第一图书网, tushu007.com

<<忠义保证前途（下）>>

图书基本信息

书名：<<忠义保证前途（下）>>

13位ISBN编号：9787506051323

10位ISBN编号：750605132X

出版时间：2012-8

出版时间：东方出版社

作者：陈禹安 著

页数：222

字数：150000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

<<忠义保证前途（下）>>

内容概要

《忠义保证前途：向关羽学习跟什么样的领导干（下）》是《漫画心理三国》三部曲中的第二部，分上、下两册，改编自陈禹安原著《心理关羽》，由资深漫画家苏凝精心改编绘制而成。
这部漫画活泼而不失严肃，生动地剖析了关羽兵败降汉、身在曹营、单骑千里、过五关斩六将、蛰伏新野、转战荆南、虎踞荆州、威震华夏、败走麦城这一生的跌宕起伏和心理动态。
本书绘画风格非常幽默诙谐，许多语言的处理也极具现代感，常常会让人会心一笑，陈禹安本人也表示漫画已经体味到了他原著的精髓，甚是赞赏。

陈禹安言道：“人是很复杂的社会性动物，不那么高尚，也不那么丑恶，不那么自私，也不那么无私，很难贴上一个固化不变的标签。
要想真正了解自己和他人，社会心理学是唯一的工具。
三国也不仅仅是一段历史，而是千百年来人们将自己的道德偏好、价值判断投注于其上的一个心灵样本。
所以，我选取了曹操、关羽、诸葛亮这三个代表性人物，用社会心理学的手术刀狠狠地解剖，也就有了这套《心理三国三部曲》。
”

事实上，我们每个人身上或多或少都有这些三国人物的文化基因与行为基因，读懂了他们，就认清了自己，也就认清了身边的中国人。

作者简介

陈禹安心理说史首创者，心理经管专家，宁波大学兼职教授，曾游历美国、日本、中国香港、中国台湾等国家及地区考察讲学。
代表作品《心理三国》三部曲（包括《心理关羽》、《心理诸葛》、《心理曹操》）、《心理乔布斯》、《激励相对论》、《向子贡学说服》、《海底捞能捞多久》，其他作品有《麦当劳悖论》、《谁主宝洁沉浮》、《如何成为带头大哥——金庸武侠管理学》、《谁能管好韦小宝——鹿鼎记领导启示录》、《巧辩不如攻心——三国的说服智慧》等。

苏凝著名漫画家，中国美术家协会会员。
已发表漫画作品数万幅。
作品先后连载于国内多家报刊及香港地区，出版原创漫画单行本五十余册。
作品参加第三、四、五、六届中国漫画大展，第十届全国美展，第五、六届全国体育美展，中国漫画精品展等。
获第四、六届中国漫画大展优秀奖，日本读卖新闻国际漫画大赛铜奖两次，比利时国际漫画大赛第二名，韩国国际漫画大赛特别奖等国内外各类奖项近百次。
2006创办北京酷漫堂动漫发展有限公司，致力于中国原创漫画的创作，并成为中国出版总署首批扶植企业之一。

书籍目录

蛰伏新野
“漫画心理三国·关羽”心理学点睛：恩惠拔高、自我服务偏见、第三方推崇、评价顾忌、“登门槛”技巧、“闭门羹”技巧、知觉对比效应、从众心理、基本归因错误、信念固着、相反立场、“承诺——一致”理、态度免疫、他人在场效应、趋均数回归、标签约束、社会懈怠、“登门槛”和“闭门羹”技巧效果对比实验、明确责任及其内容的效果实验……
转战荆南
“漫画心理三国-关羽”心理学点睛：知觉对比策略、恩惠的时效性、说服的外周途径、自我实现预言、投入陷阱、心理暗示实验……
虎踞荆州
“漫画心理三国·关羽”心理学点睛：自利性、相对剥夺、踢猫理论、强行中断法、“闭门羹”技巧、负面评价的影响力实验、“踢猫理论”实验……
威震华夏
“漫画心理三国·关羽”心理学点睛：破窗理论、选择性知觉、社会性疼痛消失……
败走麦城
“漫画心理三国·关羽”心理学点睛倾向性立场、事后聪明实验、恐惧心理影响力实验……

章节摘录

版权页： 插图：

媒体关注与评论

张飞一口认定，关羽投降曹操是因为他主观上意志薄弱，贪生怕死，经不起诱惑，这是典型的性格归因。
他根本不考虑关羽当时所处的环境是一种什么状态，只是根据最后的行为结果来判定关羽的内心已经发生了重大变化，和自己已经不再是一条心了。
关羽内心的那些挣扎、煎熬则是张飞根本看不见的。
——张飞关羽觉得，正是诸葛亮的出现取代了原本自己在刘备心中不可替代的位置，对诸葛亮的成见就此产生，经久不散。
诸葛亮是多么聪明敏锐的人，关羽的微妙情绪他立即心知肚明。
如果两个人能在共同利益的基础上，互相理解，互相妥协，那么改善双方的对立关系也不是不可能的事。
但问题是，这两个人都是非常骄傲的人，谁也不肯先低头。
——诸葛亮孙权为什么会有让关羽投降的念头呢？
关羽是世之虎将，对于屡屡被关羽轻视戏弄的孙权来说，如果能够让一个高傲的对手，拜伏于自己的面前，那是何等的畅快啊！
而且，当时曹刘孙鼎足而立，孙权是把自己归为割据天下的顶级人物的。
他在各方面的比较对象也锁定在曹刘二人。
关羽是刘备的下属，但当年曾经投降过曹操，仅仅从对比的角度，孙权也想尝尝让关羽投降自己的感觉。
——孙权

编辑推荐

《忠义保证前途:向关羽学习跟什么样的领导干(下)》解决的心理学问题：人为什么会尽可能地忠于承诺，而不是背信弃义？
为什么人通常会觉得自己比别人更漂亮（帅）？
投入越多，就越是不甘心放弃是什么心理在作祟？
怎样才能不致使激励走向相反的方向？
为什么专家的意见更容易被人接受？
为什么有时候越是拼命说服，越是不能说服？
在职场中，公事公办也是嫉妒的一种表现吗？
对上司惟命是从真的就是个好下属吗？
应该怎样委婉地表示自己对他人的不满？
众口一词的宣传推广真有巨大的作用吗？
做好群众工作对领导者而言有多重要？
激将法适用于什么人？
哪些人容易成为“替罪羊”？
《忠义保证前途:向关羽学习跟什么样的领导干(下)》最大的特别之处在于，作者运用社会心理学这一现今日益受到追捧并极富成长性的学科深入剖析三国时期的英雄人物，使读者在重温三国故事的同时认清自己并学会分析身边的人和事，以使自己的生活和工作更舒畅、更裕如。
与此同时，生动活泼的漫画形式、幽默诙谐的语言色彩也令人感觉耳目一新、忍俊不禁、回味良久。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com