

<<鬼谷子全鉴>>

图书基本信息

书名：<<鬼谷子全鉴>>

13位ISBN编号：9787506463768

10位ISBN编号：7506463768

出版时间：2010-6

出版时间：中国纺织

作者：(战国)鬼谷子|译者:东篱子

页数：324

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<鬼谷子全鉴>>

前言

鬼谷子，姓王名诩，又名王禅，战国时期的思想家、军事家、教育家。

因隐居清溪之鬼谷，故自称鬼谷先生，是先秦诸子之一。

在中国文化史上，鬼谷子是一个充满了神秘色彩的人物。

他无心为官，足不出谷，却被尊为纵横家之鼻祖。

据史料记载，战国时期的军事家孙臆、庞涓，外交家苏秦，为秦统一打下基础的张仪以及危难之际自荐出使楚国的毛遂等都出自鬼谷子门下。

《鬼谷子》一书共有原文十四篇，其中第十三、第十四篇已经失传，前十二篇则完整地保留了下来。

这本传世之书是一座谋略的宝库，其中阐述的关于反应、内键、抵蛾、飞钳、揣情、摩意、权量等一系列谋略，对现实有很高的借鉴价值和广泛的适用性。

它系统地总结了游说之术，从确定游说的基本方针、基本策略，到游说过程中揣摩对象的心理动态，再到抓住对象的心理活动，最后完成游说主张的实施，构成了一个游说之术的理论系统。

“智用于众人之所不能用，用于众人之所不能见”是鬼谷子思想的精髓。

《鬼谷子》中那些充满智慧的谋略术和诡辩术，不仅适用于烽烟弥漫的战国，在社会竞争日趋激烈的今天，也具有很重要的指导意义。

<<鬼谷子全鉴>>

内容概要

《鬼谷子》一书是春秋时期纵横家鼻祖王诤所著，通篇所‘言权谋策略及口才技巧。’
“智用于众人之所不能用，用于众人之所不能见”则是《鬼谷子》思想的精髓。
该书是中国古代作品中少有的成功学著作，是运筹帷幄的智慧宝典、决胜千里的实用指南。

<<鬼谷子全鉴>>

作者简介

作者：（战国）鬼谷子 合著者：东篱子

<<鬼谷子全鉴>>

书籍目录

捭阖篇第一 1. 分析形势，顺势而为 2. 掌握事物的规律，把握行动的关{ 3. 察言观色，因人而异 4. 考虑需周全，处事要缜密 5. 变通是做人处世的必修课 6. 语言是心灵的门窗，说话要谨慎 7. 注重协调。

把握分寸 8. 准确洞察他人的心理 9. 懂阴阳之理，知进退之术反应篇第二 1. 前事不忘，后事之师 2. 耳听心受，善用大脑 3. 善用“钓语”来控制别人 4. 欲取先予，欲擒故纵 5. 引起共鸣是解决事情的有效方法 6. 根据轻微的征兆，探索出同类的大事 7. 知己知人，人贵在认识自我。

8. 内方外圆，随机应变内捷篇第三 1. 有原则性的与上级谈话 2. 进谋献策，建议中肯 3. 处乱不惊，变换自如 4. 得其情，乃制其术 5. 安定内部，团结一致 6. 良臣择主而事 7. 心明眼快，急流勇退抵巇篇第四 1. 不积跬步，无以至千里 2. 小洞不补，大洞吃苦 3. 采取相应的手段对付突如其来的问题 4. 推旧革新，重新修复 5. 建功立业，韬光养晦飞钳篇第五 1. 发现人才，网罗人才 2. 善于“钳”住人才 3. 恩威并施，控制对方 4. 探明实情，施展才能 5. 以友善的态度交往 6. 建功但不要居功忤合篇第六 1. 是联合，还是对抗 2. 事物的发展机遇要抓牢 3. 合乎此方就要背叛彼方 4. 行动的方向是关键 5. 善于处理向背关系 6. 衡量自己的优劣长短再做选择揣篇第七 1. 看清形势，权衡利害 2. 度于大小，谋于众寡 3. 好利者诱之，胆怯者恐之 4. 审量权，审揣情 5. 如何做到“未卜先知” 6. 妙语连珠，制胜有方摩篇第八 1. 能成其事而无息 2. 善于使用“诱饵” 3. 未雨绸缪，相机而动 4. 掌握胜利的技巧 5. 计谋贵在周密，游说贵在合理 6. “内符”与“外摩”相呼应权篇第九 1. 从忠言逆耳中受益 2. 语言，不仅仅只是魅力 3. 保持清醒头脑不被迷惑 4. 口可以食，不可以言 5. 以己之长，攻彼之短 6. 与人交往最忌一个“怒”字 7. 到哪一国就讲哪一国的语言 8. 思维敏捷断是非，出言莫测巧对敌谋篇第十 1. 了解实情是为人谋事不可或缺的指南 2. 志趣相投的人联合谋事 3. 事态是一步一步发展起来的 4. 人有不同，因人制宜方能成功 5. 弃其所短，用其所长 6. 结盟一定要避免矛盾的出现 7. 抓住机会办事 8. 学会隐藏自己的智慧 9. 抓住时机，果断出手决篇第十一 1. 权衡利弊，三思而行 2. 要有高瞻远瞩的战略眼光 3. 对情况有所判断，可立即决断 4. 善于把握决断的技巧 5. 万事之基，以正治乱符言篇第十二 1. 摆正自己的位置 2. 集思广益使我们目明、耳聪、心智 3. 治国者要虚心纳谏 4. 赏罚分明、公正守信 5. 调查询问的原则 6. 知人善任，人尽其才 7. 通情达理是成功的一大诀窍 8. 心理透亮，洞察奸邪 9. 考察实际，名实相符参考文献

<<鬼谷子全鉴>>

章节摘录

插图：秦末，刘邦和项羽相争时，项羽兵有四十万，刘邦兵只有十万，项羽占有优势。刘邦因善于运用外交战取得各方的援助，结成刘邦、韩信、彭越、黥布等联合反项的统一战线，垓下一战，终于迫使项羽自杀。

但项羽临死前还对部下说：“今诸君知天亡我，非战之罪也！”

”到死的时候，项羽还不知自己失败的真正原因，真是可悲。

与人联合虽然能起到增强力量的作用，但是也一定要慎重对待，因为不恰当的联合不但无益，反而是有害的。

有一则寓言，说狮子和野驴联合打猎，狮子力气大，野驴速度快。

许多野兽成了它们的猎物。

狮子把猎物分成三份，说道：“第一份是我的，因为我是百兽之王。

第二份也是我的，这是我和你一同打猎的报酬。

这第三份呢，要是你不跑，没准对你有危险。

”做一件事情，要正确估计自己的力量，不要在自己毫无保障的时候，盲目地和比自己强大得多的人联合。

这个原则，在现代商业领域也经常得到重视。

和田一夫是日本八百半蔬果供应店的老板，他努力经营着自己名下的众多店铺，并逐步扩展他的领域。

但是，当时商品销售业非常不稳定，国际性的连锁店随时有可能入侵他的势力范围，由此带来沉重的竞争压力。

在强敌环伺的情况下，和田摸索着生存之道，他最初考虑和连锁店联营，因为这样可以增加资金，防止更大的组织渗入。

但是他又一想，联合弄不好就成了合并，如果被对方吃掉，八百半的字号就将永远消失了。

面对这样棘手的局势，和田想：“何不到国外去发展，巩固自己的基础，让八百半长存下去。

”于是和田立即着手计划到国外开设地方性超级市场的事宜，先在巴西，再到新加坡等地。

如今，单靠国外这些雄厚的资本，八百半已能稳固地生存下去。

和田一夫放弃联营的方案，而选择“金蝉脱壳”之计，就在于他深知联营的弊端是容易被吃掉，而到一些竞争不太激烈的国家开店，则可巩固自己的力量。

后来的事实证明，这一策略果然奏效。

“用实力说话”，这是现代社会的一句流行语。

确实，在决定成功的内、外因素之中，内因发挥最关键的作用。

只有不断增强自己的实力，才能在激烈的竞争中立于不败之地。

<<鬼谷子全鉴>>

编辑推荐

《鬼谷子全鉴》：据史料记载，战国时期的军事家孙臆、庞涓都是鬼谷子的弟子，甚至野史中政治家苏秦、为秦统一打下基础的张仪、危难之际自荐出使楚国的毛遂等都出自他的门下。

他无心为官，足不出谷，却被尊为纵横家之鼻祖。

一言之辩重于九鼎之宝，三寸之舌强于百万雄师。

权谋书的翘楚，开口才书的鼻祖。

《鬼谷子》文字玄奥，思想深邃，堪称我国古文之林中的奇葩。

为了便于读者阅读和理解，《鬼谷子全鉴》在对《鬼谷子》原典进行细致分析的基础上，提炼出一个个具有时代感、实用性的专题。

同时，辅以精确的解析文字，内含大量耐人寻味的故事，增强了《鬼谷子》原文的可读性趣味性。

鬼谷子既有政治家的六韬三略，又擅长外交家的纵横之术，更兼有阴阳家的祖宗衣钵、预言家的江湖神算，所以世人称鬼谷子是一位奇才、全才。

他著有《鬼谷子》一书。

又名《捭阖策》。

<<鬼谷子全鉴>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>