

<<颠覆：寻找最佳商业模式三部曲>>

图书基本信息

书名：<<颠覆：寻找最佳商业模式三部曲>>

13位ISBN编号：9787509548363

10位ISBN编号：7509548365

出版时间：2013-11

出版时间：中国财政经济出版社

作者：贾扶栋,任芳进

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<颠覆：寻找最佳商业模式三部曲>>

内容概要

作者基于多年来对商业模式的研究分析，拥有大量的关于商业模式的独特见解和经验。秉持着“颠覆”的理念，为每一位想要为企业打造一个优秀的商业模式、获得最大利润的企业家和管理人员编出了本书。本书内容包括对商业模式的设计的各个环节的系统分析，对大量的知名企业案例进行分析，让读者更简单、清晰地了解商业模式的重要性，给各位企业家带来启发和收获。

<<颠覆：寻找最佳商业模式三部曲>>

作者简介

贾扶栋：闪电富翁创始人，诚铭源教育集团董事长，清华大学EMBA总裁班客座教授。

任芳进：诚铭源教育集团总裁，团队复制专家。

<<颠覆：寻找最佳商业模式三部曲>>

书籍目录

序言 颠覆才能创富 / 1

Part 1. 思维的颠覆：思路决定出路

一、生于忧患：在反思中找到创富新思路 / 3

《中国好声音》开启的新盈利模式时代 / 3

最佳模式的DNA / 8

竞技场上，你是狮子还是狼？

/ 13

值得反思的事情：一代创业之心 / 17

二、认清本质：商业模式真相 / 21

模式是企业发展的“软实力” / 21

商业模式中的利益与责任冲突 / 26

三、放宽视线：拿什么迎接下一个10年？

/ 31

商业模式是企业发展的“软实力” / 31

为什么要思考下一个10年？

/ 34

创新，无穷尽也 / 38

四、简单原则：模式并非越复杂越好 / 43

简单的学问 / 43

前人留下的商规 / 48

陷入复杂的思想怪圈：“自大”、“自恋”、“自负” / 52

五、成功思维：善念永存的慈善商业模式 / 56

经得起考验，担得起责任才是最优模式 / 56

成就自己和他人的新商业模式 / 60

Part 2. 模式的颠覆：做制定商业规划的人

六、想打造什么样的运营平台：关乎自己 / 69

态度会告诉你做什么 / 69

系统会告诉你怎么做 / 74

模式即打造一个创造奇迹的大舞台 / 78

七、想怎么玩游戏：关乎规则 / 83

游戏厅谁最赚钱——制定游戏规则的人 / 83

有一种规则可以让人“被增值” / 86

打造属于你的规则圈 / 90

八、想打造什么样的商业王国：关乎模式 / 95

投资模式：付出最少，收获最多 / 95

服务模式：最优服务创造最多利润 / 99

交易模式：价值决定最终模式 / 103

利益模式：解决分配的问题 / 106

价值模式：今天、明天、后天 / 109

Part 3. 工具的颠覆：构架利益最大化的最优商业模式

九、最佳商业模式是如何设计出来的？

/ 117

登上商业模式设计的金字塔 / 117

成功的商业模式地图 / 123

商业案例评析：佳能与施乐模式的启示 / 130

<<颠覆：寻找最佳商业模式三部曲>>

- 十、定位工具：商机、政策提前把握 / 133
 - 如何在政策中把握商机？ / 133
 - 定位前找到独有价值 / 138
 - 定位时找到顾客真正需求 / 142
 - 必要的二次定位 / 146
 - 商业案例评析：如家总是知道你要什么 / 152
- 十一、盈利工具：找到你的盈利点 / 156
 - 何为盈利点？
 - 好的盈利点是怎样的？ / 156
 - 盈利点最好第一时间以新换旧 / 161
 - 影响盈利点的三种费用 / 164
 - 最有效的设计方案 / 168
 - 商业案例评析：细数1984年洛杉矶奥运会的盈利点 / 174
- 十二、资源整合工具：利用你能利用的 / 177
 - 什么是你有而他人没有的东西？ / 177
 - 整合现有资源是最好的竞争力 / 182
 - 商业案例评析：Under Armour 的资源优势 / 186
- 十三、业务维护工具：做与不做的利益分配 / 191
 - 利益，内外都要合理分配 / 191
 - 为产品和服务划定界限 / 197
 - 所有人动起来共同维护 / 201
 - 商品背后的秘密 / 206
 - 商业案例评析：美国高通的标准业务系统进化 / 212
- 十四、现金流管理工具：保证资金良性循环 / 215
 - 你的现金流足够自由吗？ / 215
 - 不断改善设计新的资金结构 / 219
 - 商业案例评析：福田汽车的资金链杠杆 / 222

<<颠覆：寻找最佳商业模式三部曲>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>