

<<中伦的秘密>>

图书基本信息

书名：<<中伦的秘密>>

13位ISBN编号：9787508639659

10位ISBN编号：7508639650

出版时间：2013-5

出版时间：中信出版社

作者：申欣旺

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<中伦的秘密>>

前言

坦途仍需多豪迈——为《中伦的秘密》一书作序中国政法大学原校长、终身教授，著名法学家江平从事法律工作多年，中国律师业的发展一直是我所关注的，而对中伦律师事务所的关注尤其特别，这是因为我有几个很喜欢并且很看好的学生都在这家律师事务所工作。

20年来，中伦从十几个人的小所发展成为今天在国内最具影响力的律师事务所之一，期间有很多大的事件我都有所了解，但当我看到本书时，还是感触颇深：原来我所知道的更多是结果，而这本书让我看到了中伦发展的很多细节，看到了中伦律师的梦想、思考以及他们在每个发展阶段所面对的困惑和在困惑中的奋力前行。

这一切，比那些光鲜的结果更具震撼力也更为动人。

律师业的发展、律师群体的命运，在很大程度上受制于法治的沉浮。

在法治凋零、律令废弛的年代，律师或没有容身之处，或仅仅是样板摆设。

反之言之，律师业有发展空间、律师能够发挥作用的时候，也正是法令不断健全、法治走向昌明的时代。

这正如几年前我在《律师兴则国家兴》一文中所写：“律师对于我们这一代人来说真是又熟悉又陌生的名称，50年内一半熟悉，一半陌生。

在建国50年中一个职业遭到历史这样截然不同的评价，律师可以说是最有代表性的。

”然而那些时势纷纭、动荡迭起的严冬终究过去了，中国律师业在改革开放后迎来了发展的春天。

1978年首议改革，乃有律师业重建和律师事务所初生；1992年小平同志南巡讲话再提改革，合伙制律师事务所应运而生。

中伦律师事务所正是在这个时候诞生的。

合伙制律师事务所对中国律师来说，同样是既熟悉又陌生的，而如何管理一家律师事务所、使其能够健康地发展，是所有律师从业人员面对的一个课题。

在中国快速发展、机制不够健全的特殊环境下，没有成熟的模式可以沿用，中国律师面对着很多前所未有的纠结和困惑。

本书对中伦20年发展历程所做的回顾与总结，不仅可供中伦自身今后的发展借鉴，而且对整个律师业的发展也是一份极具积极意义的宝贵经验。

这本书是中伦20年的创业史，再现了中伦20年来从“手工作坊”到“法律工厂”的发展历程，也是中国律师群体20年来为市场经济进程所作努力的一个缩影。

本书与读者们分享了中伦成长道路上的酸甜苦辣。

读者们可以看到，无论顺风顺水，还是曲折低徊，中伦律师始终持之以恒地服务于市场一线，保持创新和危机意识，以经年累月的执业活动，维护个体的权益，追求公正的实现，推动规则的完善。

这群具有共同志向的法律人聚集在一起，在顺境中把握时机，在逆境中求变求新，推动了中伦的一步发展，推动了市场规则的一点点完善。

20年后的今天，中伦成为成功的法律服务机构。

这一成绩，受益于自改革开放以来经济高速增长的30年，更为重要的因素是：这是一批专业精湛、富于进取的法律精英人才，他们始终保持着敏锐、进取、创新和危机意识。

我想这应该就是中伦的“秘密”。

在耄耋之年，看到自己的学生、自己的同行所做出的成绩，我深感慰藉。

中伦的20周年将近，在本书问世之际，我欣然提笔，以此为序，谨推荐于读者。

<<中伦的秘密>>

内容概要

《中伦的秘密:中国顶级律所20年风云录》内容简介：1993年，27岁的张学兵从司法部中国法律事务所中心辞职，和他的四位伙伴创办了中伦律师事务所。

创所之初，5位合伙人，不到200万元收入。

到2012年，中伦已经跃升到拥有上千名人员，年收入将近十亿，排名中国前三位的顶级大所。

20年中，中伦帮助SOHO中国、万达集团等成长为中国最具影响力的公司；其客户几乎覆盖这个时代实力最为雄厚的商业机构、跨国巨头。

20年中，中伦以涉外法律业务为抓手，参与全球法律服务市场竞争，并屡屡代表中国政府（如商务部）应诉WTO，地提升了中国法治话语权。

从1993年到2012年，有怎样一种力量，促成中伦在这场伟大的变革中脱颖而出？

《中伦的秘密:中国顶级律所20年风云录》将为你揭开这个秘密。

<<中伦的秘密>>

作者简介

申欣旺，1983年4月出生，《中国新闻周刊》资深记者，曾担任检察日报社《方圆律政》执行主编。作品《程序治国》、《立法流金岁月》、《绕不过去的宪法监督》、《走出刘永好》、《不可逆转的司法改革》、《李庄：现在可以说了》等，赢得广泛关注。2011年因在法治与时政领域的出色报道，获选《财经》杂志—北京大学国家发展研究院第一届法律经济学奖学金。

<<中伦的秘密>>

书籍目录

引子 中伦与这个时代第一章 中伦前传“再放权就放到资本主义那边去了”“张学兵怎么去当律师了呢？”

”第一个案子旗开得胜“正好有法律上的困惑呢，咱们赶快见见面”案例上了最高人民法院公报第二章 变革的年代合作制往前走过去哪敢说法律服务市场水到渠成第三章 历史开始了共谋大计主攻金融、房地产法律业务历史开始了中伦风格初现第四章 房地产法律服务开创者房地产法律服务起步首创“按揭贷款”设计服务流程行业启蒙者第五章 国际化起步成长的代价吴鹏其人4+4 > 8扛起日本业务大旗第六章 失之交臂的制高点“海问”的压力初战资本市场重钢攻坚战第七章 黄金般闪亮的日子那些梦想言传与身教加班黄金般闪亮的日子第八章 困惑与纷扰失衡民主的“陷阱”“各干各的”应对挑战第九章 到纽约去杜克深造头脑风暴纽约淘“金”第十章 从告别的地方开始打造律师界的航空母舰以合并促改革优势业务“升级”万达保卫战第十一章 资本市场持久战抓项目站稳脚跟带徒弟持久战第十二章 信息化“变革”初级阶段设计管理软件提升管理能力组织能力再优化第十三章 大所的路径从浦西到浦东乔文骏的律师路进军国际化南下深圳第十四章 “分家”风波裂痕初现再次失衡分道扬镳重整旗鼓第十五章 新中伦班底中伦二代留学归来筑巢引凤第十六章 综合化转型改善人才结构布局服务网点向何处去第十七章 锻造“组织”能力全新体制协同与合作人力资源专业化第十八章 再国际化：殊途同归引进来首站东京扩大布局差异化竞争第十九章 必邃必专倾力专业化顶尖法律服务客户眼中的中伦第二十章 走自己的路发展与挑战谋划与变革走自己的路尾声中伦与中国梦

<<中伦的秘密>>

编辑推荐

《中伦的秘密:中国顶级律所20年风云录》编辑推荐：中伦律师事务所是我国三大律师事务所之一，张学兵是业内著名的大律师，不仅具有很强的品牌效应，其成长历程亦充满艰辛。中伦业务的强大示范性，以及经手过的很多著名案例的传奇性，使得《中伦的秘密》极具可读性。中国第一部记述名律师、名所的创业发展史，填补业界和市场空白。作者历时一年，跟踪研究中伦律师事务所，大量一手资料，保障《中伦的秘密:中国顶级律所20年风云录》内容真实性与史料性。

<<中伦的秘密>>

名人推荐

如何管理一家律师事务所，使其能够健康地发展，是所有律师从业人员面对的一个课题。在中国快速发展、机制不够健全的特殊环境下，没有成熟的模式可以沿用，中国律师面对着很多前所未有的纠结和困惑。

本书对中伦20年发展历程所做的回顾与总结，不仅可供中伦自身今后的发展所借鉴，而且对整个律师业的发展也具有积极意义。

——江平 中国政法大学原校长、终身教授，著名法学家以中伦为代表的律师事务所，开启了中国律师行业的大所时代。

他们通过自身的不懈努力，促使法治渗入经济社会发展的基因之中，并推动了中国的法治进步。

中伦20年，也是中国法律精英积极参与全球法律服务市场竞争的过程，极大地提升了中国的“法治软实力”。

本书从历史与纪实的角度，第一次还原了一家中国顶尖律所成长背后不为人知的故事。

——秦朗 《中国新闻周刊》总编辑过去20年，是中国法律体系从不完善到逐渐健全的过程，这个过程说起来很简单，实际上很残酷，中伦做到全中国的三大律所之一，SOHO中国的发展非常平稳、健康，首先是遵守法律，而最根本的就是在心里面走正道，在这个过程中不断拿出案例完善法律，而不是钻法律漏洞。

中伦的价值在于，为商业机构在“正道”上成长与跃升提供了最优的法律方案。

——潘石屹 SOHO中国董事长

<<中伦的秘密>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>