

<<头等舱里的谈话课>>

图书基本信息

书名：<<头等舱里的谈话课>>

13位ISBN编号：9787510446986

10位ISBN编号：7510446988

出版时间：2013-12-1

出版时间：新世界出版社

译者：回嘉莹

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<头等舱里的谈话课>>

### 内容概要

《头等舱里的谈话课》作者总结了自己当国际航班空乘人员多年来积累的经验，向读者介绍了如何与初次见面的陌生人自然而然地交谈，如何用最短的时间建立起融洽和谐的关系，如何令对方下次还想再见到你，甚至想要与你建立长期的人际关系的秘诀。

这些秘诀不仅适用于私人之间的见面交往，更适用于产品推销、商业洽谈等。

作者希望传达的观点是：真正的社交达人不需要掌握多高明的社交辞令，更无需阿谀奉承、溜须拍马，而是要恰当地展示真正的自己，以真诚的态度面对他人。

<<头等舱里的谈话课>>

作者简介

## <<头等舱里的谈话课>>

### 书籍目录

#### 序言

“初次见面”很重要

#### 第1章 如何在一分钟之内吸引所有人

01 “大智若愚的钝感力”

02 巧妙运用“大智若愚法则”

03 如何把握“第二印象”

04 化短处为长处

05 不必故意逞强，故作聪明

06 在一分钟之内突出自己的特别之处

07 微笑并不是初次见面唯一的通行证

08 传递多种表示欢迎的信号

09 空乘员善于发现他人的优点

10 速效自我宣传

#### 第2章 开始的一分钟决定后面的三十分钟

01 “超级倾听法则”

02 听与说同等重要

03 没有回应就没有愉快对话

04 利用感叹词表达感情

05 “语言”、“表情”、“心情”——应答高手三要素

06 随声附和与“鹦鹉学舌”的绝杀组合

07 让谈话延绵不断的提问方法

08 “不约而同的笑”制造融洽氛围

09 充满魔力的“我不知道”和“请您赐教”

10 以沉默为话题打破沉默

#### 第3章 如何轻松畅聊三十分钟

01 发掘优点并衷心赞美

02 美月式转换法——视对方的缺点为优点

03 从“大智若愚”到“原本睿智”的转换

04 改换说法的“魔术”

05 加快理解速度的超凡概括力

06 数据增强说服力，事例便于理解

07 “未来预想图推销术”

#### 第4章 让初次见面的人还想再见到你

01 如何提高“再次见面”的几率

02 如何吸引别人与你继续交往

03 吸引对方还想再见你的语言

04 不着痕迹地传达你的兴趣

05 让彼此变得亲密的小秘诀

06 让对方“想再次见到你”的邮件与书信

07 长久交往需要“神秘感”

结语 说话方式改变个人价值

<<头等舱里的谈话课>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>