

<<案说诉讼技巧>>

图书基本信息

书名：<<案说诉讼技巧>>

13位ISBN编号：9787509306758

10位ISBN编号：7509306752

出版时间：2008-11

出版时间：中国法制出版社

作者：谢维衡

页数：216

字数：152000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<案说诉讼技巧>>

前言

律师就是诸葛亮。

这么说，不是有意抬高律师，而是因为律师的工作性质与诸葛亮相差无几。

诸葛亮是个军师，他的职责就是根据敌情制定己方的战略战术。

律师其实就是委托人的军师。

律师的工作就是预测，预测对方（原告或被告）将利用什么样的证据和手段与己方对抗，从而制定自己的诉讼策略；预测法官将如何判决这个案子，从而大体上预知官司的胜负。

说诸葛亮神机妙算，主要是赞美他在军事预测上功夫深厚。

律师追求的是预测正确，当然必须靠扎实的法律功底。

诸葛亮再高明，也免不了失误和失败。

律师再精明，也没有常胜将军。

诸葛亮最明白胜负兵家常事，律师大多是不敢轻言输赢。

影响战争胜负的因素多种多样，影响官司胜负的成分也是复杂无比。

诸葛亮对面有魏、吴诸多熟知兵法的军旅参谋，一方律师面对的另一方律师也是高手如云。

诸葛亮用兵，深得孙子兵法之精华，真真假假，瞒天过海，变幻莫测；律师的谋略也需要虚虚实实，声东击西，不乏“狡诈”。

孙子曰“兵以诈立”，法庭如战场，律师代理法律事务又何尝不用“诈”术。

这么一比较，你不觉得律师就是诸葛亮吗？

笔者基于对律师工作的这一认识，感觉律师真象是指挥千军万马与对方作战的军师和将军。

于是，律师和兵法两个词自然而然地联系在一起。

一个好律师，熟知法律就象军事家熟知兵书，但这远远不够，还要象诸葛亮一样上知天文，下知地理，洞察人心，了解社会，深入调查研究，多方面掌握证据。

<<案说诉讼技巧>>

内容概要

本书以作者从事律师工作的亲身感受而写成。作者试图从一个新的角度披露律师从业的“家底”，写出律师的聪明、睿智，甚至可以说是“诡诈”，但都集中反映了律师以维护委托人的合法利益为己任、殚思竭虑、勤勉负责的敬业精神。作者以《孙子兵法》作为指导律师代理工作的武器，摸索出律师代理案件的新规律。本书上篇以十八个案例说明律师代理的十八种诉讼技巧与策略，既有生动的可读性，又给人以法律的启发。下篇将孙子兵法与法律实践紧密结合而形成的“兵法合论”，突破传统，立论新锐，应是法律探索的一家之言。

<<案说诉讼技巧>>

作者简介

谢维衡，男，1949年10月生于山东平度。
1978年考入山东大学中文系。
2000年考取律师资格，在进行法律教学的同时代理了许多民事、刑事案件，并撰写了大量法学论文和案例解析文章。
作者善于将《孙子兵法》的战术思想运用于法律实务，在律师代理中独具一格，形成了一套自己的

<<案说诉讼技巧>>

书籍目录

上篇 诉讼技巧十八招 (一) 两万债权如何赢得四万判决 (二) 亡羊补牢, 一纸证据定乾坤 (三) 声东击西, 牵着对方的鼻子走 (四) 兵贵神速, 赢得时间就赢得了官司 (五) 决战在诉讼之前 (六) 避免不适合出庭的人到庭 (七) 让百万富翁露出水面 (八) 让那唯利是图的证人走开 (九) 救人如救己 (十) 法官, 请你回避 (十一) 丢了借条也能赢回钱来 (十二) 大胆设想, 对方可能失误 (十三) 变通变通, 一变即通 (十四) 牢狱之灾是这样减轻的 (十五) 质证就是“吹毛求疵” (十六) 让花心丈夫进入圈套 (十七) 谨防“假道灭虢” (十八) 必输的官司也有转机下篇 兵法合论 兵法合论之一 “兵不厌诈”与“讼不厌诈” 兵法合论之二 律师之道犹如兵家之诡道 兵法合论之三 虚实转化, 民事诉讼的辩证法

<<案说诉讼技巧>>

章节摘录

上篇 诉讼技巧十八招 (一) 两万债权如何赢得四万判决 案情 好心人遭遇欺骗
风华面粉有限公司是地处胶东菜市的一家私营面粉企业，经理名叫林风华，生产“风华牌”面粉。这位农民出身的经理，长得膀宽腰圆，浓眉大眼。做起买卖来为人厚道，诚信为本，再加上批发价格合理，舍得让利给销售商，直把个小企业经营得顾客盈门，车水马龙。

“风华牌”面粉远近闻名，方圆二百里，有几十家小商贩成为林风华的经销商，形成了产销一条龙。为了给客户提供方便，林风华专门购置了三辆汽车，分兵三路，为客户送货上门，只要客户一个电话，林风华总是及时安排车辆把货送到。

送货上门省去了客户上门拉货的长途跋涉之苦，深受大家欢迎。

大家都知道资金对于一个企业的重要性，更别说人家林风华的面粉物美价廉，十分抢手，有时凭钱还买不到呢。

货到之后，一手交货，一手付款，货款两清，互不拖欠，已成为买卖双方的惯例。

俗话说，天有不测风云，人有旦夕祸福。

林风华常年与几十家销售面粉的小门市部打交道，这些门市部又多是老婆汉子开的夫妻店，难保哪家店里能出个什么人物，遇到点什么困难，生出点什么稀奇事。

有一家店里的男人突然拐着一个顾来帮工的小女子私奔了，把家里几万元钱悉数卷走，只害得妻子在前来送货的林风华面前哭诉不止，跪着要求林经理行行好，赊销面粉给她，待面粉销售出去以后再付款。

软心肠的林风华哪里经得起一个可怜的女人抱着一个两岁的孩子跪在面前？

<<案说诉讼技巧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>