

<<假相>>

图书基本信息

书名：<<假相>>

13位ISBN编号：9787508625393

10位ISBN编号：7508625390

出版时间：2011-1

出版时间：中信出版社

作者：[美] 罗伯特·费尔德曼

页数：288

译者：贾秉瑜

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<假相>>

内容概要

我们生活的世界是一个谎言无处不在的世界。

且不论日常生活中那些善意的恭维话，就是在爱情、婚姻、政治、金融各个事关人生选择或者国家发展的领域，谎言依旧无孔不入：初次约会的恋人为了争取好印象，会情不自禁说出“骑车周游世界”之类的谎言；美国一位妇女为了获得社会地位，不惜冒充“钢铁大王”安德鲁·卡内基的私生女；而比尔·克林顿——说自己和那女的没什么关系，“水门事件”的主角理查德·尼克松呢——他则让手下人和自己一块编造谎言。

为什么我们的世界充斥着如此多的谎言？

《假相:如何应对失真、背叛、猜疑与欺骗》的作者会不无遗憾地告诉你，我们每个人都天生就爱说谎，我们与生俱来就有说假话的DNA。

当两个陌生人初次见面时，每10分钟就会讲3个谎言。

当我们还是懵懂无知的小孩时，父母就会告诉你如何撒谎才能在不安全的世界生存下去；当我们跨入职场时，大部分人都多多少少会在职业简历中弄手脚——即便是首席执行官也不例外，例如以铁腕管理政策著称的链锯阿尔。

美国著名的心理学家罗伯特·费尔德曼用了25年的心血，用生动有趣的案例和真实的故事告诉你：为什么我们会说谎？

那些所谓的“营养专家”和媒体如何说谎？

我们为什么会对欺骗产生免疫力？

我们又为此承担了什么代价呢？

<<假相>>

作者简介

<<假相>>

书籍目录

前言第一章 为什么生活中如此多的假相？

阿曼达和七个小矮人 日常的发明 “我们有如此多的共同点” 善意谎言的神话 第二章 为什么我们愿意说假话（也乐意听）？
检验真理 转移目光 背离真理 自愿的协同者 第三章 骗术法则：我们如何从小学会说假话 别偷看！

模范骗子 讨人喜欢的骗子 第四章 欺骗的演化：我们生来就是为说谎的吗？

撒谎或死亡 井字游戏或者卡尔文球 欺骗猴子 头脑的军备竞赛 第五章 破裂的信任：爱上那个说假话的家伙 欺骗的数量与频率 廊桥遗梦式的风流事件 因城市而产生的性行为 原始的冲动 清醒之后第六章 自欺欺人：我们是如何掩耳盗铃的 “我并不同意自己的看法” 或如何同时考虑两件事 相信自我—无论怎样 乌比冈湖效应 第七章 伪装类欺骗：使我们看起来更富有、更聪明、更优越的谎言 可能会让你上当受骗的约会 成为一个职位的适合人选，即使你并不适合 攀比与谎言 “事实是，我想要你投我的票！”

第八章 惊人的假相：那些蓄意的欺骗 谎言所带来的愉悦感 终生的谎言 利用心理趋势的艺术 第九章 编纂事实：媒体炮制出来的假相 现实偏见 编纂现实 真相烙印 虚构的故事、虚伪的作者 不值一看的新闻 第十章 工作中的谎言：为什么办公室也有欺骗？

工作应聘中的谎言 为什么苹果会变坏 坏桶理论 工作中无法回避的欺骗 第十一章 欺骗的陷阱：虚幻网络中的美丽新世界 网络谎言里的和 威慑力与个性化 网络诚信 首席执行官和袜子布偶 结语 与假相偕行 了解人们撒谎的原因 社会生活中的防守：主动诚信评估 学会重新相信别人 诚实之所以为诚实

<<假相>>

章节摘录

<<假相>>

媒体关注与评论

动物界存在各式各样的欺骗：波蒂亚蜘蛛会使用欺骗手段迷惑其它蜘蛛，然后把对手吃掉；体型较小的青蛙会发出低沉的叫声，以让自己显得强大。

费尔德曼的研究显示，人们为了吸引对方，更喜欢说谎，无论电台还是互联网，谎言无处不在。

——《卫报》

<<假相>>

编辑推荐

《假相:如何应对失真、背叛、猜疑与欺骗》：恋爱的假相：约会时夸夸其谈那些压根不存在的未来计划家庭的假相：“钢铁大王”卡内基子虚乌有的私生女政治的假相：政客们光鲜形象的背后却是性丑闻和窃听丑闻职场的假相：超过60%的人承认自己向客户说过假话金融的假相：借贷双方的相互欺骗导致了金融危机我们每个人与生俱来就有说谎的基因，我们每10分钟就会说3个谎言在这个谎言无处不在的世界，我们看到的只是幻影，还是实实在在的美、丑、善、恶？

《假相:如何应对失真、背叛、猜疑与欺骗》，识别生活中的美、丑、善、恶，让世界少一份欺骗，多一份真诚！

<<假相>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>