

<<厚黑学大全集>>

图书基本信息

书名：<<厚黑学大全集>>

13位ISBN编号：9787507527247

10位ISBN编号：7507527247

出版时间：2009-11

出版时间：华文

作者：李宗吾

页数：425

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;厚黑学大全集&gt;&gt;

## 前言

“厚黑教主”李宗吾（1879～1943年），四川富顺人，生平长期从事教育工作。他为人正直，聪颖机智，治学严谨，几十年间目睹人间冷暖，看透宦海浮沉，愤而在民国初年写出《厚黑学》一书。

从此之后，李宗吾便以“厚黑教主”自号，而开创“厚黑学派”的一家之言。后来，李宗吾在《厚黑学》的基础上，又陆陆续续写了《厚黑原理》、《厚黑丛话》、《中国学术之趋势》、《社会问题之商榷》等一系列著作，从哲学、社会学、心理学、教育学的角度，更加详细、深刻地论述了厚黑学，使厚黑学成为一个完整的体系。

李宗吾的厚黑学主要是从“厚黑”的角度分析了历史上著名人物的成败得失。他对中国专制制度下虚伪的封建伦理和圣贤进行了无情的揭露和批判，把封建专制统治者给历史糊上的仁义道德一把撕了个干干净净。

在他看来，“厚黑”二字就是千古不传的成功秘诀。

人们千百年来从来没人说破的话，却被李宗吾说来出来，真可谓石破天惊，“一语惊醒梦中人”。

正因为此，厚黑学在20世纪40年代曾在全国产生了轰动效应，并逐渐在思想史上呈现了深远的影响力。

在华人学术领域，林语堂、梁实秋、柏杨、李敖等学问大家都意识到李宗吾的厚黑学在文化史尤其是思想史上具有不可替代性和不可僭越性，并对李宗吾的思想进行了多方位的推演和研究。

而李宗吾本人，则因为创造了“厚黑学”，被世人誉为“影响中国文化的十大奇才怪杰”之一。

厚黑学就像一把为人处世的利刃，是一套极有实用价值的学说，上至庙堂、下至市井，可以说无往不适，无往不利。

从古至今，因为行使厚黑而成功者不可胜数，在这些成功者中，道德情操高尚者有之，低下者也有之，利国利民者有之，祸国殃民者也有之。

很多人更多地看到后者在使用厚黑学，因此以为厚黑学就是让人学会如何厚颜无耻、心狠手辣地干坏事。

其实，厚黑之道，有时候只是现实中必要的方式或手段而已，对错并不在厚黑学自身。

即使在那些只是为了一己之利而大行厚黑之道的人身上，我们也能学到许多有用的、正面的东西。

生活需要智慧，处世需要权谋，厚黑的为人处世之道，正是我们所需要的。

我们在现实、生活中活学活用厚黑学，主要是要吸收其精华，将厚黑的侧重点放在中国文化心理下的为人处世之道，详细分析各种为人处世的技巧和经验，这样，我们才能适应当今激烈竞争的社会环境，也才能在这样的环境之中有更大的作为。

因此，使用厚黑学完全可以是一种正面、光明的姿态，而不是一味地损人利己、尔虞我诈。

李宗吾自己也说：“用厚黑来谋求一己的私利，越厚黑，人格越卑污；用厚黑去谋求众人的公利，越厚黑，人格越高尚。

”

## <<厚黑学大全集>>

### 内容概要

自1912年以来，李宗吾创立的厚黑学已诞生近百年时间，当前市场上已涌现出了难以计数的有关厚黑学的各种图书，这些图书鱼龙混杂，真假难辨，读者往往不得要领，甚至误入门径。

为了再现李宗吾先生厚黑学的原貌，我们精心编写了这本《厚黑学大全集》。

全书分上、下两篇，上篇“活学活用厚黑学”在深度挖掘李宗吾厚黑学精髓的基础上，通过精炼的要点和大量历史上正面或反面的事例，归纳、诠释了立足社会、为人处世的厚黑之道，一旦你掌握了这些智慧，并把它纯熟地在实践中加以运用，就一定能够轻松应对工作、生活中遇到的种种难题，更顺利地实现你的人生目标。

下篇“全本厚黑学”收录了李宗吾先生的全部经典著作，包括《厚黑原理》、《厚黑丛话》、《我对圣人之怀疑》、《心理与力学》、《迂老自述》、《我的思想系统》等十几部作品，内容涉及政治学、经济学、心理学、社会学、文学、哲学等诸多研究领域，首次将李宗吾的完整手稿整理出版。

在附录部分还增加了林语堂、柏杨、南怀瑾等名家所写的序言，可以帮助读者更加深入、全而地解读厚黑学这一在海内外影响深远的学说。

## <<厚黑学大全集>>

### 作者简介

李宗吾，系自贡市自流井人，早年加入同盟会，长期从事教育工作。

系四川大学教授，历任中学校长、省议员、省教育厅副厅长及督学等职。

几十年问阅尽人间冷暖，看透宦海浮沉，写出《厚黑学》一书，以“厚黑教主”自号，被誉为“影响中国20世纪的十大奇才怪杰”之一。

李宗吾不仅是中国历史上一位重量级的文化名人，还是我国现代史上闻名遐迩的讽刺文学大师和影响深远的杰出的思想家。

## &lt;&lt;厚黑学大全集&gt;&gt;

## 书籍目录

上篇 活学活用厚黑学 第一章 厚黑学智慧精髓 1.用厚黑眼光寻找正义与光明 2.厚黑学是一种通赢的智慧 3.什么是“厚”，该“厚”到什么程度 4.“黑”是什么颜色，为什么需要“黑” 5.厚如城墙，黑如煤炭 6.厚而硬，黑而亮 7.厚而无形，黑而无色 第二章 为人处世厚黑学 8.做人要多铺路少砌墙 9.装装糊涂，世事皆通达 10.坚守信念，不在意他人的评说 11.全面塑造自己的成功形象 12.明哲保身，不要轻易得罪小人 13.牢记“借”字诀，加法成大事 14.用灵活手段达到目的 15.背后说人好，莫谈他人非 16.坦率表达和维护自己的利益 17.学会忍耐，低调做人 18.害人之心不可有，防人之心不可无 19.冤家宜解不宜结 第三章 说话艺术厚黑学 20.首先做个会倾听的人 21.看人说话才能投缘 22.厚黑说话，妙在分寸 23.说话委婉好处多 24.交浅不言深，逢人宜说三分话 25.必要时先把假话说好 26.开出有人情味的逐客令 27.坚决避免不必要的争论 28.寻找亮点多多赞美 29.巧妙提问摸清对方底牌 30.朝着有利于自己的方向引导 31.用“拉家常”的方式来说服 32.请将不如激将 33.轻松愉快，紧抓要害 34.必要时定说“不” 第四章 求人办事厚黑学 35.软磨硬泡，厚脸求人要有耐心 36.求人办事，先把架子放下 37.别把“冷遇”当回事 38.求人需执着，撞了南墙不回头 39.见缝插针，求人要讲策略 40.从感情和关系入手 41.活学活用“捧”字诀 42.办成事的最大秘诀是投其所好 43.绵里藏针求人法 44.送礼有道才能好办事 45.央求不如婉求，劝导不如诱导 第五章 职场厚黑学 46.擅长领会上司的真实意图 47.忠诚比能力更重要 48.永远不要盖过上司的光芒 49.在领导面前不妨装装“嫩” 50.精习“求官六字真言” 51.与同事相处要多个心眼 52.新官上任要确立自己的威严 53.识人在先，善用在后 54.唯才是举，要猛兽不要病猫 55.管理是授权与控制的艺术 56.既要正激励，也要负激励 57.表扬不可滥用，滥用必损威严 58.厚黑驭人的五大绝招 第六章 生存竞争厚黑学 59.任何时候都不要轻视对手 60.把握主动权，制人而不制于人 61.巧施烟幕弹迷惑对方 62.选择对手的薄弱环节作为突破口 63.保持饥饿感，看到机会就出手 64.在混乱中保持冷静 65.深藏不露才能让人防不胜防 66.苦练内功，增厚自己实力 67.堂堂之阵与出奇制胜 68.擒贼先擒王，釜底抽薪 69.对竞争对手不能心慈手软 70.不利形势下的生存之道 第七章 经营厚黑学 71.做大做强秘密是坚持和专注 72.追随成功者，少走弯路 73.诚信是经营中的最“厚”法则 74.品牌与形象是企业的灵魂 75.真正的奥秘在于满足顾客需要 76.弱肉强食是市场的最高法则 77.赢家通吃，兼并不能留情 78.三十六计乃是商战心法 79.咬紧对手的弱点不放 80.以快打慢，先人一步占市场 81.攫取利润的厚黑营销法 82.商场陷阱多，要时刻提防上当受骗 第八章 权力厚黑学 83.韬光养晦以待最佳时机 84.实力至上，权力不相信眼泪 85.打造尊贵与完美形象 86.设法保持别人对你的依赖 87.制造追随者，凝聚力量 88.将功劳记在自己名下 89.以利益相诱而不是空言请求 90.权力需要神秘莫测的氛围 91.当谋权的道路遭遇道德与荣辱 92.认清你的朋友和敌人 93.坚决彻底根除敌人 94.舆论高调和行动审慎 95.留点缺点，不可过于完美 第九章 情场厚黑学 96.牢记“空”字诀，软磨硬泡 97.甜言蜜语：永不过时的情场法宝 98.舍得花钱投资，大施恩惠 99.花样翻新，浪漫与惊喜不断 100.花言巧语展望美好未来 101.读透男(女)人心，击中软肋 102.胆大心黑，花开堪折直须折 103.眼泪攻势与苦肉计 104.不到山穷水尽绝不撒手下篇 全本《厚黑学》 第一章 厚黑原理 自序一 自序二 恐惧与怜悯——孟子、荀子的人性观 天理与私欲——论宋儒对人性的扭曲 善恶之间：告子的人性论 人事兴衰成败的轨道 心理按照力学规律而变化 世界进化的三个阶段 人性与电磁 人性与兽性——对达尔文学说的八点修正 原始人与现代人——对克鲁泡特金学说的修正 第二章 厚黑学 序一/廖绪初 序二/唐倜风 自序 厚黑学 厚黑经 厚黑传习录 求官六字真言 做官六字真言 办事二妙法 结论 跋/谢绶青 第三章 厚黑丛话 自序一 自序二 自序三 厚黑学发明史 厚黑史观 厚黑哲理 厚黑学辩证法 厚黑学的应用 厚黑学再研究 第四章 厚黑杂说 古文体之厚黑学 孔子办学记 宗吾谈政治 宗吾谈经济 主张考试被打 讽刺国医 自创“无极拳” 第五章 厚黑随笔 序 一 二 四 五 六 七 八 九 十 十一 十二 十三 十四 十五 十六 十七 十八 十九 第六章 我对于圣人的怀疑 自序 我对于圣人的怀疑 第七章 中国学术的趋势 自序 老子与各学派的关系 道统的黑幕 中西文化的融合 第八章 厚黑教主传 宗吾自述 我的思想系统 宗吾家世/张默生 六十晋一妙文 怕老婆的哲学附录 林语堂眼中的李宗吾 柏杨谈李宗吾 南怀瑾回忆李宗吾 孤傲寂寥李宗吾/寒燭 亲访宗吾 答客问/张默生 战天主教/张默生 薄白学/张默生



## 章节摘录

就连这些“鸡鸣狗盗”之徒都被孟尝君收在门下，可以想象孟尝君构想之细。

但事实证明，他们的确发挥了自己的作用。

为着这样的目的，孟尝君对待那些大有才能之士自然更加器重。

孟尝君门下曾有一个很有才能的门客与他的爱姬私通。

有人劝孟尝君杀了此人。

不料孟尝君听后毫不生气，不但没有责备惩罚那位好色的门客，反而将这名姬妾赐予门客为妻。

一年后，孟尝君又对门客说：“你与我相交已非一日，但没有能做到大官，给你小官你又不要。

我与卫国国君的关系甚好，现在把你介绍给他，并且给你足够的车、马、布帛、珍玩，希望你能跟随卫国国君认真办事。

”门客到了卫国之后，卫国国君十分器重他。

没过多久，齐、卫两国关系开始恶化，卫国国君想联合天下诸侯一起攻打齐国。

那个门客听说这一消息后，连忙劝说卫国国君取消这个打算，并且对他说：“如果您不听我的劝告，认为我是一个不仁不义的人，那么我立刻撞死在您面前。

”卫国国君见这人如此忠义，便听从了他的劝告，而齐国则因为孟尝君对门客的恩惠而避免了一场灾难。

冯谖是门客中较为“怪异”、但具有突出才能的一位。一开始，他在孟尝君门下一年多时间里，几乎没有任何作为。

当时孟尝君正做齐相国，由于门客众多，封邑的收入已经不够奉养食客，于是派人到薛地放债收息以补不足。

但是放债一年多了，还没收回息钱。

有人推荐冯谖，说他好像没有其他的本事，不过看起来能言善辩，正好派去收债。

孟尝君于是派冯谖去收债。

冯谖在辞别孟尝君时间道：“如果收到债了，要买些什么东西回来？”

”孟尝君曰：“你看我家缺什么就买什么吧。

”不料冯谖在薛地收息时，假传孟尝君的命令，为无力还款的老百姓免去了债务，并把债券都烧毁了，这一举动，使得孟尝君在薛地颇得民心，“民称万岁”。

这样，冯谖就在薛地百姓中埋下了感恩于孟尝君的种子，换得民心，功德无量。

## <<厚黑学大全集>>

### 媒体关注与评论

这本《厚黑学大全集》分上、下两篇，上篇“活学活用厚黑学”通过精炼的要点和大量历史上正面或反面的事例，归纳、诠释了立足社会、为人处世的厚黑之道。

下篇“全本厚黑学”收录了李宗吾先生的全部经典著作，包括《厚黑原理》、《厚黑丛话》、《我对圣人之怀疑》、《心理与力学》、《迂老自述》、《我的思想系统》等十几部作品，内容涉及政治学、经济学、心理学、社会学、文学、哲学等诸多研究领域。

李宗吾的黑厚学，听说现在还很畅销，台湾、香港、大陆，很多人都喜欢看。

……李宗吾是四川人，自称厚黑教主。

所谓厚黑，脸厚心黑也。

我同李宗吾还有一段因缘，在我的印象里，李宗吾一点也不厚黑，可以说还很厚道。

——南怀瑾世间学说，每每误人，唯有李宗吾铁论《厚黑人》不会误人。

知己而又知彼，既知病情，又知药方。

西洋镜一经拆穿，则牛渚燃犀，百怪毕现。

……李先生之《厚黑人》有益于世道人心，岂浅鲜哉！读过中外古今书籍，而没有读过李宗吾《厚黑学》者，实人生憾事也！——林语堂李宗吾先生结论曰，他把这些人的故事，反复研究，才将千古不传的成功秘诀发现出来。

一部二十四史，必须持此观点，才读得通，这种学问，原则上很简单，运用起来却很神秘，小用小效，大用大效。

——柏杨李宗吾的讽世，寓沉痛于诙谐之中，烛破权奸私隐，识破人海浑沌，凿破大块造化……看他把大破大立之妙句，滚瓜烂熟于正经八百的古代经典之中，跳踉笑傲，鹊巢鸠占，光就文字而言，即属汉唐以来所未有，至于见识之高超奇远，更晨人秋以来所全无的了。

——李敖

<<厚黑学大全集>>

编辑推荐

《厚黑学大全集（套装共4册）》：李宗吾被誉为“影响20世纪中国的20位奇才怪杰”之一。

一部深刻揭示历史与人性真相的惊世奇作！

一部根植于中国传统文化，专为中国人打造的成功学宝典！

成大事者的必读书，中国文化史上石破天惊的传世奇书，被译成20多种文字，传遍世界70多个国家和地区，畅销近百年之久，迄今为止最全面，最权威，最实用的厚黑学版本。

<<厚黑学大全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>