

<<原来事情可以这么办>>

图书基本信息

书名：<<原来事情可以这么办>>

13位ISBN编号：9787507425321

10位ISBN编号：7507425320

出版时间：2012-2

出版地：中国城市

作者：牛克娟

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<原来事情可以这么办>>

内容概要

本书内容详尽，事例新颖具体，评论切实具有说服力。
相信读者定能从中找出适合自己的做事方式，凭着自己的天赋和领悟能力做到触类旁通，由此及彼，根据环境的变化以求自身相应的变化。
可以说，人生的一切得意之作都是通过办事锁定的。
本书将帮助你仕途上步步高升，在交际中如鱼得水，在商场上游刃有余……

<<原来事情可以这么办>>

书籍目录

第一章 成在用心败在无情，办事前先要套交情

1. 绝不做平时不联系，一联系就有事的人
2. 雪中送炭好过锦上添花
3. 求朋友办事，先让朋友欠你一个人情
4. 见面握手三分情
5. 恰当吹捧对方好办事
6. 先“礼”后“利”，买份礼物送份人情
7. 及时加固人脉网：做个勤劳的维修工
8. 珍惜每一次机会，有邀必赴
9. 以德报怨是最佳人情投资
10. 搞关系要循序渐进，不可操之过急
11. 要善于投资“人情生意”
12. 利用自己艰苦的身世，博得对方同情

第二章 想钓鱼就像渔夫那样思考，投其所好办事更容易

1. 最会办事的人，往往是做了让对方感激的事
2. 求人办事，要先想着对方的利益
3. 理解对方的难处，才能赢得对方的支持
4. 你为对方着想，对方才会为你着想
5. 想吃草的给草吃，想吃肉的给肉吃
6. 把着眼点放在对方得意的地方
7. 给别人面子就是给自己机会
8. 用利益作为甜点
9. 要想办成事，必须事换事
10. 让朋友知道事情办成后的好处
11. 找准所求人心理的薄弱点
12. 投其所好，专挑别人爱听的事说
13. 逢人多送“高帽子”，妙处无穷

第三章 舍“小”是为谋“大”，先吃亏，后办事

1. 把吃亏当作一种投资
2. 欲取先予，想占便宜先吃亏
3. 示以利益巧办事
4. 着眼全局不计眼前得失
5. 满足别人之后，才提自己的要求
6. 让小恩小惠成为办事的桥梁
7. 亏要吃，但要吃在明处
8. 帮助别人，自己也会受益
9. 在小处忍让，在大处获胜

第四章 与谁交往决定你的发展，会交朋友好办事

1. 有所选择，善交朋友比多交朋友更重要
2. “势利”一点没什么不好，多结交有本事的人
3. “攀龙附凤”，跟善于交际的人交往
4. 改变“熟人多，朋友少”现象
5. 对不良朋友敬而远之
6. 顺境之中莫忘结交善缘
7. 结交暂时不得势的朋友等于买原始股

<<原来事情可以这么办>>

8.为你的朋友“存存档”

9.别错过赏识你才华的人

10.多结交比自己优秀的人

第五章 脸皮厚手段巧，打通难办之事的关节

1.面对拒绝，脸皮不妨厚一点

2.有张有弛，办事无往不利

3.求人要有不卑不亢的态度

4.有时“慢功夫”胜过急性子

5.找能说会道的人前去游说

6.你求的人不领情，就从他身边的关键人物下手

7.遭遇冷遇别在意

8.用热心肠去贴冷面孔

9.只要脑子活，再难的事也能办成

10.只要能赢，不按理出牌不为过

第六章 办事有火候，拿捏分寸是关键

1.办事处弱势，就先退几步

2.不要勉强别人办不愿办的事

3.帮人办事也要照顾对方的面子

4.委婉拒绝，力不从心的事不能办

5.办事不可逞一时之能

6.适时变通，成功办事的智慧

7.人情办事，适可而止

8.原则问题不可一味退让

9.事情没办好，也要感谢为你办事的人

10.不可锋芒太露

11.不要一味忍让

第七章 直钩钓不到鱼，掌握迂回的办事法

1.成功办事的出口往往在低处

2.请将不如激将

3.巧“兜圈子”，绕道公关

4.逆向思维，突破难事缠绕的重围

5.绕弯子可以避免正面碰撞

6.抓住要害，旁敲侧击

7.放长线才能钓到大鱼

8.诱“敌”深入，轻松将其套牢

第八章 应酬有术，酒桌上交朋友酒桌下办事

1.给宴请找个恰当的理由

2.请客吃饭，如何向“贵人”发出邀请

3.饭局上的座次不能乱

4.无论宾主，点菜有讲究

5.别让不雅吃相损坏你的形象

6.注重细节，杯子底下好办事

7.融洽气氛最关键，适时讲点诙谐的笑话

8.敏感的话题不去碰，察言观色才能左右逢源

第九章 借力乘势，不花钱也能办事的招术

1.人人都能为我所用

2.妙借权贵影响，搭上成功的顺风船

<<原来事情可以这么办>>

- 3.巧借他人威名，成己难成之事
- 4.借助对手之力，顺利完成要办的事
- 5.借力发力，顺势办事
- 6.借别人的才学做自己的事
- 7.恩师领路一朝即成，摸石头过河还需十年
- 8.找准你的“黄金搭档”
- 9.借别人的“鸡”，生自己的“蛋”
- 10.选一个好对手做“靠山”

第十章 一眼把人看透，直指人心底牌

- 1.察言观色，利用人性弱点试探人心
- 2.察言观色，从细节入手
- 3.闻其声，辨其人，知其心
- 4.“酒后吐真言”，到底可信不可信
- 5.透过言谈洞察对方的性格
- 6.通晓人情，以理服人
- 7.求人办事要看人下菜碟
- 8.根据对方的眼神决定你的行事方式
- 9.行事之前，先从别人话语中摸透心思
- 10.香烟的抽法与人的性格

第十一章 办事靠人情靠策略，更重要的是靠实力

- 1.这个世界不相信眼泪，只相信实力
- 2.如果你很优秀，就会有更多优秀的人为你办事
- 3.做不到“公平交换”，“关系”就会慢慢无疾而终
- 4.不要让自己沦为“索取者”
- 5.创造对自己有利的境遇
- 6.给自己打个背景光
- 7.把自己打造成“稀缺资源”
- 8.提升人格魅力，让你处处受欢迎
- 9.不断学习来提高你的办事能力

<<原来事情可以这么办>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>