

<<创业前三年大全集>>

图书基本信息

书名：<<创业前三年大全集>>

13位ISBN编号：9787510416651

10位ISBN编号：7510416655

出版时间：2011-4

出版时间：新世界出版社

作者：凡禹

页数：358

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<创业前三年大全集>>

### 内容概要

今天是个人的时代，但新手创业显得举步维艰。  
别人创业能够获得成功，到底凭的是什么呢？  
答案是：他们走好了创业中最艰难的前几步。

好的开端是成功的一半。

《创业前三年大全集》(超值金版)有详尽的分析和经典的案例，能帮你如何排除创业中的各种困难，教你如何轻松创业做老板。

<<创业前三年大全集>>

书籍目录

创业第一步 了解创业者的必备条件

第1章 你适合创业吗

如何检验自己是否适合创业

哪些人不适合创业

你是否对自己创业充满信心

第2章 创业者应具备的素养

创业者应当具备哪些品质

出色的经营者应具备哪些条件

创业者要具备哪些精神

第3章 创业者应具备的能力

成功创业者应必备哪些能力

你是否善于工作、乐于领导

创业者应该掌握哪些知识

创业对交际能力有什么要求

创业第二步 根除创业恐惧症

第4章 创业四大恐惧症

如何克服心理恐惧

如何克服创业过程恐惧

怎样消除创业初期的信息困惑

如何消除竞争忧虑

第5章 创业应具备的心理素质

成功创业家有哪些心理特征

创业初期会有哪些心理误区

如何面对创业中的挫折

为什么说创业需要魄力

如何看待创业中的风险

创业第三步 选择项目

第6章 你适合哪个项目

选择项目为什么很重要

为什么要深入了解熟悉的行业

选择项目有哪些技巧

为什么个性化投资项目备受青睐

第7章 搜集市场信息

为什么说创业离不开市场

如何研究社会热点

如何研究因生活节奏的变化而产生的市场需求

人们生活方式有什么变化

第8章 了解当前新商机

命名公司可以创业吗

老人看护服务可以创业吗

临时工服务公司可以创业吗？

清洁服务公司可以创业吗

保姆代理公司可以创业吗

职业女性俱乐部可以创业吗

<<创业前三年大全集>>

左撇子用具店可以创业吗  
烤肉店可以创业吗  
第9章 捕捉市场机遇  
如何捕捉市场机遇  
如何研究机遇的规律性  
如何开发独具慧眼的创意  
第10章 选择创业起步的方式  
创业起步都有哪些方式  
个人独资企业有什么优势和劣势  
私营合伙企业有什么优势和劣势  
选择加盟要注意什么  
怎样进行网上创业  
第11章 创业合伙人的选择  
为什么要选择合作伙伴  
什么是合伙企业  
合伙人之间的合作的基础是什么  
合伙人应具备什么素质  
合伙人之间的合作的润滑剂是什么  
合伙人之间的合作的动力是什么  
合伙人之间的合作的关键是什么  
合伙人之间有矛盾怎么办  
选择合作伙伴有什么技巧  
创业第四步 制订创业计划  
第12章 制订创业计划的必要性  
什么是创业计划和创业计划大赛  
为什么要制订创业计划  
第13章 创业计划的制订  
如何制定创业目标  
如何评估创业计划  
第14章 创业计划书  
创业计划书有什么用  
创业计划书的模板是怎样的  
如何拟定创业计划书  
撰写创业计划书有哪些技巧  
怎样书写商业计划书  
商业计划书有哪些陷阱  
创业第五步 掌握创业理财定律  
第15章 创业理财黄金心态  
为什么创业前要考虑自己的财力  
如何正确评估自己的财力  
要用什么心态为创业积累资金  
怎样做一个既会赚钱又会花钱的人  
第16章 创业理财四大观念  
有钱才有资格创业吗  
为什么说创业理财重在规?  
理财能力是天生的吗  
创业者能把全部“家当”压在一块宝上吗

<<创业前三年大全集>>

第17章 创业理财误区

单一化投资好吗

应该把一部分利润转化为个人资产吗

创业理财可以忽视资金的运用吗

第18章 创业理财风险规避

创业理财有哪四大风险

如何进行现金流管理

怎样进行财务规划

如何?到适合自己的创业理财方式

怎样规避风险

创业第六步 破除创业融资困局

第19章 了解创业融资

创业前都需要做哪些资金准备

如何正确认识融资

如何利用人脉筹到创业资金

如何把握企业的融资规模

如何进行最佳融资机会的选择

创业使用个人资金有什么好处

怎样向家庭或朋友筹集资金

创业者在融资时要注意什么

如何进行融资谈判

第20章 银行贷款

银行评估企业信用的5C原则是什么

如何选择个人创业贷款

银行贷款有什么优缺点

银行贷款有什么技巧

第21章 风险投资

什么是风险投资

为什么说风险投资是“以小博大”

风险投资有哪些管理模式

风险投资者最看重什么

进行风险投资有哪些阶段

怎样申请风险投资

第22章 股权融资

哪些人是潜在的投资者

如何吸引投资

投资者在决定投资时考虑哪些因素

股票筹资的特点是什么

股票发行有什么条件

股票发行的程序是怎样的

普通股筹资有什么优缺点

债?筹资与信贷融资有什么不同

债券投资有什么优缺点

创业第七步 打造高效的创业团队

第23章 招兵买马

创业时期靠什么吸引人才

创业初期需要什么样的人

<<创业前三年大全集>>

创业初期该如何组织创业团队

如何选择招聘渠道

如何制订招聘计划

招聘人才时应该克服哪些主观障碍

招聘人才时应该克服哪些客观障碍

招聘有哪些技巧

第24章 员工任用和管理

创业阶段的用人之道是什么

为什么要授权

哪些应该授权

什么是反“马太效应”

创业者如何激励员工

怎样激发员工的责任感

如何对员工进行考评

如何对员工“分而治之”

怎样把握员工的共性

员工为什么会流失

怎样才能留住人才

怎样建立人才流动机制

如何培养人才

第25章 增强团队的凝聚力

为什么团队凝聚力对初创的企业很重要

团队需要哪八种角色

如何增强团队的凝聚力

怎样提高团队的和睦程度

如何让团队更有效率

创业第八步 做好成本控制

第26章 控制成本费用

怎样了解自己的真正成本

如何控制成本费用

第27章 控制材料采购成本

制订采购计划有什么重要性

如何制订采购计划

物料存货控制有什么作用

影响采购成本的因素有哪些

怎样依产品生命周期来控制采购成本

依方式来控制采购成本

降低采购成本的基本方法有哪些

第28章 完善成本管理

怎样利用员工进行成本管理

常用的成本控制标准有哪几种

怎样持续完善成本管理

成本管理有哪些新方法

创业第九步 进行细致的市场分析

第29章 收集商业情报

创业为什么要进行市场研究

怎样进行市场研究

<<创业前三年大全集>>

市场研究有哪些方法  
市场研究的关键在哪里  
创业者如何把握市场  
创业者如何发现市场  
创业者如何创造市场  
创业者如何保守商业秘密  
第30章 进行市场分析  
创业者如何研究市场需求  
市场调查的对象包括哪些内容  
创业者如何分析市场机会  
什么叫市场细分  
创业者如何进行市场细分  
创业者如何评价细分市场  
创业者如何选择目标市场  
第31章 产品的开发  
如何记住你对产品的创造性设想  
激发新产品设想的方法有哪些  
市场与产品开发有哪些技巧  
具备哪些特征的产品可以开发  
创业第十步 构建销售体系  
第32章 价位的选择  
确定价位前要做哪些准备工作  
为什么要在等同价位的产品中胜出  
创业初期如何对产品合理定价  
新产品定价有哪些策略  
第33章 建立营销渠道  
营销为什么要以顾客为核心  
能不能向间接顾客推销  
怎样向最终用户推销  
创业中为什么需要咨询  
咨询组织有哪些类型  
怎样选择咨询顾问  
第34章 做好广告宣传  
创业时选择广告的因素有哪些  
如何选择不同的广告媒体  
如何使广告更有吸引力  
怎样创造独特的广告创意  
怎样写出醒目的广告标题  
怎样在经营中利用广告宣传  
怎样选择广告代理商  
怎样在创业经营中妙用广告技巧  
如何创作具有效果的广告  
创业第十一步 搞好创业期纳税管理  
第35章 了解税收知识  
创业初期为什么要了解税收知识  
怎样进行纳税申报  
企业如何进行纳税登记

## <<创业前三年大全集>>

公司应纳税金有哪些种类

“一般纳税人”和“小规模纳税人”有什么区别

企业所得税都包括哪些内容

第36章 税务筹划

什么是税务筹划

企业税务筹划有什么意义

纳税人应具备哪些税务筹划意识

企业税务筹划有哪些方法

税务筹划与偷税、避税有什么不同

什么情况下可以申请延期缴纳税款或减、免税

如何根据企业经营方式进行税务筹划

如何进行资金筹集中的税务筹划

怎样对企业收入进行税务筹划

投资时如何节税

怎样对企业所得税进行节税

如何利用企业经营形态节税

怎样通过筹资方式的选择节税

创业第十二步 了解创业法律知识

第37章 创业与法律

创业与法律有什么关系

创业需要法律意识吗

怎样培养创业者的法律意识

为什么要遵守职业道德

第38章 民商法规

创业者需要知道什么是民商法规

民商法的主体有哪些

民商法包括哪几类法律关系

什么是代理制度

什么是民事行为权利中的时效制度

第39章 不正当竞争

创业者需要知道哪些《反不正当竞争法》问题

哪些行为属于不正当竞争

不正当竞争行为会产生哪些后果

第40章 产品质量

创业者如何维护消费者权益

创业者需要知道哪些产品质量法问题

创业者销售产品时要承担什么责任

产品质量问题的时效是怎么规定的

第41章 著作权、商标及专利

创业者需要知道哪些著作权知识

哪些行为属于侵犯著作权的行为

创业者需要知道哪些商标知识

创业者如何进行商标注册

创业者注册商标时要注意哪些事项

创业者申请专利需要什么条件

创业者申请专利要遵循什么原则

创业第十三步 保持创业与生活的均衡



<<创业前三年大全集>>

第42章 劳逸结合

创业是不是要成为工作狂

怎样做到劳逸结合

消?太多好不好

第43章 树立正确的观念

怎样树立创业的观念

创业者怎样对付错误的观念

有哪些非理性的观念

怎样做到时常更新观念

终身学习对创业有什么用

现在应该怎样学习

创业者怎样转变思想

第44章 合理利用时间

怎样提高时间的价值

怎样充分利用时间

怎样做好时间预算

怎样才能摆脱每天都“忙碌”的状况

第45章 丰富业余生活

怎样丰富创业者的业余生活

创业者怎样建立人缘

聚会时需要注意些什么

创业者怎样扩展兴趣

创业第十四步 向创业成功者学习经验

第46章 从无名小卒到“领头羊”

皮尔·卡丹是怎样从一个普通的裁缝师开始创业的

星巴克老板怎样把咖啡豆磨成金沙

陈丽娟如何用爱缔造“美丽”事业

黄明光如何靠功夫鞋卖出百万

郑裕彤怎样由小学徒变富豪

被炒穷小子马介璋如何创业成大亨

孙国财怎样从10元小木匠到亿万富翁

牛根生如何打下乳业江山

第47章 第一个吃“螃蟹”的人

邓国顺如何用原创发明专利掘真金

施正荣是怎样从科学家到新科首富的

夏炜如何在欧洲打响民族品牌

“左撒子用品商店”如何创业成功

传统布鞋如何成就一个男人的事业

碎牛皮中为什么能淘出大生意

第48章 从生活中发现创业契机

香蕉皮带来什么大发明

如何从关注消费者的不便中看出商机

怎样“漱”出想法

听演讲时发现了什么机会

电动剃须刀是何发明的

小虾引起怎样的联想

迪斯尼夫妇为什么能在穷困潦倒中捕捉灵感

<<创业前三年大全集>>

第49章 小本创业故事

怎样通过十年烧烤支起一个家

“宝丽来”如何创业成功

方便面如何创业成功

索尼公司如何创业成功

碧芝公司如何创业成功

“铅笔大王”如何创业成功

哈默造桶厂如何创业成功

## 章节摘录

如何通过十年烧烤支起一个家 屈小华的烧烤摊就摆在重庆市两条路的交汇点上。这个位置，对于摆烧烤摊来说，是相当不错的。江北最热闹的不夜城广场与之仅一路之隔，百米外的正前方，便是江北最繁华的商业区。而马路另一端则是小苑一带的居民区。这里人流密集，所以烧烤摊贩们都纷纷把自己的烧烤车推到这里来招徕顾客，平时这里有七家烧烤摊。

屈小华1970年出生在四川南充的一个穷山沟里，童年的她遭遇了很多不幸。在她才满三个月的时候，母亲便一场重病撒手人寰；还未到三岁，父亲也相继谢世，是三个年长的哥哥把屈小华拉扯大。

那时农村经济异常困窘，小华几兄妹经常吃了上顿没下顿。

然而，穷人的孩子早当家，年轻的小华在家里非常懂事、勤快、能吃苦耐劳。

1991年，屈小华和邻村的一个退伍军人结婚，次年生下一个儿子。

丈夫家里兄弟三人，屈小华的丈夫是老大，婚后没多久，他们便分家了。

屈小华刚嫁过去的时候还没分到土地。

靠着丈夫的不到一亩田，任凭夫妇俩如何勤劳苦挣，一年收获的粮食还不够一家人吃。

没有办法，屈小华夫妇俩商议，决定将儿子交由公婆带养，他们则远赴重庆，发誓要在这里打拼出一片天空。

那是1994年的事。

看出来的烧烤技术 到了重庆后，屈小华做起了贩卖瓜子、花生的挑挑生意。

先到市场上批发一些瓜子、花生回来，自己挑着走街串巷地卖，一斤瓜子、花生能赚5毛钱。

因为利润薄且每天能卖出去的很少，辛苦几个月下来，没赚到钱。

后来，屈小华听人说起卖烧烤赚钱，便决定改行摆烧烤卖。

可是，她从来没做过这个行当，又不会技术，怎么办呢？

屈小华先是学着别人到市场上去买回各种菜品，让丈夫花了几十块钱用木条加钉子做了一个烧烤架，然后就把自己的烧烤摊摆在那些生意好的烧烤摊旁边，不为能卖出多少，只是为了“看”别人卖。

看别人的菜品制作及摆放，看别人如何烤，看别人加佐料的顺序，看别人如何掌控火候等等。

屈小华就这样坚持，一“看”就是几个月。

因为同行之间存在竞争，问别人技术别人是不会说的，要学到真正的烧烤技术，屈小华说只有一个办法，那就是“看”。

当然，每天晚上收工的时候，看到旁边的摊主大把大把地在数钱，自己的钱袋里却空空如也，屈小华又怎能不心寒呢？

都是耗费同样的工夫，别人的收获和自己的相比却有天壤之别，为什么呢？

技术不好，没人买她的烧烤吃。

想到这些，屈小华咬咬牙，又愈发坚定了“看”的决心，继续“看”下去。

就这样，一天都没休息，屈小华“看”了大半年后，已经到1995年春节后了。

此时，屈小华烧烤摊旁边围着的人渐渐地多了起来，生意开始越来越好，每天准备的菜品都基本上能卖完。

一天晚上，入夜没多久，事先准备的菜品很快就卖完了，屈小华回家把钱数了数，竟足足有一百多元。

看着这些钱，屈小华流下了滚烫的泪水。

## <<创业前三年大全集>>

### 编辑推荐

《创业前三年大全集（超值金版）》告诉你如何走好创业前几步，帮你实现从0到100万的突破。吸取别人的教训，借鉴别人的经验，会让你少走许多弯路。活学活用创业技巧，你会发现成功远比你想象的容易。

<<创业前三年大全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>