

<<创业必经的那些事1>>

图书基本信息

书名：<<创业必经的那些事1>>

13位ISBN编号：9787508623252

10位ISBN编号：7508623258

出版时间：2010-9

出版时间：中信出版社

作者：迈克尔·格伯

页数：256

译者：王甜甜

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<创业必经的那些事1>>

内容概要

本书是商业思想照亮创业成功之路。

为什么多数小企业在耗费了精力和资本之后，只能无功而返？

为什么很多人，甚至包括那些极为成功的专业人士，在创业路途中会频频遭遇滑铁卢？

迈克尔·格伯以多年的经验和敏锐的眼光，在本书中提到了帮助你化解创业途中种种难题的办法。

从一家小企业的创立，到成长期，再到成熟期，作者深入分析了一家小企业发展必经的全部历程，告诉企业主在不同的发展阶段，如何实现身份的转变；如何找到突破经营瓶颈的方法，在复杂多变的商场立于不败之地。

在本书中，格伯特别指出了如何将特许经营模式应用于企业之中，以及如何系统统筹企业发展规划，使企业在遭遇发展瓶颈时，走出逆境。

毋庸置疑，学会运用本书中的管理技巧和运营方法，必将帮助你的企业建立一套高效率的生产和管理系统，为你带来丰厚的回报。

<<创业必经的那些事1>>

作者简介

迈克尔·格伯（Michael E. Gerber），E-Myth Worldwide公司创始人兼首席执行官，优秀的小企业咨询专家，成功地掀起了全美小企业革命的浪潮。

INC杂志称他为“世界首席小企业权威”。

同时，他也是著名的畅销书作家，其作品被翻译成了29种语言，行销140多个国家，得到了世界各地企业管理者的深切认同。

<<创业必经的那些事1>>

书籍目录

致谢序前言第一部分 创业神话 第一章 受挫的创业者 误解付出的代价 创业冲动 致命的假设 看到年轻女人渐渐老去。

第二章 三重身份 胖子和瘦子 创业者 管理者 专业人士 第三章 失败的杂技高手 成长历程 专业人士的困境 经营游戏 第四章 管理者的觉醒 第一名雇员 意外的转折 个性的苏醒 第五章 飞出温室 回归小规模发展模式 走向破产 成长期的幸存者 温室环境 第六章 行之有效的公司模式 战略性眼光 创业模式第二部分 新视点 第七章 转折性革命 特许经营 “世界上最成功的小企业” 决定性因素 用公司取代产品 第八章 特许经营模式 高效运作的系统 身边的经营模式 理念的应用 第九章 公司外部的着眼点 事业与生活 游戏规则 公司外的立足点 获取信息 作为理念的事业第三部分 高效小企业 第十章 创新、量化、统一管理 创新 量化 统一管理 当工作成为习惯 第十一章 完美的模式 第十二章 幕布后的自己 根本目标 幕布升起 第十三章 战略目标 资金 赢得机遇的青睐 特定的问题 重获自由 爱心工 第十四章 组织结构图 以个性为中心 组织构建 用系统替换人力 公司的驭者 第十五章 度假旅馆的管理系统 行之有效的模式 火柴、薄荷糖、咖啡和报纸 旅馆的管理 第十六章 镜中的本性 工作中的本性 竞赛系统 竞赛规则 竞赛逻辑 参与竞赛 竞赛发起人 第十七章 只留下你的顾客 不理性的决策者 两大法宝 第十八章 完整的系统 系统种类 统一的系统 第十九章 写给莎拉的信尾声 小企业家之梦开始的地方后记 迈出坚定的第一步致谢

<<创业必经的那些事1>>

章节摘录

如果她曾经因为从一名专业人士成为私营业主这一身份的转变而倍感艰辛，或者因为无法使事业与其为之付出的代价实现均衡而遭遇重重困难，那么，现在的确是该我们好好谈谈的时候了。

现在是晚上10点。

和往常一样，莎拉结束了一天的工作。

大概是因为刚刚收拾好店面的缘故，她的两颊一片绯红。

和平时一样，此时的她已经拖完地，收拾好垃圾，准备好了明天要烘烤的馅饼，并且把柜台擦得和早晨刚开业时一样闪闪发亮——之前的一整天，她都在店里等待顾客的光临，并为每一位光临的客人提供他们想要的馅饼、咖啡，还有茶；当客人都离开之后，她清洗并烘干了餐巾，将碟子、杯子以及调料瓶摆放整齐；最后，她还要擦银器。

当这一切都结束之后，你根本不会知道在这之前发生了什么，因为，通常情况下，展现在你眼前的都是一个近乎完美的馅饼店。

虽然为此莎拉付出了不小的代价，但是我很快就发现，当她在做这一切的时候，满足感是溢于言表的。

不过，她的疲劳也是显而易见的。

我们把椅子拉到桌子旁，坐在那里，静静地品尝着莎拉准备好的香茶。

墙上挂钟的滴答声在这个宁静的氛围里显得格外响亮。

门外，不时有汽车驶过。

窗外的人来来往往，有些人会探头向店里张望一阵，然后继续他们的行程。

我在等待莎拉发出信号，告诉我她已经准备好了。

最后，她以一种深思熟虑但却很平和的语气作了开场白。

“你谈到了把麦当劳当成学习的模式。

可是，我却不是十分赞成你的这种想法。

我知道，如果我的婶婶今天还在这里，她对于麦当劳的想法可能会与你正好相反。

我们就谈谈这个吧。

“你要明白，莎拉，”我说，“我完全能感觉到今天在你身上一定发生了什么事，而且这是一件很重要的事。

从你向我提问的语气当中，我可以推断出你应该对麦当劳的故事很感兴趣，而且也很愿意把这个话题继续下去。

我也从中得到了启发，希望能和你一起从最深入的角度来探讨这个问题。

对此，我要谢谢你，谢谢你给我带来的灵感。

“你说的一点也没错。

许多小企业所有者最初都会误解我以麦当劳举例的用意。

他们把快餐同质量差联系在一起。

于是，他们就会由此推断出，我以麦当劳为例就是想告诉他们，即使生产出来的产品质量差劲，该公司的所有者也一样能获得令人难以置信的成功；反之，就算是生产出了优质的产品，其所有者也有可能成功失之交臂。

对此，就让我们首先回过头来看这个问题。

“至于你的婶婶，虽然我从来没有见过她，但是从你的描述中我觉得我应该是认识她的。

假如她现在就在这里，并提出了和你一样的问题，我想我会这样来回答她。

“我会说，雷·克洛克是一个目标明确的人。

他的目的相当清楚，也很简单，而且十分坚定。

和我们每个人一样，他也生活在一个平凡的世界当中。

在这个世界里，大多数的事情都不会按照我们预期的那样发展，很可能会一次又一次地让我们失望。

对雷·克洛克而言，这就是他创业灵感的源泉。

事实上，对此，他的心中充满了敬畏之情。

<<创业必经的那些事1>>

媒体关注与评论

格伯乐于为人们提供各种忠告，从而帮助大家建立一套行之有效的公司经营方法。

——《财富》杂志 如果你的企业开始出现停滞、失控，甚至更糟的情况，或者，如果你正打算投身商海，这本书将有不可估量的价值。

——亚马逊书店 毫无疑问，这是未来10年中对公司来说最为重要的建议。

——恒康保险集团 如果要挑一本真正影响我的想法，并且让我将这些想法付诸行动的书，我想，我跟我的朋友一样，选这本书……我在过去的7年里至少读了20遍，确切地说，我不停地重读那些鼓励和忠告的章节。

——尹克勤

<<创业必经的那些事1>>

编辑推荐

《创业必经的那些事1》精彩看点：告诉众多创业者，甚至包括那些极为成功的专业人士，在创业路途中如何避免遭遇滑铁卢。

深入分析小企业发展必经的全部历程，告诉企业主在不同的发展阶段，如何找到突破经营瓶颈的方法，走上坦途。

管理技巧和运营方法的经验之谈，帮助初创型企业建立一套高效率的生产和管理系统，为企业主带来丰厚的回报。

《创业必经的那些事1》是《公司》杂志500名CEO联名推荐的“企业家圣经”！

《创业必经的那些事1》是《商业周刊》、《纽约时报》年度商业畅销书之一！

同名英文原版书火热销售中：The E-Myth Revisited

<<创业必经的那些事1>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>