

<<直销成就人生>>

图书基本信息

书名：<<直销成就人生>>

13位ISBN编号：9787510411571

10位ISBN编号：7510411572

出版时间：2010-9

出版时间：赵同 新世界出版社 (2010-09出版)

作者：赵同

页数：209

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<直销成就人生>>

内容概要

直销最初产生20世纪50年代的美国，当时由于贫富差距太大，许多穷人没有改变现状的机会，美国哈佛大学的两个研究生发明了直销业。

让穷人从事这种职业，让富人消费商品。

很快，许多企业滞胀的产品有了销路，萧条的市场有了生机，同时，许多穷人改变了命运，加入到富人的行列中。

这种崭新的营销方式很快盛行起来。

半个世纪以来，直销不仅成功造就了像安利、玫琳凯、雅芳等大型的跨国公司，而且其卓越的营销理念及蕴涵在这种理念之下丰富的管理哲学，已经连同这些先驱公司的成功案例，一起入选哈佛大学MBA必修教材。

直销为什么会拥有这么大的创造力和魅力呢?原因在于，直销能深刻地影响每一个普通人，为每一个人的事业发展提供一个公平、公开、公正的机会。

<<直销成就人生>>

书籍目录

引言：直销人成功的理由第一章 做高效能直销人的能力直销是一个起点平等的创业机会，你的事业能做到多大，完全取决于你的投入。

它给每一位勤奋努力的人提供了一条高效能的管道。

如今，直销事业已经让许多的人实现了人生的梦想，而且还有更多的人正在跃跃欲试。

朋友们，直销这个高效能的事业已经摆在你的面前，你是否敢做一个高效能的直销人呢？好，请你相信自己的判断并勇敢地采取行动吧。

一、改进你的致富梦想1．野心是治穷特效药2．欲望是成功的动力二、做高效能的直销人1．成功源于你的选择2．直销实现你的梦想第二章 分享完美制度和产品的能力直销为人们展开了一幅新的营销模式。

人们跟着广告走的时代已经过去，人们需要更直接、更清楚、更简捷地认知产品。

直销也使得商家可以用最简捷的方式了解用户的需求。

直销让用户和商家有了直接的对话，使得用户把自己对产品的感受呈现给商家。

在这个过程中，商家和用户都得到了自己想要得到的，而且省去了诸多步骤，提高了效率。

由此可见，直销有着旺盛的生命力，是双赢几率最大的行销模式，并且与每个人的生活息息相关。

一、分享完美的直销制度1．直销制度的优势2．直销制度的双赢特点3．直销制度的价值二、分享超值的直销产品1．直销产品的特性2．直销杜绝假冒伪劣产品3．直销全方位的产品服务4．分享超值产品第三章 赢得直销的口才能力我们知道，直销是最具有挑战性的工作之一，但也是最容易造就世界超级富豪的行业之一。

“商场如战场”，好口才就是你驰骋商场的利器法宝。

口才的艺术，关系到一生成败。

拙嘴笨舌，词不达意，会使人到处碰壁，寸步难行；巧舌如簧，口吐莲花，会使你柳暗花明、左右逢源。

只要你拥有无往不利的直销口才，直销也就成了一件非常简单的事情。

一、什么是口才二、口才在直销事业中的作用三、直销口才的八种要求1．语言选择正确2．应变口才突出3．语言具有针对性4．语言的逻辑性与情感性结合紧密5．语言含蓄委婉6．语言客观7．语言热情、亲切8．语言带有幽默感四、直销口才的技巧运用1．赞美2．直言3．避免争论4．含蓄5．语速适当6．委婉7．语气温和8．模糊9．长话短说10．善说反语11．自言自语12．幽默13．善于举例说明五、快速拥有直销口才1．直销人应具备的口才素质2．练好嘴上功夫3．用好态势语言4．摆正心态第四章 组建和领导团队的能力直销事业真正的魅力在于，你学会的方法可以复制给更多的人一起使用，从而产生倍增的效应。

作为直销人，你不仅仅是产品的使用者和分享者，同时你又是经营者，你不但要自己分享产品，而且一定要创建自己的销售队伍。

一、如何推荐人1．如何确认推荐的对象2．如何判断推荐的难易3．推荐的四个步骤……第五章 搭建高质量人脉网的能力第六章 全方位销售的能力第七章 全方位服务赢得直销的能力

<<直销成就人生>>

章节摘录

一、改进你的致富梦想1.野心是治穷特效药法国有一位年轻人很穷，很苦。后来，他以推销装饰肖像画起家，在不到十年的时间里，迅速跻身于法国五十大富翁之列，成为一位年轻的媒体大亨。不幸，他因患上前列腺癌去世。他去世后，法国的一份报纸刊登了他的一份遗嘱。在这份遗嘱里，他说：我曾经是一位穷人，在以一个富人的身份跨入天堂的门槛之前，我把自己成为富人的秘诀留下，谁若能通过回答“穷人最缺少的是什么”而猜中我成为富人的秘诀，他将能得到我的祝贺，我留在银行私人保险箱内的一百万法郎，将作为揭开贫穷之谜的人的奖金，这也是我在天堂给予他的欢呼与掌声。遗嘱刊出之后，有近两万人寄来了自己的答案。这些答案，五花八门，应有尽有。绝大部分人认为，穷人最缺少的当然是金钱了，有了钱就不会再是穷人了。另有一部分人认为，穷人之所以穷，最缺少的是机会，穷人之穷是穷在背时上面。又有一部分认为，穷人最缺少的是技能，无一技之长所以穷，有一技之长才能迅速致富。还有的人说，穷人最缺少的是帮助和关爱，是漂亮，是名牌衣服等等。

<<直销成就人生>>

编辑推荐

《直销成就人生:直销人员必备的7种武器》编辑推荐：白手起家成就千万富翁秘密！

在与人面对面的交流中掘取你的第一桶金！

把日常的闲聊转化为对财富、健康、美丽的分享！

直销人必备的7种武器，做高效能直销人的能力，分享完美制度和产品的能力，获得直销口才的能力，组建和领导团队的能力，搭建高质量人脉网的能力，掌控全方位销售的能力，提升全方位服务的能力。

br 直销人行为三大黄金法则 br 法则一：价值法则 br 完善自我人格；结交更多的朋友获得更多人的尊敬；追求经济独立支配自己的时间；坚定社会责任感 br 法则二：信念法则 br 为提升人们的生活水平和生活品质而辛勤工作 br 法则三：事业法则 br 成就足够多的人的梦想，让更多的人成就我们的梦想 br 直销人行为四大道德法则 br 法则一：诚信 br 只有有了诚信别人才会信任你、支持你、协助你 br 法则二：责任 br 要给社会带来正面的影响，推动社会的发展 br 法则三：感恩 br 感恩才会去感受世界、对待世界、改变世界 br 法则四：回报 br 回报社会，才能让自己获得最大的社会价值

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>