

<<商业系统>>

图书基本信息

书名：<<商业系统>>

13位ISBN编号：9787508511528

10位ISBN编号：7508511522

出版时间：2007-8

出版时间：五洲传播出版社

作者：林伟贤

页数：268

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<商业系统>>

### 内容概要

为什么要建立商业系统?因为商业系统是事业经营的核心,是在这个时代要取得成功的关键因素之一。

如果有一个完整的商业系统的话,你就不会让自己受困在企业当中,而是可以掌控于企业之上;如果有一个完整的商业系统的话,你就能用更少的投入获得更大的绩效;如果有一个完整的商业系统的话,你就能真正准备好应对未来所有可能发生的挑战和变化。

著名的华人培训专家林伟贤老师在本书中用幽默通俗的语言、理性睿智的论证,为企业家们讲述商业系统中的关键法则,提供有效的企业升级方案。

读完本书,你就能着手开始构建属于自己的商业系统,你就能掌握商业赢利的制胜法宝,你就能站在企业管理人的前列,与时代并驱前行。

西方人跟东方人最大的差别在哪里?最大的差别就在于我们东方人大多凭感觉办事,而西方人通常凭系统办事。

如果有一个有效的商业系统的话,你不用花什么力气就可以创造很大的效益。

一旦我们实施了这些相关的系统,因为效率的提高,我们可以有更多的时间去做自己想做的事。

今天你就必须为个人建立系统,为企业建立系统。

## 作者简介

林伟贤，实践家知识管理集团董事长，管理学博士，《培训》杂志国际中文版发行人，“中华教育培训发展协会”理事长。

曼陀罗培训的共同创办人，华人Business&You、华人Money&You及华人Winning for Life三大国际课程的创办人，亚洲语速最快的国际顶级演讲大师。

林伟贤老师是亚州华人教育培训界最受尊敬及欢迎的讲师之一。

他具有17项国际顶尖培训机构及知名大师亲自授证的华语专业讲师资格证书，涉及企业管理、组织管理、时间管理、效率管理、销售管理、财务管理、人事管理、营销发展、优势谈判、团队共识、趋势发展及潜意识催眠等专业培训领域。

自1983年至今，培训授课累计超过2000场，在专业领域享有极佳的口碑及声誉，已有效协助成千上万的个人及企业建立系统、成就梦想、迈向成功。

其重要著作有《创新中国》《商道》《决策力》《谈判艺术》《魅力口才》《我爱钱更爱你》等

<<商业系统>>

书籍目录

前言 系统，建立企业的宏观大厦第1章 认识商业系统第2章 杠杆原理与系统规划第3章 企业升级的关键原则第4章 打造属于你的办公空间第5章 商业合伙第6章 知人善任的方法第7章 商业会议系统第8章 E办公——联络和简报系统第9章 建立商业教练团第10章 发现商业利基第11章 商业盈利三部曲第12章 顾客价值系统第13章 商业营销基本法则第14章 商业获利成长法后记 系统，创造财富的关键

## <<商业系统>>

### 编辑推荐

读完《商业系统》，你就能着手开始构建属于自己的商业系统，你就能掌握商业赢利的制胜法宝，你就能站在企业管理人的前列，与时代并驱前行。

西方人跟东方人最大的差别在哪里？

最大的差别就在于我们对方人大多凭感觉办事，而西方人通常凭系统办事。

如果有一个有效的商业系统的话，你不用花什么力气就可以创造很大的效益。

一旦我们实施了这些相关的系统，因为效率的提高，我们可以有更多的时间去做自己想做的事。

今天你就必须为个人建立系统，为企业建立系统。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>