

第十七计 抛砖引玉——以小引大，诱其出洞

第十八计 擒贼擒王——抓住关键，事半功倍

## 第四章 浑战计

第十九计 釜底抽薪——断其根源，方截其流

第二十计 混水摸鱼——把水搅浑，乱中取利

第二十一计 金蝉脱壳——示敌假象，佯留实移

第二十二计 关门捉贼——直接围困，聚而歼之

第二十三计 远交近攻——分化瓦解，逐个击破

第二十四计 假道伐虢——借机渗透，夺取胜利

## 第五章 并战计

第二十五计 偷梁换柱——暗中调包，为己谋利

第二十六计 指桑骂槐——间接警告，使其慑服

第二十七计 假痴不癫——藏锋守拙，不露锋芒

第二十八计 上屋抽梯——断敌退路，致其死地

第二十九计 树上开花——虚张声势，慑服对手

第三十计 反客为主——易守为攻，掌握主动

## 第六章 败战计

第三十一计 美人计——投其所好，灭其斗志

第三十二计 空城计——虚虚实实，迷惑敌人

第三十三计 反间计——顺藤摸瓜，将计就计

第三十四计 苦肉计——自我伤害，取信于敌

第三十五计 连环计——多计扣用，连贯配套

第三十六计 走为上计——暂时脱身，以保实力

## 章节摘录

第一计 瞒天过海一示假隐真，变假为真 【原典重现】 备周则意怠，常见则不疑。

阴在阳之内，不在阳之对。

太阳、太阴。

【注释】 备周则意怠：备，防备；周，周密、周到；意，意志、思想；怠，懈怠、松懈。

阴在阳之内，不在阳之对：阴，这里指的是机密、隐蔽；阳，这里指的是公开、暴露；对，对立、相反的方面。

太阳、太阴：太，这里是极大、非常之意。

【译文释要】 防备周密，往往容易导致思想麻痹、斗志松懈，以至于常见的事情就不会产生疑惑(以致丧失警惕)，从而削弱战力。

密谋就隐藏在公开的事物之中，而不在公开事物的对立面。

最公开的事物当中往往隐藏着最秘密的阴谋。

【计谋典故】 唐贞观十七年(643年)，唐太宗李世民御驾亲征，率领30万大军直指高丽国。

一天，大军来到海边，但见白浪排空、茫茫无际，太宗不免犯起愁来。

前部总管张士贵急召众将问渡海之计。

众将面面相觑、一片沉寂。

只有薛仁贵一副胸有成竹的样子，说道：“这有何难，此处有一仙人，可让三岳让路、江海开道。”

接着又凑近张士贵神秘兮兮地耳语一番。

随后，张士贵奏明太宗。

太宗听罢，不禁大喜，遂命张士贵导引，前往会见那位神奇的仙人。

第二天，太宗在张士贵的引领下直向海边走去，通过一个由帷幔遮蔽的通道，来到一处华丽的小殿堂。

这：殿堂内，绣幔锦彩、茵褥铺地，群臣恭立迎候。

太宗十分高兴，召见了那位神奇的仙人，并赐宴群臣，与仙人共饮。

酒酣之时，忽然狂风四起、涛声大作，杯盘倾倒、人不自持。

太宗大惊，忙向左右询问，近侍揭开帷幕，但见波涛汹涌，水光接天。

太宗这才发现自己与30万大军正在乘船渡海，而且马上要到达彼岸。

原来薛仁贵担心太宗因大海阻隔而放弃东征，便瞒着他指挥大军渡海。

因为皇帝贵为“天子”，所以叫做“瞒天过海”。

【谈古说今】 “瞒天过海”今天的意思是周全的防备，往往令人思想麻痹，松懈大意，常见的事情就不会引起怀疑(以致丧失警惕)。

秘密的事情就藏在公开的行动之中，并不是与公开行动相对立。

最秘密的阴谋往往隐藏在最公开的行动中。

此计的奥秘就在于所有的战略、战术是在敌方习以为常的行动中完成的。

一般来讲，军事防御体系周密时，其警觉性反而容易懈怠，对司空见惯的东西就不容易引起怀疑。

诡秘的计谋往往就潜藏在公开的事物里边，而不是在公开事物的对立面。

越是公开的事物，里面就越有可能潜藏着最为机密的计谋。

瞒天过海是使用伪装的手段来迷惑对方，从而利用机会获得胜利的策略。

总而言之，瞒天过海之计是采取各种措施，转移事件的焦点，使对方麻痹大意，从而达到胜利的目标。

公开暴露的事物发展到极端，就易形成最隐秘的潜藏。

要秘密地有所作为不一定要在无人的地点，在深更半夜去偷东西，或在偏僻的深巷里杀人，这全是愚蠢无知的人干的，那些有见识的人是不会如此愚蠢的。

瞒天过海是一种示假隐真的疑兵之计。

在战争中，它是一个利用人们存在常见不疑的心理状态，进行战役伪装，隐蔽军队集结和发起进攻企图，以期达到出其不意的计谋，出奇制胜。

在古今中外战争史上，施展瞒天过海之计，出奇不意取胜的战例不胜枚举。

第二次世界大战进行到1943年时，盟军已经稳住阵脚，开始逐步反攻了，这一年制定的“霸王行动”是关于开辟第二战场，在欧洲大陆登陆的伟大计划。

盟军决定在1944年春执行这一计划，从英国向法国登陆。

摆在眼前的问题是，希特勒早就知道盟军想从法国登陆，并作好了准备，在法国海岸布下了重兵把守，于是盟军制定了一个“霸王行动”的辅助计划——“杰伊计划”，亦称“卫士计划”。

这个计划是什么呢，它是怎样来协助登陆计划的呢？

“卫士计划”，即“杰伊计划”将从5个方面为“霸王行动”提供掩护，即窃取情报、反间和保密、敌后特别行动、政治宣传战和心理欺骗。

目的是通过这些欺骗手段，使狡诈多疑的希特勒相信盟军进攻的矛头不是法国的诺曼底，而是斯堪的纳维亚、巴尔干半岛、法国的加莱海峡或者是其他任何一个地方，只要不是诺曼底就行。

在“杰伊计划”中，总共包括着6个大的欺诈计划，36个附属计划，以及一些相关的计谋。

其中，专门围绕诺曼底登陆的欺骗计划被命名为“坚韧”计划。

它本身又分两个部分，一个是用来牵制德军在斯堪的纳维亚的27个师，称为“北方坚韧”；另一个则用来把德国最精锐的装甲部队第15军拴在加莱地区，称为“南方坚韧”。

丘吉尔是这项计划的热心倡导者和支持者，他曾说过：“在战争时期，真理是如此宝贵，必须用谎言去保卫它。

”根据首相的这句名言，该计划也将名称由“杰伊”改为“卫士”。

“卫士计划”规模十分庞大，为了使欺诈成功，该计划将欺骗行动覆盖了参战双方和每一个中立国。英美两国特种行动部门，甚至盟军的政府首脑和国家机构都为此项计划服务。

北方坚韧计划，为使希特勒相信盟军将进攻斯堪的纳维亚，虚构出一次代号为“斯凯岛”的登陆行动方案，虚构的英国第4集团军在苏格兰的爱丁堡出现，大量频繁的军中电文使德国人相信了它的存在，27个德国师静静地守在北欧，等待一次永远不会出现的进攻。

南方坚韧计划，为诱使希特勒相信加莱是盟军的登陆地点，又虚构出一支拥有50个师、100万人的美国第1集团军，性格暴躁、爱出风头的巴顿将军被任命为该集团军司令官。

无数足以以假乱真的兵营、医院、油库、飞机、大炮出现在英国东南部，假的输油管道也日夜铺设。

P2-4

编辑推荐

《三十六计》内容涉及政治、军事、外交等领域，其经典思想应用广泛，是我国古代少有的军事、成功学著作，是中华民族智慧的结晶。

明志等编著的《三十六计与当下生活》正是一本帮助读者将“三十六计”高深智慧延伸引用于当下生活的经典读物，是每一位想获得成功人士必不可少的运筹帷幄的智谋全书。



版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>