

<<成功法则4>>

图书基本信息

书名：<<成功法则4>>

13位ISBN编号：9787508628875

10位ISBN编号：750862887X

出版时间：2011-8

出版时间：中信出版社

作者：（美）拿破仑·希尔

页数：256

译者：颜箐

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;成功法则4&gt;&gt;

## 前言

《成功法则》全书阐述了构成拿破仑·希尔个人成功哲学基础的关键法则。本次修订首次收纳了全部17条法则，分4卷单独出版，每一卷都对某些法则进行了详细论述。

第一版的《成功法则》阐述了15条法则。

后来的版本扩充到了16条法则，因为希尔认为，在第一版中出现在引言部分中的智囊团实际上应自成一体。

后来，希尔发现，还有一条关键法则扮演了统领其他法则的角色，他将这一新发现的法则称为宇宙惯力。

希尔与W·克莱门特·斯通开始合作时，宇宙惯力也被称为普遍规律。

在第四卷中所阐述的5种法则以及《成功法则》全书中的其他法则，都始于1908年的一天，当时拿破仑·希尔受人之托为某杂志写一篇关于钢铁大亨和慈善家安德鲁·卡内基的评论。

在采访中，卡内基被这位年轻的作家深深打动，以至于原计划简短的一次采访成为了一场历时3天的“马拉松”。

最终，卡内基提议将拿破仑·希尔介绍给当时最具影响力的人物，以便希尔能够从他们那里学到成功的秘密。

卡内基认为，这样做能够帮助希尔形成一套理论体系，这套体系能够使应用它的任何人都获得成功，实现梦想。

在拿破仑·希尔完成使命的过程中，他所收集的资料以及他所学到的经验已真正成为其生命的主要目标。

他写了数千篇文章与评论，创办了自己的杂志，开发了家庭学习课程，建立了几处培训中心，并设立了一所商学院，所有这些都源自他逐渐成型的理论体系的激励。

同时，他的一系列讲座使得他得到广泛的认可，并被尊崇为成功与个人成就方面的鼓舞人心的公共演讲家。

自始至终，拿破仑·希尔不断地实践和探索，致力于完善自己的理论，直到使这些理论升华为成套的有针对性的法则。

这些法则也促进了安德鲁·卡内基哲学的形成。

1928年，通过对此前20年所作的采访、研究和写作材料的整理，拿破仑·希尔最终写成了一部手稿，这便是后来《成功法则》第一版的前身。

然后，他的出版人决定不将手稿全部一次出版，而是分为8卷，这后来被证明为是一个辉煌的市场营销理念。

整部书出版后，立刻取得了令世人瞩目的成功。

后来出版的单卷本也一样取得了成功。

多年以来，本书已至少授权出版过5次，不断进行修订和完善，其各种出版形式累计重印次数已超过了50次。

在本版《成功法则》的修订与完善的过程中，编辑们旨在将希尔看做一名仍生活在现世的当代作家，并将他的文字作了相应处理。

当我们遇到在现代语法学家看来句式复杂、标点过时或其他不适的情况时，我们便选择将其改成适用于现代语法的形式。

如果因为作者另类或过时的语言引起语意不清或误导，或者因为作者的语言与现代思想格格不入，我们会对其作一些细微的改动。

更具挑战性的事情在于，如何对本书的内窠进行更新。

在认真阅读原版本的过程中，我们清楚地发现，答案并不是将希尔所引用的例子替换为类似的现代例子那么简单。

希尔所引用的事例与他所阐述的观点和法则是如此贴切，以至于仅仅因为使本书看上去更具有现代意义而将这些例子替换掉变得不再可行。

编辑们最终决定，最好的做法是在原文中另外附上事例，从而更好地证明《成功法则》是一套活生生

## <<成功法则4>>

的理论体系。

增加的例证是为了说明，1928年《成功法则》所基于的法则，在今天仍然适用，并且它们毫无疑问地将在至少今后的75年里继续适用。

除了加入现代例证以便吸引读者兴趣之外，编辑们还在有需要的地方加上了一些评注，向读者说明背景信息和历史背景等，并在一些地方向读者推荐了一些能够补充说明拿破仑·希尔理论的书籍。

在本书修订与完善再版的过程中，编辑们得到了来自于拿破仑·希尔基金会和拿破仑·希尔世界学习中心的大力合作。

在他们的帮助之下，我们得以使用本书此前版本以及拿破仑·希尔此前撰写过的其他资料，从而将他的理论最终结集出版，将一套最完整的《成功法则》呈现于世人面前。

## <<成功法则4>>

### 内容概要

励志大师拿破仑一生遍访美国各界成功人士，成就一系列经典著作。

《成功法则》堪称美国励志书籍的开山之作。

本书以最完整、最全面和最原汁原味的形式再现了希尔的观点，完整地收录了他关于成功法则的演讲课程以及在各个时期出版的小册子和附录内容，即使在未来10年里这都将是一个经典版本。

本书是《成功法则》修订版系列的第四本（共四本），详细阐述了希尔17条成功法则中的四条。你将学会如何通过与他人合作达成自己的目标、如何从他人的错误中吸取教训；你也将深知，我们不只是为了自己而存在，常怀宽容之心才是正确的处事之道；而“己所不欲、勿施于人”则是中西文化中共通的黄金法则。

不管你给“成功”下怎样的定义，以上这些都是获得成功的基础。

成百上千的人们都以成功法则为基础改善了自己的事业发展、财富状况、家庭生活以及对自我的认知。

打开这本书，你也可以。

## <<成功法则4>>

### 作者简介

拿破仑·希尔，全世界最早的现代成功学大师和励志书籍作家，在世界范围享有盛誉，其著作几十年来畅销不衰。

希尔最著名的代表作是《思考致富》（Think and Grow Rich!）自出版以来总销量已逾6000万册，直至今日仍然在改变千百万人的生活。

## <<成功法则4>>

### 书籍目录

编者序

作者自序

第十三课 团队合作

合作与组织的力量

要成功？

那就行动！

身心和谐

发挥个人力量，同时促进合作

小结：人类的优柔寡断

第十四课 从失败中学习

7个转折点

与编辑的会面

因祸得福

伟大的失败

小结：失败

第十五课 宽容

不宽容

如何消除战争：背景

如何消除战争：计划

经济与社会遗传

结盟

第十六课 运用黄金法则

如何待人

你希望别人如何待你

黄金法则：资本与劳动的运作

我的伦理规范

小结：伦理规范

第十七课 宇宙惯力

普遍法则

自我、智囊团和宇宙惯力

小结：你的常备军

致谢

编者序

## &lt;&lt;成功法则4&gt;&gt;

## 章节摘录

“以眼还眼，以牙还牙”事实上与黄金法则基于同一条真理。即使是最自私的人也会不由自主地遵从这条真理。如果我对你出言不逊，即使是忠言，你也不会对我留下好印象。你很可能以同样的方式来“回报”我。但如果我总是提及你的优点，你会认为我是个不错的人，日后一有适当机会，你也会对我予以回馈。由于吸引力法则的作用，口无遮拦、肆无忌惮或行为恶劣都会招来麻烦、悲伤、仇恨和不满。你如何对待别人，别人就会如何对待你。请在心里牢记：人类本性就倾向于“以其人之道还治其人之身”。也许有人会认为，当人们的报复心理出现时，黄金法则就会失效。他们如果再想得深一点就会明白，这其实是黄金法则的消极面，黄金法则完全可以发挥积极的效应。换句话说，如果你不想别人伤害你，就得保证自己不去伤害别人。而且，通过回报法则的作用，乐于助人的你也会得到来自别人的帮助。假如别人对你的善意善举无动于衷呢？即便如此，你也受益了。因为你的所思所为已经对你的潜意识产生了积极的效应。因此，保持良好的举止行为，保持运用黄金法则，你肯定会从中获益，有机会从其他地方获益。你可能总是基于黄金法则来为人处世，却在很长一段时间里都没能从别人那里获得回报。或许是因为你所帮助的人恰好是那种不懂得感激和回报的人，但你在在这个过程中已经塑造和完善了自己的品性。这种积极的个性迟早都会显露出来，你会发现，那些看似毫无意义的善意善举，为你带来的是一轮轮的“复利”。请记住，口碑来自众人，但品性得自己培养。你想有个好名声，想受到人们的喜爱，但这是你无法控制的，所以你不确定能不能实现。而你的品性却不一样。你的品性关系到你是怎样一个人，如何思考，如何行动，是变得懦弱、善良还是恶劣……主动权掌握在你自己手里。当你对自己的个性很满意，认为已几近完美，那么你就无须担心你的名声问题，因为除了你自己，没有人能破坏或损害你的品性。爱默生在论及这点时说：“一次政治上的胜利、一次赢利的增多、疾病的痊愈、久别朋友的重逢或者别的什么好事，虽然都会振奋你的精神，但不要相信好日子就在前头。千万别相信。因为除了你自己，什么都不能给你带来真正的安宁。除了法则的胜利，什么都不能带给你永恒的宁静。”善待他人、公平行事的原因之一是这会让你获得同样的对待，但正如我所说的，一个更重要的原因是这样做可以在你身上塑造和培养积极的性格。我帮助你，你可以不予回报，但我这样做带给自己的好处是任何人都无法剥夺的。

## &lt;&lt;成功法则4&gt;&gt;

## 后记

这门课程是对100多位不同行业的成功人士进行仔细分析后得出的结果。

我花了20多年去收集、分类、检验与整合成功法则课程的基本内容。

值得庆幸的是，我还得到了来自以下各位的宝贵相助：亨利·福特 哈维·S·费尔斯通 查尔斯·M·施瓦布 达尔文·P·金斯利 A·D·拉斯克 詹姆斯·J·希尔 塞勒斯·H·K·柯蒂斯 亨利·L·多尔蒂 托马斯·A·爱迪生 约翰·D·洛克菲勒 伍德罗·威尔逊 小威廉·里德利 E·A·法林 爱德华·博克 乔治·W·珀金斯 乔治·S·帕克 C·O·亨利博士 埃尔伯特·H·加里法官 埃尔默·盖茨博士 乔治·M·亚历山大 E·W·斯特里克勒博士 埃尔伯特·哈伯德 乔治·伊斯门 安德鲁·卡内基 马歇尔·菲尔德 F·W·伍尔沃斯 卢瑟·伯班克 约翰·伯勒斯 查尔斯·P·斯坦梅茨 西奥多·罗斯福 鲁弗斯·A·艾尔斯将军 威廉·霍华德·塔夫脱 约翰·W·戴维斯 休·查默斯 埃德温·C·巴恩斯 罗伯特·L·泰勒 E·M·斯塔特勒 约翰·沃纳梅克 塞缪尔·冈珀斯 丹尼尔·T·赖特法官 O·H·哈里曼 E·H·哈里曼 弗兰克·范德利普 威廉姆·H·弗伦奇 亚历山大·格雷厄姆·贝尔博士（第一课大部分内容要归功于他）以上所有人中亨利·福特和安德鲁·卡内基对这门课程贡献最大，这里再次对他们表示感谢。

正是卡内基最先建议我将课程内容集结成书，亨利·福特毫不吝啬地为我提供了有关他毕生事业的大量材料。

我正是在这些材料的基础上，丰富和发展了成功法则。

其中一些人已经过世了。

对于仍然在世的，我希望再次对他们提供的帮助表示诚挚的感谢。

没有他们，这本书就无法问世。

因为私交的关系，我才得以研究以上名单中的大多数人。

我非常庆幸能和他们保持亲密的友情，这让我能有机会从他们那里收集到在一般情况下无法获得的事实。

在创立和完善成功法则的过程中，我得到了许多能人的帮助，对于这项“特权”我心怀感激。

如果要论我所有工作应得的报酬，这项“特权”足矣。

要知道，这些能人都是来自美国工商界、金融界和政界的中流砥柱。

成功法则体现了某种哲学和处世规则，它们让这些能人在自己选择的事业领域中大放异彩。

我打算以最简单的语言来授课，这样即使是年轻的高中生们也能理解和掌握。

除了第一堂课中的“智囊团”法则，这门课程里我没有再自，创过根本上全新的东西。

不过，我所做的是把既有的真理、法则组织整合起来，使之变得更有可行性，如此一来，那些需要简明哲学的上班族们理解和运用起来将更加方便。

在推广成功法则时，埃尔伯特·H·加里说：“这一哲学有两大特点让我印象深刻。

第一，简明扼要；二，正确。

这些都显而易见，人们立刻就能接受。

”学习这门课程的读者，如果心态开放，并且将这种状态保持至学习结束，那么他观察人生的视野将会更开阔、更准确。

这无疑是一个巨大的收获。



## <<成功法则4>>

### 媒体关注与评论

出版商认为，让读者首先阅读一下来自美国金融界、科学界和政治界的几名精英人士对本书的献辞，将有助于读者更深入地意识到本系列书籍的巨大价值。

尊敬的希尔先生：我有幸拜读了您的《成功法则》全书，在此，我对您这部不朽之作表示崇高的敬意。

如果我国的政界人士都能够吸纳《成功法则》中所提到的法则并将它们应用于实际生活中，那必将是我国之幸事。

各行各业的领导者都会从本系列书中找到于他们有益的内容。

——威廉·H·塔夫脱 美国前总统与前首席法官 尊敬的希尔先生：您将《成功法则》全书的原始手稿寄给我，这于我是莫大的荣幸，在此请允许我向您表达真挚的谢意。

看得出，您为本系列书倾注了大量的时间和心血。

您的思想系统而完善，您多年来笔耕不辍，实乃我国我民之幸事。

您的读者们也将会因为他们的付出而受益匪浅。

——托马斯·A·爱迪生 尊敬的希尔先生：感谢您的《成功法则》全书，它的确是一部传世巨著，我一定要通读全书。

对于《公众记录报》商务栏的那篇《如果有了100万美元我会做什么》，我希望能够再版。

——塞勒斯·H·K·柯蒂斯 《星期六晚邮报》和《妇女家庭杂志》出版人 我们按照《成功法则》中的法则去做，获得了巨大的成功，建立了一个覆盖面极广的连锁店网络。

我想，将伍尔沃斯大厦比做见证《成功法则》正确性的纪念碑，一点也不为过。

——F·W·伍尔沃斯 掌握了《成功法则》的思想，便为自己的失败上了一份保险。

——塞缪尔·冈帕斯 美国工会领袖

<<成功法则4>>

编辑推荐

<<成功法则4>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>