

<<经济繁荣的代价>>

图书基本信息

<<经济繁荣的代价>>

内容概要

全球经济形势风云变幻，美国这个世界强国的位置正在发生决定性的转变，它已不可逆转地失去了世界经济霸权地位。

目前的美债问题严重打击了美国经济，但在此之前美国经济已经有了衰败的迹象。

这种事态变化并非不可避免，但作出反击需要认清事实。

美国政治和商界领袖始终坚信市场化的高效率和全球化的积极影响，但单纯的理论明显存在缺陷。

美国人必须改变这种思想，扭转已经犯下的错误。

本书展现了通向繁荣富强的“美式道路”的兴盛和衰败史。

美国经济的跌宕起伏，以及世界经济的变化莫测，对中国经济的影响巨大，这是一本读者不可不读的关于美国经济和全球经济变化趋势的书，也为广大读者在当前的经济形势下作出明智的投资决策起到启示作用。

<<经济繁荣的代价>>

作者简介

作者：克莱德·普雷斯托维茨 (Clyde Prestowitz) 译者：何正云

克莱德·普雷斯托维茨，畅销书作者，他的著作包括《贸易地区》、《流氓国家》等。他在美国里根政府时期出任过亚洲地区首席贸易谈判代表，同时出任美国商务部长的国际贸易顾问。他是世界经济论坛理事，华盛顿经济战略研究所创始人。

<<经济繁荣的代价>>

书籍目录

引言

第一章 美国的真实状态

逐渐衰落的美国影响力

经济、工业Vs.技术

服务业神话

知识就是力量

虎视眈眈的科技“老虎”

竞争力丧失

过度延伸的经济

主权企业

第二章 美国人怎么样发家致富的

美国体制的发展

美国成为世界霸主

第三章 美国的发展轨迹

战后战略

向自由贸易转变

《斯姆特-霍利关税法案》

世界其他地方的奇迹

里根革命中的转折点

第四章 对有效市场的信念

华盛顿共识

麻烦的预兆

房地产泡沫

视而不见的10年

债台高筑

第五章 理性中的非理性

揭开有效市场的神话

愚蠢还是错用？

理想化的模型

悔恨与责难

第六章 主流的自由贸易

自由贸易的神谕

主流思想的批判

传统自由贸易

真实交易

美国的未来

第七章 没有祖国的企业

股东为大

哈佛商学院的信条

美国的全球性事务

解决问题

第八章 廉价能源

能源简史

战后保持控制

<<经济繁荣的代价>>

寻找战略

节约能源VS.替代能源

第九章 在新的世界竞争

被彻底颠覆的新世界

两种世界观

产业政策

新的美国方式

自由贸易和重商主义的世界动态

谁代表普通美国家庭？

陷阱

第十章 全力争胜

主流经济思想的专横

竞争目标

聪明的全球化

美国的国内问题

政治改革

致谢

<<经济繁荣的代价>>

章节摘录

美国的真实状态 安迪·葛洛夫 美国处于走向失败的危险之中，而最可怕的是没有人知道这一点。

当“泰坦尼克”号以全速驶向冰山的时候，他们都还在额手称庆。

在美国这座煤矿里的“金丝雀”是美元。

从第二次世界大战结束的时候起，这张绿钞就一直是承担着国家间交易职能的世界主要货币。

石油以及国际市场上其他的商品和产品实际上都是以美元进行买卖。

另外，就像19世纪和20世纪初期的黄金一样，美元仍然是大多数国家的主要储备货币——这是一种对美国具有极大好处的情况。

比如，为了购买石油，其他国家的人首先必须要生产和出口某种产品以便赚得美元，然后用这些美元来支付购买石油的款项。

但是，美国只需印刷更多的绿钞就可以获得所需要的石油。

美国也不需要像其他国家那样担心它的贸易平衡问题。

如果其他国家进口超过了出口，它们就必须借入美元为超出的部分埋单，不过，借款可能会非常昂贵，而且有时候还没人愿意借给这些国家。

所以，它们被迫要维持贸易平衡。

然而，对美国来说，对于进口比出口多出来的部分，它们只需要印刷更多的美元来支付即可。

只要世界还接受美元，美国就不需要平衡它的贸易。

这种现象对于美国在全球范围内部署军事力量的做法，是一个至关重要的支持。

为支付伊拉克和阿富汗的战争、在世界各大洋巡航的舰队、为世界各地超过700个军事基地所需的种种费用，美国只需要印刷美元——前提只是世界接受美元付款。

然而最近，世界表现出了对接受美元的不情愿态度，而且有愈演愈烈的趋势。

2007年5月，科威特停止了将第纳尔与美元挂钩的做法，采取了与一篮子货币挂钩的政策。

从那时起，海湾合作委员会（沙特阿拉伯、巴林、阿曼、卡塔尔以及阿拉伯联合酋长国）一直都在就是否将它们正在计划中的共同货币与美元以外的货币挂钩争论不休。

事实上，前美联储主席艾伦·格林斯潘就已经注意到欧佩克（石油输出国组织）国家“已经意识到将石油美元换成石油欧元的价值”。

这种情况不仅发生在欧佩克，在过去的几年间，俄罗斯、泰国、马来西亚，以及其他国家也已经减少了它们的货币储备中美元所占的比例。

针对美元的议题于2009年10月在泰国举行的东亚领导人会议上，也被列为了最重要的议程。

由于美元对几乎所有货币的比值都跌至新低，新上任的日本首相呼吁以亚洲货币取代这张绿钞。

在世界经济论坛2010年年度会议上，法国总统尼古拉斯·萨科奇也提出了一个新的全球货币的解决方案。

与这些情况遥相呼应，2009年9月和10月的《外交事务》刊登了一篇题为“美元困局”的文章，加利福尼亚州大学伯克利分校的教授巴里·艾肯格林在文章中讨论了世界顶级货币正面临着怎样的竞争情况。

他得出的结论是，美元的作用在未来将不可避免地逐渐消亡，但是，在一定时期内，美元仍然将是多国储备货币体系中位列第一的货币。

另一方面，由诺贝尔奖得主约瑟夫·斯蒂格利茨主持的联合国关于储备货币问题的特别咨询委员会则在呼吁建立一个新的全球储备货币。

逐渐衰落的美国影响力 但是，正在衰落的不只是美元，美国的实力也在衰落。

在第二次世界大战结束的时候，美国实际上是所有的产业和技术领域中最主要的力量，而且更为重要的，美国是世界上最富裕的国家。

事实上，它是世界上有史以来出现过的最富裕的国家。

在冷战爆发的那一刻，它也是西方最强大的军事大国。

由于这种绝对的经济优势以及新的地缘政治威胁，这个国家的领导层在制订一套国际协定，以刺激欧

<<经济繁荣的代价>>

洲和日本的经济复苏，同时也为应对自由世界所面临的具有威胁的军事政策，担负起了最主要的责任。

对国家和全球安全所肩负的责任，超越了对产业竞争力的关切。

相应地，美国形成了一种习惯，而且这种成瘾的状况今天仍在继续——用经济上的妥协来实现地缘政治的目标。

为了得到海外的军事基地、在联合国的投票，或者给美国领导的军事行动贡献军队，华盛顿会给贸易伙伴授予特别的关税豁免，或者默许国外市场排斥美国的商品。

这种做法最初还无伤大雅，因为当时美国还拥有绝对的竞争优势，不过当其他国家开始赶上来来的时候，这个做法就越来越显示出不利的一面了。

既然美国在很多方面都已经落后，这个习惯确定无疑地将破坏美国的竞争力和国家安全。

看看美国现在在处理与中国的关系方面，与过去相比出现了哪些新情况。

在2009年的一次中国之行中，美国国务卿希拉里·克林顿压根没有提到“人权”的字眼。

这与她的众多前任像詹姆斯·贝克、玛德莱娜·奥尔布莱特，以及康多莉扎·赖斯的那些声明相比是一个巨大的反差。

或者，再看看美国财政部部长蒂姆·盖特纳于2009年6月1日在北京大学的演讲。

在他演讲完之后的问答环节，有学生谈到，如果美国的通货膨胀预期可能会导致美元贬值，因而他们对中国持有的美元外汇储备价值出现急剧下跌的可能性表示关切。

他们“警告”盖特纳，美国必须采取一切可能的措施避免出现这样的结果。

或者，再看看美国财政部针对汇率政策提交给美国国会的年度报告。

在国际货币基金组织和世界贸易组织的规则框架下，各个国家是不能够保持它们的货币被低估，以便人为地促进出口的。

美国国会要求财政部每年都要就这方面的情况提交一份报告。

在一定时期以来，所有观察家都能够显而易见地发现，中国所采取的正是这种做法。

然而，在美国财政部于2009年4月15日提交给美国国会的报告中，它则坚称中国没有涉及任何不公平的货币操纵。

无法回避的事实是，美国人不仅不可以对别人指手画脚，而且还开始习惯于其他外国领导人就美国资本主义形式的缺陷指手画脚。

而且，如果美国放眼未来，显而易见的是，美国将面临更多的这种局面。

在地缘政治领域，美国与中国台湾之间的关系显得尤为微妙。

今天的台湾已经成为中国经济体的一部分。

台湾企业已经在大陆经济体中投资了1000亿美元以上，仅上海一地，所居住的台湾人的人数就超过了100万。

另外一个迹象来自日本。

长期以来起着绝对主导地位的，由美国控制的自民党最终在2009年10月被取代了，结束了将近60年的一党统治。

日本前首相鸠山由纪夫马上提上议事日程的工作就是减少美国军事部门在日本的存在，呼吁促进与中国以及其他亚洲国家的关系，建立亚洲经济联盟，这个联盟应该拥有自己的货币，而且成员中不包括美国。

最终，美国逐渐稳步地失去了行动自由，甚至在一定程度上丧失了权力。

从1776年的《独立宣言》，到美国拒绝为19世纪初地中海海盗提供补给，再到美国对国际罪犯法庭司法管辖权的拒绝，美国一直坚持把命运掌握在自己的手中。

然而，千真万确的是，在过去的30年中，没有在美国国会进行过一次辩论，也没有就此议题进行过内阁会议，美国政府就将其主权中相当重要的部分拱手让给了日本、中东石油生产国，以及其他主要的债权人。

事实是，美国并没有真正为它在伊拉克、阿富汗、巴基斯坦，以及美国军队在全球其他地区的部署埋单，甚至像新奥尔良的重建任务，美国政府也没有支出费用。

尽管这些企业被纳入美国政府的预算，极低的美国储蓄率、漫长的大规模预算，以及贸易赤字意

<<经济繁荣的代价>>

味着这些预算事实上是靠将以美元定价的票据交给其他主要国际贷款人进行真正意义上的融资。

因此，如果美国所遵循的政策在债主看来是无法接受的，这些债主就有手段来牵制华盛顿。

当然，一个古老的格言中存在着一个真理，如果你欠银行100万美元，你将会有麻烦，但是如果你欠银行1万亿美元，银行将会有麻烦。

持有债务的主要大国都不敢确定，美国是否会产生通货膨胀，或者以另外的方式行动起来毁掉主要大国的大部分财富。

所以说，关系的本质就是同归于尽。

无论如何，这意味着美国在经济和地缘政治领域行动自由的巨大丧失。

经济、工业Vs.技术 在美元地位和美国影响力这二者的衰败背后，是最近几年来经济、工业以及技术领先水平的快速衰落，而这些原本是美国长期繁荣的可靠保障。

从前，美国可以快速机动，以飞机、坦克和战舰制服德国和日本。

它可以建造世界上最具现代化的，而且也是覆盖面最广泛的高速公路系统，把人送上月球，引领全球的航空行业，并且催生了信息时代。

美国的家庭可以过上中产阶层的生活，把孩子送进大学，可以依靠收入享受舒适的退休生活。

现在，我们无法把房车驶入新奥尔良，而且，任何到过国外飞机场，或者在北京、开罗、首尔拨打移动电话和住过美国以外的任何国际城市商务酒店的人都知道，美国已经被落下了。

我们习惯于把美国看做拥有最高人均收入的世界最大经济体。

尽管说14.3万亿美元的美国经济是最大的国家经济体（按照购买力平价，是中国规模的两倍，而且几乎是日本的3倍）是一个不争的事实，但是，欧盟却是最大的单一经济体—国内生产总值接近19万亿美元。

在人均收入方面，美国排在瑞典、荷兰、澳大利亚等国家之后，位居第8位。

如果我们只看大国，美国大约以47 000美元的人均收入领先于其他国家，诸如德国（35 000美元）和日本（34 000美元）。

但是，如果我们考虑收入平价，整幅图景就出现了巨大变化。

在美国，1%的富裕阶层收入者占据总收入的15%，相比较法国和日本这样的国家，这一数据分别是4%和5%。

所以，如果从比较中我们排除所有国家中1%的收入最高者，我们会发现，在像德国、日本、英国以及法国等国家中，99%的居民实际收入高于98%~99%的美国居民。

如果你对比下工作时间和休假时间，情况就更是如此了。

在全年时间内，美国人平均比其他发达国家中的同类员工多工作300个小时，其他国家的法定假期时间为2~6周。

事实上，在过去的30年间，美国每个工人工作的实际时间数稳步上升，而与此同时，其他的发达国家则稳步下降。

因此，如果说时间就是金钱的话，其他主要国家的休闲时间对于绝对多数的人来说，已经超出了与美国人均国内生产总值之间所存在的任何差异。

美国的增长表现从某种程度来说，也要比广为人知的那些情况更加缺乏光彩。

当然，美国的国内生产总值的增长情况在过去25年间确实远高于欧洲国家和日本。

但是，出现这种情况的一个原因是这样一个事实，欧洲和日本的人口数量一直比较稳定，甚至在持续下降，而与此同时，移民和移民出生率造成了美国人口的极大增长。

另外，不断增加的债务以及相关资产泡沫的财富效应。

从1980年以来，美国开始累积了如此巨大的贸易赤字，使它的国际信贷位置从世界最大的债权人—持有大约2万亿美元的债权—转变为世界最大的债务人，净债务为2.5万亿美元，借款按照每年4 000亿~8 000亿美元的速度增长。

用一个高度杠杆化的公司绩效来考虑这种情况，比如说安然的销售额攀升得很快，也很稳，但是它的金融活力最终蒸发了。

尤其是过去的10~15年间，网络泡沫以及当时的住房和金融泡沫让所有人都觉得自己很有钱，并且促成了巨大债务的形成，掩盖了基础经济的恶化情况。

<<经济繁荣的代价>>

因此，美国确实需要对美国国内生产总值多加考虑，以准确反映债务累积的情况。

这样的话，美国在增长率和人均国内生产总值方面就将远远落后于日本，以及主要的欧洲国家。

在过去的几十年间，美国曾经对日本在20世纪90年代期间所谓“迷失的10年”大肆嘲笑。

但是，在那10年间，日本积累了贸易盈余以及国际投资，这些做法现在为其不断上涨的医疗保健，以及养老成本提供了融资方面的便利。

相反，美国积累了大量债务，这将使美国为现在正准备退休的“婴儿潮一代”的健康保健和养老金筹措方面面临着更多困境。

或许我们得好好问问，实际上到底是谁失去了这个10年。

至于说到生产力的增长，在多年落后于欧洲和日本之后，美国在1995~2005年间勇立潮头，增长率大约是2.5%，欧洲国家是1.5%，日本是2%。

取得如此成果主要归因于多年投资于信息技术设备和服务，以及这些技术和服务的广泛应用。

毫无疑问，这些技术起到了很重要的作用。

但是，同样毋庸置疑的是，美国把计算生产力的方式变得越来越低廉。

比如，假使戴尔于2008年卖出的电脑的计算能力是3 000兆赫。

现在假说你用同样的价钱购买2010年的型号，但是运算能力为6 000兆赫。

理论上说，你现在的工作效率至少比2010年提高1倍。

所以，你是买了一台电脑还是买了两台电脑？

欧洲人和日本人会说你买了一台电脑。

但是，美国的统计机构会认定你购买了两台电脑，这也意味着它们会从数据上增加所生产的电脑的实际数字，把新机器更强大的能力包括进去。

当然，这会让戴尔表面上看生产力水平好像提高了，甚至它也会让电脑使用者认为它的生产力水平提高了。

这不是那种非错即对的情况，两方其实都各有道理。

但是，你不可以做的是，按照任何有实际意义的实事求是原则，在没有对不同的评判标准进行任何调整的情况下，声称美国的生产力增长要好于欧洲或者日本。

事实上，在美国与其他的主要大国之间，比如像法国，在生产水平方面并没有太大差异。

另外，生产力在各产业间的差异非常大。

比如，日本总体的生产力水平要低于美国，但是在诸如汽车、消费电子以及机械行业，日本总体生产力高出很多。

因此，在国家竞争力方面，美国或许会被落下很多，尽管它可能拥有一个较高的总体生产力水平。

美国明显落后的是收入水平。

基尼系数衡量的程度差异是从0（所有人拥有同样的收入）到1（所有的金钱都被集中到了社会的最顶层）。

美国的基尼系数为0.37，在经济合作与发展组织中排位最高，而经济合作与发展组织的平均数为0.29，瑞典最低，大约为0.23。

通过对比，分数最高的巴西和墨西哥大约是0.45，美国的基尼系数离巴西和墨西哥更贴近一些。

一句话，它似乎表明，在美国更多的钱被更少的非常富有的人所持有，这种情况比其他的主要大国更严重。

事实上，占美国总人口比例0.1%的富裕阶层拿走了美国全国8%的总收入，而在法国和日本，这一比例只是大约2%。

请再想想美国人为保健所支付的更高的成本，比其他的主要国家高一倍甚至更多，大约有15%的美国人根本没有医疗保险。

底线是，在美国志得意满地作为“地球上最富有的国家”时，美国人并没有享有欧洲、日本以及其他亚洲国家公民的平均生活水平。

美国人们根本没有自己想象的那么富裕。

但是，恶魔总是掩藏在细节中，而且为了更好地理解美国的具体情况，我们必须仔细研究经济中那些关键部门的细节。

<<经济繁荣的代价>>

基础设施 几年前，我住在韩国的首尔，期间不得不跑到位于朝鲜半岛最东南端的釜山市。因为从来没有机会去韩国的农村转转，我决定乘火车沿着这个国家的中线走一遭。当然，我乘坐的是高速火车，在以大约每小时200英里的速度通过隧道和山坡时，运行得如此平稳，以至于我杯子里的水都没有起波纹。我当时想，为什么我不能在华盛顿和纽约之间也乘坐这样的列车呢？如果可以，我将马上放弃那种能源效率低的飞机。

因为时差关系我很困，所以很想睡一觉，但是走道对面的一名乘客一直在用手机打电话，这差点让我发狂。

我不得不强压住一种抓起电话，塞到他喉咙里的冲动。

但是，随后我意识到，这真的是一件很奇妙，而且很有趣的事情，我应该把它记下来，而不是被激怒。

为什么？

因为我们正奔驰在山野里，而且经常要通过很长的隧道，电话的信号一直都没有断过。

我想，这真是难以置信。

当我驱车通过华盛顿的杜勒斯机场时，给我妻子打电话经常掉线。

至于在从华盛顿到纽约的所谓高速列车上（速度低于每小时100英里）打电话，连想都别想。

最后，这个家伙终于闭嘴了，我大大地松了一口气，头靠椅背试着再次睡觉。

但是，没门儿，他把电话调到了视频上，用顶级的音响播放他中意的电视剧里的对白，一直看到釜山。

尽管我非常困，但这次经历还是给我留下了很深的印象。

在美国，你是做不到这样的。

在美国总统奥巴马振兴美国经济的建议中，他提出了在800公里或者更短的人口稠密区域，比如华盛顿与纽约、洛杉矶与旧金山之间发展高速铁路。

这样他可以创造绿色的工作机会，同时也可以分步骤地降低全球变暖的速度。

高速铁路是一个不错的想法，因为所有人都知道，在这些城市之间，高速列车比汽车和飞机更节能、更能减少温室气体排放、更舒适，而且也更快捷。

事实上，这个想法是如此好，以至于日本在1964年就开始建设它的新干线高速铁路网络，而且现在拥有了2176公里的高速轨道，每年运送3亿名乘客，平均时速达300公里。

法国在1981年启动了它的高速列车计划，现在每年运送1亿名乘客，全线长1888公里，时速为318公里。

德国一直到1988年才着手修建高铁，但是，现在已修建铁路线达1277公里，以298公里的时速每年运送6700万名乘客。

西班牙也拥有类似的网络，而中国在2007年启动，现在以298公里的时速，在全长941公里的高速轨道上运营着。

它的网络建设速度如此之快，到2012年，将拥有世界最大的高速系统。

迄今为止，美国唯一的表现令人汗颜。

阿西乐（由瑞典和加拿大制造）在华盛顿和纽约，以及波士顿之间按200公里的最高时速运营（当它能够工作的时候）。

但是，这条线路是如此低劣，以至于在很多支线上的时速低于70英里，而且偶尔还会出现低于20英里的时速。

它所搭乘的乘客人数只有1100万。

更加令人汗颜的是，2009年10月25日的《南华早报》报道，计划中的从洛杉矶到拉斯维加斯的高速线路将由中国南华股份公司提供。

好的，你也许会说，火车是19世纪的产物。

美国的强项是高科技。

不管怎么说，是谁发明了互联网和电子邮件，还有Twitter和Facebook？

是美国，对吧？

<<经济繁荣的代价>>

是的……但是，从某个角度看，正是这些东西让美国目前的境遇看上去更糟糕。

10年之前，美国的互联网是世界上覆盖面最广、速度最快、最便宜，而且使用最多的。

今天，美国在国际宽带排名的位置是第15位。

它的宽带普及率只是韩国的1/2，远远落后于芬兰、澳大利亚和加拿大，基本上与法国、英国和日本相等。

它的平均速度为每秒3.9兆位，很难从容面对日本的每秒63.6兆位，韩国的每秒49.5兆位、法国的每秒17.6兆位，甚至德国的每16兆位。

至于说价格，那种速度飞快的日本宽带每兆位收0.13美元。

在韩国，每兆位需支付0.37美元，在法国，每兆位需支付0.33美元，而在德国每兆位需支付1.10美元。

美国宽带每兆位为2.83美元，且网速很慢。

互联网的速度不重要，这种说法让人感觉很可笑。

美国在这方面的落后，从字面上看意味着有一整套在韩国、日本，甚至是法国所进行的工作和研究，在美国无法实施。

比如，进行正常的电信交流需要每秒2.0兆。

这没关系，美国人可以达到。

但是，视频播放以及高清电视过网，需要每秒15~20兆。

韩国、日本以及法国的网速都可以轻而易举地做到这些，但是美国根本做不了。

所以，任何想要开发高清电视和视频播放产品等相关方面的服务，就必须得走出美国才能够做到。

有关移动电话的情况，也是大同小异。

在移动电话的覆盖方面，美国排名第42位，但是更为重要的是这样一个事实：美国拥有不足100万名第三代移动通信技术用户，而日本这一群体的人数是4 000万，欧盟国家这一群体的人数是1 000万。

美国使用第三代移动通信技术人数较少并非消费者感觉不方便，而是意味着新的商业和产品类型，比如电话银行，可以在那些国家发展很好，这方面在美国却不行。

或者，它意味着其他国家的人们可以比美国人更快、更有效率地做各种事情。

根本的问题是缺乏足够的高科技基础设施，已经严重地损害了美国参与竞争的能力，尤其是大多数美国人认为他们孩子的未来将寄希望于高科技领域。

在传统的基础设施领域，也没有什么太美妙的景象。

2007年8月垮塌的明尼阿波利斯桥只是冰山一角。

美国民用工程协会预计，这个国家的所有桥梁中，1/4都存在结构缺陷，或者是功能性过时。

要让所有桥梁恢复到安全运行的条件，每年需要投入170亿美元，但是预算和支出只有105亿美元。

有意思的是，尽管有如此严峻的评估结果和缺陷，这个协会仍然授予桥梁设施合格的C级证书。

所以，想象一下，给予航空设施的D级证书，意味着什么。

如果你对你的航班总是迟到、延迟而感到疑惑不解，或者当你从新加坡樟宜机场、香港赤腊角国际机场，以及上海浦东机场明亮、清爽的大厅返回的时候，为什么美国的机场总是看起来如此糟糕，现在你应该知道了。

未来5年中需要花在美国航空基础设施的升级改造方面的资金缺口，据估计为407亿美元。

然后还有大坝，或许我应该说的是，应该还有大坝。

它们的质量评级也是D。

美国民用工程协会公布的有缺陷的美国大坝为4 000座，其中的1 819座被归入高危的类别。

另外，这个数字正在快速上升，原因是美国国内85 000座大坝的平均年限是51年。

饮用水设施的情况更为糟糕，质量评级也是D级，而且，仅是更换那些每天泄漏70亿加仑饮用水的、已经老化的设施，每年的投资缺口就达110亿美元，今后20年间对饮用水的需求将出现的增长，并不包含在内。

但是，真正需要花钱的还是道路。

主要的道路中1/3都处于低劣或者中等的状况，主要高速公路中36%的道路都严重拥堵，每年因为交通问题造成的损失为782亿美元—每位驾驶员平均下来的损失为710美元。

但是，现在每年支出的703亿美元交通改进资金，与协会所预计的1 860亿美元的需求相比，相距甚远

<<经济繁荣的代价>>

所以，道路得到的评级也是D。

这些评级名单中还需要再增加能源领域的评级D+、堤岸的评级D、有害废料的评级D、内陆航运的评级D、学校的评级D、公共交通的评级D、废水处理的评级D，以及固体废物的评级C+。

所有这些行业，5年投资的总缺口高达1.176万亿美元。

美国的医疗保险 对生活标准的任何衡量方式中，一个关键的指标就是健康。

如果你生病或者死亡，你就无法享受财富。

美国在这个领域中的成就严重不足。

按照《美国中央情报局国情报告》的估计，在平均生存年龄方面，美国在世界各国中排名位列第50位。

美国人的平均年龄为78.11年，这一数字使它只排在阿尔巴尼亚和中国台湾的前面，远低于日本的82.22年、加拿大的81.23年、法国的80.98年、意大利的80.20年、德国的79.26年，以及韩国的78.72年。

尤其让美国无地自容的是，它的婴儿成活率远低于其他主要大国的这个事实。

美国婴儿死亡率为每1000个新生儿中会死亡6.26个，这让它的国际排名位列第46位，正好排在古巴和关岛的后面，远低于世界领先的新加坡的2.31个、日本的2.79个、中国香港的2.92个，以及法国的3.33个。

然而，尽管美国人在婴儿期更不容易成活，而且尽管他们死得也更早，但是，美国人为自己的医疗保险所支付的费用，却是其他主要国家的两倍，甚至更多。

比如，新加坡在医疗保险只花了国内生产总值的大约3%，法国的这一数字大约是8%，而美国现在大约是17%。

而且与大多数国家不一样的，美国人中有大约15%的人没有医疗保险，除非他们生命的最后一站是在医院的急诊室里，只有在这种情况下，他们才可以享受到医疗保险。

美国人不做什么 在我还是个孩子的时候，我经常乘火车从我居住的特拉华州威尔明顿去我父亲工作的费城。

在这条路上，这些列车会经过当时欣欣向荣的工业城市曼彻斯特，它曾经骄傲地在火车站画了一个标志，声称“曼彻斯特生产的产品造就了曼彻斯特”。

今天，曼彻斯特是一个伤心的、被抛弃的城市，深陷贫穷和江河日下的境遇之中，紧邻着破败的船坞和已经关闭了很久的工厂。

今天，曼彻斯特什么都不制造，而且曼彻斯特剩下的东西也不多了。

很遗憾的是，曼彻斯特是美国的一个缩影，可以证实这个国家基础设施的衰败，以及其表面财富的空虚。

像曼彻斯特一样，美国整个国家都不再生产太多的东西了。

尤其是，它不生产大范围的消费品和工业商品，而这些是美国财富和实力得以建立的源泉。

像过去的大英帝国一样，美国已经转为靠非贸易型的服务、住房建设，以及金融为生，因为它的制造业务已经迁移到了其他地区。

需要注意的是，制造业占了美国企业研发的3/4，并且支付了比服务行业高20%的平均工资。

制造业还拥有更多的工作岗位，每个制造岗位可以在经济体中创造出4~5个其他的工作岗位，相比而言，服务业的工作乘数只是1~1.5。

制造业的工作还提供了高于平均水平的健康保险和退休金利益。

这个领域还享有比美国平均水平高1/3的生产率增长速度。

甚至更为重要的是，它还是大多数规模经济的源泉，而这些规模经济才是财富积累的真正动力。

因此，只要有可能，在你的经济体中保持一个重要的制造行业，是一件非常好的事情。

制造业在美国国内生产总值中所占的比重，从1980年的24%下跌了一半以上，到今天已经不足12%。

从某种程度来说，这是一个自然的发展过程，因为所有的发达国家都倾向于在经济日趋成熟的时候打造一个更强大的服务行业。

但是，美国制造业的收缩与诸如日本（制造业占国内生产总值的18.3%）、德国（制造业占国内生产

<<经济繁荣的代价>>

总值的22%)、法国(制造业占国内生产总值的15%)，甚至英国(制造业占国内生产总值的13%)这样的国家相比，还是显得太低了。

美国的衰落过去8年中尤其严重，在这个期间，由于40000家制造型企业关门，它丧失了国内生产总值份额的大约1/3(从17%下降到11.8%)。

具体来说，美国的钢铁产业在1999年生产了9740万吨钢，在2008年经过努力才生产了9150万吨，而中国在同样的时间内产量从1.24亿吨上升到了5亿吨。

2000~2008年之间，由于家具行业的产能失去了60%，以及进口产品的市场份额从38%提高到了接近70%，导致270家美国主要的家具工厂关闭。

美国的机床产业—所有工业经济体的脊梁，而且是国防生产的基础—只生产了价值36亿美元的设备，不足世界产值的5%，比1998年下跌了30%，只有美国消费量的大约1/2。

与此形成对照的是，德国、日本，甚至意大利目前所生产的机床数量都超过了美国。

化工企业是工业经济体中的另外一个基本元素。

2008年，世界上新建的投资超过10亿美元的大型工厂有80家。

其中没有任何一家建在美国。

对于这种长期趋势的形成有很多原因。

其中在公开的评论中，总是被提到劳动力贵。

当然，这个原因起到了一定作用，尤其是像服装这样劳动力密集型产业。

但是，机床、钢铁，以及化工生产，并不是劳动力密集型的产业，而且像日本、德国、法国这样的发达国家，一直都在这些行业坚持着。

这些产业正在撤离或者已经撤离了美国，因为美元在亚洲和美洲都被人为地操纵着。

从这些国家进口的产品，因此人为原因造成了比它们在真正开放市场条件下都要便宜的情况。

第二个主要的原因是税收减免期、资本补贴、免费的基础设施、劳工工资协议，以及很多国家用来吸引目标跨国公司投资的美国，无法做到的那些法规豁免。

第三个原因是企业税率。

美国是世界上除日本外税负最重的国家。

第四个原因是美国繁重且复杂的法规程序。

第五个原因是很难打交道的工会—在某些美国行业中的管理状况。

纯粹的劳动力廉价，通常是(并非总是)最终原因。

因此，造成全球制造业变化的问题更多发生在政策层面，而经济基础层面所涉及的较少。

这些变化造成了制造业领域工作岗位的急剧损失，以及制造业工资水平的下调。

曾经是世界排名前列的美国制造业工资现在排在了第10位，而且如果我们按名义汇率比较，美国的工资水平在世界上排名第16位。

雪上加霜的是这样一个事实，制造行业的就业率和工资水平的下跌，也给整个经济领域的工资水平造成了压力。

美国国家标准技术研究所的首席经济学家格雷格·坦森，在主流的经济学家和评论员中自我标榜为“否定的使徒”，他一直坚称，这种情况根本不值得悲伤，它只是后工业时代经济的自然发展。

像哈佛商学院和竞争力协会的迈克尔·波特则坚称，不仅只是美国经济不需要制造业，事实上，它的衰落是成功的一个指标。

因此，在一份委员会的报告中，波特坚持认为：“我们必须停止这种认为制造业是根本的信念。

这样的想法是一个真正的问题。

”1998~2007年间，这种说法似乎是很有市场的。

首先是网络泡沫，随后是房地产泡沫掩盖了制造业的衰落。

最为重要的是，金融行业占国内生产总值份额的增长抵消了制造业失去的部分。

主流的使徒们辩称，美国正走向“更高的高地”，在这里，它的未来在创新、高科技，以及像医疗诊断与治疗、设计和投资银行这样的高端服务产业。

事实上，为了确认这个令人期待的发展，美国贸易统计的一个特别分类—先进技术产品贸易—在1989年得以确定，以反映美国如何华丽地转身到高科技经济结构之中。

<<经济繁荣的代价>>

在接下来的12年间，在美国制造业的其他部门跌入了新低的情况下，先进技术贸易统计数据如愿地表现出了盈余（尽管不是很大）。

但是，随后在2002年，先进技术也不行了，出现了170亿美元的贸易逆差。

到2008年，贸易逆差增加到了610亿美元，就好像传统制造业衰落的那些变化力量，已经开始在高科技领域重复而已。

高科技模仿低技术 正好与现在没有化工企业在美国的情况一样，2007年所有新建的半导体生产设施，只有可怜的2%建在美国，而30%正在中国大陆兴建，25%兴建在中国台湾，22%兴建在韩国。

日本、韩国和中国台湾主导了液晶显示器面板市场，这些国家和地区已经成为世界首选的视频展示产品的研发和生产基地。

中国京东方科技集团和韩国的LG显示器公司都宣布，它们将在中国投资30亿美元以上兴建液晶显示器生产厂，三星电子说它也正考虑一个类似的行动。

而在美国，根本没有液晶显示器的生产企业。

美国在最新一代（300毫米）的半导体晶片生产上也宣告失败了，晶片是经过分割后最终成为进入你电脑里的芯片的东西。

1999年，这类晶片全球产能的36%在美国生产。

到2004年，这个比例下降到20%，而今天，这一比例大约只是15%。

最近，已经有了太多有关“绿色产业和绿色工作岗位”作为从经济危机中复苏的组成部分的说法。

但是，在世界上最大的前10家光伏电池生产企业中，只有一家美国公司。

德国的Q-Cells是世界领先的生产企业，而日本和中国的生产企业各分享了全球市场30%的份额。

在太阳能收集设备领域，德国人也占据了主导地位。

类似地，在世界风能产业的10大企业中，唯一的一家美国公司是通用电气公司，在这个由丹麦、中国和德国生产企业主导的市场上，通用电气只占区区16%的份额。

至于说电池，2009年8月，美国政府宣布了一系列的政府资助计划，总额达20亿美元，以促进由几家美国电池生产企业所进行的研究。

但是，这个计划与丰田的一份声明比起来，就有些小巫见大巫的感觉，这份声明表明，它正在与三洋和松下组成一个联合体，不仅研发，而且也生产最先进的各类电池。

更让那些口口声声认为美国获得拯救的希望在于其独一无二的创新能力的人变得沮丧的情况，是最近一份由信息技术和创新基金会所发布的报告，这份报告彻底颠覆了美国创新能力改进方面在主要国家排名中的位置，在总体创新能力的绝对排名上，美国只位列第4名。

《制造与技术新闻》上最近的一个头条新闻是《美国历史最悠久的印刷电路板公司彻底关闭》。

这篇报道说，经过57年的发展之后，巴特莱特制造公司无法再撑下去了。

10年前，美国企业占了全球市场30%的比例。

今天，这个数字降到了8%，而在这个数字中，分到巴特莱特名下的更是微乎其微。

2008年，美国印刷电路板产业的总产值下跌到了40亿美元，而2000年是110亿美元。

在同一个时间段内，亚洲的产值从全球总额的33%爬升到了80%以上。

巴特莱特公司的董事长道格·巴特莱特说：“美国的工业已经非常落后，无法修补。

美国的孩子只能在眼睁睁地看着中国人引领设计潮流的同时，给狗梳理毛发、剪指甲。

”在这里，巴特莱特回应了我们早前所提到的由英特尔前董事长瑞格·贝瑞特所表现出来的那种关切。

困扰巴特莱特和贝瑞特的问题，正是激发国防科学委员会小组委员会作出如下报告的那些问题：“建议采取紧急行动，因为该产业（半导体）很可能持续地向不利的方向发展，如果不采取补救措施，将会导致严重的风险。

”这只是对五角大楼电子设备咨询组于2003年报告的回应，该报告说，美国的科技领先优势“处于衰落之中”，并且警告半导体芯片生产企业的外迁浪潮“必须引起关切”，因为它“将潜在地拖累经济增长的引擎”。

这份报告进一步强调，美国国防部“所有科技领域将面临领先优势被拉近”的局面，并且还说，由于美国工业将其生产转移到海外，它也“给了那些国家在政治上和军事上制衡美国的条件”。

<<经济繁荣的代价>>

它呼吁，美国政府反对由外国政府作出的以引诱美国公司将它们的生产线从美国转移出去为目的的“大规模金融和税赋投资”。

电子设备咨询专家组组长托马斯·哈德维克告诉美国国会：“美国的高科技产业机构正与创新和设计脱节，丧失了它们与生产制造环节的联系。

”这种被打破的联系让发明“躺在实验室的地板上睡大觉，因为没有人来生产它们”。

哈德维克得出的结论是：如果不马上采取激烈的行动，美国将会面临“美国创新中心的毁灭”。

2004年，总统科技顾问技术委员会发出了类似的警告，它认为紧随生产能力丧失之后的，是研究、开发、工程，以及设计能力的丧失。

这个委员会说：“制造向低成本地区，尤其是中国的持续转移，正在开始将高端设计和研发能力从美国拉走。

”它警告：“对于生产工艺来说，研究不只是一个单一方向上的顺序，还是来自制造生态体系的研发结果，这个生态体系包括基础研究、竞争开发、样机研究、产品开发，以及生产的所有业务环节，这些环节都应该遵循新的想法能够得到测试，并与那些在底层工作的人进行讨论的方式。

因此，那些拥有强大的研发和制造能力的地方，就会拥有竞争优势。

”总统科技顾问技术委员会郑重警告：“创新生态体系的关键元素”处于快速的侵蚀之中，并且说，只有美国政府采取反差非常大的政策，才能够制止并扭转这种侵蚀的局面。

这个警告在2006年再次得到了美国国家科学院的回应。

它所写的报告说，美国再也负担不起像电信领域所进行的研究了，因为它失去了在商品生产领域进行竞争的能力。

与这些说法如出一辙的最后警告，来自一份2009年由得克萨斯大学教授迈克尔·韦伯对国防工业基础所作出的分析。

他的结论是，在16个根本性的国防基础产业中，美国地位遭到严重侵蚀的有13个产业、美国稳定把持着1个产业，完全把持着2个产业。

服务业神话 面对美国制造业和高科技行业的衰退，很多经济学家、商业领袖以及政策制定者都持有这样的论调，认为美国的未来将出现在服务行业。

但是，数字就是不给面子。

尽管美国在2008年拥有1400亿美元的服务贸易顺差是事实，但是它在抵扣8400亿美元的商品贸易逆差方面，能够起到的作用是杯水车薪。

要想实现贸易的基本均衡，服务贸易顺差必须要增长5倍以上。

但是，它并没有以类似的速度增长，于是，它把我们带到了第二个问题上。

根本无法清楚证明的是，服务业肯定不会跟随制造业和高科技行业的脚步。

除了旅游之外，美国最大的服务行业一直是金融。

但是，正如我曾经说过的，这个行业只是在自找没趣，而且将不得不接受缩减国内生产总值中所占百分比的现实。

服务行业真正的趋势是前美联储理事会理事兼普林斯顿大学教授艾伦·布林德所说的那种情况，他曾经预测，在今后的几年里，所有岗位中的29%将会被转移到海外。

证明其说法的是美国已经掌握的国内发生的工作转移数据。

在过去10年里，已经出现了大规模的800万个制造行业的工作岗位流失。

伴随这种情况出现的是大量服务行业的新增工作，但是这些新增工作中的大部分岗位集中在零售行业和食品服务，这些工作与制造行业的工作比起来，薪水和福利都要低很多。

服务行业的重大利好消息出现在印度，而不是美国。

我最近在马里兰州贝塞斯达的市郊医院做了一次脑部扫描。

放射科医生从他位于班加罗尔的办公室读取扫描的结果。

处理我的税务事务的财务公司最近将它整个支持性业务搬到了班加罗尔。

路透社新闻已经将它大部分的编辑业务迁到了孟买。

当你预订机票的时候，很有可能你是在与某个在新德里的人交谈，而如果你为解决电脑问题打咨询热线的时候，情况肯定是这样。

<<经济繁荣的代价>>

或者，让我们看一眼对IT服务企业所进行的比较：印度的印孚瑟斯技术和惠普罗两者各拥有大约20亿美元的销售额，与两者相比较，总部在美国的EDS和计算机科学公司的销售额分别是250亿美元和150亿美元。

印度公司的净利率大约在20%，而美国公司只有3%的空间。

从这个角度看，你会认为谁的未来更有可能出现在服务行业？

2006年6月，IBM说是印度。

它与华尔街分析师们一起在班加罗尔召开了一次会议，在那里，它宣布将采用印度海外外包业务的模式，在解释这样做的理由时说，它相信印度和其他低成本国家的人才库将会继续扩大。

IBM公司认为，它将投资60亿美元扩大它在印度的业务。

它在印度的员工人数在2003年时是6000人，计划在2010年达到11万人。

与此相比，美国的员工人数是12万人，而且还在下降。

2007年，埃森哲超过了IBM，它在印度的员工人数真正地超过了美国业务所雇用的人数。

知识就是力量 有关美国竞争力的讨论，最终总是会被引导到那种认为美国拥有世界上最好的大学和最好的研发中心上，而且这种观点认为，美国只需要维持并且延伸这个优势，所有的问题都会迎刃而解。

确实，在世界顶尖的20所大学中，美国拥有其中17所，这是个不争的事实。

这当然是一份巨大的资产，但是并没有起到你所认为的那种决定性作用。

起码存在这么一个事实，这些机构所教育出的达到研究生水平的人中，非美国人与美国人在人数上基本上是相同的，而且这种趋势表现得越来越明显。

所有美国大学授予外国学生博士学位的比例现在已经超过了40%，比1987年的35%有了明显上升。

在科学、数学和工程领域，拥有硕士学位的比例现在已经接近50%，博士学位的比例则已经超过了50%。

如果维持1987年的情况，这可能也不是什么值得关切的事情，因为超过80%的外国学生毕业后选择留在美国工作。

但是现在的情况已经不是那样的了。

今天，在获得学位之后，越来越多的学生选择回国了。

然而，教育外国学生并没有任何错误。

事实上，还有很多潜在的好处。

但是，无论如何，美国高等教育的卓越被越来越多地用于支持其他经济体的发展，而不是美国经济的未来发展。

这种情况的出现，一个重要原因是美国的初级教育并不是很成功。

所有国际性的对比性测验表明，所有年级的美国学生的成绩都远低于最好的水平，尤其是在有日本、韩国、芬兰以及法国学生参与的测试中。

令人不安的还有这样一个事实，那些4年级按百分制能够在科学学科得到85分，在数学学科得到55分的美国学生，当他们到12年级的时候，科学学科滑到了0分，而数学学科为10分。

因此，欧洲和亚洲学生哪怕到美国最好的高中也会发现，他们学的东西比美国学生超前了1~2年。

但是，情况还不只是美国学生通常落后于他们的外国同学这么简单。

美国学生不想争取科学和数学的学位，因为他们知道这些领域不好找工作。

正如圣塔克拉拉大学的一位教授最近告诉我的：“工程领域的就业情况仅1年就下降了30%，因为孩子们已经预计到这些领域的工作大多数都出现在亚洲地区。

” 对于研究领域来说，目前美国花在研发方面的资金只占到国内生产总值的2.68%，比它在1963~1967年间那段实际上并没有遇到来自其他国家竞争期间所花的2.83%还要少。

美国已经从40年前研发强度第一的位置下跌到了第四位，排在日本、韩国以及瑞典之后。

更为可怕的是，过去那些伟大的研究中心——贝尔实验室、IBM华生实验室、帕罗奥多研究中心——要么已经消失，要么转变成为产品开发企业。

美国今天的基础研究大部分由大学承担，而这些研究与产业界的联合与联系都大为减少。

由于其经济规模的决定，迄今为止美国仍然是最大的美元消耗者。

<<经济繁荣的代价>>

但是，各种趋势正在打造出竞争更为惨烈的环境，美国对此必须作出反应。

全球化大学 另外一个引发严重关注的因素是美国高等教育的状况，它长期以来的卓越表现越来越不像是为了巩固美国经济发展的未来。

其中的一个理由是，很多美国领先的大学都已经按照美国公司全球化的思维走向世界了。

事实上，我们需要铭记的是，大学也是企业组织。

跟任何企业一样，它们也需要收入，而且，由于它们不能创造利润，它们所拥有的借款能力是有限的，因此在一定时间内，它们需要做到收支基本平衡。

大多数大学甚至在目前这场危机出现之前就已经入不敷出了，而现在的情况更是雪上加霜。

其结果是，外国学生不只是收入的来源，更是收入的最好来源。

他们支付全额的学费、学校不需要为他们提供以需求为基础的经济帮助。

外国学生的政府中很多都很急迫地想得到优质美国高等教育所带来的好处，因此政府不仅承担全额的住宿费、伙食费以及学费，而且还全额承担学生的交通费和生活费。

另外，通常情况下，这些留学生基本上都来自大国中占优秀学生0.5%比例的那部分顶尖人士，也就是说，他们真的是非常聪明。

想想那些接近满分的学术能力评估测试成绩，或者毕业登记表上的那些分数。

如果你只是按照测验的分数来挑选学生的话，你所挑出的几乎都是外国学生。

所以，这里的问题是，所有大学都有机会录取大量异常聪明的学生，而且他们都不需要得到经济帮助

。

假如你是大学校长，你会怎么做？

大量录取这些学生，对吧？

事实上，他们也确实是这样做的。

.....

<<经济繁荣的代价>>

编辑推荐

全球经济市场前景不断恶化，世界经济结构调整已迫在眉睫。

美国经济虚假繁荣的背后，究竟将隐藏着何种未来经济格局？

对所有关心全球经济趋势和未来前景的人来说，这是一本必读书。

全球经济形势动荡不安，未来的美元是否将不再是世界货币？

经济结构不均衡，经济增长乏力，美国的经济霸权地位难以维系。

美债问题引发全球股市恐慌下跌，美国正快速失去其财富和权力的基础。

<<经济繁荣的代价>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>