

<<赢者示弱术>>

图书基本信息

书名：<<赢者示弱术>>

13位ISBN编号：9787510428319

10位ISBN编号：7510428319

出版时间：2012-6

出版时间：新世界出版社

作者：龙吻

页数：246

字数：256000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<赢者示弱术>>

### 内容概要

本书通过日常行为心理学的知识告诉读者：一个人的成功不仅取决于他的能力，更重要是他的态度。

在任何时候、任何环境中都不要令自己处于众矢之的的危险之中。

一个人固然不能放弃自己的做人准则，但是一味地争强好胜，不懂得低头示弱之道，就难免会令自己陷入被动的局面中，无法进退自如。

所以，学会示弱就能驾驭好自己的人生。

<<赢者示弱术>>

作者简介

龙吻，历史专业硕士；职业图书策划人。

曾策划出版畅销书《能言善辩的心理学》、《情绪掌控术》、《世界上最神奇的30个经典定律》等图书。

## <<赢者示弱术>>

### 书籍目录

- 第一章 人际交往，低调增添无穷魅力
  - 弱者更容易获得同情
  - 锋芒毕露，必遭人忌
  - 示弱是消除他人戒心的最好方法
  - 低调让周围的人心态平衡
  - 别提当年勇，多提当年难
  - 降低身段，不妨晒晒自己的尴尬事
  - 看到他人出错，不妨装装糊涂
  - 遇到“小角色”，也应视其为“大人物”
- 第二章 日常交谈，藏起骄傲赢得认可
  - 面对他人的不满，不必针锋相对
  - 攀谈中投其所好，无形中增进感情
  - 别人倾诉不幸时，同情是最好的方式
  - 分歧出现后，别忘记以退为进
  - 必须批评时，先说自己的不是
  - 面对他人之功，不嫉妒只赞美
  - 怀有同理心，才能得到更多信任
  - 言谈间，切忌锱铢必较
- 第三章 行走职场，隐忍帮你厚积薄发
  - 在责斥中默默成长
  - 遇到对手的主动攻击，不妨绵里藏针
  - 面对挑战权威的部属，尊重是王牌
  - 甘当绿叶配红花
  - 韬光养晦，勇气和胆识不能常耍
  - 遭遇挑衅，暂且忍上一忍
  - 多承担工作，主动吃亏是美德
  - 收敛锋芒，在别人面前装嫩
- 第四章 品味爱情，示弱是恋人的黏人的黏合剂
  - 迁就对方，是另一种宠爱
  - 包容缺点，爱情才能完美
  - 善意的谎言不是欺骗
  - 你不是王者，爱情不需要时时高贵
  - 恰当的撒娇是爱情的润滑剂
  - 怒火中烧时，爱情就是忍耐
  - 适可而止，方可并肩而行
  - 犯下错误的爱人，更应宽容相待
- 第五章 朋友相处，退让会令友情更坚固
- 第六章 孝顺父母，事亲以敬尊亲而行
- 第七章 子女教育，俯首甘为孺子牛
- 第八章 结交尊长，藏才隐智，适当妥协

## &lt;&lt;赢者示弱术&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页： 1.恰如其分地引导公众的价值取向 抓住情感共鸣点 想要得到别人的支持和帮助，首先在道德上你必须尽量得到别人的认可，你的价值观不能太过偏离社会主流价值。

示弱者在是大是大非的问题上一定不能出现在负面的角色上，你不要把身为第三方的大众当成不辨是非的人。

既然期望得到别人心甘情愿的援助，那么首先你必须合理地引导大众的情感取向，你所要制造的是一种社会性的现象，而不是单纯的个体遭遇，你扮演的角色只是大众情感风暴中的一个宣泄点，只有打开了这个风暴缺口，才能形成集体的共鸣意识，这样才能进一步拉近你和别人的情感。

简言之，你的“可怜”和别人的同情都不是漫无目的的。

2.适当控制你的可怜指数 值得注意的是，越是滥用你的感情和演技，别人就越不会滥用他们的情感。弱者要懂得控制自己的情感表达方式和分寸，不然，过分地将自己塑造成一个可怜人，往往会适得其反，以致引起别人的反感。

须知共鸣是一种自觉的心理反应，而不是强加上去的精神负担。

过于夸张的表现不仅会让人感到不真实，而且还容易让人感到压力和负担。

真正打动人心的往往是那些最自然的、含有自尊自持成分的情感流露，而不是哗众取宠的做作。

3.合理支配别人的同情心 一个弱者首先就要表现得自然委婉一些，不要试图把别人的情感当成一种有力的攻击武器，更不要试图将它当做一种精神暴力。

示弱者必须明确一点：你最直接的目的是为了引起别人的注意，而不是大肆宣扬和煽动旁观者的情绪。

在你获得更多的支持和援助时，应该随时监控自己的行为，足够清醒地意识到自己不会变成另一个强势的人。

在舆论面前，不应该成为一个被同情宠坏了的人。

弱者也需要坚持最本位的道德原则，也需要克制自己的贪婪，也需要合理支配别人给予的力量。

另外，弱者需要承担自己所要承担的责任，不能将所有的义务都寄托在同情者的身上，一个不能勇敢面对自己问题的人是不值得同情的。

总之，获得同情并不是弱者的专利。

## <<赢者示弱术>>

### 编辑推荐

《赢者示弱术:不张扬的个性更从容》深入剖析了示弱的优势，并从心理学的角度入手，讨论了在生活中、职场中的各个方面学会示弱的意义与好处，详细地提供了在日常生活与工作中如何向他人示弱、在暗中发展自我的技巧所在，以期令广大读者可以在获得“以弱胜强”的智慧的同时，更学会如何在人生实践中对示弱的艺术加以灵活运用，懂得以示弱来赢得厚积薄发的发展与更美好的情感世界。

<<赢者示弱术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>