

<<人生处世与博弈>>

图书基本信息

书名：<<人生处世与博弈>>

13位ISBN编号：9787506471688

10位ISBN编号：750647168X

出版时间：2011-3

出版时间：中国纺织出版社

作者：原野

页数：240

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<人生处世与博弈>>

### 前言

为什么有的人神机妙算，处处巧制先机，做起事来无往不利？

为什么有的人进退维谷，时时贻误时机，做起事来捉襟见肘？

其原因就是他们不懂博弈。

世间大凡和成就沾边儿的事，几乎就没有唾手可得的。

成就人人都想要，如果你想得到就需在与众人的博弈中胜出。

而要在博弈中胜出，不花些心思是不行的。

红尘人世，莫不博弈。

人生就是由一局又一局的博弈所组成，你我皆在其中竞相争取高分。

所以说人生是一场永不停止的博弈游戏，每一步进退都事关人生的成败。

博弈的经典理论会指导我们如何为人处世，更好地掌握生存之道，这将对我们的生存与发展有很大的作用。

把博弈论中的精髓应用到生活和工作中，会让你的每一次决策和选择都更加理性和睿智，让你的人生更加精彩而顺遂。

只要有人，就有人与人之间的博弈。

本书摒弃了市面上大部分博弈书那种枯燥的说理和说教，通过精彩的故事和深刻的剖析来讲述那些能够带你走出迷津的博弈论的“诡计”，告诉你怎样与他人相处，怎样适应并利用世界上的种种规则，怎样在这个过程中确立自己的人格和世界观，并因此改变对社会和生活的看法，使你学会以理性的视角和思路看待问题和解决问题，从而在事业和人生的大博弈中取得真正的成功。

建议你抽点时间品读此书。

之所以说“品读”，是因为其中蕴含了也许你集十年寒窗也不可能学到的社会知识，而“快餐式”的阅读是不能吸收到营养的。

而当你有空时，读上几段，再掩卷三思，必有豁然开朗的感觉。

愿这本书帮助你学会智慧的处世之法。

让弱者找到上升的空间变得更加强大，让强者在施展拳脚时得到心灵的净化，从而构建更加和谐的家庭、团队关系，营造更加和谐的人际关系，寻找到自己向往的幸福人生。

## <<人生处世与博弈>>

### 内容概要

红尘人世，莫不博弈。

人生就是由一局又一局的博弈所组成，你我皆在其中竞相争取高分。

所以说人生是一场永不停止的博弈游戏，每一步进退都事关人生的成败。

博弈的经典理论会指导我们如何为人处世。

更好地掌握生存之道，这将对我们的生存与发展有很大的作用。

把博弈论中的精髓应用到生活和工作中，会让你的每一次决策和选择都更加理性和睿智，让你的人生更加精彩而顺遂。

## <<人生处世与博弈>>

### 书籍目录

第一章 人生处处有博弈 人生何处不博弈 追求利益最大化需要博弈 外界的不确定性需要作出选择 人生能有几回搏 主动博出精彩人生第二章 改变思维才能赢 思维定势决定博弈输赢 直线思维是死胡同 走出酒吧博弈的经验误区 调整思路,曲线变通 变通是博弈成功的金钥匙 此路不通彼路通第三章 信息是博弈制胜关键 信息不对称会让你陷入劣势 尽可能多掌握对方的信息 限制不利于自己的信息 放一枚迷惑对方的烟雾弹 试探,摸清对方手中的牌 有的放矢,招招毙命第四章 学会像枪手一样生存 同归于尽是莽汉行为 保存实力最重要 认清实力较量中的对比关系 不妨向天空放一枪 像“铁娘子”一样竖起不好惹的名声 用自己这枚劣币驱除良币第五章 不要动不动就掏心窝子 为什么林冲总被骗 最熟悉你的人会伤害你最深 防人之心不可无 热情也要有分寸 口不择言闯大祸 逢人只说三分话 模糊表态,不给他人留话柄第六章 不妨“博傻”,做一只呆头木鸡 自作聪明是最大的愚蠢 锋芒锐利有时会伤害自己 多“同流”少“合污” 凡事不必太较真 假痴不癫,以其人之道治其人之身 任何时候,都不和上司抢风光第七章 利益博弈,合作为先 零和没有合作的可能 无利可图会走向背叛 不做贪婪的海盗,掌握妥协的时机 割肉也要舍得 放弃负和,走向正和 合作,获得最大利益 言明利益,把对手变成同盟军第八章 用囚徒困境保护自己的利益 合作要公平而非平均 像蜈蚣博弈一样倒推自己的利益 巧设囚徒困境,把对方置手困境 避免依赖会要挟你的人 多家选择 以一挟百第九章 带剑的契约才有效 信任是重复博弈的条件 重复博弈才能看清人心 .....第十章 做大人脉平台,实现多级跨越

## <<人生处世与博弈>>

### 章节摘录

虽然这个地方远离县城，但交通方便，乡镇上就有110巡逻。

不到10分钟，警察就能来。

如果他巧妙地报警并能与劫匪周旋一段时间的话，自己的生命和财物就都能保住。

如果不报警，钱财保不住，劫匪也会侥幸逃脱。

那些钱可是厂里用来给工人开支的保命钱啊！

因此，销售员不忍心这样落到劫匪手中。

此时，销售员该如何选择呢？

我们不妨从销售员的角度出发，考虑一下他目前的处境。

在和劫匪的博弈中，怎样选择才最明智？

这时，他最佳的选择是“不报警”。

因为他和劫匪是一对一。

他的一切动作都掌控在劫匪的眼皮子底下。

如果在自己还没有走出危险区时，报警会引致劫匪慌乱，可能会使劫匪情急之中“狗急跳墙”，做出伤害他的事情。

此时，保存自己的生命最重要。

应该选择的方法是：等劫匪一离开就马上报警，那时劫匪会只顾逃生，自己和警察联手也许就能把劫匪制服。

这样，不但自己的生命可以保住，被抢劫的财物也会被追回。

博弈不仅仅靠能力，更需要我们的智慧。

智者以谋取胜。

我们知道，在枪手对决时，首先要做的不是击倒对方，而是先保护自己才是最重要的。

只有先找一个合适的地方隐蔽自己，然后才能找到合适的时机再战胜对方。

在博弈中将伤害降到最低点才是最为关键的。

这种先保存实力的博弈方式才是最明智的选择。

在生活中，有时人们可能会遇到一些意料之外的突发事件。

当自己的生命面临着危险时，一味反抗是愚者的表现，那样只会伤人失财。

先要生存，才能求发展。

在进入博弈场时，明智的博弈家会在事情发生之前就把其最坏的结果想到，用“遇败即退，保存实力”的话来提醒自己。

## <<人生处世与博弈>>

### 编辑推荐

用最有效的方法游刃人生万变事态，把博弈论中的羊的髓应用到生活和工作中，会让你的每一次决策和选择都更加理性和睿智，让你的人生更加精彩而顺遂。

<<人生处世与博弈>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>