

<<感谢折磨你的人和事大全集>>

图书基本信息

书名：<<感谢折磨你的人和事大全集>>

13位ISBN编号：9787510438622

10位ISBN编号：7510438624

出版时间：2013-3

出版时间：新世界出版社

作者：水中鱼

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<感谢折磨你的人和事大全集>>

前言

## <<感谢折磨你的人和事大全集>>

### 内容概要

《感谢折磨你的人和事大全集(超值金版)》分上下两篇“感谢折磨你的人”、“感谢折磨你的事”，分别讲述了在生活中遇到的各种令人受折磨的人和事，也从另一个角度让读者用感恩之心的态度去面对，因为顺境中的人不容易成长，反倒是那些令人受刺激、不平衡、被折磨的状态更能锻炼和造就一个人。

## <<感谢折磨你的人和事大全集>>

### 作者简介

中文硕士。

毕业后曾在大学任教多年，1994年下海投身文化事业，坚持从事文学创作工作，几家媒体专栏撰稿人。

2003年出版畅销书《做人不要太老实》，被网友称为“老实人盟主”。在人生励志与智慧启迪方面深有研究，著有多部文学作品与励志书籍。

## &lt;&lt;感谢折磨你的人和事大全集&gt;&gt;

## 书籍目录

上篇 感谢折磨你的人第一章 感谢打压你的人，坚定你超越他人的决心打压无处不在：明确打压你的理由枪打出头鸟：锋芒毕露者必遭打压学会先抑后扬：在打压下懂得藏巧露拙的智慧要你低调：面对打压，自我表现要适学点聪明的“糊涂”：打压教给你的大智若愚“压”出来的自谦：从打压那里获得的教诲只为打磨你：成功者在打击中自强，失败者在打击中沉沦来自否决的打压：认真倾听反对者的意见感谢对手：在强者的刺激下积蓄奋战的力量寻找打压下的突破口：把握机会一蹴而就培养你的意志力：学会下定决心鞭策进步：感谢打压你的人让你不断进取第二章 感谢嫉妒你的人，增强你自我肯定的信心嫉妒是一种最无能的竞争妒火因何生：找寻嫉妒背后的原委作祟的攀比心：嫉妒让人心理不平衡对嫉妒者宽容：不跟吃不到葡萄说葡萄酸的人较劲主动付出是医治“红眼”病的良药利用嫉妒：激起你的争强好胜心用别人的嫉妒增强自己的信心感谢嫉妒你的人将你推向王者巅峰第三章 感谢嘲讽你的人，树立你不容屈辱的尊严屈辱是一种力量唤醒沉睡的尊严：你不是别人眼中的低能儿面对责难的挑衅：给对方一个机智而有力的回击看开颜面：你的面子由你自己来给受到嘲弄：知耻而后勇方成大事化羞愤为学习的动力：把嘲讽你的人的优点学过来摆脱被嘲弄的地位：学会冷静感谢羞辱你的人让你成为强者第四章 感谢批评你的人，修正你完善自我的目标忠言逆耳：人为什么不喜欢被批评另类重视方式：批评你是因为还很在乎你驯服的力量：在“率性而为”的被惩罚下学会听话接受善良的惩罚：批评你的朋友是真朋友在调教下成功：上司的批评让你的工作尽善尽美看淡批评：感谢批评你的人让你拥有雅量第五章 感谢伤害你的人，唤醒你冷静明智的头脑你容易被人欺负吗每个人都有可能在背后挖陷阱授人以柄惹事端：是谁给了“坏人”伤害你的机会不为轻信所伤：“怀疑”有益伤痛本无烙印：创伤中仍不停止前进的脚步面对无心的伤害：用宽恕对待伤害过你的人恶语中伤时：让传播谣言者自讨没趣人性有弱点：小心你的善良被人利用暗箭难防：理智应对“小人”的伤害学会规避：感谢陷害你的人让你警惕风险第六章 感谢欺骗你的人，考验你知人知心的眼光贪欲之心：受骗者中招的根由感谢受骗让你领教信任的重要欺骗的利用：考验出你的诚实欺骗有深意：对善意的谎言说声感谢坚守做人底线：何时何地都要凸显你的正直第七章 感谢背叛你的人，给予你重新选择的机会背叛是把双刃剑背叛的理由：不过是满足个人的私欲面对痛心的“负心”：你只有一分钟伤心的时间背叛也有益：借助对方的背叛认识和修正自己化仇恨为力量：遭遇背叛，泄愤不受伤面对“花心”和“善变”：委曲求全还是淡定离开理智看待“出轨”：原谅爱人的背叛是在经营爱口是心非和表里如一的对白：读懂真正的誓言当友谊被出卖：从背叛中看透真诚和虚伪的烟幕感谢背叛你的人让你学会重新选择第八章 感谢仇视你的人，彰显你宽容大度的品质寻找心怀敌意的理由：仇结是怎么形成的“眼中钉”不必拔除：那些仇视的眼神更能凸显你的优势不积怨：用积极的方式化干戈为玉帛不记仇：感谢仇视让你拥有了宅心仁厚不树敌：多一个朋友就会少一个敌人言归于好靠主动：因爱面子而赌气不值得“解恨”也甘心：不妨与仇视你的人公平“比武”下篇 感谢折磨你的事第九章 感谢困难的事，点亮你胜券在握的信念之灯永恒的信念：生命的支点挑战自我：战胜自己是最大的困难带着梦想迎难而上困境中孕育的希望人穷志不短：贫困挡不住追求的脚步心不绝，就没有“绝境”的存在成功就是带着勇气参加冒险努力尽十分：像溺水求生者那样全力以赴心向光明：困境中，学会了微笑学做勇者：试一次，困难其实并不难第十章 感谢坎坷的事，铸就你坚韧不拔的强者风范你有多少次被考验不抛弃不放弃：挫折是进步的转机苦其心志：先吃苦再尝甜头“冷板凳”坐得住：培养坚毅的品格坚忍者说：没有过不去的坎儿来自你自己的痛苦：自我设限聚沙成塔的代价：人前的光辉你看到，背后的泪水我知道自勉有力量：学着激励一下自己受挫中的情绪管理学做强者：在千锤百炼中铸就成熟和坚强第十一章 感谢失败的事，让你树立东山再起的雄心失败给你当头一棒感谢失恋：拥有下一站的幸福感谢失业：学会整理心情迎接新挑战感谢失误：记住，不要被同一块石头绊倒感谢失势：蓄势在低谷中的能量更强感谢失机：不为曾经的遗憾而停步勤能补拙：成功的天赋可以用勤奋弥补虽败犹荣：失败的经验与成功之道等价靠自己拯救：帮助你东山再起的那个人是你自己天生我材：你生来就是一名冠军学做赢家：想赢就不怕输第十二章 感谢缺憾的事，凸显你高人一等的优势打造看家本事：不求面面俱到，只求独当一面寸有所长：从现在起，发现你的优势不怕有弱项：不如适当地暴露缺点术业有专攻：精干一件事也叫出色学会转化：弱势变优势，转败为胜挖掘潜能，爆发实力只选“喜欢的”：在兴趣的基础上升级为强项学做专才：做个专业高手，突出你的优势第十三章 感谢烦恼的事，培养你如水

## &lt;&lt;感谢折磨你的人和事大全集&gt;&gt;

的心境究竟有多少心事折磨着你不必太累：放下心灵的负重摆脱郁闷：感谢“自扰”的烦恼让你学会解忧“杞人忧天”的思考：不在无意义的事情上费心思抓大放小不烦恼：选择最重要的，放弃不必要的不为后悔而纠结：别为打翻的牛奶哭泣细节决定成败：把折磨人的小事先干好大事也能化了：把复杂的问题简单化无忧无虑的秘诀：贵在养心学做欢喜佛：笑口常开，烦恼不再第十四章 感谢费解的事，改变你不善变通的思维是什么限制了你的思维不妨换个视角：看透事情的两面性变则通：随机应变，出奇制胜别犯经验主义错误：学会用新眼光看旧问题不再“撞南墙”：体验曲径通幽的美妙境界打破常规的新思维：脑筋急转弯的智慧挖掘灵感的源泉：生活处处是新意创新无止境：好点子不怕迟第十五章 感谢迷茫的事，明确你坚定不移的目标人生处处是选择职业选择的困惑让你明白：产业的重点在未来职业目标的困惑：你在为谁而工作不受迷茫、盲目和忙乱的干扰：做个职业规划真好做好定位选择：在人生的十字路口找到自己的位置从多项选择中明确想要的结果找准你的方向：从“空幻想”到“真目标”面对众多诱惑：你只需盯住一个目标不小心迷失自己：不妨暂停一下，校正方向再前进摆脱心浮气躁的迷惑：脚踏实地干大事学会放弃：不做无意义的执著走弯路的教训：选择比努力更重要第十六章 感谢为难的事，训练你明辨是非的判断能力还在受办事优柔寡断的折磨吗不必“想法太多”：别让机遇在犹豫中溜掉无需假面具：勇敢做真实的自己坚持“肯定”的立场：习惯寻求别人的认同，等于放弃自己自己做回主：可以按自己的方式做事不为“眼光”而活：坚守自己的原则累人的刻意迎合：不必满足所有人的需要不再“跟风”：敢于走自己的路“慎重”很关键：不要在短时间内下结论务必保持一个清醒的头脑第十七章 感谢尴尬的事，提醒你谨言慎行的交际原则话不投机半句多：语言不当引来多少尴尬祸从口出的麻烦：不逞一时的口舌之快学会替别人维护自尊化解语言窘境：见识打圆场的艺术开玩笑是件严肃的事口误的尴尬：及时弥补，免除纷争面对“冷场”：可以转换话题交浅言深，自食其果言多必失的教训：只说三分话不谈隐私：不想让自己难堪就别揭对方疮疤第十八章 感谢吃亏的事，丰富你人情世故的处世经验吃亏带来好运学会吃亏：主动吃亏与被动吃亏吃亏有收获：吃一堑就会长一智不吃“眼前亏”：主动示弱，以柔克刚进在退中求：后退一步是为了更好地前进与人无争：忍让是一种高尚的境界智者善屈尊：低点头比强逞能更易成功不吃“轻易许诺”的亏不犯傻：在不断的反思中汲取经验第十九章 感谢习以为常的事，端正你精益求精的态度很多事情都被坏习惯所折磨着拖延的苦果唤醒行动力不拖沓，做事就要一步到位感谢“不耐烦”磨练了你的耐心草率让你学会了三思而行改变无头绪的折磨：井井有条，做事可靠从虎头蛇尾到尽善尽美学会管理时间：在有限的时间内做高效的事精益求精，做事的高标准第二十章 感谢变幻莫测的事，练就你冷静的头脑应对突变：与时俱进，适应变化应对不测：祸兮福所倚，福兮祸所伏游刃于峰谷之间：得意失意，宠辱不惊遭遇“危机”：冷静一下想办法不必焦虑：有意识地让自己放轻松抑制住“激动”：学做情绪的主人学会顺其自然：“随遇”和“随缘”我心坦然：事既已如此，不如接受保持一颗平常心

## <<感谢折磨你的人和事大全集>>

### 章节摘录

上篇感谢折磨你的人那些折磨你的人，并非恶意地折磨你，而是要你在不断的折磨中学会做人：做个成熟的人，做个成功的人，做个善良的人，做个有爱心的人。

所以，请对那些折磨你的人说一声：谢谢！

第一章感谢打压你的人，坚定你超越他人的决心你的优势给周围人造成了深深的危机感，他们害怕总有一天你会超越他们，越过其权力，变成其上司，领导其工作，于是他们趁自己还有能力时千方百计地打压你。

然而，这是一个喜讯。

感谢打压你的人，让原本优秀的你积攒能量，有朝一日破土而出，长成参天大树。

打压无处不在：明确打压你的理由一位明星出来哭诉，自己原本是很好的发展前景的，可是公司将其雪藏，用一张合同牵着她，既不给她演戏的机会，也不放她另找东家。

追究这其中的原因，公司觉得她太嚣张，一个新人，气焰太甚，让人头疼，于是就想磨磨她的耐心，灭灭她的气焰。

一位漂亮的女孩爱上了一位帅气的男孩，相恋后，男孩却满脸清高，自信膨胀，无论女孩做什么，他都能挑出毛病。

为了证明自己是最好的，是超凡脱俗的，是值得被爱的，女孩就不停地迎合对方，不断地付出，多得超出自己的负荷和爱的程度。

可她越是这样，男孩挑毛病挑得越狠，于是，女孩开始自卑，觉得自己一无是处，做什么都不对。

难道她真的做得不对吗？

事实上是男孩的征服欲望在作祟。

原来女孩所在的单位比男孩好，拿的薪水比男孩多，职位也比对方高，加上她人漂亮，就有点小清高。

在男孩看来，自己一切都不如她，可对方还追着爱自己，如此看来自己身上一定有着某种优势。

不过，又担心女孩太优秀，最终甩了自己，为了避免这类事情发生，男孩开始打压女孩的优势，让女孩产生自卑感，如果女孩最终为了迎合他，放弃了好工作，那他算是彻底征服了优越感极强的女孩；如果两人分手，他也落不下自己不如对方、导致被甩的名声。

公司来了一位新上司，为了融入新的集体，获得下属的拥戴，天天以一副亲切温和的态度与众人打成一片，大家都觉得他人不错，所以在他面前尽可能地表现自己。

不久后，公司要从该领导的下属中提拔一位跟他平级的部门主管，让其推荐一位。

可令人疑惑的是，他竟然选择了一位能力平平的人。

他所在的部门有一位老员工，能力强、人品好，跟同事关系处得极其融洽，要提拔也应该提拔他才对，可结果怎么会是一个最不起眼的人得到晋升呢？

追究这其中原委，原来是新上司担忧提携的员工比自己出众，抢了自己的风头，于是，优秀的员工就这样被他埋没了。

女老总新招了两位秘书，甲秘书风姿绰约，乙秘书干练精明，于是，老板前去谈判业务就带着乙秘书，参加宴会或者各种应酬就带着甲秘书。

本来三人好好合作，是一支强势队伍。

可不久后乙秘书就打包回家了，甲秘书全权替代了乙秘书的工作。

追究其中原因，原来甲秘书觉得自己就像个花瓶，在公司里更像个交际花，而她更想干体面出色的工作，谈判这样的重要场合怎能少了她婷婷袅袅的风姿？

但是，只要有乙在，她就别想出现在谈判场合。

于是，玩了各种花招，导致乙的工作出现重大失误被老板炒了鱿鱼，而她堂而皇之地成了老板最贴身的秘书。

你是不是也遭遇过或者正遭遇着被人打压的问题？

他可能是你的上司，可能是你的男友，也可能仅仅是一个项目的负责人。

你在这些人面前似乎总是没有发言权。

## <<感谢折磨你的人和事大全集>>

你原以为做得相当漂亮的工作计划，一到他们手里就狗屁不是；你完全可以加薪升职了，对方却根本不给你这样的机会；你总是自我检讨，按照对方提出的要求改变自己，但无论你怎么改变，对方横竖都会挑出毛病。

是的，打压无处不在，这在职场中表现得尤其突出。

虽然打压发生的原因不同，使用的方式、方法不同，但有一点相似，那就是打压者有这个权力去打压另一个人，并且容易得逞。

打压无处不在，那些比你强势的人、比你优秀的人、喜欢挑剔你的人和不如你的人，都有可能采取各种手段打压你。

面对打压，我们不能无理取闹地反抗，也不能做缩头乌龟，而是要借助别人的打压训练自己的抗挫能力，像个压不扁的皮球一样弹性十足。

枪打出头鸟：锋芒毕露者必遭打压为什么很多人看你事事不顺眼？

为什么有人总想将你打压下去？

你难道就如此令人讨厌吗？

事实上，他们是怕你的锋芒。

你一定要相信，你的光芒太过耀眼，你身上的优势太过突出，你的发展前景一定无可估量，因为你的存在给周围人造成了深深的危机感，他们害怕总有一天你会超越他们，越过其权力，变成其上司。

你一定听说过，红花希望绿叶陪衬，一定没听过红花希望红花陪。

优秀的人都希望能力一般的人来衬托他的优势，但一定不希望另一个优秀的人出现，暗淡他的光芒，抢夺他的风头。

的确也有一些人，他们喜欢有竞争对手，希望跟自己一样优秀的人出现，并与自己竞争。

但是，这毕竟是少数，对于一个居于高位的人来说，谁会愿意自己的下属超过自己的能力，危及自己的职位？

那么，当你遭遇对方的打压时，是不是马上与对方抗衡？

这样的结果，只会让你惨遭失败。

有个国王很喜欢下象棋，于是，他张贴通告，告知天下人有谁象棋下得好，就可以来宫里跟他一争高下。

赢他的人，可以得到一袋金币；输了的人也不会被砍头，只要将自己输了的消息传给20个人即可。

于是，但凡会下一点象棋的人，都跑到宫里碰运气，可最终的结果都是以输棋告终。

如此，几百个人对决过后，几乎全国的人都知道，国王的象棋水平无人能敌。

有个农夫的儿子，住在偏僻的乡下，一个偶然的的机会，他从一个外族人那里学会了下象棋。

现如今，国王下象棋无人能敌的消息传到他的耳朵，他便觉得这是上帝给自己的恩赐，他去参加比赛一定会赢来那袋金币。

于是，在全村人的期待中，他踏上了去皇宫的路。

国王的象棋水平的确高超，一番激烈鏖战后，农夫的儿子勉强赢了国王。

胜利的那一刻，农夫的儿子高兴得几乎忘记了一切。

当他终于平复心情，期待得到金币回家时，搭在他脖子上的却是一把利剑。

第二天，小伙子的尸体挂在了城楼上。

说来，小伙子的确是个象棋高手，他赢了国王，也就意味着赢了全城的人，他取代了国王的无人能敌，成为了小国第一。

这是一份荣耀，但也正是这份荣耀葬送了他的性命。

对于国王来说，他已经自认为是小国第一了。

从他让输棋者出去向20个人告知自己输棋的事就可以看出，他不希望有对手，只希望有败家。

而小伙子凭着年轻气盛，却偏偏要跟对方的虚荣心和优越感抗衡。

导致的结果是，超越国王的人永远消失，没有人从他身上分走象棋第一高手的光芒。

所以，当有人注意到你，并开始打压你时，你需要反省一下，自己是不是太过锋芒毕露？

该不该收敛一下？

因为你要在一个有着打压之心的人手下做事，就别指望对方因为你能力出众会欣赏你。



## <<感谢折磨你的人和事大全集>>

事实上，你越是表现自己的优势，对方就越紧张，使他感觉不除掉你或者压制一下你的气焰，势必会给自己带来祸患——你超越了他，抢了他的风头，甚至连职位一并抢走。

你要知道，打压你的人已经摸清了你的底细，你目前一定没有他有权势，你也许仅仅只是他的下属，或者在一个重要的工作组只是无关紧要的人物。

你有能力，这是无可厚非的事实，但目前你的能力还没有为你换来很高的认可度，你只是个有着锋芒却还没有出名的小人物。

而你身上的光辉已经给别人带来了危机感，他们感觉你会取代他们成为一个职位的拥有者，一个项目的负责人，或者超越他们的工作能力，凭借自己的一个方案一炮而红。

所以，在你还没有机会一展身手时，他们就要将你的气势彻底掐灭，使你没有可以出人头地的机会，或者说只要他在一天，你就别想着能超越他。

想想看，与这样的人抗衡结果会怎样？

也许你一辈子就真没有了翻身之日，或者只能选择辞职。

因为在你的实力还没有超越他时，你所有的反抗在别人看来都是伺机越权，没有哪位领导会赏识跟自己上司发生冲突的人。

职场生存的第一法则就是克制自己的情绪，争取用理智的方式解决问题。

我们并不主张让自己忍辱负重，或者任人宰割，但也不主张遇事立即爆发，甚至愚蠢到不看对象地爆发。

被人打压时，聪明的方式是先收敛一下自己，暗地里“招兵买马”，然后找机会一蹴而就。

那些企图将你埋在地底下的人，一定是被你的锋芒威胁到了，他们打压你就是想将你身上的光芒掩埋起来，让你没有出头之日，没有发展前景，一辈子碌碌无为。

学会先抑后扬：在打压下懂得藏巧露拙的智慧成千上万的马匹在草原上奔驰，伯乐再是火眼金睛也不能一眼看出哪一匹是千里马！

只有千里马自己腾空嘶鸣，一跃千里，才能被伯乐所发现。

当然，这里也存在一个风险，那就是当千里马嘶鸣时，它的声音很可能会被其他马群的嘶鸣声所覆盖；当千里马腾空跃起时，它可能会被另一匹奔跑或跳跃的马匹所绊倒。

对于一个人来说，这种风险也照样存在。

进入公司，你意气风发，想着大展拳脚一番，可谁会想到你的光芒刺痛了别人的眼睛，你还未当空嘶鸣、一跃而起，就被人一拍子拍在了地底下。

一个被人压制的人，就像一棵被人压住顶的树，哪还有茁壮成长的可能？

所以，我们一定要防患于未然，不能让打压这样的事情发生在自己身上。

许明明是个精明能干的女子，年纪轻轻便受到老板的重用，每次开会，老板都会问问她，对这个问题怎么看？

她的风头如此之足，公司里资格比她老、职级比她高的员工多多少少有些看不下去。

许明明观念前卫，虽然结婚几年了，但打定主意不要孩子。

这本来只是件私事，但却有好事者到老板那里吹风，说她官欲太强，为了往上爬，连孩子都不生了。

这个说法一时间传遍了整个公司，许明明在一夜之间变成了“当官狂”。

此后，许明明发觉，同事看她的眼神都怪怪的，和她说话也尽量“短平快”，一道无形的屏障隔在了她和同事之间。

在职场中锋芒太露，又不注意平衡周围人的心态，有这样的结果并不奇怪。

许明明并非是目中无人，只是做人做事一味高调，不善于适时隐藏自己的锋芒。

为人处世应设法保持自己的神秘，亮出自己底牌的人让别人按牌来攻，肯定会输掉。

混得再不好，也不要向别人诉苦，而要做出成功的样子。

即使很成功也不要亮底曝光，出人意料更能使人心悦诚服。

当你既有才华又知展示之道时，结果一定惊人。

要做到严守底牌的最好办法是以静制动，或是干脆置之不理。

如果说你的地位重要到能够引起人们的期待心理，此种情况更是如此。

即使你必须亮出真相，也最好避免什么都和盘托出。

## <<感谢折磨你的人和事大全集>>

不要让人把你里里外外一览无余。

小心谨慎是靠小心缄默来维持的。

世上的高人往往其貌不扬，由于不太抢眼，可以避免别人的注意力，所谓真人不露相，露相非真人；练就一笔好字的人谎称不会书法，这样可以推掉许多违心的差事；力大无比的人往往装成手无缚鸡之力，紧急时才能够出乎意料地打败来犯者。

做人，锋芒太露，就等于把自己的底细给对方交代得一清二楚，一旦交起手来，就首先输掉了一半，实难收到突见奇功的效果。

但做人又不能不露锋芒或藏而不露。

不露锋芒、藏而不露，总给人一种遮遮掩掩、躲躲藏藏的感觉，让人觉得你这人虚伪无比。

不可不露，却又不能太露或乱露，那就只有深藏不露。

深藏不露的真谛就在于，不刻意显露。

有能力终究是要露出来的，只要时机、地点、人事三者合适。

如果有一样不合适，那就不要乱露，以免招来不必要麻烦，徒然增加自己的苦恼。

这种深藏不露的处世智慧与西方张扬个性注重表现有所不同。

西方教育注重“表现”，主张“有能力就要表现出来，有一手就要露出来”，否则和没有能力没有什么两样。

西方人不但好表现，到处表现，而且还要随时告诉别人自己表现了些什么东西，甚至随身携带一些以资佐证的物件，证明自己确实如此。

中国人当然也明白“表现”的道理，知道“老虎不发威，很容易被当做病猫”。

不过我们更了解“虎落平阳被犬欺”的惨痛苦境，在表现之前，先做好“等到达那里，先打听一下当地的情况，再做打算”的准备工作。

所以两者的区别不在于表现不表现，而是怎样表现。

前者是舍身哲学，主张能露就露，后者是守身哲学，主张先打听一下，看一看露到什么程度最合理，然后才合理地显露。

深藏不露是为了看一看有没有比自己更合适的人走出来。

若大家都争着要露，特别是那些才能平庸，又缺乏自知之明的人，其结果只能是埋没了真正的有才华的人，阻了他们的道。

不强出头，其实就是在不应该自己出头的时候，千万不要出头，非要出头不可，也应该设法让别人先出头。

万一让不过，才抱着我是不得已而为之的心情来出头。

当然，没有什么本领的人无须讲究什么深藏不露。

因为自己很平庸，就算利用深藏不露来“藏拙”，充其量也只能隐瞒一时，最终会被人识破，结果原形毕露。

每个人都会遇到一展才华的机会，展示才华时要露一手留一手才能获得成功。

那些才华横溢的人会首先把微小的才干显露出来，使它成为自己身上的发光点，而卓著才能一般情况下不会显露出来，而是留作压轴的底牌，一旦时机成熟显示出来时，足以令人震惊。

要你低调：面对打压，自我表现要适度无论一个怎样的集体，总会有一些太过高调的人，也总会有一些将这种高调打压在地底下的人。

你对自己的能力深信不疑，你相信自己可能是一个集体里最有智慧的人。

但是，你可以自信，可以肯定自己，但不能盲目行事。

学会察言观色，是你混迹职场、寻得发展的关键。

比如，你摸清你的上司、你那个项目组最具权威性人物的脾性，留意他们到底是怎样一个人。

如果他们更喜欢将工作丢给下属去做，那么这样的上司比较好对付，你完全可以将工作做到完美，从而成为他得力的助手；如果你的上司工作兢兢业业，勤勤恳恳，你将自己的本职工作做好即可；如果你的上司有点自大，自信心膨胀，时不时会在下属那里说大话，这时，谨慎、低调就是你自保的方法，同时还要加强自我修炼。

没有人愿意被一个不如自己还狂妄自大的上司领导。

## <<感谢折磨你的人和事大全集>>

最可恨的是他不但不赏识你，还要打压你。

如果你所在的公司很有发展前景，接下来，你就要寻找真正能赏识你的伯乐了。

这里提供6点方法和建议。

1. 主动接近那些能赏识你的人电梯里、下班的路上、公司聚会，只要留心，只要主动，你总有机会接近伯乐。

2. 遵守礼仪态度上要不亢不卑，但也要做到谦虚礼貌，给他人留下一个好印象。

3. 保持自信不要因为对方身居高位就战战兢兢，甚至说话吐字不清。

你既然相信自己是有才能的人，就一定要相信到底。

当你用自信的言语、得体的举止回答对方的问题，或者与对方正面交流时，你才有可能引起对方的注意。

4. 懂得尊重不要刻意地与对方攀谈，更不可以越权将自己所做的一些完美策划交由他过目，这反而会给人一种急功近利、没有礼貌、不尊重上司的感觉，从而使你的形象大打折扣。

5. 要有锲而不舍的精神也许第一次接近对方没有成功，第二次也没有，那么也不要着急，你在继续接近对方的同时，还可以找寻下一个伯乐。

对于你来说，问题不是能找到几个伯乐，而是能否得到对方的赏识。

另外，锲而不舍在于，让你跟你的伯乐一回生二回熟。

也许第一次你们只是打了个招呼，第二次就能说上几句话，第三次、第四次……机会多了，你们不就更熟了吗？

等你们熟悉后，你还有什么事情不敢说？

6. 不要在一棵树上吊死有些人赏识别人的才能，未必所有人都能得到他的赏识。

如果你发觉对方根本无心与你交流或者认识的话，那就不要死缠烂打。

你该寻找另一个伯乐了。

找寻不到就找机会，好好地表现自己。

只要有上进心，有发展的欲望，那么皇天必定不会负你这个有心人。

当然，寻找伯乐不是让你溜须拍马，更不是玩阴谋诡计，而是在自己的才能得不到认可的情况下，找寻可以赏识自己的人。

你要相信，你这匹千里马不常有，但赏识你的人一定有，并下定决心以找到为目的。

总之，你的聪明才智既需要得到领导的赏识，又不至于表现得太过火。

在领导面前故意显示自己，则不免有做作之嫌。

领导会认为你是一个恃才傲物、盛气凌人的自大狂，而从心理上表示反感，彼此间缺乏一种默契。

在领导面前即使有点才华也不应矫揉造作一次性展现出来，应以谦虚的态度逐渐流露。

赢得一次辉煌的成功后再进行下一次，获得热烈的掌声后再期待更大的成功。

做到藏巧露拙，既有效地保护自我，又能充分发挥自己的才华。

所谓“花要半开，酒要半醉”，凡是鲜花盛开娇艳的时候，不是立即被人采摘而去，就是衰败的开始。

当你志得意满时，切不可趾高气扬，目空一切，不可一世，把所有的看家本领都展示暴露出来，这样你容易被别人当靶子打。

一个人即使是天才，如丝毫不懂收敛，也是很难立足的，而且会招致难料的厄运。

展露锋芒是正常的，但应认清形势，把自己的位置摆正，才能做到自我保护。

一个集体有好人也有坏人，有自命不凡、不希望有人超越自己的人，也有赏识他人才学、努力给予提拔的人。

机会可以等待，而赏识你的人，就需要你自己积极主动地去找寻。

学点聪明的“糊涂”：打压教给你的大智若愚一位优秀的员工总是受到部门经理的打压，无论他做什么工作，对方都能挑出毛病，并不留情面地给予批评。

一开始，这位员工觉得自己可能真得很差劲，但是当他发觉对方有意跟他过不去后，他开始变得非常虚心，不再像以前那样什么事都做到完美直接交给经理，而是提前询问对方有没有什么建议，态度表现得谦虚而诚恳。

## <<感谢折磨你的人和事大全集>>

见“嚣张”的下属开始向他低头，经理的态度变好了很多。

一次，公司就一款产品的客户群和市场向各部门征求意见，该优秀员工原本有个很好的建议的，但是经理并没有征求他的意见，随便跟几个同事了解了一下便递交了一份方案。

不久后，公司就这些意见展开了讨论，会上老总强调，如果大家现在还能想到什么好点子，可以再提出来。

大好的机会来了，优秀员工举手发言。

他口齿伶俐，举止大胆而得体，更重要的是他的方案精妙绝伦，一下博得满堂彩，并最终被定为新产品推广方案，而他也顺利成为了产品推广的主要负责人。

古人云，骐骥一跃，不能十步；弩马十驾，功在不舍。

适时让自己表现得愚钝一下、低调一下也没有什么不好。

暂时的蛰伏，不代表你一辈子蛰伏；暂时的低头，意味着你未来永久的抬头；暂时的屈服，为的就是未来的不服；暂时的忍让，为的是某一天的一蹴而就。

维斯卡亚公司是美国20世纪80年代最为著名的机械制造公司，其产品销往全世界，并代表着当今重型机械制造业的最高水平。

许多人毕业后到该公司求职遭拒绝，原因很简单，该公司的高技术人员爆满，不再需要各种高技术人才。

但是令人垂涎的待遇和足以自豪、炫耀的地位仍然向那些有志的求职者闪烁着诱人的光环。

詹姆斯和许多人的命运一样，在该公司每年一次的用人测试会上被拒绝申请，其实这时的用人测试会已经是徒有虚名了。

詹姆斯并没有死心，他发誓一定要进入维斯卡亚重型机械制造公司。

于是他采取了一个特殊的策略——假装自己一无所长。

他先找到公司人事部，提出为该公司无偿提供劳动力，请求公司分派给他任何工作，他都不计任何报酬来完成。

公司起初觉得这简直不可思议，但考虑到不用任何花费，也用不着操心，于是便分派他去打扫车间里的废铁屑。

一年来，詹姆斯勤勤恳恳地重复着这种简单但是劳累的工作。

为了糊口，下班后他还要去酒吧打工。

这样虽然得到老板及工人们的好感，但是仍然没有一个人提到录用他的问题。

1990年初，公司的许多订单纷纷被退回，理由均是产品质量有问题，为此公司将蒙受巨大的损失。

公司董事会为了挽救颓势，紧急召开会议商议解决，当会议进行一大半却尚未见眉目时，詹姆斯闯入会议室，提出要直接见总经理。

在会上，詹姆斯把对这一问题出现的原因作了令人信服的解释，并且就工程技术上的问题提出了自己的看法，随后拿出了自己对产品的改造设计图。

这个设计非常先进，恰到好处地保留了原来机械的优点，同时克服了已出现的弊病。

总经理及董事会的董事见到这个编外清洁工如此精明在行，便询问他的背景以及现状。

詹姆斯面对公司的最高决策者们，将自己的意图和盘托出，经董事会举手表决，詹姆斯当即被聘为公司负责生产技术问题的副总经理。

原来，詹姆斯在做清扫工时，利用清扫工到处走动的特点，细心察看了整个公司各部门的生产情况，并一一作了详细记录，发现了所存在的技术性问题并想出解决的办法。

为此，他花了近一年的时间搞设计，做了大量的统计数据，为最后一展雄姿奠定了基础。

信奉大智若愚的是真正的聪明人。

他们以大智若愚的方式来保护自己。

嫉贤妒能，几乎是人的本性，所以《庄子》中有一句话叫“直木先伐，甘井先竭”。

一般所用的木材，多选挺直的树木来砍伐；水井也是涌出甘甜井水者先干涸。

人也如此。

有一些才华横溢的人，因为锋芒太露而遭人暗算。

《红楼梦》中的王熙凤正是“机关算尽太聪明，反误了卿卿性命”。

## <<感谢折磨你的人和事大全集>>

还是那句千古名训“大智若愚”为妙。

大智若愚，不仅是一种自我保全的智慧，同时也是一种实现自己目标的智慧。

俗语说“虎行似病”，装成病恹恹的样子正是老虎吃人的前兆，所以聪明不露，才有任重道远的力量。

这就是所谓“藏巧于拙，用晦如明”。

现实中，人们不管本身是机巧奸猾还是忠直厚道，几乎都喜欢傻呵呵不会弄巧的人，因为这样的人不会对对方造成巨大的威胁，会使人放松戒备和设防。

所以，要达到自己的目标，没有机巧权变是不行的，但又要懂得藏巧，不为人识破，也就是“聪明而愚”。

大智若愚并非让人人都去假装愚笨，它强调的只不过是一种处世的智慧，即要谨言慎行，谦虚待人，不要太盛气凌人。

这并不是是一种消极被动的生活态度。

倘若一个人能够谦虚诚恳地待人，便会得到别人的好感；若能谨言慎行，更会赢得人们的尊重。

在复杂的世界中，一个人如果能用大智若愚的方式去生存，那他就能够避免很多烦恼缠绕，达到一种逍遥的境界。

## <<感谢折磨你的人和事大全集>>

### 编辑推荐

《感谢折磨你的人和事大全集(超值金版)》讲述了人在两种情境下最容易表现出反抗和抵触情绪，一种是面对不喜欢的人，一种是身处不习惯的环境。

但人要在社会上生存立足，就要和不同的人接触，无论对方是你喜欢的人还是你不喜欢的人；同样，要想获得成功，就要学会适应不同的环境，无论是顺境还是逆境，平坦还是挫折。

也许，与人相处和适应环境的过程并不总是令人愉快的，甚至是折磨人的，但是，唯有经得起折磨、战胜折磨，你才能真正地成熟和成功。

<<感谢折磨你的人和事大全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>