

<<谈判其实很容易>>

图书基本信息

书名：<<谈判其实很容易>>

13位ISBN编号：9787506422949

10位ISBN编号：7506422948

出版时间：2002-4-1

出版时间：中国纺织出版社

作者：李颖,李炎

页数：411

字数：310000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<谈判其实很容易>>

内容概要

谈判不仅是一门很重要的学问，谈判更是一门艺术，尤其对企业经营者而言，它是成败的关键。人的一生要历经无数次大大小小的谈判与协商，每次谈判既是一次新的挑战，也是一次新的机会，唯有高度的技巧、圆融的智能以及无数次实战的经验，才能化险为夷，创造双赢的结果。

本书适合商务人员及准备进入商务领域的人员阅读，亦可供相关专业的人员和在校师生参考。

<<谈判其实很容易>>

书籍目录

- 第一篇 谈判基础篇
 - 第一章 了解游戏规则 商务谈判的基本原则和常见错误
 - 第二章 知己知彼百战不殆 商务谈判的准备工作
 - 第三章 万事开头难 商务谈判的开局
 - 第四章 真正的利益冲突 商务谈判的讨价还价
 - 第五章 坚持到最后 商务谈判的收尾
 - 第六章 以人为本 商务谈判人员的素质要求与组合
 - 附录 谈判能人测验
- 第二篇 策略战术篇
 - 第七篇 谈判的一般策略
 - 第八章 犹太式谈判策略
 - 第九章 其他谈判策略
- 第三篇 素养礼仪篇
 - 第十章 素质与修养
 - 第十一章 能力培养
 - 第十二章 语言表达
 - 第十三章 礼节礼仪
 - 第十四章 案例欣赏
 - 附录 故事与测验

<<谈判其实很容易>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>