

<<外贸业务英语开口就会说>>

图书基本信息

书名：<<外贸业务英语开口就会说>>

13位ISBN编号：9787510028489

10位ISBN编号：7510028485

出版时间：2011-2

出版时间：世界图书出版公司

作者：盛小利 主编

页数：247

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<外贸业务英语开口就会说>>

内容概要

本书分为商务交际、产品展销会、市场营销、贸易业务4章29个主题。从机场迎接到展会期间的业务洽谈，从新产品发布到详细的市场调研，从价格谈判到贸易纷争的处理.....这本书为商务从业人员以及事业小有成功的“小老板”绘制了各种与老外打交道的场景处理蓝图，就算你已经带着随行的翻译人员，但是，自己可以听得懂、说得出定会带来更多商机！

<<外贸业务英语开口就会说>>

作者简介

盛丹丹

从事语言教学、编著多年，积累了丰富的经验，出版多部图书，深受读者喜爱。

<<外贸业务英语开口就会说>>

书籍目录

Chapter 1 商务交际

Unit 1 机场迎接

Unit 2 拜访客户

Unit 3 参观工厂

Unit 4 双方会晤

Unit 5 合作方式

Chapter 2 产品展销会

Unit 6 展会邀请

Unit 7 申请展位

Unit 8 布置展位

Unit 9 业务介绍

Unit 10 展示样品

Unit 11 赠送资料

Unit 12 客户回访

Chapter 3 市场营销

Unit 13 新品发布

Unit 14 市场调研

Unit 15 广告营销

Unit 16 建立联系

Unit 17 推销产品

Chapter 4 贸易业务

Unit 18 招标投标

Unit 19 询盘报盘

Unit 20 磋商价格

Unit 21 代理问题

Unit 22 订货接单

Unit 23 付款方式

Unit 24 包装细节

Unit 25 装船出货

Unit 26 保险事宜

Unit 27 签订合同

Unit 28 商品检验

Unit 29 索赔理赔

<<外贸业务英语口语就会说>>

章节摘录

A：我们政府希望能得到一个公平的股份，比方说石油收入的60%吧。
因为资源是我们的，我希望伊朗人民得到更多的利益。

B：请你注意一个事实。
如果没有我们的技术和技能，你们的资源将会被永远埋在地下了。
很明显，对你们来说，得到较小的利润是公平合理的。
而我方应该得到较大的利润。

A：是。
我们是要靠别人的技术和设备，但我要提醒你的一件事就是，由于石油危机。
石油资源变得越来越稀缺。
这就意味着这段时间。
原有的价格会一直往上涨。

B：我很清楚我们双方都能从这项工程中获得很大收益，但我们相信，利润应当公平地分配。

A：但我们不能把我们的资源以如此低的价格贱卖呀，别人会怀疑我们政府收受贿赂。
但考虑你方付出的成本，我可以少要5%的股份。

B：唉！
这个报盘距离我方的预期还很远呢。

<<外贸业务英语开口就会说>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>