

<<犹太人101个生存智慧>>

图书基本信息

书名 : <<犹太人101个生存智慧>>

13位ISBN编号 : 9787506497923

10位ISBN编号 : 7506497921

出版时间 : 2013-7-1

出版时间 : 中国纺织出版社

作者 : 刘莉娟

版权说明 : 本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介 , 请支持正版图书。

更多资源请访问 : <http://www.tushu007.com>

<<犹太人101个生存智慧>>

前言

洛克菲勒、基辛格、弗洛伊德、马克思、毕加索、普利策、卡夫卡、爱因斯坦……这些传奇人物背后有一个共同点——他们都是犹太人。

至今，无论是在商界、政界、学术界还是艺术界都活跃着大批优秀的犹太人，这对于一个仅占全球总人口数0.2%的民族来说，实在是高得惊人的比例。

更何况这个古老的民族从一开始就饱受颠沛流离、奴役迫害之苦，在近代更遭遇了纳粹惨无人道的灭绝式杀戮，可这些磨难都挡不住这个坚忍不拔的民族前进的脚步。

犹太人的历史是一部民族复兴史，同时也是一部天才创造史。

似乎，在犹太民族悠久深厚的血缘中存在着某种神秘的宿命与祝福，使他们成为置身于社会却不会被埋没的优秀人群。

曾经，出于人类对未知事物的恐惧，人们抗拒、排斥、丑化这个优秀而神秘的民族，人们把犹太人的商业头脑诋毁为贪婪与吝啬，把他们的锐意创新诽谤为巫蛊妖术，把他们的处世有方污蔑为阴谋诡计…… 真理从不怕蒙尘，犹太人是“贪婪”的，但这种贪婪是他们对知识与智慧的贪婪；犹太人是吝啬的，但他们把教育看成是头等大事，不肯让子孙后代遗失掉一丝一毫的智慧财富。

幸而如此，我们才能在今天了解犹太人在不断走向优秀、创造奇迹的过程中大量耐人寻味的智慧故事。

这些是人类宝贵的财富，学习和研究它们，一定会对我们的人生有所启迪。

有一句犹太谚语是这样说的：“我们唯一的财富就是智慧。

当别人说1加1等于2的时候，你应该想到大于2。

“这便是典型的“犹太式思维方式”，因为他们总会想得更广、更远、更深，到达别人无法到达的领域，成就人生的伟业。

本书通过101则精彩的故事与案例，用简练的语言对犹太人在经商、管理、处世、做人、教育等方面的智慧进行了全面而深入的阐释，并在每一个小节前面配以流传千年的犹太格言警句，能够使读者开阔视野、增加知识、拓展能力。

如果你还在为经营不善而愁眉不展，如果你还在为人际关系而黯然神伤，如果你还在为孩子“不乖”而忧心忡忡……那么请翻开本书，细细品味它吧。

通过阅读本书，你的这些烦恼定会烟消云散，你的人生之途也会因此变得更加宽阔平坦。

刘莉娟 2013年5月

<<犹太人101个生存智慧>>

内容概要

社会各界都活跃着大批优秀的犹太人，他们勤劳勇敢、积极奋进，在经商、处世、教育等方面充满着智慧。

本书通过101则精彩的故事和案例，对犹太人的生存智慧进行了全面深入的分析，为读者开阔视野、拓展能力、驰骋商海提供了全新的指导。

<<犹太人101个生存智慧>>

作者简介

刘莉娟，大学教师，对商场、职场、家庭教育都有自己独到的观点，写作风格轻松，出版过《工作中你必须培养的8种能力》。

<<犹太人101个生存智慧>>

书籍目录

第一章 犹太人的经商智慧 1.金钱是上帝派到人间的特使 2.善用信息并转化为财富 3.不放弃任何一个赚取一美元的机会 4.女人是赚钱的“第一商品” 第二章 犹太人的投资智慧 5.抓住生活赐予你的每一个投资机会 6.不要把鸡蛋放在同一个篮子里 7.复利是致富增值的重要途径 8.练就一双与众不同的“财眼” 9.冲动投资无异于自酿苦酒 10.不要把仅有的一块金子放进自家的钱罐 11.和幸运女神保持适当的距离 第三章 犹太人的理财智慧 12.做种子的小麦不可食用 13.为一分钱与别人讨价还价 14.不可忽视低成本的威力 15.钱是在流动中赚出来的 16.爱惜钱，它才会乖乖地跑进你的口袋 17.理财的五条黄金法则 第四章 犹太人的借力智慧 18.利用名人也是借力造势的一种策略 19.致富要会借树开花，虚实结合 20.强于“借资源”，善搭“顺风车” 21.聪明人会用银行的钱 22.借助他人的头脑来创造利润 第五章 犹太人的冒险智慧 23.只要值得，敢用血本去下赌注 24.要想成功就要敢于与风险“亲密接触” 25.敢于冒险才能开辟出另一番天地 26.冒险与成功往往结伴而行 27.一旦看准机会就大胆行动 第六章 犹太人的管理智慧 28.“懒惰”的员工并非不是好员工 29.录用诚实的人 30.柔性管理调动员工的干劲 31.靠智力而非体力致富 第七章 犹太人的创新智慧 32.开锁不能总用钥匙 33.让年轻的人先发言 34.创新就是不要走被踩烂的成功之路 35.垃圾里面有黄金 36.善于变废为宝 37.从新的角度找到突破口 第八章 犹太人的营销智慧 38.环环相扣，步步为营 39.让产品显得稀有，逼迫顾客下狠心 40.附送赠品，让顾客真真切切地感受到实惠 41.赔本赚吆喝，吃小亏赚大便宜 42.透析消费心理，找到真正的顾客 43.买一送一，买卖双赢 第九章 犹太人的时间管理智慧 44.即使是风，我也要嗅一嗅它的味道 45.抢先一步发大财 46.切勿盗窃时间 47.克服拖延，不把今天的事情留到明天 48.果断出击是商人取胜的天规 第十章 犹太人的谈判智慧 49.与其迷一次路，不如问十次路 50.用逆向思维思考问题 51.巧用眼神，争取主动 第十一章 犹太人的社交智慧 52.朋友是世间最珍贵的财富 53.帮助别人就是在帮助自己 54.主动反省才能拥有更多的朋友 55.打动别人的最好方式是真诚 56.把敌人变成朋友受益终生 57.富人扎堆的地方往往蕴涵着无尽的“金矿” 第十二章 犹太人的处世智慧 58.教育孩子学会择友 59.人乡随俗，绝不从周围人的习惯中游离出来 60.爱邻人，就像爱自己那样 61.团结互助，共渡难关 第十三章 犹太人的生存智慧 62.积极进取，敢于向厄运挑战 63.眼泪播种，欢呼收割 64.人生最愉快的事情是为生活忙碌 65.在逆境中寻找商机 66.从小就播下奋斗的种子 67.执著才能成功 第十四章 犹太人的学习智慧 68.学校在，民族在 69.知识是唯一可以打开财富之门的金钥匙 70.学习是一生的课题 71.把书印在大脑里 72.商人也要学识渊博 73.把女儿嫁给学者 第十五章 犹太人的教育智慧 74.自己的事情自己做，永远不为孩子代劳 75.给孩子一个勇敢的理由 76.等待机会不如搜索机会 77.给孩子安装一个怀疑的头脑 78.告诉孩子看问题的角度不止一个 79.天底下没有免费的午餐 80.让孩子自己寻找答案 第十六章 犹太人的道德智慧 81.以游戏心态从容赚钱 82.不说出商品的优点也是不诚实的表现 83.契约是与神的约定 84.宁可赔钱，也不违约 85.不要向别人要求自己也不愿做的事情 86.十诫里的商业伦理 87.口碑才是销售的灵魂 第十七章 犹太人的自律智慧 88.嫉妒是心灵上的毒瘤 89.疑心是魔鬼 90.莫让舌头操纵了你的心 91.冲动是商人的大忌 92.商场不是谈感情的地方 93.在私下能够约束自己才是真正的神圣 94.富人都有富的习惯 第十八章 犹太人的生活智慧 95.生活有节制才快乐 96.懂得花钱，懂得享受生活 97.安息日的智慧 98.美食是人生最大的享受 99.不要做一张紧绷的弓 100.花钱比赚钱更重要 101.人生的意义在于追求幸福

<<犹太人101个生存智慧>>

章节摘录

12.做种子的小麦不可食用 可以将小麦借给佃户做种子，但做种子的小麦不可食用。

——《财箴》 《财箴》上有这样一句名言：“可以将小麦借给佃户做种子，但做种子的小麦不可食用。”

”犹太人对这句话的理解非常深刻。

他们认为，把小麦借给佃户做种子之用，至少还有归还的可能；把做种子的小麦磨成粉，做成面包果腹，就是纯粹的消费行为，吃完以后只好再去借，借麦者这样就会陷入越来越穷的境地，而出借者的利益也会受到损害，这种账就极可能成为死账。

在《伊索寓言》中有一则《下金蛋的鸡》的小故事：有一个贫困的农户，家里养了几只鸡。

有一天，一只鸡居然下了一个金蛋，农户喜不自禁。

从此之后，农户隔几天都会捡到一个金蛋，一连持续了几个月。

这一天，农户又来鸡窝捡鸡蛋的时候，发现没有金蛋。

他心中就有些着急，于是他就在心中琢磨：与其几天捡一个金蛋，还不如一下子将金蛋取光，这样他立马就会发大财的。

财迷心窍的他越想越美，于是就拿了一把刀，杀了那只下金蛋的鸡，可是他却失望地发现，鸡肚子空空如也，根本就没有他想要的金蛋。

于是他懊悔不已。

本想一下子发大财，没料到自己因为心急竟然将自己细水长流的赚钱之本给毁掉了。

对“可以将小麦借给佃户做种子，但做种子的小麦不可食用”还应有如下的诠释：消费借贷、生产借贷都可能因资本的流通不畅而出现无法回收借贷货物。

正因为这样，商人们（包括对国家经济秩序负有管理责任的领导者）就有考虑好资本的运作，使从商者和消费者都拥有可供顺利运作的资本。

犹太人认为，从商者充分考虑好顺利回收资本（贷款或货款）的环境和条件，考虑好如何制订合理的价格，考虑好如何提供合乎消费者要求的商品和令消费者满意的服务，这是使经济活动中贷款或货款顺利支付的基础。

种子是用来交换金秋的，种子是不可食用的，这句话，是一点也不会错的。

13.为一分钱与别人讨价还价 省一分钱就是赚一分钱。

——犹太格言 俗话说：“万丈高楼平地起。

”你不要认为一分钱与别人讨价还价是一件丑事，也不要认为小商小贩没什么出息。

金钱需要一分一厘地积攒，而人生经验也需要一点一滴地积累。

在你成为富翁的那一天，你就会明白：积累财富也是一种理财的表现，在我们消费的过程中，就不能把硬币不当钱，我们要学会节约每一分钱，像犹太富翁一样，做一个理财高手。

但是也要明白，攒钱并不是为了积攒而积攒。

犹太商人史威特曾经穷困潦倒过。

有一次他的车抛锚了，为了节约拖车的费用，他硬是冒着大雪，踏着泥泞和积雪，把车推到1千米以外的修理厂。

有人对他这种行为不理解，而他的想法是，省点本钱，然后积攒下来。

不过，他积攒钱不是为了积攒而积攒，而是利用积攒下来的钱赚大钱。

所以他能省就省，甚至从牙缝里省钱。

有一年，不少地区旱涝灾害很严重，受灾区急需物资。

史威特看到这是一个赚钱的机会，就用几年来省下的钱造了一艘小型拖船，做起了物资给养生意，转眼之间就发了一笔财，净赚了100万美元。

没多久，以色列的陆路交通发展迅速，汽车从4000辆一下子增加到了8000辆，各种车辆在路上川流不息。

史特威瞅准这个机会，开办了‘汽车修理厂’。

生意一开始就很兴隆，后来越做越大，员工由30人增加到100人。

<<犹太人101个生存智慧>>

并在此基础上，开办了一家机械制造厂。

10年间，史威特从无到有，不断寻找新的赚钱途径，最终把握住了机遇。

成为了一代富豪。

在欧洲、北美洲、亚洲等国家和地区都有他的分公司和代理公司，他拥有资产上百亿美元，是世界知名的人士。

几乎所有的财富，不管是大是小，它的真正起点就是养成储蓄的习惯。

如果你没有钱，而且也尚未养成储蓄的习惯，那么，你永远无法使自己获得赚钱的机会。

当然积累财富不是为了积累而积累。

犹太人认为，世界上唯一可以成为富翁的方法就是用钱去赚钱，否则只有给人打工，用自己的体力，在生活的路上苦苦挣扎。

犹太人能拥有那么多财富，那是因为他们会赚钱。

而且没有钱的也敢借钱赚钱，赚了钱之后继续赚大钱，从来没有听说哪个犹太人将钱攒起来养老、防病什么的，这种与我们截然不同的思维方式，也是犹太人善于理财、能够赚钱的秘诀之一。

P23-25

<<犹太人101个生存智慧>>

编辑推荐

刘莉娟编著的《犹太人101个生存智慧》通过101则精彩的故事与案例，用简练的语言对犹太人在经商、管理、处世、做人、教育等方面的智慧进行了全面而深入的阐释，并在每一个小节前面配以流传千年的犹太格言警句，能够使读者开阔视野、增加知识、拓展能力。

如果你还在为经营不善而愁眉不展，如果你还在为人际关系而黯然神伤，如果你还在为孩子“不乖”而忧心忡忡……那么请翻开本书，细细品味它吧。

通过阅读本书，你的这些烦恼定会烟消云散，你的人生之途也会因此变得更加宽阔平坦。

<<犹太人101个生存智慧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>