

<<人脉投资课>>

图书基本信息

书名：<<人脉投资课>>

13位ISBN编号：9787510403712

10位ISBN编号：7510403715

出版时间：2009-6

出版时间：新世界

作者：余世伟

页数：239

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人脉投资课>>

内容概要

《人脉投资学》从根本上扭转你穷命的10堂人脉投资课！

人脉投资是世界上威力最猛和回报最大的投资！

有钱人是怎么赚钱的？

很简单：投资！

谈到投资，人们往往首先想到钱财上的投资，但有一种投资，跟钱财关系不大，却是世界上最厉害的投资，它所产生的效果是所有投资威力的总和。

它就是本书要传授给你的“人脉投资”！

只要你掌握了人脉投资的本领，就能在同行中遥遥领先、鹤立鸡群，迅速跻身富有者的行列！

打开本书，用心琢磨，你将轻松学到一套“如何投资人脉，打造亿万身价”的成功秘学。

即使你没有富爸爸阔妈妈，没有娶到富家女嫁给贵公子，你也还有第三个扭转命运的机会——掌握一套“人脉投资”的绝学。

<<人脉投资课>>

书籍目录

目录第一章 投资界口号：“投人、投人、投人” 3人脉投资是世界上威力最猛的投资，它所产生的效果是所有投资的总和。

只要你学会了投人之道，就会在同行中遥遥领先、鹤立鸡群，直接进入成功者的行列。

所以，请记住这句口号：投人、投人、投人！

一个倒夜壶的小差，如何翻身成为红顶商人 3要想知道你今天究竟值多少钱，就找出你身边最要好的3个朋友 4与谁交往决定你成为何种人——没有富爸爸你一样能改变命运 5有时候，一通电话或一席良言抵得过十份研究报告 7现在开始整理你手边的名片，绝不会太迟 830以前靠专业赚钱，30以后靠人脉赚钱 9假如你决心成为拔尖人物，千万不要忽视人脉的力量 10第二章 自己走百步，不如贵人扶你走一步 12有一位绝顶聪明的钓者，他就是姜太公。

姜太公深知钓鱼莫钓小鱼、要钓就钓大鲸鱼的道理，果真他如愿钓到了周文王这条“大鲸鱼”。

在周文王的器重下，姜太公才得以飞黄腾达，其美名才得以传唱到今天。

钓“大鲸鱼”可以吃一年，钓“小鱼”你得天天钓 12把朋友分等级绝不是什么可耻的事 13就是要“攀龙附凤”——跟背后社会关系总量大的人交往 14主动推销自己，让识货贵人一眼就看中你 15增加自己曝光的渠道，让更多的贵人认识你 17出手快、狠、准，将一个大人物收为自己人脉中的一员 18结交“贵人”的4个注意事项 19哪怕再忙，也得腾出时间将这十种贵人纳入囊中 20第三章 人脉修炼术——人脉就像肌肉，越练越发达 22“老江湖”上班从没有动笔的习惯，没事就翻弄着这两沓名片煲电话粥。比他资历高的，他就汇报工作；平级的同辈的，则东拉西扯瞎侃一气；他属下的就鼓励安慰一番。

他的人脉，就是这样在东拉西扯瞎侃中锻造出来了！

“老江湖”煲电话粥 23递名片的行为就像是农民在播种 24帮人即是助己，所以请不要吝啬帮助别人 25不要自己“用餐”，要把利益放到桌子上，大家都伸手拿 26绝不过度承诺——树立自己守信用的形象 27保持好奇心，不放过任何一个交朋友的机会 28请多些创意，多些细心——处处留心皆人脉 30第四章 人脉滚雪球：一生二二生三三生万物的倍增效应 31在现有的关系中找到关系，这便是转介绍机制。

这是一种事半功倍的人脉资源扩展方法。

一个人，要想在短时间内开发出大量的人脉资源，就只有利用这种机制，才能产生一生二，二生三，三生万物的几何指数的倍增效应。

不要害羞，那是阻挡你成功的绊脚石 31建立人脉最重要的东西就是——主动出击 33利用转介绍机制，产生一生二，二生三，三生万物的倍增效应 34让网络成为你打通人脉的八脚章鱼 35走出自我封闭的小圈子，在社团里呼朋唤友 37在沟通和赞美中找到“有情”人 38大数法则——发展人脉的出发点就是先“跑量”再从中精选可重点发展的对象 39随心随性——结识一个陌生人就是连接一个圈子 41第五章 少数人才懂的智慧：四两拨千斤的“情感投资” 42人脉投资其实就像狗熊掰棒，如果你能把每一个棒子都归入囊中，一个都不丢弃，那么不久你就囊中满满、收获颇丰。

相反，你掰一个棒子，看看不行，就随手丢掉。

看到一个棒子其大无比，就拼命的奔上前去，置其他棒子于不顾。

那么，你就很难形成稳固的人脉，你结交到的人脉也会因为你的“门缝里看人”，对你渐生厌恶，离你远去。

学会在感到口渴前挖井 42投资除了看“消息面”，更要会看“基本面” 44关注人脉投资的成长性，千万不要有“近视症” 46平时留下人情债，求人办事口好开 47你应该在别人还没开口之前，就自发性地给予帮助 48人情做足才有“杀伤力” 49顺利时，乐于助人；逆境时，才有人助 50投资者的荣耀是希望雪中送炭，而不是锦上添花 51有“礼”走遍天下，送礼的大学问 53少数人才懂的“投资”智慧——投其所好 54不管如何主动探望，看看是否需要帮助的地方 55第六章 如鱼得水的人脉心法——人际关系心理学 56世上最聪明的钓者，往往不是用鱼钩，而是用“心钩”。

“你要想钓鱼，就要像鱼那样思考”——鱼的心理，你尽揽无余；鱼的目的，你无不深知；鱼的需要，你无不满足；鱼的弱点，你紧紧把握……如此这般，你还怕鱼儿不上钩吗？

不要显示你比人家聪明，否则你将是世界上最愚蠢的人 57善用同理心——要想钓到鱼，就要像鱼那样思考 58首因效应：第一次见面就给人以耳目一新的好感觉 59委婉地说“NO”，让被拒绝的人有台阶

<<人脉投资课>>

下 61只需要静静地倾听，便可折服对方 61别人希望你怎样对待他们，你就怎样对待他们 63“水至清则无鱼”——千万不要苛求完美 64做人和插秧一样，要为自己和别人留空间 65第七章 人际交往中常被忽略的8大法则 66生活中有两种人：一种人当他处在人群中时，听到的声音只有他人的附和和沉默，他是当之无愧的主角。

然而，他只是独角戏的主角。

另一种人，他是自己所处的人群的核心，背景是热闹的争论或者讨论，他总是在导演一幕幕其乐融融的欢乐剧。

拒做讲话琐碎又言不及义的无聊者 67不要像审问犯人一样与人交谈 68吹嘘不宜太过火，过火了，容易引火烧身 69别唱独角戏，一人独乐与众人皆欢相距甚远 70交浅不宜言深，话说三分留七分 72不要试图在一些不适合的场合里发表社论性的言论 73别以为认识了就是朋友，很可能什么都不是 74贪图免费的午餐，小心让你“吃不了兜着走” 75第八章 人脉的真相：只有优秀的人才拥有真正的人脉 76这个世界不相信眼泪，只相信实力！

如果你不能努力让自己变得优秀起来，未来的你就注定了被抛弃和被淘汰！

人的发展最终可依靠的就是能力，一个人最终能不能混有出息，关键还是要靠实力说话的。

如果你没有实力，就算认识天皇老子也是白搭！

没有实力，就算认识天皇老子也白搭 76如果你是一个要饭的，就算有机会碰到总经理级别的人，别人也不睬你 78做不到“公平交换”，“友谊”就会慢慢无疾而终 79不要让自己沦为“索取者”，否则永世不得翻身 81资源多的人更喜欢与另一个资源同样多的人进行交换 82把自己打造成一个人优秀的人，比什么都重要 83如果你是一个优秀的人，就会有更多优秀的人为你提供帮助 84第九章 打造自己就等于打造人脉 86这是一个强者的世界，没有人会可怜一个弱者。

弱者将只能永远做配角！

每个人都想结识叱咤风云的成功人物，而担心被乞丐缠身。

这就是现实的世俗之处。

每个人无法免俗，因为包括你自己都是这样的人！

为什么不提高自己，让自己成为一个有着强大能量和实力的人？

这样当你跟别人交往的时候，就不会有任何人敢小瞧你。

他们会在背后指着你说：看呵，这是一个成功人物！

积极创造自己被“利用”的价值 86只有少数人是大多数人都想结交的朋友，请成为这些少数人 87学会独善其身，以不给他人制造麻烦为美德 89专心做提升自己的事情，使自己成为一个值得交往的人 90为了强化中期人脉，要不断地推销自己擅长的领域 91当你成为某个领域的专家，你会惊喜有价值的人脉居然破门而入 92第十章 人脉是长期投资，并不适合急欲一步登天者 94不是不报，而是时机未到。

等待合适的机会，人脉会将你投资的一切连本带利返还给你！

在人脉投资中，我们一定要让自己充满耐心，先不要急着拿投资回报率来计算你跟朋友之间的友情，更不可带有功利心去帮朋友。

否则这样的话，人家宁愿拒绝你的帮助，也不愿意欠你的人情！

别急着拿投资回报率来计算你的付出 94先“蹲”后“跳”，赢来人脉成功 95真正的聪明人眼光长远，从不会轻忽小人物 97成功人物大都是拥有“人脉存折”之后，才有“成就存折” 98你的人脉档次越高，钱就来得越快、越多 99经营人脉存折的六大原则 100重视人脉“保鲜”功夫，经常写封“嗨！

我是xx，好久不见啦” 101

<<人脉投资课>>

章节摘录

<<人脉投资课>>

媒体关注与评论

富人和穷人，就差这一点！

人一生中最重要的投资：人脉投资！

每个有钱人必做的功课：投资于人！

人脉，是一个人进入财富和成功大门的入场券。

——卡耐基训练大中华区负责人 黑幼龙 一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系

。

——美国斯坦福研究中心 一个人能否成功，不在于你知道什么，而是在于你认识谁。

——好莱坞流行语 投资于人的回报，特别是在安全上的回报，远高于一般的投资或者存银行

。

——万通集团董事局主席 冯仑

<<人脉投资课>>

编辑推荐

《人脉投资学》人一生中最重要的投资：人脉投资！

每个有钱人必做的功课：投资于人！

人脉，是一个人进入财富和成功大门的入场券。

——卡耐基训练大中华区负责人 黑幼龙一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系。

——美国斯坦福研究中心一个人能否成功，不在于你知道什么，而是在于你认识谁。

——好莱坞流行语 投资于人的回报，特别是在安全上的回报，远高于一般的投资或者存银行。

——万通集团董事局主席 冯仑

<<人脉投资课>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>