

<<30天让你精通博弈学>>

图书基本信息

书名：<<30天让你精通博弈学>>

13位ISBN编号：9787506438001

10位ISBN编号：7506438003

出版时间：2006-8

出版时间：中国纺织出版社

作者：许进

页数：272

字数：143000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<30天让你精通博弈学>>

内容概要

博弈论在西方是科学，在中国则更像一门艺术。

本书通过浅显的例子和故事讲解博弈论的基本原理和方法，带您揭开博弈论的神秘面纱。

博弈在现实中应用非常广泛，无论是企业的管理还是个人的生活中都随处可见。

你的选择会改变竞争格局，同时会影响他人的选择；当然，他人的选择也会影响到你。

如何做出最合适的选择呢？

如果你掌握博弈的思想和方法，你的思维会更开阔，选择也会更理性、更经济。

<<30天让你精通博弈学>>

书籍目录

第1章 什么是博弈？

从囚徒困境说起 最经典的博弈案例：“囚徒困境”“旅行者困境”？

从100到0 价格大战和双赢对局 选择A还是选择B “零和游戏”与哈西公用地非剧 公共品供给的“囚徒困境” 囚徒的救赎第2章 纳什均衡：谁都不能改变策略 博弈论大师：纳什 杂货铺定位：纳什均衡位置 从情侣博弈说纳什均衡 当有多个纳什均衡点时 两只公鸡博弈的结果 消去普通劣势策略 帕累托优势第3章 择优去劣：获得最佳行动策略 “笼中猪”博弈 剔除劣势策略，选择优势策略 你在选择时，对方也在选择 当你有一方拥有优势策略时 知己知彼 不作任何策略：“走为上” 后动优势 主动设计博弈局势第4章 计算成本：不做得不偿失的事性 皮洛斯的胜利 期望效用极大化 “焦土政策”：增加对手行动成本 不要副迫对方 “破釜沉舟” 威胁和许诺的可信性 不能发出大而不当的威胁 特殊的威胁形式：边缘策略 讨价还价中的边缘策略 避免“骑虎难下”的博弈.....第5章 掌握的信息越多越有利于决策第6章 该如何做——如何运用概率第7章 思维的两难境地：悖论第8章 理性还是非理性第9章 多人或多轮博弈：谁将胜出第10章 鱼和熊掌握能否兼得——选择的智慧参考文献后记

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>