

<<如何签订特许经营合同>>

图书基本信息

书名：<<如何签订特许经营合同>>

13位ISBN编号：9787508601663

10位ISBN编号：7508601661

出版时间：2004-4

出版时间：中信出版社

作者：肖朝阳 编

页数：484

字数：392000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<如何签订特许经营合同>>

内容概要

随着加盟、连锁的商业模式日益普及，特许人与受权人的法律纠纷也日益增多。为此而导致双方合作的破裂，甚至造成一方或双方的财产和名誉损失。究其原因，多为订立合同不够缜密所致。这些合同普遍的缺陷是：条款过于简单，权利义务不明晰，执行时操作性差。

特许经营合同较之一般的商事合同，还有复杂的经营管理内容。本书作者积多年特许经营合同纠纷的办案经验，参考国外特许经营合同文本，制定了适合于中国国情的各种示范合同文本，对主体合同，还作了详尽的条款释义和阐述。

相信本书对于防范合同陷阱、避免投资风险、维护品牌声誉，使合作双方互惠互利，会起到一个警示和指导的作用。

<<如何签订特许经营合同>>

作者简介

肖朝阳，北京隆安律师事务所律师，中国特许经营法律网主编，FDS中国特许经营顾问发展有限公司暨中国特许经营网首席法律顾问，北京师范大学珠海分校国际特许经营学院法律教研室主任。以"法律创造企业价值"作为律师职业的宗旨重点研究特许经营法律领域，主要从事特许经营法律咨

<<如何签订特许经营合同>>

书籍目录

第一部分 特许经营合同示范文本及其释义 前言 第一章 总则 第二章 特许经营权 第三章 合同期限与续约 第四章 特许经营手册 第五章 培训 第六章 支持 第七章 设备与物品 第八章 供应与销售 第九章 与品牌 第十章 商业秘密 第十一章 专利 第十二章 著作权 第十三章 知识产权的保护 第十四章 广告与费用 第十五章 特许经营费用 第十六章 财务管理 第十七章 分特许 第十八章 信息披露 第十九章 合同转让 第二十章 系统变革与合同变更 第二十一章 合同终止 第二十二章 违约责任 第二十三章 争议与解决 第二十四章 其他规定 第二十五章 附则——术语定义第二部分 特许经营合同示范文本 一、区域特许经营合同 二、分特许经营合同 三、直接待行经营合同 四、商标许可使用协议 五、专利实施许可协议 六、著作权许可使用协议 七、商业秘密许可使用协议 八、保密协议 九、竞业禁止协议第三部分 有关特许经营的法律 概述特许经营的法律现状与认识误区 中华人民共和国合同法（节选） 澳门商法典（节选）

<<如何签订特许经营合同>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>