

<<新编厚黑学活学活用全集>>

图书基本信息

书名：<<新编厚黑学活学活用全集>>

13位ISBN编号：9787507530377

10位ISBN编号：750753037X

出版时间：2010-2

出版时间：华文

作者：李强

页数：313

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<新编厚黑学活学活用全集>>

前言

厚黑大师李宗吾被后人称为“影响中国文化的奇才怪杰之一”，而他的《厚黑学》被称为奇书。我国著名文化大师林语堂这样评价李宗吾的厚黑学：“世间学说，每每误人，唯有李宗吾铁论《厚黑学》不会误人。

”林语堂认为，读过中外古今书籍，而没有读过李宗吾《厚黑学》的人，实在是人生的遗憾。同样，台湾著名作家柏杨也对《厚黑学》推崇备至，他是经过朋友的介绍读到《厚黑学》的，顿时让他欣喜若狂，他后来大发感慨：“这本书之好，在于告诉国人，一个盖世奇才，对日非的世局，其内心的悲愤和痛苦是如何沉重，李宗吾先生一生为人处世，比柏杨先生不知道高级多少，直可惊天地而泣鬼神，而他鼓吹‘厚黑’，硬揭大人先生和鱼鳖虾蟹的疮疤，其被围剿，自在意中。

”其实，李宗吾的基本思想线索是在研究人性中，提出了厚黑之说，由此而生“心理变化，循力学公例变化”之说。

李宗吾以强烈的使命感和敏锐的洞察力，对封建社会的政治黑暗和官场腐败予以深刻揭露和严厉抨击。

文笔犀利，讽刺辛辣，许多见解令人叹为观止。

作者视角独特，观点新颖，自成一家，使人不能不佩服其对传统文化的切肤感受与妙悟能力。

从时间来看，李宗吾发表《厚黑学》是在民国初年，1912年前后，比1915年的新文化运动要早。

而且新文化运动开始，对传统文化的批判和反思已经成为一股势不可当的风潮，而在1911年前后的李宗吾，敢于以一人之力，挑战一干卫道士，其精神是可敬可佩的。

《厚黑学》是一门研究人性的学说。

它将一部历史归结为四个字——脸厚心黑，李宗吾从人性的角度把历史深刻地分析了一番，见地之深让人敬佩。

李宗吾把厚黑学分三步功夫，第一步是“厚如城墙，黑如煤炭”；第二步是“厚而硬，黑而亮”；第三步是“厚而无形，黑而无色”。

这是厚黑学精髓中的一部分。

<<新编厚黑学活学活用全集>>

内容概要

为了让广大读者进一步了解李宗吾以及《厚黑学》，我们精心编写了这本名为《新编厚黑学活学活用全集》。

《新编厚黑学活学活用全集》本着严谨的态度，从《厚黑学》中抽取了一些积极健康且较有正面价值取向的精髓加以总结，并结合现在生活的各种现象和困惑，分析了解决问题的方法和技巧。

比如，为人处世的时候，我们要与人为善，宽厚待人。

人情需要厚养，人缘需要厚结。

为人处世，非要有“厚”的功夫不可。

人情需要“厚”养，人缘需要“厚”结。

一个人要想做出一番成就，首先必须要拥有良好的人际关系，拥有丰厚的人缘。

《新编厚黑学活学活用全集》涉猎范围很广，人生大事，生活小事，为人处世，经商管理，职场生涯等，可以说是包罗人生百态和大千世界，每一个人都能在这里找到自己的影子和人生答案。

另外，《新编厚黑学活学活用全集》的最大特色就是按照《厚黑学》的思路，析和总结，分析他们的人生历程，总结他们的成败得失，喜欢历史的朋友会在这里找到自己的兴趣，畅谈一番历史：评说刘邦，分析曹操，说说刘备，让你过足指点江山评说历史的瘾。

<<新编厚黑学活学活用全集>>

书籍目录

第一篇 厚黑学与处世智慧第一章 厚而不黑，厚积人缘为人处世，非要有“厚”的功夫不可。

人情需要“厚”养，人缘需要“厚”结。

一个人要想做出一番成就，首先必须要拥有良好的人际关系，拥有丰厚的人缘。

和和气气地与人相处有了误会要及时化解厚而不黑，巧结人缘学会给冷庙“烧香”厚道做人，与人为善厚而不黑的处世技巧以厚处世，以宽待人第二章 厚而无形，低调做人厚黑学认为，在言行上趾高气扬、放荡不羁历来是做人的大忌。

而低调做人正好可以收敛自己的过分言行。

低调做人是一种生存策略，也是一种在现实中自我保护的手段。

做人要低调一点在“隐”和“微”上下工夫树大招风，人大惹祸放下面子，放下架子收敛起过分的言行黑而无色，难得糊涂为人处世不能太较真第三章 巧舌如簧，能说会道有一些说话的技巧是非常简单，但又是非常实用的，如果能够经常恰当地使用它，一定会为你的人际关系的融洽度增色不少。

比如李宗吾提出的“逢人短命。

遇货添钱”便是一个厚黑说话技巧。

厚黑兼备说好场面话厚黑说话，化解冲突说一句好话暖人心大黑不黑，巧用厚黑拒人术与上司说话的厚黑术投其所好，拣着好听的说八面玲珑，自圆其说第四章 厚起脸皮，百忍成金厚黑学中说：“妇人之仁是心有所不忍，其病根在心子不黑，匹夫之勇是受不得气，其病根在脸皮不厚。

”忍只是手段，胜利才是目的。

忍作为一种处世的策略，对于任何人而言都是绝对不可缺少的。

小不忍则乱大谋以忍为武器与人周旋以忍为先，能屈能伸百忍成金，能忍才能赢当“孙子”也无妨忍常人之所不能忍忍是一种厚黑手段第五章 灵活处世，应酬有道应酬是伴随人一生的学问，如果你能够在纷繁复杂的环境中，灵巧地驾驭各种局面，那么你也可以成为一个应酬的高手。

黑脸红脸都能演，好人坏人当能当应酬有道才能左右逢源做一个善于应酬的高手读懂应酬中的人情厚黑兼备，既要感情也要功利应酬时要做足客套的功夫多点防人之心有好处第二篇 厚黑学与求人智慧第六章 放下架子，厚脸求人求人办事，一定要先把脸皮变厚。

有求于别人，自然要好言相求好话说尽，即便对方冷落你，也不要往心里去，靠着软磨硬泡的功夫把事情办成才算本事。

放下架子，用眼泪打动对方求人办事不妨脸皮厚一点放下面子，别把冷遇当回事磨而不赖的厚黑求人术摆出“打持久战”的架势厚黑求人术——软磨硬泡求人不必矮人三分第七章 善套近乎，求人必成求人办事就必须学会套近乎的艺术，因为套一套近乎，拉一拉感情，才能让对方熟悉你，了解你，喜欢你，此时对方才有出手相助的可能。

求人办事的第一招：套近乎见机行事，学会插嘴利用老人孩子套近乎套近乎的功利手段——送礼循序渐进，套近乎是一种软功夫套近乎的十六个厚黑技巧利用枕边风求人最容易第八章 巧拍马屁，捧人办事厚黑者善于拍马屁，他们求人办事的时候，往往先对被求者恭维一番，拍拍他的马屁，等马屁拍到了火候，再提出自己的要求，对方被哄得美滋滋的，自然会爽快地答应他的请求。

求人办事，将马屁拍到底将马屁拍到点子上求人办事的利器——恭维背后捧人威力大马屁要拍得含蓄一点拍好不像马屁的马屁拍马屁也是一门艺术第九章 厚中带黑，柔中带刚求人办事，也要看对方是什么角色。

有的人吃软不吃硬，求这种人办事，你要用厚之道做足“软”功夫，有的人吃硬不吃软，求这种人办事，你要用黑之道做足“硬”功夫。

总之，求人办事你要懂得柔中带刚的艺术。

厚中带黑，死猪不怕开水烫危言耸听的厚黑求人术断其后路，赶鸭子上架指出利弊，让其掂量着办连哄带吓，厚黑兼用先声夺人的厚黑办事法舍不得孩子套不住狼第十章 虚张声势，自抬身价厚黑学认为，求人办事的时候，就怕你人微言轻，所以你需要运用技巧抬高自己的身价，吹吹自己的来头，这样对方才不会因为轻视而对你置之不理。

攀龙附凤自抬身价找个“大人物”沾沾光吹一吹自己的来头移花接木，壮大自己的声威往自己的脸上

<<新编厚黑学活学活用全集>>

贴层金吹捧对方抬自己的身价第三篇 厚黑学与经商智慧第十一章 舍不得孩子套不住狼“不入虎穴焉得虎子”是厚黑之人所奉行的经商准则，他们为了达到目的往往毫无顾忌，敢于铤而走险。

勇于冒险，永远是厚黑商人的看家本领。

不入虎穴，焉得虎子……第十二章 诡计迭出，灵活善变第十三章 厚黑经商，见缝就钻第十四章 和颜悦色，暗藏杀机第十五章 讨债还债，厚黑兼备第四篇 厚黑学与职场智慧第十六章 厚黑处上，玲珑八面第十七章 厚黑处下，恩威并用第十八章 平衡同僚，如鱼得水第十九章 明枪易躲，暗箭难防第二十章 收敛锋芒，学会低头第五篇 厚黑学与领导智慧第二十一章 厚黑识人，独具智慧第二十二章 厚黑用人，人尽其才第二十三章 厚黑拢人，收买人心第二十四章 厚黑管人，软硬兼施第六篇 厚黑学与历史名人第二十五章 厚黑学与刘邦第二十六章 厚黑学与刘备第二十七章 厚黑学与曹操第二十八张 厚黑学与雍正第二十九章 厚黑学与胡雪岩

<<新编厚黑学活学活用全集>>

章节摘录

处世厚黑学主张，在为人处世的过程当中，你要把自己的肩头尽量和别人看齐，不故作姿态，不自以为是，不站在别人的肩头评头论足、说三道四或指手画脚，你要始终保持以平等的姿态与对方说话和办事，这样做既不会伤害别人，还可以与别人保持和睦的关系，这对你的生活或者工作有着非常重要的作用。

生活上或工作中表现出的人与人的关系是一种相互依存的关系，不仅所肩负的事业存在共性，而且也有很多工作必须依靠合作协同才能完成，否则，互相拆台，暗中作梗，明处捣乱，要想把一件事情做好是不大可能的。

而让周围的人都能捧场与合作，自然需要气氛上的和谐一致。

假如情感上互不相容，气氛上别扭紧张，就不可能协调一致地工作。

当然，每个人都有自己的个性、爱好、追求和生活方式，因为每个人的教养、文化水平、生活有所不同，所以每个人的脾气和秉性也就不会相同，这就要求你在为人处世的时候，能够容人。

一个有修养的人，能够主动热情地与周围人接近，以自己的情绪、语言、得体的行为和善意的态度去感染、吸引或帮助他人，使周围的关系更和睦、更融洽。

与人为善，平等尊重，是为人处世的基础。

千万不要孤芳自赏、自诩清高，那样的话会给人一种高人一等的感觉，把你自己与别人孤立起来。

为人父母的时常会对刚刚步入社会的孩子说：“注意和领导同事搞好关系。

”父母都是过来人，他们懂得为人处世是非常关键的，有时候它决定着一个人的成败。

父母最关心的是孩子在工作单位中人际关系怎样，会不会处世和做人。

每个刚步入社会的人也都希望自己能与领导同事和和气气地友好相处。

良好的人际关系不仅会带给我们工作、事业上的成功与顺利，还会带给我们安宁、愉快、轻松、友好的心理环境，而良好人际关系的形成并非轻而易举、毫不费力的事情，因为人与人之间容易产生厉害冲突，所以，要搞好人际关系，我们还需要提高自己的修养，脚踏实地一步步地去争取。

友好相处最和谐、最融洽的方式莫过于以爱心关爱他人。

每个人在工作中、生活中都会遇到困难甚至不幸。

善于发现、主动关心别人的困难和苦恼，给予必要的得体的精神上和行动上的支持和帮助，是赢得人缘的最好方式。

冷漠、不关心他人，既不与大家共享欢乐，也不为别人分担痛苦的人，不仅生活孤独，而且也很难得到别人的帮助。

理解、宽容是赢得人缘的基本素质。

你应该知道，每个人的个性、习惯、工作方法、态度都可能不同，你的正确态度应该是理解。

应该求大同存小异，不必苛求对方，宽以待人是以理解作为基础的。

以客观的态度给人以评价，会使你从别人身上看到自己所没有的优秀之处，还会使你对人的缺点和错误保持一种善意公正的态度。

为人处世要做到和气，才能赢得人缘。

好人缘是事业成功的基石之一，特别是从政者、经商者和有一定交际性活动的人，更应该在人缘上多下工夫。

“人和为宝”、“和气生财”，讲的都是人缘的重要性。

与身边的每一个人保持和气，便不会轻易被人无端妒嫉和挑刺儿，而且更为重要的是，一旦有了一些成绩，更容易被人认可和称誉。

现实生活中，很多人就是依靠和气，才赢得了人缘、赢得了良好的名声，这些人做起事来要比别人顺利得多。

可见，和和气气地与人相处，是一个人走向成功的秘诀！

纷繁复杂的人生牵涉千头万绪、方方面面，随便哪一方面、哪一时刻，都可能有意无意之间造成人与人之间的误会。

误会使本可以做到和谐或本来是和谐的关系变得紧张。

<<新编厚黑学活学活用全集>>

它比直接不良的人际关系更多一层痛苦。

它是对原来美好关系的破坏，这种破坏并非主观的、有意识的、故意的，而只是因为互相的隔膜、意识不可通性和感情的客观障碍所致。

误会大多始于日常生活中鸡毛蒜皮的小事，一句笑话、一个脸色、一篇文章、一封书信、一道传闻，都可能会引起误会。

有些误解初时不深，如果你未及时发现，可能会随着时间的推移而裂痕愈益增大、误会愈益加深。误解既已形成，不论是你遭到了误解或你可能正在误解别人，只有互相疏通才能达到理解，使误会消除。

通常，容易产生误会的是这样一些人：交谈交往极少者，互不了解个性者，性格内向者，个性特别者，自视清高者，狂妄傲慢者，神经过敏者，常信口开河者，爱挑剔小节者等。

与上述这些人交往，不论是初次的或多次的，你都要注意你的言行是否容易产生歧义，是否可能遭到误解，或者你是否对他存有偏见和误会。

你可以借一次家宴、一次舞会、一次公关活动、一次约会、一个电话互诉衷肠，以你心换他心，以他心换你心。

疙瘩解开，冰消雪融，重归旧好。

可能没有这种直接交流的机会，或者觉得直接解释交流的方式有些难为情，那么，请用书信的方式，详尽地阐明自己，也许可以化干戈为玉帛。

如果对方对你误解太深，已经对你形成偏见，乃至把你视同仇敌。

这时，你首先可以通过间接的方式，动用误解者信得过的人，让他在你们中间作桥梁、作媒介，把误解者的怨气和意见，把你的诚意和本心都通过这位中间人在双方予以传达疏导。

传达疏导到一定时机，你们就可以发展到直接解释交流的地步了。

天下没有解不开的疙瘩，没有打不破的坚冰，没有过不去的火焰山。

最好的办法就是当你受到误解的时候，能够宽容大度、不予计较，反倒主动地想办法去消除对方的误会，这才是君子的度量。

当你受到误解的时候，如果你对对方厌恶憎恨，压根儿不想去消除它，更不愿主动去做疏通工作，认为那样做是降低了自己的身份，丢了面子，损伤了人格，是小人之心。

如果你在小小的人际关系圈内也受不得丝毫委屈，那你就只好形只影单了。

好人缘是人际关系的润滑剂，也是为人处世的支撑点。

人缘的好坏，对一个人的事业和生活有着重要的影响。

那么，怎样才能有个好人缘呢？

简而言之，就是要做到“厚而不黑”。

一、微笑 微笑是人际交往中最简单、最积极、最乐意被人接受的一种方法。

微笑代表着友善、亲切和关怀，是社交中最一般的礼貌和最基本的修养。

微笑不用花费什么力气，却能使他人感到舒服。

在与他人的交往中，微笑是热情友好的表示，是一股温暖的春风。

在才能和智慧不相上下的人群中，你拥有更多的微笑，成功便在更大的程度上属于你。

二、称赞 现实生活中，一个人如果受到别人的称赞，他就会感到愉快和喜悦。

美国著名作家马克·吐温曾经夸张地承认，一句好的赞词能使他不吃不喝活上两个月。

关于称赞的效应，有这样一则故事：有一个富翁特别喜欢吃烤鸭，就用重金聘请了一位名厨师，每天为他做烤鸭。

大厨师制作的烤鸭喷香可口。

但每天都只有一条腿，时间一长，富翁就把厨师叫来问道：“你烤的鸭怎么只有一条腿呢？”

厨师指着缩了一只脚站着休息的活鸭子，回答说：“鸭子确实只有一只腿啊。”

富翁气得用手拍了几下，掌声惊动了鸭子，伸出了另一只腿匆匆逃避。

富翁说：“那鸭子不是两条腿吗？”

厨师回答说：“是啊，如果你早鼓掌的话，那烤的鸭子早就是两条腿了！”

这则故事告诉我们，要为别人多鼓掌，否则，你吃到的烤鸭就可能永远只有一条腿。

<<新编厚黑学活学活用全集>>

与人交往，请不要吝啬称赞之辞。

<<新编厚黑学活学活用全集>>

编辑推荐

厚黑大智慧 处世大学问 我国著名文化大师林语堂这样评价李宗吾的厚黑学：世间学说，每每误人，唯有李宗吾铁论《厚黑学》不会误人。

厚黑大师李宗吾被后人称为“影响中国文化的奇才怪杰之一”而他的《厚黑血》被称为奇书林语堂认为，读过中外古今书籍，而没有读过李宗吾《厚黑学》的人，实在是人生的遗憾。

台湾著名作家柏杨对《厚黑学》推崇备至，他是经过朋友的介绍读到《厚黑学》的，顿时让他欣喜若狂，他后来大发感慨：“这本书之好，在于告诉国人，一个盖世奇才，对日非的世局，其内心的悲愤和痛苦是如何沉重，李宗吾先生一生为人处世，比柏杨先生不知道高级多少，直可惊天地而泣鬼神，而他鼓吹‘厚黑’。

硬揭大人先生和鱼鳖虾蟹的疮疤，其被围剿，自在意中。

”

<<新编厚黑学活学活用全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>