

<<狼战>>

图书基本信息

书名：<<狼战>>

13位ISBN编号：9787508611419

10位ISBN编号：7508611411

出版时间：2008-7

出版时间：中信出版社

作者：冀勇庆

页数：255

字数：202000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<狼战>>

内容概要

周子强是国内知名的电信设备公司太阳的常务副总裁，由于性格等方面的原因，他与太阳总裁华正奇不和，于是从太阳出来创立了业务相同的哈勃公司。

哈勃发展很快，吸引了大批的太阳员工前来投奔，并得到了风险投资的帮助，对太阳公司构成了很大的威胁。

为了对付哈勃公司，太阳成立了专门的打哈办公室，不惜一切代价地从电信运营商和企业网两个市场对哈勃进行全面封杀。

周子强喜欢上了美女魏吟荷，却没有机会向她表白，没想到新来的CFO陆岩松也爱上了同一个女孩.....两人无论是在工作习惯，还是在感情上都发生了严重的冲突。

站稳脚跟的哈勃准备去美国上市，志得意满之际，公司的重要资料却意外泄露，由此遭到太阳的重重一击，上市基本无望，在对电信运营商大订单的争夺中也最终落败。

周子强与风险投资人的关系彻底破裂，被赶出了公司，哈勃最终也被太阳收购。作为交换条件，周子强被迫回到太阳.....

<<狼战>>

作者简介

冀勇庆，35岁，清华大学经济管理学院MBA，《IT经理世界》杂志社主任记者。

曾在电信、金融、制造、商业等多个行业从事过战略规划、财务管理、投资分析等工作，亲身经历过中国企业的兴衰。

2003年7月加入《IT经理世界》，深入报道过华为、联想、英特尔、微软、惠普等知名企业。

著有《华为的世界》一书（与吴建国合作）。

<<狼战>>

书籍目录

第一章 争先第二章 布局第三章 重用第四章 裂痕第五章 单飞第六章 叛逃第七章 崛起第八章 倾心第九章 分歧第十章 迷局第十一章 移情第十二章 并购第十三章 父子第十四章 心障第十五章 换马第十六章 大胜第十七章 定策第十八章 画饼第十九章 反扑第二十章 内耗第二十一章 圈套第二十二章 对赌第二十三章 相持第二十四章 密谋第二十五章 泄密第二十六章 黑客第二十七章 间谍第二十八章 哗变第二十九章 拒爱第三十章 解职第三十一章 众叛第三十二章 拍卖第三十三章 阻击第三十四章 围城第三十五章 回归第三十六章 刺头第三十七章 离婚第三十八章 结婚第三十九章 再战第四十章 联手第四十一章 出师

章节摘录

在北京西二环的东侧，南起西长安街，北至阜成门内大街，有一条南北走向的大街——金融街。虽然这条街既不宽又不长，却是中国最值钱的一条街。在金融街的最南端，临着长安街有一栋圆弧形大楼，远望过去就像半卷着的钞票，熟悉的人都知道这里就是中国人民银行总行的办公大楼。以央行作为起点，沿着金融街向北，红色方格状的工行大楼、黑色岩石状的建行大楼，还有银河证券、中国人保、平安保险……国内几乎所有的大型金融机构都聚集在这里，沿着大街继续向北，街道两边有四座独立的楼群，无论是从外部气势还是内部装饰都丝毫不逊色于那些金融机构。看一眼楼群顶部高高耸立的无线发射塔就能够猜到他们的身份——他们是国内四大电信运营商金信、木信、水信和火信公司的总部。经历了几年前的电信业分拆之后，他们仍然垄断着国内所有的基础电信业务。如果说那些金融机构是钱柜的话，这些电信运营商就可以称得上是摇钱树了。这时，一辆崭新的奔驰600从长安街转入金融街，一路急速向北，最后停在了一栋大楼的前面。这栋大楼从上到下通体都是蓝色玻璃幕墙，门前还卧着两只威严的石狮子，显得气势非凡。这里正是水信公司的总部。

车刚停稳，两位西装革履的年轻人就急急忙忙地从车里钻了出来，快步走进了水信公司宽阔明亮的大堂。

走在前面的年轻人瘦瘦高高的，面容清秀，戴着一副无框的金丝眼镜，即使在走路的时候也微微地歪着头，好像时刻都在思考着问题，让人觉得他像一个刚毕业的大学生。

其实，他就是当下被媒体炒得热火朝天的电信业新秀——哈勃公司总裁兼CEO周子强。

“赵劲，快一点！”

“我们别迟到了！”

“周子强一边走一边看着手表，显得急不可耐。”

“不用着急，我们至少还有10分钟的时间。”

“你忘了？”

“你的表要比标准时间快5分钟！”

“走在后面的赵劲看了一眼前台挂着的大钟，不慌不忙地说道。”

赵劲肤色偏黑，个子也不高，比周子强要矮半个头；但是从胸前紧绷着的衬衫可以看出他的体格非常健壮，这要归功于经常运动的缘故。

虽然他也戴着一副金丝眼镜，但是身上却看不出一丝儒雅之气，他的头发理得很短，是那种非常容易打理的板寸，而且根根立起，好像时刻准备去战斗的士兵。

作为哈勃公司主管销售的副总裁，赵劲是通信圈里公认的销售高手。

用同行们的话说，他具备“狐狸般的敏锐和狼一般的执著”，如果有什么大单让他盯上了，其他公司的销售人员可就得整天提心吊胆、寝食不安了。

但是这次的情况有所不同，赵劲的心里也没底，这也是他加入哈勃这家新公司四年来最大的单子。

虽然目前还不知道准确的金额，但是水信内部已经传出消息：为了这次全国范围内宽带接入的改造和升级，水信准备拿出1.5亿元用于采购设备！

“以前我们和水信公司打过交道，他们的江北、山北等省公司都用过我们的设备。”

从去年开始，水信公司的采购策略做了一次重大调整。

以前都是以各省公司自主采购为主，北京总部仅仅负责制定技术规范。

但是自从去年各大运营商老总对调之后，情况就完全不一样了，这位王总是从水信的竞争对手火信公司调过来的，他把在火信公司实施的那一套采购办法搬了过来，实行了集团集中采购的策略。

这以后，水信各家省公司的采购权力缩小了很多，而总部负责的采购额至少会占到七成左右。

我们这个项目更加特别，由于是全国的骨干网，因此完全是总部决策、总部采购……”尽管近一个月来这些话赵劲已经说过不知道多少次了，尽管两人之前还做过“实战演习”，赵劲仍然利用最后的机

<<狼战>>

会不厌其烦地在周子强的耳边念叨着。

.....

<<狼战>>

媒体关注与评论

幸福的家庭都是相同的，不幸的家庭各有各的不幸，我也像周子强一样正在创业，还没有看到结尾，但是我希望他能够成功！

——网友 骄傲的石头 作为行业中人的我很清楚楼主写的是哪两家公司，期待楼主分析一下最后的成败得失。

——网友 我期待最后的星星 为什么一定要如此尔虞我诈呢？唉，人啊…… _网友 等待玫瑰花开 狼性战术，读者很多，但是没人懂得欣赏。

这些知识是用金钱买不到的。

.. ——腾讯网友 公司商战、父子情仇，最后结果如何，期待中…… ——网友 窈窕鼠

<<狼战>>

编辑推荐

一部全景式描绘创业的商战小说。

年仅30岁的技术天才毅然抛弃全国知名大公司高管的职位创业，得到海外风险投资的强力支持，与老东家展开了一场殊死搏战，却在登陆纳斯达克的前夕失去了一切。

<<狼战>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>