

<<你一生的卖点>>

图书基本信息

书名：<<你一生的卖点>>

13位ISBN编号：9787506477024

10位ISBN编号：7506477025

出版时间：2011-10

出版时间：中国纺织出版社

作者：钱诗金

页数：280

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<你一生的卖点>>

### 前言

人生是一次经营活动，经营需要有卖点。

“卖点”则是受到人青睐的特点或优势。

每个人都有自己的卖点。

要生存、要获得成功，就要找到自己的卖点。

找准自己的卖点，就能找到自己的天下，找到自己的位置，提升人生质量，发现人生价值，也就能摘到自己的“红苹果”。

本书归纳出的作为现代人生存中的几十个卖点，就是每个现代人一生中应该力求把握的最佳商机。

你能把人生经营得多好，就看你能否把这些卖点当做自己成就一生的资本。

书中的卖点，基本上以全方位的视角囊括了人生进程中所具有的特别财富。

每个人要把握自己的这些卖点，就必须经历种种风雨坎坷，要用一生的努力去经营。

唯有经营好人生，才能在纷繁复杂、瞬息万变的现代社会竞争中拒绝随波逐流，不将生命荒芜，充分挖掘自身潜能，积极进取，尽可能获得一生最大的成功。

我们都是自己生命旅程中唯一经营的主体，创造幸福是我们的目的。

生命的过程其实就是一个以自身的特点和优势为卖点的经营过程。

我们常常在繁忙的生活、工作中简单地重复昨天，把追求的东西看得过重，而把人生的经营看得过轻，以至于常常因承受不住人生的竞争压力而失去许多自己的卖点，失去许多本该属于自己的财富，失去许多成就自己事业的成功机会。

我们已经进入到一个推销自己的时代，在这个时代，我们每个人都是自己最好的经营师。

机不可失，时不再来。

在这个竞争日益激烈的时代，谁找不到自己的卖点或经营不好自己的卖点，被淘汰出局的人生困境就必然会降临到谁的头上。

想要拥有成就感吗？

赶快行动起来，经营好自己的人生卖点的最佳老板！

编者2011年7月

## <<你一生的卖点>>

### 内容概要

这本由钱诗金编著的《你一生的卖点》归纳出现代人生存中的几十个卖点，是每个现代人一生中应该力求把握的最佳商机。

你能把人生经营得多好，就看你能否把这些卖点当做自己成就一生的资本。

《你一生的卖点》阐述的卖点，基本上以全方位的视角囊括了人生进程中所具有的特别财富。

每个人要把想握自己的这些卖点，就必须经历种种风雨坎坷，要用一生的努力去经营。

唯有经营好人生，才能在纷繁复杂、瞬息万变的现代社会竞争中拒绝随波逐流，才不会将生命荒芜，才能充分挖掘自身潜能积极进取，才有可能获得一生最大的成功。

## <<你一生的卖点>>

### 书籍目录

- 卖点1：活着
- 卖点2：命运
- 卖点3：年轻
- 卖点4：年老
- 卖点5：理想
- 卖点6：目标
- 卖点7：精神
- 卖点8：思考
- 卖点9：责任
- 卖点10：观念
- 卖点11：眼光
- 卖点12：智慧
- 卖点13：素质
- 卖点14：优势
- 卖点15：本领
- 卖点16：敬业
- 卖点17：苦难
- 卖点18：机遇
- 卖点19：竞争
- 卖点20：冒险
- 卖点21：示弱
- 卖点22：勤奋
- 卖点23：坚忍
- 卖点24：志气
- 卖点25：激励
- 卖点26：失败
- 卖点27：成功
- 卖点28：奇迹
- 卖点29：教训
- 卖点30：思危
- 卖点31：保险
- 卖点32：守法
- 卖点33：做人
- 卖点34：诚信
- 卖点35：正直
- 卖点36：本分
- 卖点37：道德
- 卖点38：宽容
- 卖点39：小节
- 卖点40：善良
- 卖点41：人格
- 卖点42：自尊
- 卖点43：自信
- 卖点44：自立
- 卖点45：自知

<<你一生的卖点>>

- 卖点46：自制
- 卖点47：好心态
- 卖点48：从容
- 卖点49：人缘
- 卖点50：助人
- 卖点51：奉献
- 卖点52：低成本
- 卖点53：惜时
- 卖点54：财富
- 卖点55：俭朴
- 卖点56：会生活
- 卖点57：懂爱情
- 卖点58：懂婚姻
- 卖点59：爱家庭
- 卖点60：健康
- 卖点61：知福
- 卖点62：会享受
- 卖点63：孝敬
- 卖点64：学习人
- 卖点65：世界人

## &lt;&lt;你一生的卖点&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：卖点1：活着价值指数：                    经营技巧：1. 活着不是为了给别人看。

2. 活着是一种责任。

3. 活在当下。

4. 具有活给自己看的本事。

操作指导：“活着”是人生最大的一个卖点，抓不住这个卖点，其他卖点都是空的。

有许多人很会经营这个卖点，因此把自己“卖”出了好价钱。

这里为你提供以下重要经营指导：1. 卖点的作用——为自己活着每个人都有每个人活着的理由，一千个人就有一千种活法，不管怎么活着，要活得好就不是为了活给别人看，而是要活出你自己。

有一位女士，婚姻相当美满，但一直没有怀孕，于是她去做了全身健康检查，最后发现是心理上的问题。

她原本是家里的娇娇女，一出嫁便结束了上班族的生活，成为家庭主妇。

不上班之后，她对自我的要求反而越来越高，坚持早晨五六点钟起床为丈夫准备早饭，每天料理家务，忙到晚上十一二点才休息，造成身心失调。

除了不孕，她还有各种查不出原因的小毛病。

太太常常这里痛那里痛、情绪不好，先生不可能不受影响。

他也不愿意只为一顿丰盛的早餐付出那么多幸福的代价。

让自己活得好才是活着的意义。

活得好不只要活给别人看，而是要活给自己看，自己才是真正的裁判。

我们每一个人都有“被需要”的需要，但是如果只有靠“被需要”才能感到自己活得有意义，有一天当你不再那么被需要了，失落感必然沉重无比。

有时候太想得到一百分，即使得到了一百分还想超过一百分，对自己的要求永无止境，就会形成庞大的压力，其实病根是我们自己种下的。

为什么总听到周围有人在说他活得好累、活得好烦，恐怕很多原因就在自己种下的病根里。

2. 卖点的内容——活着是一种责任人的生命是一个过程，赤身而来，赤身而去，即生不带来，死不带去。

我们的生命来自自然的恩赐，它是优越无比的，如果我们觉得不堪生之重压或是虚度此生，那也只能怪我们自己。

人来到这个世界上，既是自然人，更是社会人。

一个人的生命不只是属于自己，也属于的父母、亲友以及社会，因此，活着要对自己负责，更要对家庭、对朋友和对社会负责。

芸芸众生，常有人轻生。

近闻某名牌大学一个女学生自杀。

据说她的遗书概括而言只一句：理想与现实相差太远。

于是她放弃了几天后就会颁发给她的特等奖学金，舍弃了她交往了几年的博士生男友和她那含辛茹苦的老父老母，结束了她的人生。

人总有一天要直视死亡，可并不是每个人都清楚活着究竟为了什么。

台湾有个女孩叫杏林子，在她12岁那年，命运发生了一场巨变。

在此之前，她是一个“聪明伶俐、活泼外向的女孩，才艺出众，备受父母、师长的宠爱和肯定，永远是众人瞩目的风头人物，而且天生具有一呼百诺的本领”。

所有这一切是在突然之间消失的。

12岁时杏林子患上了类风湿关节炎，此后病情每况愈下，直至全身关节全部坏死，只得终身与轮椅做伴。

她是这样描述自己的生存状况的：“二十多年来，我没有睡过一个好觉，也没有一时一刻不在疼痛之中。

我将痛分成了五级：小痛、中痛、大痛、剧痛、狂痛。

## &lt;&lt;你一生的卖点&gt;&gt;

我与疼痛有如一场长期抗战，我不得不随时提高警惕，全日备战。

”就是这样一个行动受阻，连生活都无法自理的杏林子，居然以惊人的毅力做出了许许多多让人感佩的事情——她是一名剧作家，编写了四十余部广播剧、舞台剧、电视剧；同时她还是一名散文家，已出版作品二十余本，几乎都是非常受欢迎的励志美文；与此同时，她还创办了“伊甸园残障福利基金会”，在她的主持下，这个基金会成为一个很有名气的残疾人机构。

她认为人没有轻率处置自己生命的权力，有的人轻生，酿成白发人送黑发人的悲剧，实在不应该；她觉得承受痛苦并化解痛苦是人生必须完成的功课，不应该逃避；她觉得好好地活着并活得有价值是有勇气和责任心的表现，而勇气和责任心是一个人必须具备的素质；她呼吁人们要头脑清醒，不要仿效轻生者的举动，要珍惜自己的生命。

杏林子的感人事迹真切地告诉我们：活着不但是一个机会，是一件幸事，也是一种权力、一种财富，更是一种责任。

我们活着的每一天都要有这样的生死观：把每一天当作生命的一个生日，把每一天又当作生命的终点，随时准备告别人生，才能更加珍视生命。

生命愈是短暂，我们愈要让自己活着时过得丰盈、饱满。

3. 卖点的方法——活在当下懂得活着，就要活在当下。

什么叫做“当下”？

简单地说，“当下”指的是你现在正在做的事、待的地方、周围一起工作和生活的人。

“活在当下”就是要把你关注的焦点集中在这些人、事、物上面，全心全意认真去接纳、品味、投入，并且体验这一切。

也许你要说：“这有什么难的？”

我不是一直都活着并与它们为伍吗？

”话是不错，问题是你是不是一直活得很匆忙？

不论吃饭、走路、睡觉、娱乐，你是不是总是没什么耐性，急着想赶赴下一个目标？

你是不是觉得还有更伟大的志向正等着你去完成，不能把多余的时间花费在现在这些事情上面？

不只是你，大多数人都无法专注于当下，他们总是若有所思，心不在焉，想着明天、明年甚至下半辈子的事。

有人说：“我明年要赚得更多。”

”有人说：“我以后要换更大的房子。”

”有人说：“我打算找更好的工作。”

”后来，他们的钱真的赚得更多，房子也换得更大，职位也连跳了好几级，可是他们并没有变得快乐，还是觉得不满足：“唉！

我应该再多赚一点，想办法过得更舒适一点，爬得更高一点。

”这就是没有“活在当下”，就算得到再多，他们也不会觉得快乐，他们忘了真正的满足不是在“以后”，而是在“此时此刻”。

让我们停下匆忙的脚步仔细看看周围的事物，你的工作、家人、朋友甚至饲养的宠物，当你欣赏他（它）们、善待他（它）们的时候，你是不是觉得自己更加快乐呢？

假若你时时刻刻将力气耗费在无知的未来，对眼前的一切视若无睹，你永远也不会得到满足。

昨日已成历史，明天尚不可知，只有现在才是我们应好好努力活着的理由。

活在当下。

4. 具有活给自己看的本事大多数人从生到老，多在活给别人看的圈子里。

有一个晚期癌症患者，拒绝治疗的念头刚一生出，就被家人苦苦哀求：“为了我们，你也要活下去。”

”此人在最后的岁月里饱受三次手术痛苦。

出生不由己，善终也同样。

有一女孩硕士毕业考取博士，同时又被一家公司录用。

其姐苦口婆心劝告，一定要继续读博，原因仅仅在于她本人年轻时没有机会升学。

女孩只好硬着头皮读着一个自己不喜欢的专业。

她以此回报姐姐曾作出的牺牲。

## <<你一生的卖点>>

还有一姑娘婚礼前突然发现男友品行不端，她告诉母亲不想结婚。

母亲软语相逼：证明都开了，可不敢让人看笑话……姑娘婚后一个月怀孕，两个月闹离婚，半年后走出围城，十个月后成为单身母亲。

人们宁愿接受一个悲剧合情合理地发生，却不能明智地选择不让它发生。

是的，所有这一切，源于我们的身不由己，源于我们在人生舞台上的多重角色，源于我们很少琢磨过“活给谁看”。

人群中有很少的智者，当他们发现做不到“活给自己看”时，他们尊贵地选择了“不活”，比如海明威，比如川端康成，比如三毛。

人群中更多的是庸庸碌碌，但也活得殷实的人。

父母姐妹，至爱亲朋，左邻右舍，因为瞧着我们活的“看客”众多，我们需要活得殷实，我们殷切地活在了大家的期望和认同里。

反过来，我们的“活”因为有了“看客”而变得殷实。

没有观众喝彩的戏，即便再好，也没有上演的必要。

同理，一味讨好观众的戏，捧场再多，也会有谢幕后的冷落。

天下很少有人能真正活出自己。

皇帝老子也有不称心的时候。

人生会有许多责任，生活会有尽不完的义务。

而要提醒您的是，生命真的太短暂，生活可以变简单。

在所有的责任和义务里，在生命拥挤的时空中，不要忘了给自己一点权利，更别忘了给自己一点闲暇：如果有件事情让你受困，作出抉择前一定先想想，我更愿意活给谁看？

卖点关键词：活出你自己



## <<你一生的卖点>>

### 编辑推荐

《你一生的卖点》告诉你：找准自己的卖点，就能找到自己的天下，找到自己的位置，提升人生质量，发现人生的价值，也就能摘到自己的“红苹果”。

想要拥有成就感吗？

赶快行动起来，经营好自己的最佳人生卖点！

盘点人生家底，创造一生财富，青年励志经典。

要获得成功，就要找到自己的卖点。

盘点人生家底，创造一生财富。

<<你一生的卖点>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>