

## <<人性的弱点>>

### 图书基本信息

书名：<<人性的弱点>>

13位ISBN编号：9787506480666

10位ISBN编号：7506480662

出版时间：2012-1

出版时间：中国纺织出版社

作者：戴尔·卡耐基

页数：240

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<人性的弱点>>

### 内容概要

《人性的弱点》是卡耐基最经典的代表作，在世界各地都是长期受读者欢迎的心理励志作品。全书共四部分：人际交往基本技巧、让别人喜欢你、创造奇迹的信函、赢得别人的赞同。通过本书，读者可以学到许多有用的社交知识，使自己成为受欢迎的社交高手。《人性的弱点》出版后，被译为几十种文字畅销世界各国。相信每个读者都可以从本书中获取有益的知识。

## <<人性的弱点>>

### 作者简介

戴尔·卡耐基，世界著名成功励志大师，美国“成人教育之父”。

20世纪早期，美国经济陷入萧条，战争和贫困导致人们失去了对美好生活的愿望，而卡耐基独辟蹊径地开创了一套融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的教育方式，运用社会学和心理学知识，对人性进行了深刻的探讨和分析。

卡耐基成人教育课堂上讲述的许多普通人通过奋斗获得成功的真实故事，激励了无数陷入迷茫和困境的人，帮助他们重新找到了自己的人生，过上了快乐的生活。

## <<人性的弱点>>

### 书籍目录

- 第一篇 人际交往的基本技巧
  - 第1章 要想采蜜，就不要踢翻蜂巢
  - 第2章 真挚诚恳地赞美他人
  - 第3章 激发他人的强烈需求
- 第二篇 让别人喜欢你的六种方法
  - 第1章 真诚地关心别人
  - 第2章 微笑待人
  - 第3章 牢记他人的名字
  - 第4章 鼓励别人谈论他们自己
  - 第5章 谈论别人感兴趣的话题
  - 第6章 让别人感到自己很重要
- 第三篇 创造奇迹的信
- 第四篇 如何赢得别人的赞同
  - 第1章 避免争吵
  - 第2章 千万不要指责别人的错误
  - 第3章 勇于承认自己的错误
  - 第4章 一切从友善开始
  - 第5章 让对方多说“是”
  - 第6章 让别人多说话
  - 第7章 使别人觉得那是他自己的主意
  - 第8章 从对方的立场看问题
  - 第9章 同情别人的想法和愿望
  - 第10章 激发对方高尚的动机
  - 第11章 戏剧化地表达你的意见
  - 第12章 提出有意义的挑战
- 第五篇 如何改变他人而不招致怨恨
  - 第1章 从赞美和欣赏开始
  - 第2章 间接提醒对方的错误
  - 第3章 批评别人之前，先检查你自己的错误
  - 第4章 多提建议，少下命令
  - 第5章 让对方保住面子
  - 第6章 称赞别人微小的进步
  - 第7章 给人一个好名声
- .....
- 第六篇 如何使你的家庭更幸福
- 后记

## <<人性的弱点>>

### 编辑推荐

《人性的弱点》人际交往的基本技巧、让别人喜欢你的六种方法、创造奇迹的信、如何赢得别人的赞同、如何改变他人而不招致怨恨等。

<<人性的弱点>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>