

<<小本经营致富门路250条>>

图书基本信息

书名：<<小本经营致富门路250条>>

13位ISBN编号：9787508278902

10位ISBN编号：7508278909

出版时间：2012-12

出版时间：杨晓光、奚亚杰、赵春媛 金盾出版社 (2012-12出版)

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<小本经营致富门路250条>>

内容概要

《小本经营致富门路250条》是一本专门介绍怎样通过小本经营赚钱致富的大众通俗读物。书中针对当今中国大多投资经营者财力有限却渴望成功的状况和心理，从市场的大量案例中，精选了250条投资较少、风险较小、回报较快的致富捷径，以供大家了解、选择作参考。通过这些介绍，人们可以举一反三，有所领悟，有所借鉴，从而根据自身的条件，走出最适合自己的致富之路。

<<小本经营致富门路250条>>

书籍目录

一、创业案例与市场商机 (一) 创业案例 1. “酒瓶梨”一只卖50元 2.种菜高手墙上发财 3.羊肠刮出致富路 4.种山参卖价高 5.土豆卖出苹果价 6.蝗虫养殖赚大钱 7.稻草枕木年产值700万元 8.废物制花肥赚钱妙 9.送菜上门,赚信誉钱 10.网上卖鸡笼年赚30万 11.出口牛肉网上售 12.网上卖腊肉卖出国 13.网上卖石头 14.“流动磨坊”巧挣钱 15.“老外菜店”赚大钱 16.“私房菜地图”巧赚钱 17.大学生开餐馆论斤卖菜 18.故事蛋糕 19.只在晚上卖包子 20.“湖南味道”走俏广州 21.“粗粮馆”另类创富 22.汤品速递 23.卖红苕尖卖成百万富翁 24.空运樱桃到西藏 25.巧用“时间差”四年纯赚百余万 26.萝卜干卖出甲鱼价 27.“熏”出来的财富 28.手工面包花日进斗金 29.卖泥巴一年获利超10万 30.打工妹发“苍蝇财” 31.柴火“生”金 32.牛粪养蚯蚓走出致富路 33.蒸馒头“蒸”出百万资产 34.种盆栽香草年赚8万元 35.巧用“两废”一年创收1万多元 36.麦秆吸管有钱可赚 37.小青菜一年赚10万 38.田里废物半年赚7万 39.一口大锅年挣万余 40.下乡照相巧生财 41.加工“树叶照”绝妙生财道 42.一个好点子,小店现商机 43.巧变面粉发家致富 44.鹅卵石里“拣金矿”…… 二、店铺经营与加工制作

<<小本经营致富门路250条>>

章节摘录

版权页：朱先生毕业于厦门大学经济学系，毕业后在杭州一个大的公司集团坐办公室，日子本来过得很惬意，可是他却觉得这样做下去没有意思，想出来创立一番事业。

为了做什么，他考虑了很久，最后想到自己是一个读书人，平时最爱的就是书，最喜欢逛的也是书店，就想不如自己也开一个书店吧。

他的选择遭到了全家人几乎一致的反对。

朱先生刚刚开始参加工作，自己没有积蓄，家里又不肯支持，眼看美梦即将变成一枕黄粱，这时候是一个好朋友向他伸出了援助之手。

好朋友慷慨地借了他5万块钱。

朱先生选来选去，最终选中了文三路这个地方。

之所以选这个地方，是因为这里属于杭州的文教区，周围有多个大学，平时街上成群的大学生和教师们走来走去，文化气息非常浓郁。

朱先生的生意几乎没有经过什么波折，一炮打响。

因为从一开始，他就采取了有针对性的营销策略，面对什么样的环境，什么样的消费者，就进什么样的货，卖什么样的东西。

他之所以选择在文三路开店，就是看中了这里的两多：大学生多、大学教师多。

所以，他进的图书大多也是迎合大学生和大学教师1：3味的。

以普通书店不多见的学术类书籍为主，如东山讲堂文集之类，这样的书或许一年只能卖出去一两套。

还有些书，在整个杭州市场上可能也只有那么几个人会买，只有那么几个人需要，可他照样会去进货，就专门为那几个人准备。

不为别的，因为他已经看出来，一般这样的人都比较忠诚，只要在你这里有一次买到了好书，买到了他们需要而别处买不到的书，以后他们就会经常到你这里来。

从长期来看，这些人的图书购买量非常大，价值非常高，属于那种“金卡”型和“贵宾”型的客户。

时间长了，朱先生这样的忠诚顾客积累了一大批。

朱先生做过统计，在他的顾客中，回头客要占到80%。

虽然店面较小，只有20多平方米，但因为卖的图书附加值较高，顾客的回头率较高，单个顾客购买量较大，朱先生的收入非常不错。

现在他已经在金华浙江师范大学后门开了一个分店，还准备在全省其他具备条件的地方开分店。

乔治不是外国人，而是个地道的中国人。

当年，乔治参加了厨师培训班，技术学得不错，但是快毕业时，他却发现自己对烹调没有什么兴趣。他感兴趣的是理发，现在叫美发。

他发现当一个发型师是那么美妙的一件事情。

所以，他放下勺子，拿起剪子，先在南京，后又到上海，苦练起了美发技术，并且很快就显露出过人的才华。

1996年，一位香港明星在上海开了一家名叫露莎莲妮的高档发型屋，乔治正式出师，当上了露莎莲妮的一个技师，帮人洗发烫发染发，但是没几天老板就发现了他在发型设计上的天分，破格将他晋升为发型师，与从香港、法国、新加坡聘请来的那些发型师平起平坐。

后来乔治又辗转于杭州等地一些发屋做发型师，目的是磨炼自己的技术。

时机成熟后，乔治开始了自己的创业生涯。

因为缺乏资金，他无力租赁繁华的店面，只能在杭州一个偏僻的角落接下一家别人经营不下去的发型屋，改造后打出了自己的名头：乔治发型设计中心。

<<小本经营致富门路250条>>

编辑推荐

《小本经营致富门路250条》分为“创业案例与市场商机”、“店铺经营与加工制作”两大部分，提供了共计250条致富门路。

<<小本经营致富门路250条>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>