

<<人脉圈大全集>>

图书基本信息

书名：<<人脉圈大全集>>

13位ISBN编号：9787510428463

10位ISBN编号：7510428467

出版时间：2012-8

出版时间：新世界出版社

作者：水中鱼

页数：371

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人脉圈大全集>>

内容概要

在为你的人生目标奋斗的历程中，一定要建立你自己的黄金人脉圈，一定要寻找你生命中的贵人。

宇宙中的二八法则适用于一切，在茫茫人海中，对你的成功起着至关重要的影响力的人，永远是那20%的高端人脉资源。

唯有圈子，能够对你的人脉起到稳固和支撑的作用。

《人脉圈大全集（超值金版）》分别从入圈前的个人修炼，经营人脉圈以及拓展、维护、发掘人脉圈等几个方面，详细介绍了如何获得、维系高质量的人脉圈，其中所包含的人际交往技巧，以及人脉创造经验，会使你获益不少。

<<人脉圈大全集>>

书籍目录

第一篇 圈子成功学——人脉决定输赢，圈子决定命运第一章 生活圈工作圈人脉圈，处处是圈子人生处处都有“圈子”先有关系，后有人脉要经营自己的人脉圈第二章 为什么幸运的人总幸运，倒霉的人总倒霉是受欢迎还是被冷落你的幸运源于你的人脉好人脉让你与倒霉绝缘第三章 没有圈子，学富五车也会穷困潦倒成功需要资本不做有才华的“穷人”打造圈子，不再默默无闻第四章 不入圈子，单打独斗难成气候孤高自傲的人难成事不要迷信单打独斗本事再大的人也要入圈子与人合作，其乐无穷第五章 离开人脉圈，你寸步难行做人不能太自私没有人脉，注定一无所获第六章 人脉也是一种生产力人脉就是生产力人脉可以为你的事业发展提供情报人脉可以帮助你提高自身素质人脉可以为你的事业发展提供机遇第七章 有圈子搭顺风车，早搭人脉早成功人脉是最经济的投资及早搭建你的人脉圈应该着力构建的16种人脉圈第二篇 入圈前的修炼——你的人格有多高，你的人脉圈就有多大第一章 口碑：进入人脉圈的第一张门票好口碑帮你建立好人脉赢取好口碑方法一：修炼你的内在形象赢取好口碑方法二：打造你的个人品牌赢取好口碑方法三：主动给自己拉票第二章 诚信：立足人脉圈的核心品德做人无信不立不要亵渎你的诺言做人办事要讲究诚信要守信用，也要懂得变通第三章 自信：开启人脉圈的关键密码自信是一种感染人的力量自信赢得信任自信让我们发挥出最好的水平自信是这样炼成的第四章 热情：一座无形的人脉圈热情可以感染你周围的每一个人热情有助于提升你在事业中的形象热情能够融化人与人之间无形的障碍如何培养热情的态度第五章 宽容：朋友的数量与胸怀成正比与人相处之道，在于宽容的胸怀宽容和豁达是智者的品质宽容他人就是宽容自己第六章 善良：春风化雨，善结人缘善良是一种无形的力量善良为你结识好的人缘第七章 尊重：把面子留给别人，把里子留给自己尊重他人赢得尊重损人面子不利己学会给别人面子第八章 幽默：人际交往中的润滑剂善谈者必善幽默幽默是人际交往中的润滑剂幽默让你更讨人喜欢社交上的成功需要幽默第九章 亲和：让彼此的心贴得更近亲和力，拉近彼此的距离有亲和力，有好人缘增加亲和力的小技巧第十章 微笑：笑口常开，天下谁人不识君微笑的类型微笑的内涵微笑的美感微笑的力量人际关系从微笑开始第十一章 助人：广结善缘多施恩，好人总会有好报不要吝啬伸出你的双手给人方便，给自己方便给人好处忌过于张扬助人为乐也要公私分明第十二章 克服负面性格，扔掉0分找回100分远离社交恐惧症努力克服腼腆克服虚荣心理改变消极思维第三篇 经营人脉圈——编织属于自己的人脉圈的战术第一章 主动出击，走出自我的小圈子主动结识社会名流我有一个“忘年交”初次见面如何套近乎拉关系第二章 雪中送炭，平时烧香难时有人帮冷庙烧热香，生意有人帮与其锦上添花，不如雪中送炭买一只人情原始股第三章 四两拨千斤的人脉感情投资术跷跷板定律：人际交往收支平衡满足他人需求，收获人情的硕果利用负债心理，让他回报你更多投其所好，让他高高兴兴帮你办事第四章 形象事关重大，5分钟成为圈内人第一步，赢得高印象分数第二步，谈吐礼貌有风度第三步，举手投足尽显风采第五章 会说话，用口才打开人脉圈欲练好口才，先做好知识储备在说话这件事上，你万不可“一视同仁”说话是门艺术，把握好说话的分寸要深入别人内心，先要打破他的戒心活学活用赞美，满足大众“嗜甜”口味第六章 礼仪是进入人脉圈的华丽门票礼仪：人际交往的通行证社交礼仪的表现形式社交礼仪的原则文质彬彬，然后君子第七章 礼物有神通，入圈子不妨时时送点礼礼物有神通送礼的学问送礼的禁忌第八章 他山之石可以攻玉：向人脉大师取经人生最近的路是模仿己所不欲，勿施于人——孔子的为人处世之道团结协作——李嘉诚成功法宝人脉等于财富——跟胡雪岩学人脉术第九章 人情练达即财富，处处留心皆人脉随时随地结交人脉善于观察，结交人脉处处留心皆人脉——学会鼓励和赞美第四篇 拓展人脉圈——一生二二生三，人脉大树枝繁叶茂第一章 拓展朋友圈：朋友多了路好走成功的人，大都是朋友很多的人忠诚的朋友最可贵交友分等级交友要互补怎样赢得朋友支持第二章 拓展亲戚圈：亲戚亲戚，常走常亲亲戚是你值得信任的合作伙伴和亲戚和谐相处赢得亲戚支持的技巧第三章 拓展老乡圈：海内闻乡音，天涯若比邻亲不亲，故乡人借助老乡搭人脉运用老乡圈受益无穷老乡关系的经营第四章 拓展同学圈：书生意气，携手指点江山善于结交同学结交处境不好的同学对同学要谦虚第五章 拓展师长圈：师长是你人脉圈中的引路人师长为你带来人生的无形资产主动请教老师和师长交往要得体第六章 拓展领导圈：领导本是圈内高人不同领导，不同战略以低姿态赢得上司的关注运用策略向上级提供信息给足领导面子最重要第七章 拓展同事圈：同在路上，“苟富贵，无相忘”为什么你被同事孤立了如何赢得同事的合作如何赢得同事的尊重和同事沟通的三种语言第八章 拓展下属圈：一朝为“臣民”，一朝为“天子”千万

<<人脉圈大全集>>

不要漠视下属 下属支持领导才能成功 放手让下属自己去干 为下属搭建“舞台”

第九章 拓展名人圈：攀龙附凤，大人物有大圈子 名人效应：人微言轻，人贵言重 借用名人的影响力做事 接近名人，没有想象中那么难

第十章 拓展“凡人”圈：今天的小人物，明天的贵人 小人物的作用 小人物也会成为你生命中的贵人 挖掘小人物身上的优点

第十一章 拓展陌生圈：一回生二回熟，三来四往成朋友 让陌生人和你说话：找准共同点 让陌生人在你面前敞开心扉 让陌生人亲近 认同你 满足对方的心理需求

第十二章 拓展对手圈：没有永远的对敌，只有永远的朋友 以宽容的心对待对手，将会赢得朋友 化敌为友是战胜对手的最好方法 避免争论是赢得争论的唯一方式

第十三章 拓展社团圈：呼朋引伴，入圈可以抄近路 加入社团圈，走出自我封闭 社团有何神奇之处 如何在社团中发展人脉

第十四章 拓展贵人圈：自己走百步，不如贵人扶一步 改变人生 抓贵人 学会寻找贵人 相助找到“大树” 好乘凉

第十五章 拓展富人圈：再穷也站在富人圈里 穷人与富人的差别 人脉让穷人变成富人 再穷也要站在富人圈里

第十六章 拓展场所圈：场所就是圈子，入场等于入圈 展览会上 充满机会 舞会的魅力 酒会、茶话会、培训班

第五篇 维护人脉圈——遵守圈子潜规则，人脉圈固若金汤

第一章 方圆处世，在人脉圈中游刃有余 明哲保身——长于韬光养晦，善于大智若愚 趋利避害——勿戳他人痛处，勿触险恶 小人通权达变——及时调转船头，莫按套路出牌

第二章 如鱼得水的人脉心法：一眼看透他人 人的眼睛会说话 从言语洞察他人的真实想法 从下意识动作猜透他人

第三章 不可不知、不可不用的人际潜规则 交往中的刺猬法则 搞小圈子有害无益

第四章 化干戈为玉帛，消除冲突，圈内无战事 让人一步，收获更大 有仇不报是君子

第五章 水至清则无鱼，交际中不可斤斤计较 你还为区区小事计较吗 理解是座舒心桥 吃亏还是得福

第六章 朋友并非多多益善，提高人脉圈含金量 做到谨慎选友 以不同方式交不同朋友 成功一定要结交的五种朋友

第七章 清水活源，时时刷新你的人脉圈 保持联络——时刻“刷新”人脉

人脉e时代：新科技，兴人脉

第六篇 发掘人脉圈——开发人脉金矿，利用圈子打天下

第一章 用对方法做对事，人脉活好办事 人脉活就有“资源” 人脉活的人“运气好” 人脉活的人有“路子” 经营人脉有助于提升自己的价值

第二章 酒桌上交朋友，酒桌下成生意 如何在酒场上结交朋友 酒桌上要注意的举止 喝酒时要注意的规矩 酒场说话不简单 拒酒同样有技巧

第三章 做足人情，业绩倍增，订单不请自来 把客户变成自己的朋友 多对顾客朋友进行感情投资 人情做足才有杀伤力

第四章 谈判桌上的人际博弈策略 以退为进，探其虚实 摸清底牌，再对之发力 据理力争，让对方妥协

第五章 建设财富帝国：人脉圈中淘出大金矿 投资人脉 为你创造财富 投资人脉让你改变命运

第六章 手中紧握人脉圈，事业如日中天 人脉是一种“合力” 人脉让你的事业蒸蒸日上

<<人脉圈大全集>>

章节摘录

第一篇 圈子成功学 人脉决定输赢，圈子决定命运 在人际关系复杂的现代社会里，要想做一个成功人士，不但需要你有过人的学识、智慧，更重要的是要有良好的人际关系，学会如何在人脉圈里做人、做事。

一个徒有学历而不具备足够人脉的男人是很难在社会上立足的，一个只有美貌却读不懂人情世故的女人是很难拥有幸福的。

美国斯坦福研究中心曾经发表过一份调查报告，结论指出：一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系。

不同的人脉会形成不同的人生，不同的人脉圈决定你不同的命运。

第一章 生活圈工作圈人脉圈，处处是圈子 在竞争激烈的21世纪，我们如何能够在生活中活得惬意，在职场中一帆风顺，在事业上有所成就呢？

除了工作认真负责，努力提高个人的各方面能力外，建立一个成功的人脉圈是非常重要的。

21世纪是知识爆炸的高速信息时代，快节奏的生活工作方式，使得人与人之间的交往沟通越来越少；然而这又是一个合作的年代，谁都不可能成为鲁滨逊那样的孤胆英雄。

成功者往往是站在巨人肩膀上的英雄，而成就这一切的就是人脉。

时至今日，人们也常说“人脉就代表着钱脉”、“五个朋友决定你的一生”。

因此建立有效、健康且互相信任的人脉圈就显得尤为重要。

人生中处处都有“圈子” 小陆有一个同学在某部门任处长。

自从毕业后，一晃20多年没有见面。

在同学聚会的饭局上，小陆才知道这个同学这些年来一直在原单位。

小陆这个同学当年学习很好，当上干部后也一直不改书生本性。

虽然早在10年前就当上了处长，但是这些年来，岗位有所调动，但是一直没有得到提升。

所以到现在，依然是个处长。

饭局上，这个同学多喝了几杯，对自己的处境也一直耿耿于怀。

他问小陆，究竟自己在什么环节上出了问题？

小陆说：“凭我的直觉，你从来就没有进入过一个重要领导的生活圈，自始至终都在领导的工作圈里折腾。

” 小陆的同学听完，沉思良久，缓缓地说：“你的几句话，使我如梦初醒！”

” 每个人都有他自己的生活圈，如我们的家人、亲人、朋友……他们是我们生活圈中重要的部分，当然可能还包括我们的老师、同学、校友等等；同时也有自己多年来形成的生意圈、工作圈。

……

<<人脉圈大全集>>

编辑推荐

为什么幸运的人总幸运，倒霉的人总倒霉？

没有圈子，学历再高、能力再强也会穷困潦倒。

不入圈子，单打独斗难成气候。

离开人脉圈，你将什么都不是。

无论我们从哪里来，从事什么工作，如果没有自己的人脉圈，成功之路将寸步难行。

在人脉圈子里，每一个人都有可能成为你的致富金矿，每一个人都可能改变你的人生命运。

从现在开始，构建你的人脉圈吧！

越早搭建自己的人脉圈，你就能越早成功！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>