第一图书网, tushu007.com

<<销售人员业务技能训练精要>>

图书基本信息

书名：<<销售人员业务技能训练精要>>

13位ISBN编号：9787506424486

10位ISBN编号：7506424487

出版时间：2002-10-1

出版时间：中国纺织出版社

作者：靳洪岩

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

<<销售人员业务技能训练精要>>

内容概要

伴随着我国市场经济的迅猛发展，企业的数量大量增加，销售业务管理工作也日益重要。
优秀的销售工作可以使企业在激烈的竞争中立于不败之地。
本书正是为适应这一需要，在借鉴国内外成功经验的基础上，根据我国企业实际的经营状态，提出了一系列较为完备的企业销售管理运作的实战策略与方法，相信它对于销售管理人员的实际工作会起到一定的指导作用。

第一图书网, tushu007.com

<<销售人员业务技能训练精要>>

书籍目录

第一章 销售人员技能训练概述
第一节 销售人员技能训练的必要性
……
第二章 销售人员的职业素质要求
第一节 销售人员的职责
……
第三章 企业文化理念培训技巧
第一节 企业文化概述
……
第四章 产品知识培训技巧
第一节 产品知识简介
……
第五章 与客户交往技巧
第一节 目标客户的选择细分
……
第六章 营销工具综合应用技巧
第一节 网络营销技巧
……
第七章 推销程序技巧
第一节 销售前的准备与计划
……
第八章 收账与客户关系维持技巧
第一节 销售人员的收帐职责和现代销售管理模式
……
参考文献

第一图书网, tushu007.com

<<销售人员业务技能训练精要>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com