

<<博弈论的诡计>>

图书基本信息

书名：<<博弈论的诡计>>

13位ISBN编号：9787508065892

10位ISBN编号：7508065891

出版时间：2011-10

出版时间：华夏

作者：宿春君

页数：298

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<博弈论的诡计>>

内容概要

本书通过精彩的故事和深刻的剖析来讲述那些能够带你走出迷津的博弈论的“诡计”，告诉读者怎样与他人相处、怎样适应并利用世界上的种种规则、怎样在这个过程中确立自己的人格和世界观，并因此改变对社会和生活的看法，使读者以理性的视角和思路看待问题和解决问题，从而在事业和人生的大博弈中取得真正的成功。

<<博弈论的诡计>>

书籍目录

第一章 博弈：人人都设法赢取胜利的游戏

博弈就是游戏
今天，你博弈了吗
如何运用博弈

第二章 纳什均衡：己所不欲，勿施于人

多学一个词成为现代经济学家
为什么麦当劳和肯德基永远是邻居

第三章 囚徒困境：活路就是比对手跑得快

注定不会合作的囚徒
用“相对速度”求生存
太精明未必是真聪明
信任——管理者冲出囚徒困境的不二法门
推行价格联盟，为价格战解套

第四章 智猪博弈：天时地利皆我取

多劳并不多得的智猪博弈
后发制人的“老二哲学”
聪明的“小猪”懂得借对手来成功
借助媒体的力量一飞冲天

第五章 斗鸡博弈：从你死我活到你好我也好

从“牛李党争”看斗鸡博弈
狭路相逢勇者未必胜
在斗鸡博弈中，不“冒尖”也是一种勇
巧妙示弱铺就成功之路

第六章 酒吧博弈：只愿君心异我心

交通拥挤问题与酒吧博弈
盲从无异于踩上一颗地雷
甩开“红海”，与“蓝海”同行
冷门其实不冷

第七章 哈定悲剧：个人理性与集体理性的冲突

从“公共资源的悲剧”说起
有效协调，让“看不见的手”不再失灵

第八章 枪手博弈：强弱对抗时的博弈策略

匪夷所思的博弈结局
与强者正面交锋等于自杀
活着就是一种对抗，先发制人才能赢
俯身比昂首怒目更有威严

第九章 拍卖陷阱：关于成本与收益的决策

<<博弈论的诡计>>

拒绝得不偿失的胜利
摆脱沉没成本的羁绊
莫让无穷的追悔导致错上加错

第十章 重复博弈：骗子不是道德问题
从“一锤子买卖”和“59岁现象”看重复博弈
诚信只不过是重复博弈下的博弈手段
一报还一报带来合作
背离重复博弈的诚信是不可取的

第十一章 选择智慧：选择本身就是一场博弈
霍布斯的选择与毛驴的选择
放弃，有时是一种明智的选择
先吃“好苹果”，降低选择的机会成本

第十二章 强盗分赃：人生的倒推推理
向前展望，向后推理
用倒推法规划人生
倒推法：逆向思维的另一种表达

第十三章 猎鹿博弈：从合作走向共赢
猎鹿博弈中的合作哲学
用承诺赢取合作
用惩罚保证合作的顺利进行

第十四章 路径依赖：亦正亦邪的博弈策略
路径依赖，是天使也是魔鬼
成功的地方有更多的成功
共同知识降低社会交易成本

第十五章 警察与小偷博弈：没有纯策略均衡下的混合策略
警察抓小偷的故事
谁来打电话
随机策略不是章法，胜似章法

第十六章 最后通牒博弈：讨价还价的策略
最后通牒博弈——讨价还价的基本模型
讨价还价中的“沉锚效应”
报价的艺术
保护讨价还价的能力

第十七章 言语博弈：试探对手、提示自己人的良策
不辩自明是极好的公关技巧
伸手不打笑脸人
学会绕弯，避开直行时的暗礁险滩
“讷者”是最杰出的谈判家

<<博弈论的诡计>>

第十八章 思维博弈：决定人生出路的策略性思维

卖豆子的学问

时刻保持对风险的“痛觉”

以变制变才会有出路

警惕无主题变奏

<<博弈论的诡计>>

章节摘录

有四位颇具姿色的美女和一位真正的绝色美女走进了酒吧，她们不知道的是，酒吧的一角有四个男生正对她们虎视眈眈。

其中一个名叫纳什的男生教他的三个男同学该怎样去讨好这些女生。

纳什说，在正常情况下，四个男生会同时对那个绝色美女展开攻势。

但他认为，采取这种策略并不聪明，因为所有男生都追求同一个女生，他们会互相牵制，到头来可能没有一个人能如愿以偿。

纳什预言，如果四个男生被绝色美女拒绝后才去追那四位颇具姿色的女生，那么这四位女生就会因为成为别人的“第二选择”而恼火，于是她们也会把这些男生一脚踢开。

所以纳什提议说，为了避免两头落空，他们应该一起冷落这个绝色美女，转而去追求那四位颇具姿色的女生。

以上这一幕就是美国环球公司于2001年发行的电影——《美丽心灵》中的经典情节。

而这个献计的男生也就是该片男主角、现代博弈论的先驱者——约翰·纳什。

该片艺术地再现了约翰·纳什传奇般的人生经历，漫谈式地讲述了纳什如何运用博弈理论来指导自己的生活，从而取得科学家的最高荣誉——诺贝尔经济学奖。

他让全世界的观众为之震撼；他也让全世界的观众意识到，博弈时时存在，而且它就在我们每个人的身边；他更在全世界掀起一股学博弈、用博弈的热潮。

事实上，博弈过程本来就是一种日常现象。

在日常生活中，我们每个人的行为对他人的利益影响很大，每个人的利益又受到他人行为的很大影响。

这种斗智斗勇的过程，固然面临不确定性，但其中也有规律可循，这就是博弈论。

博弈论就是讨论人们在博弈的交互作用中如何决策的学问。

博弈论的应用范围非常广。

它已经被广泛地运用到经济、管理、社交、政治、生物等各个领域，为越来越多的人所了解，以至于著名经济学家保罗·萨缪尔森说：“要想在现代社会做一个有文化的人，你必须对博弈论有一个大致的了解。

”现如今，只要对策略稍微有点儿概念的人，几乎都懂得博弈知识，不懂博弈理论的人在和这些人过招时，难免会屈居下风。

.....

<<博弈论的诡计>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>